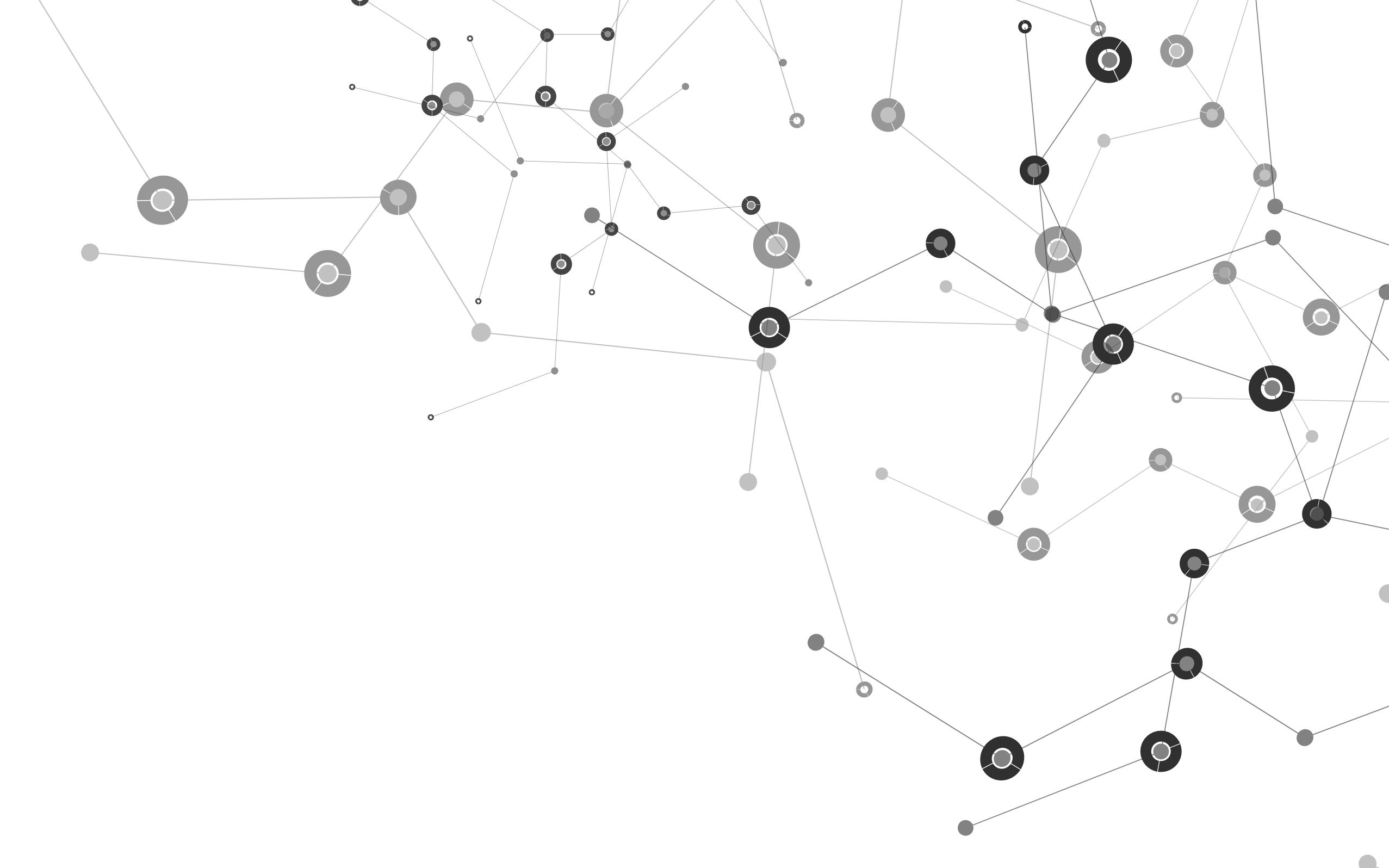


Presentación CV

Enero 2016

TOORIGINAL
SOLUTIONS
POSITIVE NETWORK EXTERNALITIES



Experiencia académica



Experiencia en proyectos



Desde 1999 desarrollamos soluciones con empresas globales y gobierno federal principalmente en Mexico, España y los EUA. Nuestro enfoque y metodologías se sustentan en modelos de economía de redes analizadas como sistemas complejos. El propósito es desarrollar estados de lock-in en los mercados como mecanismos de coordinación de soluciones eficientes para todos los actores involucrados. Con nuestras soluciones las organizaciones optimizan de forma acelerada sus indicadores y objetivos de negocio (sector público) o programas de gobierno (sector público).

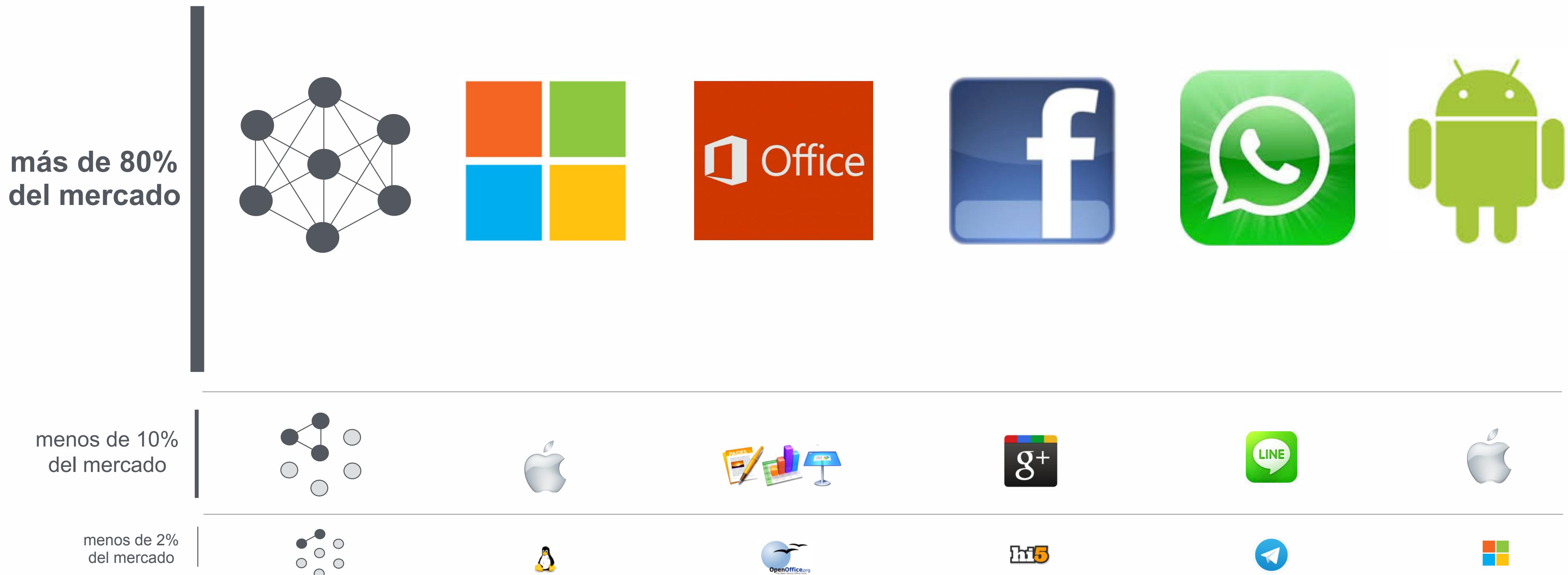
01

LOCK-IN EN LOS MERCADOS

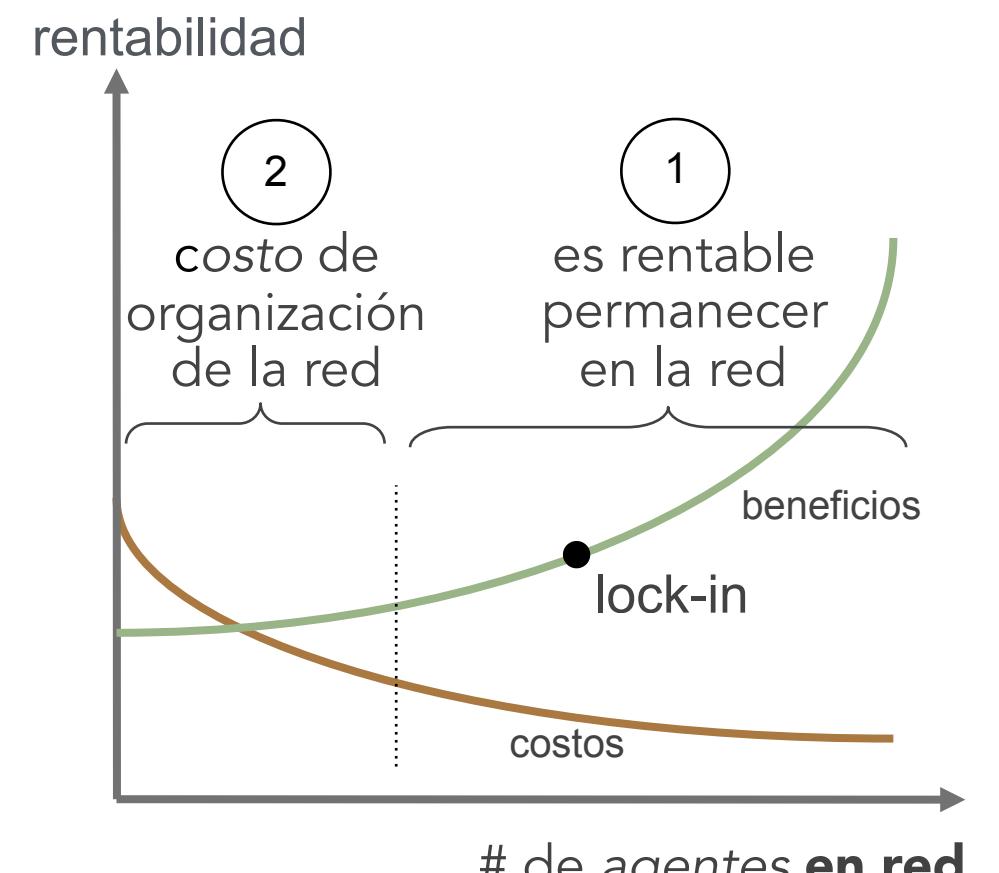
Relevancia de las economías de red. (ejemplo)

¿Qué es lock-in?

Nos referimos por **LOCK-IN** al hecho de que **una solución o tecnología se consolida en el mercado de forma inflexible**: no importa que surjan soluciones de mayor valor, la que alcanza una masa crítica de clientes relacionados en redes complejas capta irreversiblemente todo el mercado: **el que gana, gana todo**. El lock-in se mantiene porque los usuarios de estas soluciones dan más valor a ser compatibles para el intercambio y no a las características per sé de las soluciones.



Desarrollamos soluciones de coordinación eficientes con base en un lock-in en los mercados, las cuales pueden ser aplicadas con diferentes objetivos y en diferentes entornos tales como, por ejemplo: maximizar el impacto irreversible de programas de políticas públicas de forma acelerada y con menores costos de operación; reducir la presión de competir por precio y aumentar la participación de mercado; desarrollo de clusters industriales; cambio tecnológico en los mercados; coordinación de grupos de trabajo dentro de las organizaciones; minimizar costos de supervisión.



RENTABILIDAD DE COOPERAR

- Incentivos de cooperación
 - Arquitectura de la red
 - Reglas (normar)
 - Monitorizar (a los agentes)
 - Control (evitar oportunismo)
- COORDINACIÓN DE MERCADOS

A partir de complejidad hemos desarrollado metodologías específicas para de acuerdo a la complejidad del entorno de aplicación:

agentes de la red

HOMOGÉNEOS

HETEROGÉNEOS

ENDÓGENOS

nuestras soluciones:

NET Coordination: redes de colaboración para grupos de trabajo en las organizaciones, como la fuerza de ventas

nuestras soluciones:

NET Complex: redes de cooperación entre diferentes unidades de negocio o grupos de trabajo

EXÓGENOS

nuestras soluciones:

NET Customers: redes de clientes para desarrollar lock-in en los mercados

nuestras soluciones:

Net Clusters: desarrollo de clusters industriales

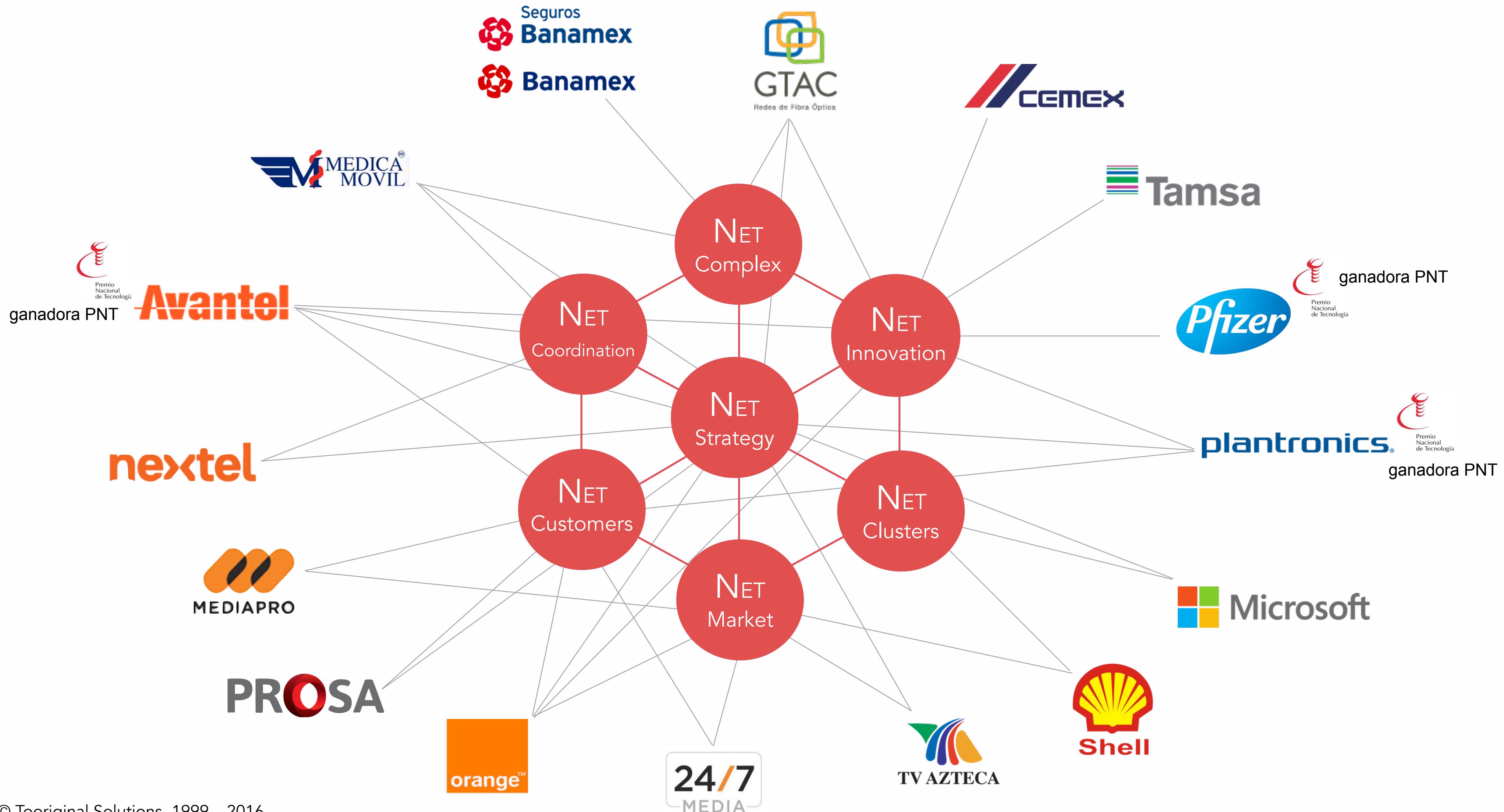
NET Markets: diseño de mercados eficientes

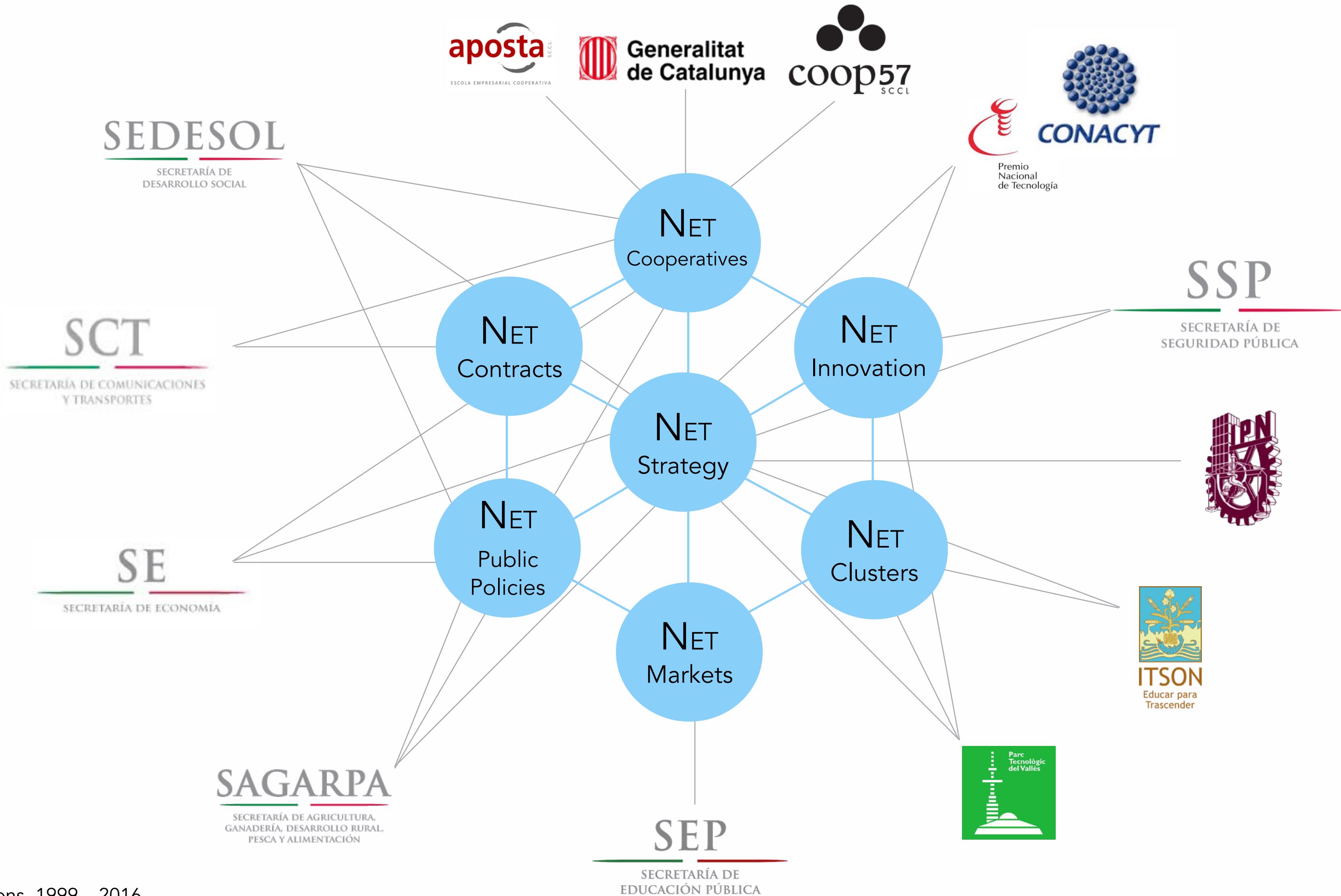
NET Cooperatives: desarrollo de cooperativas

NET Contracts: alineación de incentivos en contratos

NET Public Policies: políticas públicas irreversibles

y también NET Strategy: planeación estratégica de mercados con modelos de redes
NET Innovation: innovación y gestión de la tecnología de redes





INNOVANET SISTEMA DE INNOVACIÓN Y GESTIÓN DE TECNOLOGÍA. Hemos diseñado e implantado un sistema propio para gestionar las actividades de i²+D de nuestras tecnologías de proceso, de oferta de servicios y de la organización, con base en nuestra propia metodología **i+GdT Net**.

COMPLEXIO OFERTA DE VALOR AGREGADO. **Complexio** es nuestro modelo y metodología de análisis de sistemas de coordinación con base en economía de redes analizados como sistemas complejos, desarrollada con la gestión de **InnovaNet**. A partir de esta tecnología central hemos desarrollado toda nuestra oferta de servicios.

GIGNO GESTIÓN DE PROYECTOS. Es nuestro proceso general de negocio para gestionar la relación y desarrollo de los proyectos con nuestros clientes.

DOXANETWORK INTEGRACIÓN DE UN EQUIPO DE CONSULTORES EN RED. **DoxaNetwork** es nuestro propio modelo de organización, muy innovador y desarrollado con base en nuestra oferta **CC Net**, para consolidar una fuerza de consultoría de alta calidad y de largo plazo.



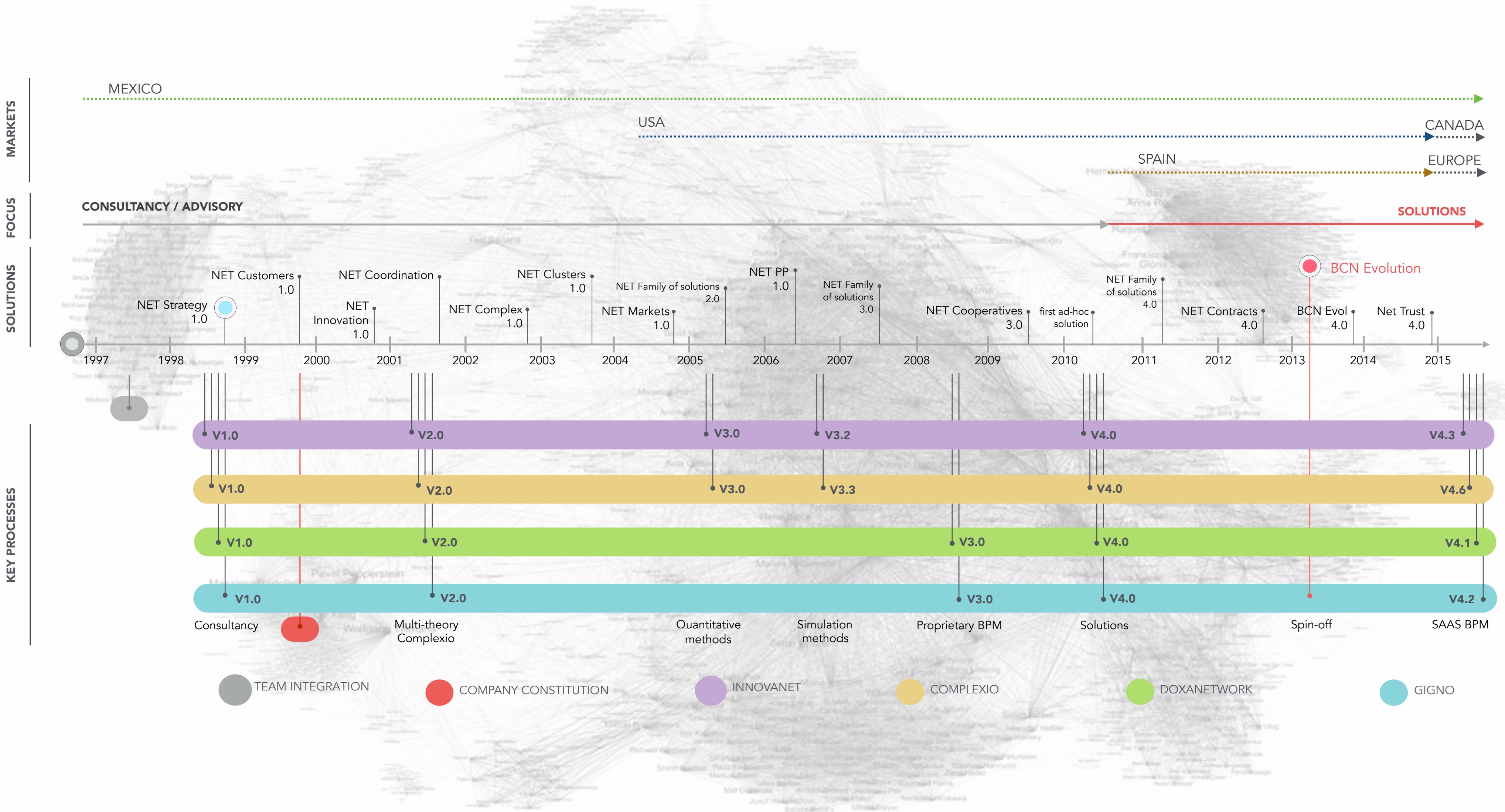
Estamos reconocidos en el sistema RENIECyT del CONACyT como una empresa con un modelo y sistema de i²+D implantado en las áreas económico – administrativas.



Estamos reconocidos por la Fundación Premio Nacional de Tecnología (PNT), como una empresa con procesos implantados en las actividades de i²+D.

04 HISTORIA DE NUESTRO PROYECTO DE EMPRESA

Desarrollo de oferta, procesos internos y mercados



nombre	áreas	Tooriginal Solutions		experiencia total (años)	grado de estudios	residencia
		participación	años			
Everest Barjau	ingeniería – administración - economía	socio-fundador; CEO	16	29	maestría (doct)	Méx / Esp
Carmen Mariscal	economía – políticas públicas	socia-fundadora	16	29	maestría	Méx / EUA
Fernanda Ibarra	informática – sociología	socia-fundadora	16	25	licenciatura	Méx / EUA
Héctor Ceceña	física (administración)	socio	12	29	doctorado	México
Alfredo Acosta	administración – políticas públicas	asociado	8	25	maestría	Canadá, México
Sandra Torres	arquitectura – administración	socia	7	19	maestría	EUA
Santiago Lorenzo	economía – políticas públicas	asociado	6	29	doctorado	México – Francia
Raúl Escárcega	ingeniería - informática	asociado	5	25	maestría	España
Eugení Bofill	informática - comunicación	asociado	5	31	maestría	España
Pau Pascual	comunicación - usabilidad	asociado	5	31	maestría	España
Rosa Álvarez	comunicación	asociado	5	30	maestría	España
Nuria Martínez	administración - diseño gráfico	asociada	4	13	doctorado	México – España
David Martínez	diseño gráfico y publicidad	asociado	4	19	maestría	España

Relación entre Tooriginal Solutions y nuestro cliente

1

Exclusividad

Solo trabajamos con un cliente por sector si el proyecto se relaciona con estrategias de mercado.

2

Máximo retorno

Nuestras soluciones sustentadas en lock-in minimizan el riesgo y maximizan la rentabilidad del negocio de nuestros clientes. Las estrategias no son replicables por los competidores.

3

Calidad máxima en cada uno de nuestros proyectos

Las personas involucradas en los proyectos tienen gran experiencia en el análisis y desarrollo de las soluciones; no incorporamos a consultores jr. Lo nuestro es calidad, no cantidad.

4

Transferencia del conocimiento

Nos interesa que nuestro cliente entienda cómo desarrollamos el proyecto. Nos adaptamos a sus restricciones.

5

Complementariedad de expertos

El experto del sector es nuestro cliente; nosotros de la metodología de análisis. Nuestras soluciones se adaptan a su visión y estrategia.

Desarrollo de los proyectos

1

Soluciones ad-hoc

Entregamos soluciones alineadas y adaptadas a la visión y estrategia de nuestro cliente, como si fueran proyectos internos: análisis, métricas, operación del negocio, etc.

2

Inmersión total en la organización y en la solución

Alineamos el desarrollo del proyecto a la dinámica y restricciones de la organización. Para diseñar la mejor solución hacemos inmersión total en la experiencia de los consumidores.

3

Desarrollo del proyecto: agilidad para nuestros clientes

Los proyectos no generan cargas adicionales de trabajo para nuestros clientes: se determina a un líder y nosotros realizamos el análisis; al finalizar transferimos el conocimiento.

4

Operación de la solución: agilidad para nuestros clientes

Nosotros realizamos el diseño y desarrollo de la solución. Si el cliente lo requiere, tenemos capacidad de operar y mantener la solución: ya lo hacemos con varios de nuestros clientes.

Everest Barjau
CEO

ebarjau@tooriginal.solutions

México (+52 - 55) 5135 1781; móvil 55 2423 6263

Barcelona (+34) 656 936 - 341

TOORIGINAL
SOLUTIONS
POSITIVE NETWORK EXTERNALITIES