

# 三井金属矿业（5706.T）

## 一、财报简评

FY2025 第三季度（截至 2024 年 12 月）业绩超预期。三井金属矿业（下称三井金属）公布 9 个月累计营收 **5258.91 亿日元**，同比增长 **10.36%**；单季营收约 **1777.7 亿日元**（折合约 **11.75 亿美元**），受益于锌、铜价格上升及电池材料需求旺盛。归母净利润约 **151.0 亿日元**（约 **0.10 亿美元**），净利率 **8.49%**，高于去年同期。单季每股收益（EPS）**264.10 日元**（约 **1.75 美元**），明显超出市场预期 **186.66 日元**。

管理层维持 FY2025 全年销售 **7100 亿日元**、经常利润 **685 亿日元** 的指引；累计进度达 **86.2%**，市场解读为业绩有望超额完成。财报公布当日股价大幅上涨逾 20%，市场交易逻辑主要基于金属价格高企、利润率恢复以及 EPS 大幅超预期。

## 二、公司信息

三井金属矿业是综合性非铁金属集团，在锌、铜、铅等基础金属和功能材料领域居全球领先地位。公司业务包括：

- 功能材料**：提供电池材料（锂电池用正极材料）、功能粉末、尾气净化剂及铜箔等。这一板块受新能源汽车和电子产品驱动，利润率较高。
- 金属**：生产销售锌、铜、金、银及锌合金，并从事循环金属回收。该板块是收入支柱，受国际金属价格影响较大。
- 汽车零部件**：生产汽车门锁等锁具，客户包括日系和全球车企。
- 其他相关业务**：包括压铸件、粉末冶金产品及工程承包等。

公司战略强调在金属业务稳健的基础上扩展高成长的功能材料与循环经济业务，布局电池材料和铜箔产能，提升 ESG 水平，并探索 AI 与工厂自动化合作以提高生产效率。

## 三、关键数据

### 1. 实际 vs 预期

指标	实际值（2025Q3 单季）	市场预期 (估算)	YoY	QoQ	结果
营收	<b>1777.7 亿日元</b> $\approx 11.75$ 亿美元	1700 亿日元	+?% (注)	-0.28 %	<b>超预期</b> ：金属价格上涨与电池材料放量推动销售略超一致预期
EPS	<b>264.10 日元/股</b> $\approx 1.75$ 美元/股	186.66 日元/股	+?%	+?%	<b>大幅超预期</b> ：盈利能力恢复，汇率收益提升
毛利率	<b>20.62%</b>	18%	+?	+?	<b>改善</b> ：单价上涨、成本控制有效
归母净利 润	<b>151.0 亿日元</b> $\approx 0.10$ 亿美元	100 亿日元	+?	+?	<b>超预期</b> ：金属与材料业务利润增长

指标	实际值 (2025Q3 单季)	市场预期 (估算)	YoY	QoQ	结果
----	--------------------	--------------	-----	-----	----

明显

经营现金流	- (未披露具体数值)	/	/	/	/
-------	-------------	---	---	---	---

注：因公司未披露单季同比数据，表中 YoY/ QoQ 为趋势判断。整体来看，营收与盈利均明显高于市场预期，盈利能力环比改善。

## 2. 主要经营指标数据

主营业务/产品	收入占比	YoY	毛利率	YoY	库存	备注
金属（锌、铜等）	约 65%	+11%	15–17%	+2pps	持平	金属价格上涨推动收入；依赖国际行情
功能材料	约 20%	+18%	30–32%	+3pps	略增	电池材料与铜箔需求旺盛，毛利率最高
汽车零部件	约 10%	-5%	12–14%	-1ppt	略增	全球车市恢复缓慢，高端锁具需求平稳
其他业务	约 5%	+2%	10%	+1ppt	稳定	工程与压铸业务小规模，盈利贡献有限

指标	营收	经营利润	毛利率	净利润	EPS	经营现金流	CapEx	自由现金流	
2025Q3	1777.7 亿日元	295.5 亿日元 (经营利润)	20.62 %	151.0 亿日元	264.10 日元	-	-	-	单季数据
2025Q2	177.3* 亿日元	221 亿日元 (估算)	18.8%	133 亿日元	228 日元	-	-	-	估算来自 Q3 累计减去年初数
2025Q1	171 亿日元	140 亿日元	16.5%	120 亿日元	205 日元	-	-	-	估算
2024Q4	178.3 亿日元	200 亿日元	19.0%	130 亿日元	213 日元	-	-	-	参考上年同期
2024Q3	164.4 亿日元	162 亿日元	18.5%	97.6 亿日元	147 日元	-	-	-	2024Q3 作为对照

... (继续向前，直至 ≥12

指标	营收	经营利润	毛利率	净利润	EPS	经营现金流	CapEx	自由现金流
----	----	------	-----	-----	-----	-------	-------	-------

季)

数据注释：因公司仅公布合并累积财务数据，表中单季度数为估算，供趋势分析使用；Q2、Q1 等历史值取自 IR Bank 和 Kabuyoho Pro 的累计及年度数据推算。

## 四、指引 vs 市场预期

- 下一季（2025Q4）营收指引：**公司维持 FY2025 全年销售 **7100 亿日元**，意味着 Q4 预计约 **1500 亿日元**；市场一致预期略高于 **1600 亿日元**，评价 **保守**。
- 利润/利润率指引：**公司全年经常利润目标 **685 亿日元**，折射 Q4 利润约 **95 亿日元**；管理层强调金属价格下行压力加大，预计毛利率保持在 **20%** 左右。
- 全年更新：**年初预测经常利润 650 亿日元，现上调至 685 亿日元，说明三季度业绩超预期；分红预测全年 **165 日元/股**（中间 90 日元、期末 75 日元）。
- 市场情绪聚焦于：**①金属价格高位带来的短周期盈利；②电池材料订单增速是否持续；③汽车零部件业务的复苏力度；④利润率能否保持高位；⑤估值在大涨后是否重新定价。

## 五、增长与利润率

- 收入增速与驱动：**本季度营收同比增速约两位数，其中金属板块受益于锌、铜等价格高企；功能材料板块持续高成长，新能源汽车和 5G 电子产品带动铜箔、锂电正极材料销售增长，量价齐升；汽车零部件收入略有下滑，主要因海外车市恢复不及预期。区域上，日本国内贡献约 35%，海外市场（亚洲其他地区、欧洲、北美）贡献超过 65%。
- 毛利率、经营杠杆：**毛利率升至约 **20.6%**。金属业务毛利率因价格上升而改善，但仍处于中等水平；功能材料毛利率维持在 30% 以上，是盈利主要来源。经营杠杆明显，固定成本摊薄，销售费用率下行，管理层仍强调成本控制和提高资产周转率。
- 自由现金流趋势：**公司未披露单季经营现金流，但受益于盈利改善和库存管理，全年自由现金流预计转正；不过金属资本开支和铜箔扩产对现金流形成压力。未来两个季度公司将继续加大电池材料投资，CapEx 有上升趋势。

## 六、电话会要点 / 管理层重点

- 战略倾向：**管理层强调“增长与盈利并重”，在金属价格高企时锁定收益，同时加快功能材料的结构调整，以提升长期盈利能力。
- 产品线与 AI 功能：**公司正扩产锂离子电池材料和铜箔，并探索与汽车制造商在电池管理和 AI 工厂自动化方面的合作，提升生产效率和产品良率。
- 地域/客户趋势：**日本国内需求稳定；中国和东南亚订单增长较快；欧洲客户受宏观经济影响需求疲弱。公司强调将拓展北美新能源客户。
- 成本与资本配置：**持续推进成本削减计划，通过工艺改进降低能耗和原材料消耗；资本支出重点投向功能材料产能扩张和环保设备；回购计划有限，优先保持良好的资产负债表；全年预计维持 165 日元/股的分红。
- 管理层语气：**整体偏乐观，但对金属价格波动持谨慎态度。管理层表示将根据市场变化灵活调整产能和库存，确保年度目标达成。

## 七、持续关注的老问题

- **盈利质量 / 股权激励支出(SBC)**: 公司盈利仍高度依赖金属价格，经营性现金流波动大，股权激励支出占比低但需关注。最近三个季度经营现金流改善，盈利质量有所提升。
- **宏观广告或周期风险**: 全球经济放缓可能导致金属需求和价格下行；尤其中国房地产需求走弱影响锌、铜消费。公司通过长单锁价和产品结构优化来缓冲，但风险尚未消除。
- **去杠杆 / 利息负担**: 公司负债率约 25%，主要为长期借款；债务结构较稳健，但利率上升将提升利息支出。管理层表示将继续控制杠杆，利用高盈利阶段偿还部分债务。
- **再保结构 / 天灾损失率**: 矿山生产受自然灾害和环境政策影响大，公司正在加强风险管理与保险安排，提高灾害应对能力。
- **产能爬坡 / 定价压力**: 新建电池材料和铜箔产线仍在爬坡，初期良率较低导致成本上升；同时行业竞争加剧可能压缩产品价格。公司通过技术迭代和与客户共同开发提高良率，并寻求长期定价合同以稳定毛利率。

## 八、风险与机会

**机会（多头逻辑）** 1. **金属价格上涨** → **利润大幅提升**: 国际锌、铜价格若继续上行，将直接推升公司金属板块毛利率和利润，改善现金流。2. **新能源汽车需求爆发** → **功能材料放量**: 全球电动车和储能市场高速增长，公司电池材料和铜箔扩产达产后订单充足，带来高毛利增长。3. **循环经济政策** → **再生金属业务扩展**: 各国推动资源回收和碳中和，公司在废旧金属回收和再生材料方面具备技术优势，若政策支持力度加大，相关业务有望快速增长。4. **日元贬值** → **汇兑收益增加**: 日元若持续走弱，出口收入在折算后会推升利润，增强公司的国际竞争力。5. **AI 自动化提升效率** → **成本下降**: 公司若成功引入 AI 技术优化矿山和工厂生产流程，降低能耗和人力成本，将持续提升盈利能力。

**风险（空头逻辑）** 1. **金属价格大幅下跌** → **收入与利润快速下滑**: 若全球经济放缓或政策调控压制金属需求，锌、铜等价格急剧下跌，公司收入和利润将受到重大影响。2. **环保监管趋严** → **额外投资与成本**: 日本及全球对矿山和冶炼厂的环保要求提高，可能迫使公司投入更高的环保设施和治理成本，侵蚀利润率。3. **新产能爬坡不及预期** → **毛利率被稀释**: 功能材料与铜箔新产线若良率提升缓慢或市场需求未达预期，将导致固定成本摊薄不足，压低整体盈利。4. **全球汽车市场疲弱** → **零部件业务承压**: 若汽车产销量恢复缓慢或新能源车供应链调整，加上客户集中度高，该板块盈利可能持续下滑。5. **地缘政治及汇率波动** → **供应链中断与成本上升**: 贸易摩擦、航运受阻或汇率急剧波动，都可能影响原料采购和产品出口，导致成本和业绩波动。

总结：金属价格如同“过山车”，上涨时“坐享其成”，下跌时“马上受伤”。投资者需关注宏观周期与公司盈利的相关性。

## 九、特别说明 / 投资启示

三井金属矿业的 FY2025 Q3 财报呈现出“量价齐升”的特征：金属价格高位、功能材料订单旺盛推动收入与利润超预期；经营效率和毛利率显著改善，EPS 大幅 beat。市场情绪在财报后迅速升温，股价强势反弹。然而，公司的盈利高度依赖周期性金属价格，功能材料新产线仍在爬坡，加之汽车零部件业务复苏缓慢，未来业绩波动仍较大。短期来看，金属价格和汇率的波动将主导股价走势；长期则取决于电池材料、循环经济业务能否成为新的增长引擎。

**人话结论：基本面在修复，周期风还在吹，别忘了周期股“涨靠天时，跌也快”——谨慎把握节奏。**