HARGA TRANSFER



Robby Anggriawan, SE., ME

robby.angg@polinema.ac.id

Penggunaan

→ Terdapat lebih dari 1 lini produksi

→ Saat perusahaan menelola barang lebih lanjut

Tujuan

→ Tujuan penetapan harga transfer

- 1. Memotivasi manajer
- 2. Memberikan insentif kepada manajer agar mengambil keputusan yang diharapkan sejalan dan konsisten dengan tujian perusahaan
- 3. Menyediakan basis penilaian dan penghargaan yang adil bagi manajer

Syarat Harga Transfer

- Divisi dari kontribusi laba divisi/cabang kepada perusahaan secara keseluruhan
- 2. Manajer divisi harus memiliki motivasi dan pola piker untuk mengejar laba yang tinggi dengan asumsu jika laba divisi semakin tinggi berarti semakin sukses manajer mengelola divisi tersebut
- 3. Divisi/cabang merupakan pusat laba atau pusat investasi yang mempunyai otonomi cukup luas dalam melakukan keputusan bisnisdan dalam pengaturan administrasi, seperti menjual atau membeli dari pihak luar perusahaan. Akan tetapi manajemen pusat dari induk peruahaan akan mengukur keberhasilan, pusat (induk perusahaan) tetap memegang kebijakan yang menyeluruh dan mempunyai kekuasaan tertinggi yang suatu saat bisa menentukan kebijakan yang berbeda dengan kebijakan divisi/cabang

Masalah Harga Transfer

- → Permasalahan yang harus dibenahi:
- 1. Evaluasi kinerja
- 2. Keselarasan tujuan
- 3. Otonomi divisi

Kisaran Harga Transfer

- → Batasan harga transfer
- 1. Harga transfer minimum
- 2. Harga transfer maksimum
- → Untuk melakukan harga transfer dapat didasarkan pada
- 1. Biaya
- 2. Harga pasar
- 3. negosiasi