

協助中小企業找到最好條件的銀行貸款的媒合平台

021顏嘉佑

<https://aigo.org.tw/zh-tw/competitions/details/394>

痛點

- 解決問題：銀行因為對於中小企業不夠了解，為免呆帳發生，不願貸款。
- 使中小企業能有充足的資訊，夠找到最好的貸款條件。

可能解決方案

- 建立一個貸款資訊平台，想要貸款的中小企業上傳資料（如下頁投影片所列），並且利用演算法判別出還款的機會，提供給金融機構參考，有興趣貸款的金融機構再提供offer給中小企業，讓中小企業從中選擇對自己最有利條件。
- 依據產業別，分別用該產業的歷史資料，訓練該產業的模型

中小企業提供給平台的資料

1. 貸款金額以及期望利率
2. 中小企業歷年財務報表（得到：產業別、資本結構、淨利率波動程度、資本額）
3. 資金用途（從平台給定幾個類別中選擇）
4. 還款來源（從平台給定幾個類別中選擇）
5. 債權確保（選擇為：有（1），無（0），或是部分（提供%數））
6. 中小企業曾經有的賒帳金額（以賒帳的總金額計算）以及賒帳頻率（借款幾次會賒帳一次）

使用的 A I 技術

- 最基本的方法：由中小企業提供的資料，使用 S V M模型，判斷出中小企業是否會還款。
- 其他進階方法：
 1. 使用 S V M模型的同時，另外增加一個變數：資本結構符合率。如果資本結構與同產業的其他公司相近，則資本結構符合率分數給高分，反之給低分。
 2. 每個產業區分出大型、中型、小型的規模，分別訓練各自的模型，來判斷各自規模的企業。
 3. 除了使用 S V M，也可使用logistic regression 的結果當作企業的參考

預期效果

- 使該平台成為中小企業重要的貸款媒介之一