

Ricardo Guzman

Número: 616 91 80 15 | Email: ricardoguzman444@gmail.com
Rúa Barcelona Villa de Negreira, 15010, A Coruña

Linkedin: www.linkedin.com/in/ricardo-guzman-duran-a09b62176

Formación

Bachillerato de Ciencias 09/2015 - 06/2020 **Colegio Salesianos** - A Coruña

Ultimate Google Ads Training: Pay Per Click 09/2022 - 12/2022 **Udemy Academy** - Online

Facebook Ads & Facebook Marketing Mastery 11/2022 - 02/2023 **Udemy Academy** - Online

Easy Grow Program on Client Acquisition 06/2023 - 09/2023 **Imperium Acquisition** - Online

Javascript Algorithms & Data Structures 06/2023 - 09/2023 **FreeCodeCamp.org** - Online

Back-End Development and APIs 06/2023 - 09/2023 **FreeCodeCamp.org** - Online

Twilio Programmable Messaging and Voice 06/2023 - 09/2023 **LinkedIn Learning** - Online

Microservices Architecture 06/2023 - 09/2023 **LinkedIn Learning** - Online

Historial Laboral

VENDEDOR COMERCIAL 09/2022 - 10/2022 **Grupo Planeta | La Coruña, Galicia**

- Orientación de la venta hacia los productos más rentables y exclusivos definidos por la empresa, sin olvidar nunca las necesidades del cliente.
- Promoción de los productos y servicios de la empresa.
- Resiliente y productivo rendimiento contactando +30 personas diarias y cerrando ventas.

MONITOR DE CAMPAMENTO DE VERANO 06/2021 - 08/2021 **Parrulos Club Ecuestre | La Coruña, Galicia**

- Fomento del trabajo en equipo mediante actividades y dinámicas de grupo.
- Intermediación y resolución de conflictos entre +25 participantes, con el fin de cumplir con el calendario diario sin interrupciones.
- Cumplimiento del cronograma de trabajo para mantener los estándares de calidad y productividad.

CAMARERO 06/2020 - 08/2020 Pequeño Negocio Comercial | La Coruña, Galicia

- Servicio en mesa y barra, y toma de comandas de manera ágil y rápida.
- Apertura y cierre diario del establecimiento de acuerdo a las indicaciones recibidas.

ELOFIT CONSULTING - (Fundador) 08/2023 - Actualmente Website: [EloFit Consulting \(webflow.io\)](https://elofitconsulting.webflow.io)

Emprendimiento digital de consultoría a gimnasios | Llevando/Ayudando con sus procesos de adquisición de clientes (programación de citas y ventas).

- Gestión de pipelines de ventas en CRM Bigin by Zoho CRM
- Llamadas en Frío a prospectos (propietarios de gimnasios)
- PPC Marketing (Meta Ads y Google Search Ads)
- Creación de embudos de venta
- Marketing Orgánico (reactivación de base de datos y estrategias internas)
- Generación de Leads y Lead Nurturing para los prospectos de los gimnasios

Aptitudes

- Extrema responsabilidad en la asunción de errores cometidos
- Aceptación muy positiva del feedback para el aprendizaje
- Gestión eficaz de incidencias
- Trabajo en equipo
- Resolución de problemas
- Sólidas habilidades de comunicación
- Cumplimiento de metas

Conocimientos

- Marketing PPC (Meta Ads y Google Search Ads)
- Técnicas de venta y manejo de objeciones.
- Conocimiento en la utilización de CRMs (HubSpot y Bigin by Zoho CRM)
- Conocimiento en Diseño/Creación de Embudos de venta Online con (ClickFunnels y WebFlow)
- Prospección en Frío (Email y Llamadas en Frío)
- JavaScript algorítmico y OOP
- Desarrollo Back-end Node.js, Express y MongoDB con Mongoose.
- HTML y CSS

Idiomas

Español: Nativo - **Inglés:** Intermedio avanzado - B2