# ACUERDOS DISTRIBUIDORES MASTER DE COMPUTACION EN ACCION SUCURSAL GUADALAJARA, SECCION ZONA METROPOLITANA REVISIÓN 2014

#### 1.- Horas de Servicio

• Precio por horas de servicio en sitio y sesión remota.

Rangos de Horas	Precio por hora	Redondeo
1 á 4 hrs.	\$ 650.00	\$ 650
5 á 9 hrs.	Desc. 4.5%	\$ 620
10 á19 hrs.	Desc. 9.0%	\$ 590
20 á 29	Desc.13.5 %	\$ 560
30 hrs. en adelante	Desc.18.0%	\$ 530

- > El cobro mínimo por visita es de una hora.
- > En soporte remoto el cobro mínimo por evento es de 30 minutos.

#### 2.- Instalaciones

- ➤ Todas las instalaciones se cobran incluyendo Tablero de Negocio (Instalaciones Mayores sin excepción)
- 3.- Talleres y cursos de los sistemas de Contpaqi
  - No se regalan cursos
  - Los podcastde COMPAC de cursos serán de acceso restringido (únicamente distribuidores)
  - > Los cursos contarán con:
    - Capacitación con equipo individual
    - Manual de curso
    - Diploma
    - Puede ser en instalacionesdel Master o de Contpagi
  - Precios

Precio por	hora por curso
240.00	

### Tabla de descuentos para cursos

Rango de Persona-Curso	Descuento
1	0%
2-3	10%
4-5	15%
6 en adelante	20%

➤ El descuento se aplica solo al momento de la facturación, es decir independientemente de cuándo tomen el curso o sean cursos diferentes para todas las personas. Se deberá facturar en una misma exhibición el total de las personas para que aplique el descuento

- Los cursos vía web se podrán cobrar 550 por conexión y por sesión,no se dará manual, ni copia del curso. Se podrá una constancia electrónica (después se verá la forma)
- > Talleres de temporada, precio \$990 por persona presencial con computadora, 3hrs, se entrega diploma de cada master.

Precio por hora por curso de temporada 330.00

La temporada de Contabilidad electrónica es septiembre 2014-Febrero 2015

### 4.- Pólizas de servicio (paquete de horas)

Precio mínimo por hora 450.00 de acuerdo con la tabla detallada al inicio del documento y el total de horas deben estar facturadas en un solo documento (Factura), o en su defecto deben ser negociadas con contrato o convenio.

Pueden tener descuentos en cursos (con las políticas anteriormente señaladas)

#### 5.- Morosidad

- ➤ Le pediremos COMPAC nos genere un espacio en el CRM para dar de alta a los distribuidores morosos en donde podemos boletinarlos.
- > Javier Zepeda se encarga de hacer página para distribuidores Master en la cual tenga un apartado para poder boletinar a los clientes morosos

### 6.- Exempleados

- > Todos exempleadoso socios, no podrán ser contratados con otro distribuidor de cualquier niveldurante 2 años.
- ➤ Si hay exempleados que se conviertan en distribuidores empezará como distribuidores autorizados y en un segundo momento se convertirán en asociados.
- Solamente podrán ser distribuidores del master en el cuál estuvieron trabajando y no podrán comprarle a otro hasta 3 años después

## 7.- Distribuidores

- Todos estos acuerdos serán respetados por los Distribuidores Master, Distribuidores Asociados y Autorizados. Siendo el Master quien firme un contrato o convenio con estos puntos con sus Sub-Distribuidores.
- Todas las cotizaciones tendrán una leyenda con letra visible en la que "los acuerdos telefónicos no tendrán efecto y autorizo a esta empresa pueda facilitar esta cotización a CONTPAQI para que sea sujeto a revisión de calidad de los servicios prestados por los distribuidores"
- Si algún distribuidor no respeta alguno de los acuerdos será amonestado y si reincide se procederá a levantar un acta y será penalizado por CONTPAQi con descuento de asociado.
- Estos acuerdos aplican solamente para el usuario final del Estado Jalisco y los asumirán los distribuidores que vendan en esta plaza
- Se programaran juntas bimestrales para los master en donde se evaluaran los puntos del presente acuerdo
  - Al responsable de la Junta (oficina donde se realiza la reunión), le corresponde realizar minuta y hacer la invitación y confirmación de la junta.
  - Es obligación del masterasistir a todas las reuniones al menos a el 80% deltiempo de la junta y a la cuarta falta tendrá una penalización de 3 meses con descuento de asociado.

nota: Todos los precios me	encionados en el presente documento no incluyen el 1. v.A.
Estos acuerdos se empez firma para la próxima reunión	carán a cumplir a partir del día de hoy quedando pendiente la
Fecha:	
DISTRIBUIDOR:	
ASOCIADO:	AUTORIZADO:
RAZON SOCIAL:	
CID EN CONTPAQ:	
FIRMA:	

Para las salas de juntas de computación en acción se programarán las fechas y se penalizará si no se utiliza o se cancela con tiempo.