



CONTPAQI® CRM es una aplicación en la nube que impulsa el crecimiento de tus ventas al facilitar la comunicación y atención con tus clientes. Controla el seguimiento de tus llamada, visitas y cotizaciones; así como el seguimiento a los correos electrónicos que les envías automáticamente. Tus vendedores son más productivos y veloces ya que les facilta la administración de su agenda electrónica.

## Tienes una aplicación segura en la nube, que se adapta a tus procesos comerciales

- Personaliza la aplicación se personaliza de acuerdo con el proceso comercial de tu empresa.
- Importa tus prospectos y clientes.
- Campos personalizables para la captura en la base de datos.
- Correos automáticos para campañas de marketing o fechas importantes.
- Información segura y disponible en cualquier dispositivo con Internet.
- Integraciones para tu sitio web, página de Facebook y envío de correos masivos.
- Actualizaciones automáticas, sin tener que instalar ningún software.
- Segmentación por medio de etiquetas para organizar la base de prospectos y clientes.
- Mejor seguimiento de la fuerza de ventas.
- Estandariza la probabilidad de cierre que tienen tus oportunidades, con la función de certezas.
- Tienes el control de las ventas de tu empresa y conoces a detalle lo que hacen tus vendedores.
- Configura los canales por los que recibes prospectos para conocer cuáles son más rentables.

## Tu velocidad de respuesta es única y el seguimiento de los asesores es detallado

- Configura tus fases para que recordatorios y comunicaciones sean automáticas.
- Recibe prospectos y canalizaciones directamente en tu cuenta.
- Cotizaciones en dos minutos desde el sistema.
- Un prospecto puede ser atendido por dos vendedores al mismo tiempo sin afectar las bases de datos o el cálculo de comisiones.
- Sube y descarga los documentos que necesites para llevar a cabo tu seguimiento.





- El sistema mantiene el registro de todo tipo de contacto que tus vendedores han tenido con tus prospectos.
- Selecciona un prospecto o a un grupo de prospectos para reasignarlos a otro vendedor, descartarlos o etiquetarlos.

## Agiliza los procesos de tu empresa

- Te informa sobre las cotizaciones que has hecho.
- Recordatorios y agenda para citas y llamadas.
- Pronóstico de ventas.
- Plantillas de correo electrónico para enviar información en dos clics.
- Genera reportes de ventas en segundos:
  - Actividades de los usuarios en SalesUp!
  - Geolocalización.
  - Oportunidades y prospectos descartados.
  - Estimación de ventas.
  - o Oportunidades sin seguimiento.
- Calcula tus comisiones.
- Crea metas individuales, grupales y empresariales.
- Filtros por:
  - o Ejecutivo.
  - Etiquetas.
  - Estatus.
  - Fase.
  - Certeza de cierre.
  - Cierre estimado.
  - o Creación.

- Avances de las fases.
- Ventas realizadas y cobradas.
- Ventas nuevas y recompra.
- Conversiones.
- Clientes destacados.
- Último seguimiento.
- Última compra.
- o Periodo.
- Puesto.
- o Industria.
- Campos personalizados.









