

# “CURRICULUM VITAE”

## 1- Dados Pessoais:

Nome: Carlos Augusto Schroeder

Celular: (051) 8118 9791

E-mail: [carlos\\_schroeder@hotmail.com](mailto:carlos_schroeder@hotmail.com) ou [carlos.augusto.schroeder@gmail.com](mailto:carlos.augusto.schroeder@gmail.com) .

RG: 7020830084 (SSP-RS)

CPF: 383.079.010-49

CREA-RS: 64.062-D

Data de Nascimento: 20/08/1963

02 Filhos de 18 e 15 anos

Viúvo

Endereço: Rua Andrade Neves, 240 apto.: 01

Bairro: Centro

Cidade: São Sebastião do Caí - RS

CEP: 92.760-000

**Objetivo Profissional: Consultoria de processos, gerente de contas (comercial) em empresas de Tecnologia ou Químicas (alimentos).**

**Em termos de Magistério, Química, Física ou Matemática para segundo grau ou Técnico Químico.**

## 2- Formação:

- Ensino Médio (Segundo Grau): Colégio Nossa Senhora de Rosário- De 1978 – 1980;

- Curso Técnico: Auxiliar de Laboratório de Análises Químicas (Colégio Nossa Senhora de Rosário ) – 1979

- Curso Superior:

1- Engenharia Química – PUCRS- De 1981 a 1987- Completo.

2 –Bacharel em Matemática- De 1981 a 1982- Interrompido.

## 3- Cursos:

3.1. Administração Financeira para Micro e Pequenas empresas- 05/95- 16h- DEBRAE-RS;

3.2- Solution Selling- 07/99- 40h- Sales Solution- SP;

3.3- Multiplanta – Tecnologia Datasul- MAGNUS- 07/95-16h-Datasul SP;

3.4- Pedidos/Faturamento- MAGNUS- 01/95- 32h- Datasul SP;

- 3.5- Professional Selling Skills System- 03/96- 40h – Learning International SP;
- 3.6- MRP II - Planejamento dos recursos de Manufatura- 05/1998- 20h – Buker Brasil;
- 3.7- Como Vender Serviços – 11/2002- 16h- Kawir- SP;
- 3.8- Desenvolvimento de Equipe – 06/2003- Dimensão Empresarial- SC;
- 3.9- Conceitos de Gestão de Qualidade—02/2005 – 16h- Quality Progress;
- 3.10- Administração do Tempo- 09/2005- 8h – CEAP-RS;
- 3.11- Curso Oratória – 07/2007- 16h- Bureau-SC
- 3.12- Academia de Pré-Vendas Datasul (ERP, CRM, ECM e BI)- 07/2007- 24h- Datasul-SC;
- 3.13- Manutenção Industrial – Módulo MAGNUS- 06/1995- 16h- Datasul SP;
- 3.14- Controle de Qualidade- Módulo MAGNUS- 09/1995- 16h - Datasul SC;
- 3.15- Primeira academia de SV+ e colaboração – 08/2011-36h- TOTVS-SP;
- 3.16- Exobiologia- 20h-12/1981- PUCRS (SARG);
- 3.17- I Encontro Florestal das Missões – 12/1979- 48h- Associação Sul Riograndense de Reflorestadores;
- 3.18- Introdução às Técnicas Cromatográficas- 08/1983-40h- Instituto de Química da PUCRS;
- 3.19- Palestras de Teoria das Restrições- 40h- 07/2002- Datasul SC;
- 3.20- Participação evento de TOC- Goldrat- 4h-07/2000- Datasul-SP;
- 3.21- Gerência de Projetos- 40h- 12/2000- FDG;
- 3.22- Certificação em ECM Datasul-64h-2005- Datasul SC;
- 3.23- Softwares de Automação- PWD-2012-24h-PWD – SC;
- 3.24- ATOS BPM-40h- 2013-40h- Lecom SP.Software de BPM da Lecom.
- 3.25- Rastreabilidade Flergs.

#### 4- Atividades Acadêmicas:

- 1985- Fiscal de Vestibular;
- 1984- Fiscal de Vestibular;
- 1984- Monitor de Operações Unitárias I;
- 1986- Monitor de Operações Unitárias IV;
- 1983- Monitor de Química Orgânica IV;
- 1984- Projeto de Pesquisa de Formulação e Fabricação de Materiais de Limpeza (Detergente Líquido);
- 1981- Monitor de Computação I;

1982- Monitor de Computação II;

1982- Monitor de Computação I e II;

1983- Monitor de Cálculo Numérico;

1983- Participante do projeto de confecção do manual do Compilador Fortran- WATFIV. Utilizado pela Engenharia no Computador IBM 4341 e IBM 3090.

#### 5- Experiência Profissional:

2015-Jan a set: Assistente de Diretoria na Conservas Oderich, desempenhando funções ligadas a rastreabilidade do produto e sustentabilidade. Motivo da saída : Redução de quadro. Referência Claudio Oderich, diretor, e-mail : [claudio@oderich.com.br](mailto:claudio@oderich.com.br)

2014-2 Bratz Estratégias: Consultor de processos de negócios em projetos de melhoria e organização das empresas, atuando em projetos de empresas de vários ramos e portes(Empresas Brasfil e outras). Motivo da saída empresa em fase de retração.

2014-1 Professor de Corrosão, Operações Unitárias, Físico Química e Química Analítica Quantitativa no Curso Técnico em Química no Colégio Pensar em Guaíba RS. Motivo da saída : Oferta da Bratz.

2013- Executivo de Vendas na Empresa Lecom de SP, empresa que produz e mantém softwares na internet, especialmente BPM(Workflow), atendendo novas contas, comercialmente , no RS. Atendia contas como Bebidas Fruki, Renner(Tintas e Metalgráfica), Conservas Oderich, Termolar, DHB, Tanac,Todeschini, Intral, entre outras.Motivo da saída, eles não querem abrir filial aqui, querem trabalhar com parceiros, até vão tentar me colocar nos parceiros(porém não houve evolução nestes processos).

2012- Executivo de Contas em SP, Barueri, da PWD automação que fazia softwares de apoio ao WMS, módulos de manufatura dos ERP's, acoplamento de CLP's ao ERP, e outros. Atendi contas como Vicunha, Orient, Marco Boni, Multigrain, Antalis, entre outras. Motivo da saída, extinção da empresa.

2009-2011- TOTVS Paulistana, em Barueri SP, atendia contas como Executivo de Atendimento e Relacionamento, contas novas e de base (contas com o ERP já instalado), atendia contas como Consigaz, Orient, Marco Boni, Antalis, Multigrain, World Minerals, Valspar, entre outras.Motivo da saída, oferta da PWD. Referência Orlando Tavares.

2002-2009 Datasul Tecnologia- Franquia da Datasul e posteriormente TOTVS que tratava do software de tecnologia e desenvolvimento do ERP Datasul, Automação e ECM. Atuando inicialmente, como gestor da distribuição aonde apoiava as franquias das pontas, em todo o Brasil, fazendo treinamento, pré-vendas, montando propostas. Nos últimos dois anos, atuando como gestor nacional de vendas, motivo da saída, extinção da empresa. Referência Anderson Zanatta Dalmarco.

1995-2002- Datasul Filial RS, inicialmente, atuando como implementação, treinamento, dos módulos de pedidos, faturamento, obrigações fiscais, módulos de manufatura e de manutenção industrial do ERP Datasul. Em 1996 já atuando em gerente de projetos, como na Cia Minuano, Intral e Móveis Carraro. Referência Marcelo Duarte.

No final de 1996, área comercial, ser gerente de contas, onde em 1997 e 1998 ficando como campeão de vendas nacional, vendendo contas como Tintas Renner, Borrachas Vipal, Recrusul, Cooperativa Vinícola Aurora, Baldo, Seven Boys, Conservas Oderich e Gethal, Todeschini, Grendene entre outras.Outras atividades como negociar com a área de serviços, prazos, projetos, montagem de propostas, habilidade de negociação, também foram necessárias . Motivo da saída, oferta para trabalhar em Joinville SC.

1991-1994 MPVS, Empresa que faz projetos de qualidade e produtividade, além de treinamento, e estes projetos tem o retorno sempre medido com ganhos sobre o valor pago(investimento). Inicialmente como consultor Junior,

fazendo o trabalho em áreas administrativas e produtivas. O projeto é sempre voltado a processos, assim analisa-se o processo de cada área. Lay-out, lotação, hierarquia e desenha-se um novo processo. Como tinha conhecimentos de TI, esta área sempre ficava comigo. Foram feitos vários projetos, como: Centro-útil, Termolar, SOUL, Vicasa, Nortran, Metasa, Gethal Caxias e Amazonas e Conservas Oderich. Passando em 1 ano a consultor pleno, mais 1 ano sênior, e terminando como Supervisor de Projetos. Motivo da saída oferta da Datasul.

1990-1991 Instrutor de informática na Micronews Curso de Computação, empresa nacional com 23 filiais, fui instrutor de BASICA, Clipper, DBASE III, COBOL, Wordstar, Lotus 1-2-3 e Autocad.

1987-1990- Programador autônomo, tinha sistemas de locadora, de biblioteca (escritórios de direito) , controle de postos de gasolina. Sistemas em Clipper, alguns meus outros por empresas de informática, que faziam a definição e a análise.

1987- Estágio na antiga Klabin- Riocell (atualmente CPMC) em Guaíba RS. No Deptec, departamento de pesquisa tecnológica aonde fazíamos a parte de otimização de equipamentos, utilizando como base o balanço de calor e massa dos equipamentos, utilizando programação BASICA em IBM PC XT. Fizemos a otimização do Forno de Cal e da Caldeira de Recuperação. Fizemos também uma visita de uma semana na área(parada), durante a parada para manutenção.

1985 e 1986- Estágio na COPESUL, III Polo Petroquímico, em Triunfo RS, aqui fizemos um estágio mais voltado a P&D, na CODES, coordenação de desenvolvimento mercadológico, aonde fazíamos estudos de viabilidade para novas plantas no polo. Ou seja, fazíamos os estudos para o aproveitamento das correntes de produtos da Central de Matérias Primas, para trazermos mais plantas para o complexo. Além de fazermos alguns bancos de dados em DBASE III, para facilitar estes estudos. Na parada fizemos visitas para conhecer a área(parada), além de estágio de uma semana na área.

1977-1980- Office boy no escritório – Direito, do meu pai, Moacyr Schroeder.