

FABIANA BERTODO

Brasileira, 37 anos, casada, 1 filho CPF (BRA) 784.758.560-04 RUA INACIO DE QUADROS 1661 ERMO 92500-000 Guaíba, Rio Grande do Sul – Brasil 51 81762156 51 97003951 binha1408@hotmail.com

Objetivo

Gerente de contas, analista, relacionamento com cliente, assistente administrativo, supervisor administrativo.

Perfil profissional

Durante os mais de 14 anos de experiência profissional, me especializei no relacionamento com clientes. Atuei em vários nichos de mercado, tais como: Vital Help, Unimed, Ulbra, Centro Clínico Gaúcho etc. Trabalhei na área de atendimento à clientes em praticamente todos os cenários possíveis, como: Vendas crosseling, credenciamento médico, pesquisa, áreas de qualidade, faturamento, financeiro, operação de vendas e atendimento, gestão de relacionamento com o cliente, criação gestão e coordenação de atendimento.

Meu trabalho é orientado ao resultado, seja através do cumprimento de metas, indicadores pela realização plena do excelente atendimento ao cliente, pela resiliência adquirida em conjunto à expertise. Sou flexível ao aprendizado e duro na busca de SLAs e entregas no dia a dia. Como gestora tenho enorme facilidade no trabalho em equipe e no relacionamento interpessoal. Acredito na força de um time.

Formação

Escolaridade

Formação superior completa.

Graduação

Administração de Empresas, Universidade do norte do Paraná – UNOPAR (dezembro/2010) - concluída.

Idiomas

Inglês: leitura básica, escrita básica.

Histórico profissional

IMÓVEIS CRÉDITO REAL- de junho/2013 - Atual

Captação de Condomínio – Atuo na área comercial, visitas, negociações e fechamento. Trabalhos administrativos

VITAL HELP- de julho/2012 a junho/2013

Gestora relacionamento

Credenciamento de rede médica, laboratório e hospitais para atendimento. Manutenção da rede, negociação de valores e faturamento. Treinamento e implantação de sistema

Gestão da equipe de atendimento ao usuário e credenciado.

CENTRO CLINICO GAUCHO – de agosto/2009 a junho/2012

Assistente de relacionamento ao cliente

Gerenciamento da carteira de clientes (em torno de 200 empresas), tais como grandes grupos através da parceria com a operadora Intermédica de São Paulo como: Carrefour, lojas Marisa, C&A, RA Cataring, Florestal, Grupo STV Segurança.

Desenvolvimento de palestras e treinamentos, bem como, realização de integração com os funcionários das empresas clientes, aumentando o índice de satisfação.

Apoio aos setores de Faturamento, Comercial, Cadastro e Programa de Controle Médico de Saúde Ocupacional.

Manutenção de clientes e prospecção de demandas e renegociações de contratos.

ULBRA SAUDE - de maio/2008 a agosto/2009

Gerente de Contas

Visitar empresas conveniadas, emitir relatórios, suporte na Unidade Central e demais unidades em relação às coberturas de contrato, liberação de atendimento todas informações relacionadas a contratos empresariais. Boletins de ocorrência, reposição de materiais de divulgação, atendimento ao usuário da empresa, negociação e renegociação junto às empresas. Aplicação de pesquisa de satisfação analise e apresentação de resultados.

SINDICATO DOS TELEFÔNICO RS – de março/2003 a abril/2008

Coordenadora Plano de Saúde

Contratação e negociação dos planos de saúde com as operadoras e empresas, gerenciamento nas rotinas administrativas (inclusão, exclusão, movimentação financeira, faturamento), relatórios mensais, comercialização dos planos em todo estado.

UNIMED CENTRO SUL - de abril/1998 a dezembro/2002

Consultora Comercial

Trabalhos administrativos comercial, prospecção e vendas

Estágio Riocell – Curso Técnico de Celulose e Papel