

MATEUS VARELLA FREIRE
BRASILEIRO
PORTO ALEGRE/RS Bairro: Auxiliadora
01/09/1982
mateusfreire2011@gmail.com - (51) 8221.4040

OBJETIVO: ÁREAS FINANCEIRAS E INVESTIMENTOS, PRODUTOS E NEGÓCIOS

FORMAÇÃO ACADÊMICA

- * **Pós-Graduação em Economia e Finanças, UFRGS – 2012 (cursando)**
- * **Curso de Extensão em Finanças Empresariais, ESPM – 2007**
- * **Formação Superior em Administração de Empresas, PUC/RS – 2006**
- * Certificação CPA-20
- * Espanhol Avançado
- * Inglês Avançado

RESUMO DE QUALIFICAÇÕES

- * Conhecimento técnico e experiência em finanças corporativas, análise de projetos e análise de risco de crédito;
- * Experiência em análise e técnicas de *asset allocation* e estratégias de investimento em ativos financeiros e imobiliários;
- * Completo conhecimento da cadeia de ativos financeiros e fundos de investimentos do mercado nacional e internacional;
- * Conhecimento do processo de estruturação de produtos de crédito;
- * Experiência na análise de características de risco, estratégias de gestão e tributárias na alocação de recursos;
- * Conhecimento da legislação e limites operacionais para seguradoras e institutos de previdência;
- * Experiência na análise e apresentação de informações gerenciais, processos de governança e diligência.

EXPERIÊNCIAS PROFISSIONAIS

IBB ADMINISTRAÇÃO DE RECURSOS E EMPREENDIMENTOS – Desde 01/2013

Especialista de Investimentos e Projetos

- * Report ao Sócio Diretor do *Family Office* / Investidor (contrato de prestação de serviços);
- * Atuação consultiva na alocação de recursos em ativos nacionais, internacionais e no mercado imobiliário local;
- * Análise financeira e projeção de cenários econômicos;
- * Avaliação de projetos e empreendimentos imobiliários verificando VPL, TIR e exposição de caixa;
- * Verificação e acompanhamento do risco de crédito das construtoras/incorporadoras;
- * Atuação consultiva na estruturação dos modelos contratuais e características tributárias para investimentos imobiliários;
- * Gestão do caixa dos empreendimentos;
- * Verificação e monitoramento do orçamento e cronograma físico/financeiro;
- * Monitoramento da evolução dos empreendimentos imobiliários e situação financeira das construtoras como base ao reporte aos investidores.

BANCO COOP. SICREDI – 01/2011 a 11/2012

Gerente de Relacionamento com Investidor Institucional - Distribuidores

- * Report ao Superintendente de Produtos e Canais;
- * Consolidação e monitoramento das carteiras de clientes institucionais e distribuidores;
- * Relacionamento com investidores, distribuidores, seguradoras e entidades de previdência;
- * Desenvolvimento dos canais de distribuição através de Corretoras e Escritórios de Investimento, trabalhando na construção dos contratos, processos, política de remuneração, estratégias e relacionamento com investidores;
- * Implementação dos processos administrativos e gerenciais na relação operacional com distribuidores;
- * Desenvolvimento de novos produtos de crédito e investimento.

TBCS INVESTIMENTOS – 01/2009 a 12/2010

Gerente Comercial - Distribuição de Fundos de Investimento e Produtos Especiais

- * Report ao Sócio Majoritário e Diretor;
- * Desenvolvimento da plataforma de distribuição de fundos de investimento, *offshore* e produtos especiais, trabalhando na estruturação dos contratos com gestores de fundos e instituições financeiras, processos administrativo-gerenciais e estratégias de captação;
- * Consolidação e monitoramento das carteiras dos clientes de alta renda;
- * Condução dos comitês de investimento, adequação ao perfil do investidor e *follow up* de oportunidades;
- * Formação e gerenciamento da equipe de *Wealth Management*, selecionando, treinando e gerenciando os profissionais focados no público de alta renda;
- * Treinamento e suporte às filiais;
- * Organização e apresentação de cursos e palestras para educação financeira dos clientes e agentes autônomos de investimento.

CONCÓRDIA CORRETORA DE VALORES (FILIAL) – 07/2006 a 12/2008

Analista de Investimentos

- * Report ao Sócio Diretor da Filial Porto Alegre;
- * Consolidação e monitoramento das carteiras de clientes;
- * Desenvolvimento e implementação do processo de alocação de recursos utilizando a ferramenta Quantum Axis;
- * Monitoramento da relação risco retorno da carteira dos clientes e adequação ao perfil de risco, considerando riscos de crédito, risco de mercado, risco de liquidez, etc;
- * Relacionamento com gestores de fundos visando entender estratégias de investimento e visão macroeconômica;
- * Participação no processo de análise financeira para seleção de ativos;
- * Visitas comerciais e captação de recursos.

OUTRAS EXPERIÊNCIAS PROFISSIONAIS

- * CIBER S.A. RODOVIAS – 01/2006 a 07/2006 - Assistente de Marketing
- * IPIRANGA PETROQUÍMICA S.A. (Brasil e Filial Chile) – 2003 a 2005 – Estágio Comércio Exterior
- * CASSI DO BANCO DO BRASIL S.A. – 2001 a 2002 – Estágio Administrativo

INFORMAÇÕES COMPLEMENTARES

Intercâmbio Estudantil: Estudando e Trabalhando em Sidney / Austrália – 2002 a 2003.

Intercâmbio Universitário - 8º semestre de Administração de Empresas na PUC / Chile – 2005.

ATIVIDADES DE APERFEIÇOAMENTO

- Palestra Relações com Investidores – Saint Paul/IBRI – 2014
- Planejamento Comercial – ADVB – Porto Alegre – 2013
- Seminário: Energia Eólica – Canal Executivo – SP – 2009.
- Estratégias Operacionais em Bolsa – Invest Flow – Curitiba – 2007.
- Certificação ANCOR – 2006.
- Negociações Empresariais – PUC – Santiago /Chile – 2005.
- Ética das Empresas – PUC – Santiago /Chile – 2005.
- Temas de Chile e América Latina – PUC – Santiago /Chile – 2005.
- Ferramentas da Qualidade - Ipiranga Petroquímica – Porto Alegre – 2004.
- EMPRETEC – Sebrae/RS – Porto Alegre – 2003.