



Rio de Grande, Brasil
Residência: (55 53) 32302311
Mobile: (55 53) 9996-5567
E-Mail: lof123@hotmail.com

Luiz Otavio Cavalcante Faria

Destaques

HABILIDADES

- Tomada de Decisão / Resolução de Problemas
- Liderança, Interação e Trabalho Em Equipe
- Alto-motivação – Inovação / Criatividade

Especialização Técnica

- Microsoft Windows (Excel, Word, Power Point, Outlook, Internet, etc.)
- Comercio Exterior, Fundação Centro de Estudos do Comercio Exterior
- Repetro/Admissão Temporaria, Aduaneiras
- Estratégia de Negociação e Vendas, Integração Consultoria e Treinamento
- Manuseio de Cargas Perigosas, Programa de Treinamento, Maersk South America
- Qualidade , Bureau Veritas.

OBJETIVO

Meu objetivo é enfrentar as novas responsabilidades / desafios e também melhorar meus conhecimentos e habilidades. Tenho certeza que a minha experiência anterior de trabalho e os conhecimentos adquiridos nos departamentos comercial, logísticos e técnico será mais valioso para qualquer futuro empregador.

EXPERIÊNCIA

Com mais de 20 anos no setor de importação e exportação comercio internacional , , tenho uma vasta experiência em vendas/operações e relacionamento com clientes. Eu sou uma pessoa dedicada motivada com excelente capacidade de organização e sou capaz de tomar decisões independentes, resultando em ações positivas / soluções imediatas.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

RVT CONSTRUTORA LTDA – (ABR 2013 –JULHO 2014).

SUPERVISOR DE LOGÍSTICA, responsável pelos alojamentos, casas , movimentação de pessoal e repúblicas dos colaboradores da RVT durante a construção das plataformas P55, P58 e P63, controle dos ônibus que conduziam os colaboradores para o canteiro das obras , atualmente executando o mesmo trabalho em Canoas e Charqueadas , Projeto IESA, Fábrica de Módulos em Charqueadas. Pleno conhecimento das NR's 11, 24 e 34.

RVT CONSTRUTORA LTDA – (JAN 2013 –ABR 2013).

SUPERVISOR DE MONTAGEM, responsável pelo acabamento dos módulos da P-63, suporte de tubulação, passagem entre módulos, escadas de acessos e posteriormente contrato com a BWO para reparos e alinhamento de alguns equipamentos do navio, conhecimento de desenho isométrico.

QUIP S/A – (FEV 2011 –NOV 2012).

ENCARREGADO DE MECÂNICA, responsável pelas equipes de montagem de equipamentos na plataforma P-55, avaliando as condições e conferindo o dimensional da área a ser utilizada, corrigindo os possíveis desvios, alinhando os equipamentos dentro das cotas reais estabelecida nos procedimentos adotados, emissão dos RDC's, responsável pela equipe de suprimento de ar para os espaços confinados, sendo qualificado como supervisor de espaço confinado e treinado em primeiros socorros,.

OUTROS

- Fluente Inglês / Português
- Despachante Aduaneiro, 7A/02.078, autorizado pela Superintendência da Receita Federal.
- Expert em TEC – Tarifa Externa Comum.
- Vasto conhecimento em classificação de mercadorias de modo a minimizar os custos na importação, principalmente atendendo aos Regimes Admissão Temporária e REPETRO.
- Qualificado em Saúde e Segurança em Espaço Confinado para Trabalhadores Autorizados e Vigia.
- Qualificado Profissionalmente em Saúde e Segurança em Espaço Confinado Para Supervisores de Entrada em Espaço Confinado.

TUSCOR LLOYDS SERVIÇOS MARITIMOS (BR) LTDA –(FEV/2010 – DEZ/2011) – RIO GRANDE , BRASIL.

GERENTE REGIONAL - Análise de Operações, Gestão de Contas, Gestão de Projetos, Negociação de Contratos, expansão internacional, desenvolvimento de negócios, Distribuição / Transporte, Importação / Exportação, vendas externas, Políticas e Procedimentos, Coordenação de Pessoal, Controle Logístico e Distribuição de Cargas Nacionais e Internacionais, Monitoramento de Cargas Expressas, Emissão e Controle de Conhecimentos, Internação e Liberação Cargas e Notas Fiscais junto a SEFAZ, SUFRAMA, SRF e INFRAERO, Acompanhamento de Expedição de Produto Acabados e Materiais de acordo com o FIFO, Negociação e Controle de Frete com Transportadores, Follow-up com Clientes.

FLUXX LOGISTICS LTDA – (MAI/2006-DEZ/2009) – RIO DE JANEIRO, BRASIL.

GERENTE REGIONAL - Análise de Operações, Gestão de Contas, Gestão de Projetos, Negociação de Contratos, expansão internacional, desenvolvimento de negócios, Distribuição / Transporte, Importação / Exportação, vendas externas. Aquisição de Compras (Contato e Negociação com fornecedores, Análise de Preço, Prazo para Pagamento, Análise da qualidade dos Produtos, Prazo de Entrega) Desenvolvimento e Homologação de novos Fornecedores, Planilha de Custos, Compras de Insumos Nacionais para Zona Franca de Manaus Através dos Incentivos Fiscais fora do estado, Follow-up de Compras, Análise e Recebimento de Notas Fiscais e Materiais, Emissão de Relatórios e Fechamentos Mensais

MAERSK LOGISTICS – (ABR/2004 – MAI/2006) – RIO DE JANEIRO – BRAZIL

Gerente Regional : Análise de Operações, Gestão de Contas, Gestão de Projetos, Negociação de Contratos, a expansão internacional, desenvolvimento de negócios, Distribuição / Transporte, Importação / Exportação, Relações Vendedor, vendas externas, Políticas e Procedimentos. Coordenação de Cadeia de Suprimento, Importação de peças de suprimentos para os barcos de apoio a plataforma de petróleo com base na bacia de campos, regimes admissão temporária e REPETRO.

MAERSK LINE – (JAN/1999 – APR/2004) – RIO DE JANEIRO - BRAZIL

Executivo de Vendas): Responsável pelo contato com clientes, abrangendo as áreas de RJ, MG e ES. Desenvolvimento e manutenção de contas de clientes. análise Orçamento / relatórios / atualização por operação. Geração de novos negócios e desenvolver planos de ação personalizados. Análise de desempenho de contas e acompanhamento. Revisão de contribuição e metas de volume por comércio. controle do navio de alocação.

- **Qualificado e Treinado na Norma NR 10 – Segurança em Instalações e serviços em Eletricidade.**
- **Professor do SENAC Rio Grande.**

COMPANHIA MARITIMA NACIONAL (LIBRA GROUP) – (SEP/1996 – AUG/1998) – RIO DE JANEIRO - BRAZIL

Superintendente de Vendas : Cotação e negociação de fretes para a base de clientes segmentados e administrados, supervisão e coordenação da equipe de vendas com base em dados estatísticos dentro do trade da America do Sul /Costa Leste dos EUA , do Golfo do México, EUA e Costa Oeste e do Canadá, organização e confecção de plano de ação para melhorar a participação neste trade comerciais específicos, incluindo a organização de duas reuniões de vendas nos EUA (Miami, Flórida).

TRANSROLL NAVEGACAO S.A – (MAY/1993 – JUL/1996) – RIO DE JANEIRO - BRASIL

Gerente Comercial - Responsável pelas vendas no Brasil Região Sudeste no comércio entre Brasil / Europa do Norte, Coordenação de Vendas e Operações, responsável pelos resultados das vendas nesta região específica, Orientação para os Executivo de Vendas de modo pudessem melhora a performance dentro deste trade, concentrar esforços nas vendas na região de desempenho em conformidade com as visitas estratégicas assegurando uma cobertura adequada para a equipe de vendas.

CIA DE NAVEGACAO LLOYD BRASILEIRO – (JUL/81-AB R/93) – RIO DE JANEIRO – BRASIL

Coordenador de Linha: Direccionamento de esforços para reduzir as sanções contra o Brasil na exportação e importação. Desenvolvimento de documentação e instruções detalhadas aos agentes de cargas diretamente sobre as exportações e as importações dentro das políticas comerciais nas rotas comerciais do Brasil, Argentina, EUA e Oriente Costa Oeste, Canadá, México, Europa, Extremo Oriente, Austrália, Mediterrâneo, Oriente Médio, África, Caribe, Sul Costa Oeste da América, ea América Central. Execução de plano de ação agressivo para manter os níveis de precisão na exportação / importação documentação evitando multas e atrasos na alfândega.

GRADUAÇÃO

Logística Empresarial, Universidade Estácio de Sá. 2005

MBA em Logística , Universidade Anhanguera, 2012,

Pós Graduado em Docência do Ensino Superior, 2015. PUC-RS