Profissional atualmente cursando MBA em Gestão Empresarial na FADERGS, bacharelado em Administração de Empresas pela Universidade Luterana do Brasil no ano de 2011, atuando no mercado há oito anos e tem como principais características a grande facilidade de aprendizado, a alta capacidade de mediar/resolver conflitos, é dinâmico, arrojado e criativo. Trabalhou em empresas terceirizadas do Grupo Brasil Telecom (atual OI) durante 2006 a 2008 na supervisão de equipes de vendas. Em 2008, migrou para o ramo alimentício, no setor comercial da empresa Brasil Foods S/A (Fusão Perdigão-Sadia) na divisão de laticínios (Batavo/Elegê) onde adquiriu grande experiência em gestão de equipes (supervisão e treinamento) e planejamento estratégico (vendas/marketing, logística e produção). No ano de 2012 iniciou uma nova etapa no ramo de logística, buscando um aperfeiçoamento mais amplo profissionalmente. Atualmente coordena a Equipe de Projetos & Negócios Logísticos (Armazenagem, Transporte e Prestação de Serviço) da Regional Sul da empresa AGV Logística S/A.

Qualificações em destaque

- AGV: Coordenação de equipe de desenvolvimentos de projetos e negociações comerciais de armazenagem, transporte (modal rodoviário) e prestação de serviços a nível Brasil para empresas grande, médio e pequeno porte, otimização (melhoria contínua) de contas atuais, orçamentos e dimensionamentos operacionais, visando à qualidade e lucratividade de cada operação;
- Brasil Foods: Administrativo voltado para a gestão de equipe de representantes e promotores, responsável pela a
 gestão comercial (estoque, produção, malha logistica e vendas/marketing) das filiais do Rio Grande do Sul, Santa
 Catarina e Paraná, participação ativa na reestruturação das equipes de vendas das filiais, na fusão Perdigão-Sadia,
 no ano de 2009-2010;
- Copy Work: Reestruturação de equipe de vendas (Interna e Externa), implantação de processos de Gestão de Qualidade e processos. Crescimento de 137% no faturamento mensal da empresa em apenas seis meses, com ênfase no crescimento na carteira de clientes (61%);
- **Esplanada:** Supervisão de vendas, reestruturação da equipe de vendas da Brasil Telecom, prêmio de melhor supervisor de vendas em 2007 e liderança em vendas por cinco meses seguidos entre as terceirizadas BrTelecom;
- **Ciacof:** Supervisão de vendas com foco em grandes contas regionais, supervisão de vendas de telemarketing, para vendas com foco residencial e vendas diretas (equipe externa) em clientes empresariais;

Formação acadêmica

- MBA em Gestão Empresarial (Cursando) FADERGS Porto Alegre/RS, Previsão: Dez/2015.
- Administração de Empresas Bacharelado (Concluído) ULBRA, Canoas/RS, Nov/2011.
- Matemática Licenciatura (Trancado) FAPA, Porto Alegre/RS Cursado até o 3º Semestre.

Idiomas

• Curso de Inglês (Cursando) – WIZARD Porto Alegre/RS, Previsão: Dez/2016.

Informática

 Usuário de Windows, MS Office Avançado 03/07/10 (principalmente Excel/VBA), Project, TMS, WMS, Cognos e conhecimento avançado em Sistema SAP. Facilidade na criação de controles estratégicos em Excel/VBA e apresentações executivas em Power Point.

Histórico profissional

AGV Logística S/A

Analista de Projetos III

Coordenador de Projetos I

Brasil Foods S/A (Fusão Perdigão-Sadia)

Jun/12 a Atual

de Jun/12 a Mai/13

de Jun/13 a Atual

Técnico Administrativo Ide Out/08 a Nov/10Técnico Administrativo IIde Dez/10 a Mai/12

Copy Work Comércio e Suprimentos para Impressoras Ltda. (Autorizada Xerox) Mai/08 a Set/08

Supervisor de Vendas

Esplanada Assessoria em Cobrança Ltda. (Autorizada Brasil Telecom) Mai/07 a Abr/08

Supervisor de Vendas

CIACOF Representações e Seguros Ltda. (Autorizada Brasil Telecom) Mar/06 a Fev/07

Supervisor de Vendas

Guilherme Walter Silva, 26 anos, Solteiro - CRA/RS: 039078