

Sabrina Fraga Streck

Brasileira - Solteira - 27 anos
Rua Casemiro de Abreu, 462 apto 201 – Bela Vista - Porto Alegre – RS
Celular: (51) 9907 2928
E-mail: sabrinastreck@yahoo.com.br

OBJETIVO

Trabalhar na área de Marketing ou Compras.

FORMAÇÃO ACADÊMICA

- Pós-Graduação em Marketing de Moda.
Escola Superior de Propaganda e Marketing (ESPM).
- Bacharel em Comunicação Social: Habilitação em Publicidade e Propaganda.
Universidade de Passo Fundo (UPF).

CURSOS COMPLEMENTARES

- Inglês – Nível Intermediário - cursando
Person Vip Class - Porto Alegre
- Corel Draw/ Photoshop/Flash/Excel – Nível intermediário
Porthal Informática – Passo Fundo

HISTÓRICO PROFISSIONAL

Mazer Distribuidora de Tecnologia e Informática – Porto Alegre – RS

Período: Dezembro 2014 – Outubro de 2015

Cargo: Analista de Marketing

Atribuições: Atuava no gerenciamento de contas de Marketing dos fabricantes: Microsoft, Microsoft Hardware, Intel, Toshiba, Western Digital, Gigabyte, Hewlett Packard, LG, Kingston, EPSON, SMS, PNY, Nvidia entre outras.

Elaborava planos estratégicos de marketing, executava processos e rotinas visando o atendimento das necessidades de promoção e divulgação de produtos de cada um dos fabricantes.

Responsável por elaborar planos de ação para atingir as metas de vendas de cada uma das marcas e também metas da empresa.

Planejamento e suporte na organização de eventos como meeting de tecnologia e promoções de vendas em parceria com os fabricantes, aproximando a relação dos mesmos com os clientes.

Realizava monitoramento de mercado, projeção e acompanhamento das vendas dos produtos de cada fabricante.

Avaliação e execução de campanhas promocionais de vendas internas (para os vendedores) e externas (para os clientes - revendas).

Desenvolvimento e suporte ao e-commerce na área de mídias digitais.

Lojas Renner S.A – Porto Alegre - RS

Período: Julho/2012 – Dezembro/2014

Cargo: Assistente de Produto e Planejamento

Atribuições: Atuava na negociação de produtos e preços com fornecedores nacionais e estrangeiros.

Emissão e controle de pedidos contendo as peculiaridades necessárias desde a qualidade até a entrega dos produtos no centro de distribuição.

Planejamento de coleção e acompanhamento dos indicadores de desempenho dos produtos.

Responsável pela elaboração e análise de relatórios gerenciais ao grupo compras.

Análise e gerenciamento do estoque e produtos.

Visita as lojas para acompanhamento do desempenho dos produtos e a situação do PDV.

Visitas frequentes à fornecedores.

Suporte a área de e-commerce.

Contato direto com outras áreas da empresa como: logística, comercial, compliance e supply chain.

Moinhos RH – Porto Alegre - RS

Período: Setembro/2011 – Junho/2012

Cargo: Assessora de Marketing

Atribuições: Prestava suporte nas ações internas e externas da empresa, realização de eventos para clientes, campanhas e desenvolvimento de projetos voltados na melhoria da imagem da empresa junto aos seus clientes e fornecedores.

Realizava análise do mercado local identificando oportunidades de novos negócios na área que a empresa atua. Confeccionava apresentações da empresa para reuniões com clientes como também criações de banners e toda a manutenção dos conteúdos disponíveis no site da empresa. Solicitava e analisava orçamentos para novos projetos.

ZZAB Comércio de Calçados Ltda. Schutz - Porto Alegre – RS

Período: Novembro/2010 – Maio/2011

Cargo: Consultora de Vendas e Visual Merchandising

Atribuições: Identificava necessidades dos clientes e planejava estratégias propondo melhorias no processo de venda. Aplicava no PDV junto com a equipe de vendas as estratégias de exposição dos produtos definidas pelo marketing da empresa além de acompanhar layout dos produtos e promoções das lojas concorrentes.