

GUILHERME WALTER SILVA

Apresentação

- *Profissional cursando MBA em Gestão Empresarial na FADERGS, bacharelado em Administração de Empresas pela Universidade Luterana do Brasil no ano de 2011. Atuando no mercado há oito anos, com ampla experiência na área de gestão, tem como principais características a grande facilidade de aprendizado, a alta capacidade de mediar/resolver conflitos, dinâmico, arrojado, criativo e analítico. Trabalhou em empresas terceirizadas do Grupo Brasil Telecom (atual Oi) durante 2006 a 2008 na supervisão de equipes de vendas. Em 2008, migrou para o ramo alimentício, no setor comercial da empresa Brasil Foods S/A na divisão de laticínios (Batavo/Elegê) onde adquiriu grande experiência em gestão de equipes e planejamento estratégico. No ano de 2012 iniciou uma nova etapa no ramo de logística, buscando um aperfeiçoamento mais amplo profissionalmente. Atualmente coordena a Equipe de Projetos & Negócios Logísticos (Armazenagem, Transporte e Prestação de Serviço) da Regional Sul da empresa AGV Logística S/A.*

Qualificações em destaque

- **AGV:** Coordenação de equipe de projetos e negociações comerciais de armazenagem, transporte (modal rodoviário, aéreo e marítimo) e prestação de serviços a nível Brasil para empresas grande, médio e pequeno porte. Foco no desenvolvimento de estratégias inovadoras para soluções logísticas em contas atuais e prospects, análises e gerenciamento de custos, otimização de malha logística, administração de budget e planejamento financeiro, desenvolvimento e gestão de equipe;
- **Brasil Foods:** Administrativo voltado para a gestão de equipe de representantes e promotores, responsável pela a gestão comercial (estoque, produção, malha logística e vendas/marketing) das filiais do Rio Grande do Sul, Santa Catarina e Paraná, participação na reestruturação das equipes de vendas das filiais supracitadas e na fusão Perdigão-Sadia, no ano de 2009-2010 (Implantação SAP);
- **Copy Work:** Reestruturação da área de vendas, desenvolvendo um time de alta performance assegurando uma aumento nos segmentos de especialidades e focando na melhoria da eficiência promocional, através de maior segmentação dos produtos. Resultado realizado em um crescimento de 137% no faturamento mensal da empresa em apenas seis meses;

Formação acadêmica

- **MBA em Gestão Empresarial** (Cursando) – FADERGS, Porto Alegre/RS, Previsão: Dez/2015.
- **Administração de Empresas** – Bacharelado (Concluído) – ULBRA, Canoas/RS, Nov/2011.
- **Matemática** – Licenciatura (Trancado) – FAPA, Porto Alegre/RS – Cursado até o 3º Semestre.

Idiomas

- Curso de Inglês (Cursando) – WIZARD, Porto Alegre/RS, Previsão: Dez/2016. – Nível: Intermediário

Informática

- Usuário de Windows, MS Office Avançado 03/07/10 (principalmente Excel/VBA), Project, TMS, WMS, Cognos e conhecimento avançado em Sistema SAP (R3/BW). Facilidade na criação de controles estratégicos em Excel/VBA e apresentações executivas/comerciais.

Outros Cursos

- SEBRAE - Análise e Planejamento Financeiro - 2008
- SEBRAE - Como Vender Mais e Melhor - 2008
- SEBRAE – D - olho na Qualidade: 5Ss - 2009
- SEBRAE - Empreendedor Individual - 2010
- ESCOLA LÍNGUA - Business Workshop (Inglês) - 2011
- FGV – Gerenciamento e Escopo de Projetos - 2014

Histórico profissional

AGV Logística S/A

Analista de Projetos III
Coordenador de Projetos & Negócios

Jun/12 a Atual

de Jun/12 a Mai/13
de Jun/13 a Atual

Brasil Foods S/A

Técnico Administrativo I
Técnico Administrativo II

Out/08 a Mai/12

de Out/08 a Nov/10
de Dez/10 a Mai/12

Copy Work Comércio e Suprimentos para Impressoras Ltda. (Autorizada Xerox)

Supervisor de Vendas

Mai/08 a Set/08

Esplanada Assessoria em Cobrança Ltda. (Autorizada Brasil Telecom)

Supervisor de Vendas

Mai/07 a Abr/08

CIACOF Representações e Seguros Ltda. (Autorizada Brasil Telecom)

Supervisor de Vendas

Mar/06 a Fev/07