

## **Francisco Eduardo Rangel Lopes Daudt**

Brasileiro, nascido em 24/01/1974

Conselho Regional de Administração (CRA): 23.290

Rua Josué Guimarães, 415 - Bairro Jardim dos Lagos

Guaíba, RS. Fones: (51) 3055-5550 – (51) 9101-4113

e-mail: francisco.daudt@gmail.com



---

**Objetivo: Gerente Administrativo**

### **RESUMO DAS QUALIFICAÇÕES**

Gestor da Área de Compras e Contratos por cinco anos. Responsável pela participação da empresa em licitações com Bancos Estaduais e em RFIs de grandes Bancos Nacionais. Responsável também pela administração de fornecedores através de negociações de valores, prazos e condições de pagamento. Experiência de seis anos na área de Planejamento em empresas multinacionais de telefonia celular e fixa (Claro e GVT). Conhecimento de todas as rotinas administrativas, habilidades de liderança, motivação de equipes, negociação, administração de conflitos, recrutamento e seleção, elaboração e análise de relatórios gerenciais, apresentações de novos cenários para Diretoria. Graduado em Administração de Empresas e regularmente registrado no Conselho Regional de Administração.

---

### **EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL**

<b>03/2007 a 10/2015</b>	<b>Redebrasil Gestão de Ativos</b>	<b>Porto Alegre - RS</b>
--------------------------	------------------------------------	--------------------------

#### **Gerente da Área de Compras e Contratos**

- Iniciei na empresa como Analista de Planejamento na área de TI. Após ter a oportunidade de ser supervisor e áreas como Sistemas, Núcleo de Inteligência e Controle, Métricas e Qualidade, fui promovido a Gerente de Compras e Contratos em Outubro de 2010.
- Trabalhei também como gerente operacional de equipes de cobrança do Call Center (Banco Pan e Bradesco Call Center).

<b>05/2006 a 03/2007</b>	<b>Unimed Centro Sul</b>	<b>Guaíba - RS</b>
--------------------------	--------------------------	--------------------

#### **Consultor Empresarial - Área Comercial**

- Consultor responsável pelas vendas para o segmento empresarial. Aliado a isso realizei um trabalho de reestruturação da área de vendas através da implantação de relatórios, gráficos e planilhas.

<b>01/2005 a 04/2006</b>	<b>GVT</b>	<b>Curitiba - PR</b>
--------------------------	------------	----------------------

#### **Analista de Dimensionamentos - Área de Planejamento**

- Responsável pelo planejamento e controle da central de Vendas da GVT em Curitiba. Preparação de escalas e análise de vendas x mídias na televisão.

**07/1999 a 10/2004**

**Claro Digital**

**Porto Alegre – RS**

**Analista de Relacionamento - Área de Planejamento**

- Responsável pelo planejamento e controle da central de Atendimento da Claro em Porto Alegre. Preparação de escalas e apresentação de relatórios e análise de cenários.

**03/1997 a 04/1999**

**Petracco Engenharia Ltda Porto Alegre – RS**

**Estágio em Engenharia Elétrica**

- Desenhista em Auto Cad. Fazia desenhos e elaborava relatórios de visitas a clientes.

**03/1995 a 02/1997**

**Pré Vestibular Unificado Porto Alegre - RS**

**Supervisor de Sede**

- Supervisor da Filial da Nilo Peçanha.

---

**DADOS GERAIS**

**Conhecimentos Específicos:**

- Nível Avançado no Pacote Office
- Ministrei aulas para turmas de Logística e Administração Hospitalar no curso Técnico de 2º Grau na Escola Pensar em Guaíba - 2006 e 2007
- Ministrei Aula de Administração de Contratos Imobiliários - Escola Elite - Novembro de 2015

**Cursos Realizados:**

- Excel Avançado
- EMPRETEC - SEBRAE - RS. Total de 80 Horas

**Idiomas:**

- Inglês nível médio para: leitura, escrita e conversação.

**Formação:**

- Administração de Empresas - Faculdade São Judas Tadeu - 2003/02
- Registro Ativo no Conselho Regional de Administração

**Pretensão Salarial:**

- A Combinar