

#### Carta de apresentação:

Prezados Senhores,

Em busca de nova proposta de trabalho na área Comercial, apresento-lhes meu currículo anexo.

Com mais de 17 anos de experiência em vendas técnicas nos seguimentos automotivo, industrial e alimentícia, estou em busca de novas oportunidades.

Entre minhas características básicas encontram-se: adaptabilidade, bom humor, dinamismo, responsabilidades, dedicação ao trabalho e bom relacionamento interpessoal.

Informo ainda que estou disponível para viagens, de acordo com a necessidade da organização.

No aguardo de contato, coloco-me à disposição para prestar-lhes mais esclarecimentos.

Atenciosamente,  
Leandro Giovaneti  
41 9252-5225

#### Resumo do currículo:

- Experiência de mais de 17 anos em vendas técnicas, em diferentes setores e indústrias, automotivo leve e pesado, agrícola e alimentício.

- Dinamismo, comprometimento, fortes habilidades em comunicação e persuasão.

#### Dados pessoais

<b>Nome:</b>	Leandro Augusto Giovaneti
<b>Estado civil:</b>	Casado
<b>Idade:</b>	41 anos
<b>Endereço:</b>	R Agostinho Ângelo Trevisan, 582 – Apartamento 76 Bloco B
<b>Bairro:</b>	Uberaba
<b>Cidade:</b>	CURITIBA/PR
<b>CEP:</b>	81560-280
<b>País:</b>	Brasil
<b>Telefone residencial:</b>	(41) 3203-2704
<b>Telefone celular:</b>	(41) 9252-5225
<b>Pretensão salarial:</b>	A combinar

#### Objetivo

<b>Cargo de Interesse:</b>	Vendas técnicas / Comercial Vendas
----------------------------	------------------------------------

#### Habilidades

<b>Idiomas:</b>	• Inglês Intermediário
-----------------	------------------------

## Graduação

<b>Instituição:</b>	ANGLO
<b>Curso:</b>	Ensino Médio / Superior Incompleto

## Experiência profissional

<b>Empresa:</b>	FISCHER BRASIL INDÚSTRIA E COMÉRCIO LTDA - 12/2013 até o momento - 5 meses
<b>Último cargo:</b>	Vendedor Técnico Comercial - 5 meses
<b>Atribuições do cargo:</b>	Sistemas de Fixação Químicas, Metálicas, Plásticas, além de linhas adicionais para Profissionais e Consumidores finais. Prospecção de novos clientes e manutenção da carteira de clientes existentes, elaborar orçamentos e estratégias de vendas, dar suporte técnico ao cliente.
<b>Empresa:</b>	VUPT HIDRO JATEAMENTO INDUSTRIAL LTDA - 10/2013 a 11/2013 - 1 mês
<b>Último cargo:</b>	Vendedor Técnico Comercial - 1 mês
<b>Atribuições do cargo:</b>	Visita a indústrias oferecendo serviços de hidrojateamento, alto-vácuo, coleta e remoção de entulho e resíduos industriais, Prospecção de novos clientes e manutenção da carteira de clientes existentes, elaborar orçamentos e estratégias de vendas, dar suporte técnico aos clientes.
<b>Empresa:</b>	LENÇÓIS EQUIPAMENTOS RODOVIARIOS LTDA - 07/2010 a 09/2013 - 3 anos e 2 meses
<b>Último cargo:</b>	Vendedor Técnico Comercial - 3 anos e 2 meses
<b>Atribuições do cargo:</b>	Empresa fabricante de implementos rodoviários na qual eu exerço a função de Vendedor Técnico Comercial externo e interno, Prospecção de novos clientes e manutenção da carteira de clientes existentes, elaborar orçamentos e estratégias de vendas, dar suporte técnico aos clientes.
<b>Empresa:</b>	CASAGRANDE MECANICA INDUSTRIAL - 05/2007 a 05/2010 - 3 anos
<b>Último cargo:</b>	Vendedor Técnico Comercial - 3 anos
<b>Atribuições do cargo:</b>	Gerente Comercial no ramo sucroalcooleiro, fabricação, reforma, montagem e desmontagem de Usinas e destilaria de açúcar e álcool.
<b>Empresa:</b>	GIOVANETI COMERCIO DE TINTAS LTDA - 01/2005 a 04/2007 - 2 anos e 3 meses

**Último cargo:** Proprietário - 2 anos e 3 meses

**Atribuições do cargo:** Proprietário de um pequeno comércio no ramo de tintas automotivas. Prospecção de novos clientes e manutenção da carteira de clientes existentes, elaborar orçamentos e estratégias de vendas, dar suporte técnico ao cliente.

**Empresa:** TRATORAG COMERCIO DE TRATORES LTDA - 02/2001 a 10/2003 - 2 anos e 8 meses

**Último cargo:** Vendedor Técnico Comercial - 2 anos e 8 meses

**Atribuições do cargo:** Venda de tratores da marca John Deere e implementos agrícolas em geral. Prospecção de novos clientes e manutenção da carteira de clientes existentes, elaborar orçamentos e estratégias de vendas, dar suporte técnico ao cliente.

**Empresa:** WURTH DO BRASIL LTDA - 03/1997 a 02/2001 - 3 anos e 11 meses

**Último cargo:** Vendedor Técnico Comercial - 3 anos e 11 meses

**Atribuições do cargo:** Venda de peças de fixação e produtos químicos automotivo, atuando no atacado e varejo. Prospecção de novos clientes e manutenção da carteira de clientes existentes, elaborar orçamentos e estratégias de vendas, dar suporte técnico ao cliente

**Empresa:** COMERCIO E INDUSTRIA ORSI LTDA - 11/1993 a 02/1997 - 3 anos e 3 meses

**Último cargo:** Gerente de Transportes - 3 anos e 3 meses

**Atribuições do cargo:** Gerenciamento de frota de caminhões, manutenção dos mesmos, rota de viagens, despesas, lubrificantes e responsável pela compra de insumos para o setor de transportes, tipo, pneus, combustíveis peças, lubrificantes, etc.