

RODRIGO CASTRO BRISOLARA

Casado, 34 anos
Rua Pedro Virillo, nº 48/Ap. 12
Jardim Santiago
Indaiatuba/SP
CEP 13339-545
CEL (19) 8273 5920
CEL (51) 8162 8861
rcbrisolara@hotmail.com

OBJETIVO

BUSCO ATUAÇÃO COMO GESTOR NAS ÁREAS DE COMPRAS/SUPRIMENTOS, LOGÍSTICA E TRANSPORTES, VENDAS OU ADMINISTRAÇÃO DE UNIDADES.

SÍNTESE DE QUALIFICAÇÕES

- Administrador, com 13 anos de experiência no mercado.
- Solida experiência em gestão de contratos com fornecedores de suprimentos, prestação de serviços.
- Domínio pleno dos processos operacionais de transportes, garantindo custos e definições de equipe.
- Atuação voltada para reestruturação de processos visando garantir a confiabilidade no fluxo de negociação e fechamento de contratos.
- Desenvolvimento das estratégias para redução de custos e melhoria na qualidade.
- Habilidades em negociação de serviços e precificação de projetos.
- Gestor comercial voltado à captação de negócios, vendas, atendimento customizado ao cliente.
- Coordenar estudos junto a equipe de vendas e operação, análises e estudos de viabilidade e potencial de mercado.
- Administração orçamentária na construção de terminais para armazenagem e transporte e negociação com fornecedores.
- Atuação com grandes equipes em diferentes regiões do país.
- Conhecedor da tecnologia de mercado no transporte e logística de carga fracionada direcionada ao varejo.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

TRANSPORTADORA AMERICANA LTDA – TA LOGÍSTICA LTDA

Empresa Nacional de grande porte com capital fechado com foco voltado à logística e o transporte de carga em todos os modais.

GERENTE NACIONAL DE OPERAÇÕES E TRANSPORTES – Corporativo – desde Julho de 2012

- Gerenciar unidades no planejamento e implantação da divisão de transportes e distribuição fracionada
- Controlar e acompanhar diariamente os indicadores de desempenho das unidades.
- Planejar o orçamento de custos mensalmente e a prospecção do faturamento diário.
- Atuação comercial complementando a cadeia logística dos clientes ativos e identificando novas oportunidades de negócio.
- Conduzir reuniões com as gerências de área, visando o cumprimento dos níveis de serviço de cada contrato.
- Responsável pelo desenvolvimento do projeto, negociação com fornecedores, controle e gerenciamento dos contratos de transporte, buscando margens de rentabilidade e qualidade no nível de serviço.
- Garantir a viabilidade técnica e econômica nos contratos de serviço através da gestão de custos, interpretação dos resultados, objetivando alcançar das margens.
- Planejamento e implantação da malha de distribuição através da análise de fluxo, prospecção comercial e contratação de parceiros para atendimento.
- Coordenar reuniões de desempenho com clientes.

TNT CARGAS E ENCOMENDAS LTDA.

Multinacional de grande porte com capital aberto com foco voltado ao transporte de carga em todos os modais.

GERENTE DE OPERAÇÕES – Unidade Novo Hamburgo – de Janeiro/2011 a Maio/2012

- Gestão equipes de 210 funcionários.
- Gerenciamento e planejamento de projetos operacionais em transporte e logística.
- Atuação em toda a rotina da unidade. Garantindo a qualidade operacional desde a negociação comercial até a entrega ao cliente final.
- Estruturação de operações In House, atendimento a cadeia de suprimentos (matéria-prima e insumos) e a distribuição fracionada.
- Administração de grandes contas com estruturação da equipe de atendimento.
- Negociação com prestadores de serviços, fornecedores e estruturação para certificação do Sistema Integrado de Gestão.
- Administração de equipes de atendimento ao cliente, RH, financeiro, cobrança, vendas, saúde e segurança.
- Gestão da produtividade buscando a redução dos custos operacionais.
- Forte atuação operacional, apresentando melhoria de desempenho nos principais indicadores da empresa. Eficiência de entrega de 71% para 98%, erros operacionais de 3.800 para 63 por mês e redução da rotatividade de 4,2% para 1,8%.

TW TRANSPORTES LTDA.

Empresa Nacional de grande porte com capital fechado com foco voltado à logística e o transporte de carga em todos os modais.

GERENTE DE FILIAL - Unidade Porto Alegre - de Janeiro/2010 a Dezembro/2010

- Gestão equipe de 200 funcionários.
- Atuação sob o resultado operacional e comercial da unidade.
- Negociador de contratos de prestação de serviços e precificação de projetos.
- Reestruturação dos processos operacionais adequando o atendimento aos clientes a melhores níveis de qualidade.
- Planejamento e administração na construção novo armazém. Responsável pelo projeto, desenvolvimento de fornecedores, compras e gerenciamento do orçamento.
- Gerenciamento dos setores de Cobrança, Recursos Humanos, Segurança do trabalho, Administrativo, Financeiro, Equipe operacional e áreas de treinamento para implantação da certificação SASSMAQ.
- Distribuição de metas e resultados com forte atuação comercial, reestruturando a equipe de vendas aumentando o faturamento mensal em 34%.

TNT CARGAS E ENCOMENDAS LTDA.

Multinacional de grande porte com capital aberto com foco voltado ao transporte de carga em todos os modais.

GERENTE DE OPERAÇÕES – Unidade Curitiba - de junho/2009 a janeiro/2010

- Gestão equipes de 621 funcionários.
- Gerenciamento e planejamento de atividades da área de logística e distribuição, envolvendo a armazenagem e o transporte de produtos.
- Negociação com prestadores de serviços. Organização e manutenção da frota.
- Treinamento e desenvolvimento de pessoas. Consultoria operacional a clientes.
- Desenvolvimento e distribuição de metas. Gestão da produtividade buscando a redução dos custos operacionais.
- Planejamento e implantação HUB de ligação entre as filiais de SC e PR com RS e demais estados da aérea de atendimento empresa.
- Foco na atuação operacional estruturando uma movimentação de 50 mil entregas por mês, 60 rotas de entregas com frota (terceirizada e própria) de 120 veículos, 70 rotas de ligação entre unidades em um terminal de 6.000 m².

TNT CARGAS E ENCOMENDAS LTDA.

Multinacional de grande porte com capital aberto com foco voltado ao transporte de carga em todos os modais.

GERENTE DE OPERAÇÕES – Unidade Salvador - de maio/2008 a junho/2009

- Gestão equipes de 150 funcionários.
- Administração de despesas e recursos operacionais.
- Responsável pela gestão da equipe operacional.
- Planejamento e implantação de projetos voltados à melhoria de qualidade do serviço.
- Responsável pelos indicadores operacionais de qualidade.
- Gestão do processo operacional de grandes clientes calçadistas, autopeças, medicamentos, confecções e eletroeletrônico.
- Responsável pelo projeto, desenvolvimento de fornecedores, compras e gerenciamento do orçamento de construção do armazém filial Salvador.
- Forte atuação na ampliação da malha de distribuição do nordeste desenvolvendo parceiros para suprir a estratégia da empresa de expandir suas operações no nordeste do país.

EXPRESSO MERCÚRIO SA.

Empresa Nacional de grande porte com capital fechado com foco voltado à logística e o transporte de carga em todos os modais.

ANALISTA CORPORATIVO DE OPERAÇÕES – Matriz Porto Alegre - de dezembro/2000 a maio/2008

- Gestão corporativa avaliando o desempenho das unidades com base em seus indicadores de qualidade operacional e o comportamento financeiro.
- Atuação em campo junto às unidades adequando processos e viabilizando a reestruturação ou intervenção na gestão para recuperar a qualidade do serviço.
- Responsável pela abertura de novas unidades, estruturação de equipes e expansão na região nordeste.
- Análise e negociação dos contratos com empresas de telefonia celular, suprimentos, serviços de manutenção de frota e predial, segurança privada e patrimonial, apólices de seguro e gerenciamento de risco (condições de cobertura e regras de gerenciamento), locações de terminais de armazenagem e distribuição e gestão sob o orçamento do projeto de construção de novos armazéns.
- Conduzir as reuniões de planejamento estratégico junto com a diretoria analisando o desempenho da Cia e definir metas orçamentárias.
- Gestão sob os KPIs e o Plano orçamentário da Cia.

FORMAÇÃO ACADÊMICA

- Graduação em Administração de Empresas
Universidade Ritter dos Reis – Uniritter
Porto Alegre / RS

IDIOMAS

- Espanhol: leitura avançada, escrita avançada, conversação intermediária.
- Inglês: leitura básica, escrita básica.

CURSOS

- Gestão de Pessoas
- Liderança
- Gestão Comercial
Dale Carnegie – Training
Porto Alegre / RS