

RODRIGO CASTRO BRISOLARA

Brasileiro, Natural de Bagé/RS, 35 anos.
Rua Riachuelo, nº 677/Ap. 402.
Bairro Centro | Porto Alegre/RS

Rua Giorgio Clini, nº 363/Ap. 31
Bairro Jd. São Paulo | Indaiatuba/SP

CEL (19) 98273 5920

Skype: rodrigo.brisolara

rcbrisolara@hotmail.com

RESUMO DE QUALIFICAÇÕES

Administrador, com especialização em gestão de projetos certificado pelo PMI. Atuando a 14 anos em cargos de gestão estratégica. Negociador, com foco em estruturação de fornecedores e parceiros de negócio. Ampla experiência com gestão de resultados, *controller*, gerência comercial atuante na captação de negócios, prospecção de vendas e atendimento pós-vendas. Líder na gerência de projetos, precificação, implantação e administração de Budget. Gestão de grandes equipes, unidades individuais ou grupos regionais. Perfil *Hands On*, administrador de conflitos, aderência a metas, alinhamento de processos, redução de custos e melhoria no desempenho. Flexível para deslocamentos e viagens.

FORMAÇÃO ACADÊMICA

- Graduação em Administração de Empresas
- Especialização Executive Coaching
- Certificação PMI para gerenciamento de projetos

CURSOS

- Gestão de Pessoas
 - Liderança
 - Gestão Comercial
- Dale Carnegie – Training
Porto Alegre / RS

IDIOMAS

Espanhol: leitura, escrita e conversação avançada.
Inglês: leitura, escrita e conversação básica.

HISTÓRICO PROFISSIONAL

TA LOGÍSTICA LTDA.

Empresa Nacional com capital fechado com foco voltado à logística e o transporte de carga em todos os modais.

Gerente Nacional de Operações – Corporativo – de Julho/2012 a Maio/2014

- Gestão nacional de 17 unidades responsável pelo desempenho financeiro, operacional, equipes e fornecedores, contratos vigentes e negociação comercial com clientes e prestadores de serviço.
- Gerente de projetos, negociando com fornecedores de mão de obra, segurança patrimonial, fornecimento de refeições, manutenção de frota e predial, serviços de transportes multimodais e compras técnicas de serviços de TI (TMS e WMS)

- Responsável desde desenvolvimento do projeto, negociação com fornecedores, controle e gerenciamento dos contratos, gestão do equilíbrio entre margens de rentabilidade e qualidade no nível de serviço.
- Gestão operacional das unidades garantindo a execução dos termos do contrato entre a companhia, seus clientes e fornecedores.
- Garantir a viabilidade técnica e econômica dos projetos de serviço através da gestão de custos, interpretação dos resultados.
- Acompanhar e Administrar KPIs de desempenho das unidades.
- Planejar o orçamento de custos mensalmente e a prospecção do faturamento diário.
- Atuação comercial complementando a cadeia logística dos clientes ativos e identificando novas oportunidades de negócio.
- Conduzir reuniões com as gerências de área, visando o cumprimento dos níveis de serviço de cada contrato.
- Coordenar reuniões de desempenho com clientes.

TNT BRASILSA.

Multinacional com capital fechado com foco voltado ao transporte de carga em todos os modais.

Gerente de Operações – Unidade Novo Hamburgo – de Janeiro/2011 a Maio/2012

- Administração geral da unidade contratando e gerenciando fornecedores de manutenção de frota, manutenção predial, limpeza, mão de obra, segurança patrimonial, saúde e segurança do trabalho e suprimentos.
- Garantir a qualidade do serviço desde a negociação comercial até a entrega ao cliente final.
- Estruturação de operações, atendimento a cadeia de suprimentos (matéria-prima e insumos) e distribuição.
- Gestão de contas estruturando atendimento diferenciado a clientes especiais.
- Gerenciamento de equipes de operacionais, RH, saúde e segurança, financeiro e comercial.
- Gestão da produtividade buscando a redução dos custos operacionais.
- Forte atuação operacional, apresentando melhoria de desempenho nos principais indicadores da empresa.

TW TRANSPORTES LTDA.

Empresa Nacional com capital fechado com foco voltado à logística e o transporte de carga em todos os modais.

Gerente de Filial – Rio Grande do Sul - de Janeiro/2010 a Dezembro/2010

- Administração geral da unidade contratando e gerenciando fornecedores de manutenção de frota, manutenção predial, limpeza, mão de obra, segurança patrimonial, saúde e segurança do trabalho e suprimentos.
- Responsável pelo projeto de investimento na construção novo armazém da unidade, administrando orçamento de manutenção, prazo de desenvolvimento da obra e gestão dos fornecedores.
- Reestruturação dos processos operacionais adequando o atendimento aos clientes
- Garantir níveis de qualidade do serviço.
- Forte atuação comercial prospectando negócios e oportunidades.
- Gerenciamento dos setores de Cobrança, Recursos Humanos, Segurança do trabalho, Administrativo, Financeiro, Equipe operacional e áreas de treinamento para implantação da certificação SASSMAQ.
- Distribuição de metas e resultados com forte atuação comercial, reestruturando a equipe de vendas.

TNT BRASILSA.

Multinacional com capital fechado com foco voltado ao transporte de carga em todos os modais.

Gerente de Operações – Unidade Curitiba - de Junho/2009 a Janeiro/2010

- Gerenciamento e planejamento de atividades da área de logística e distribuição, envolvendo armazenagem e transporte.
- Negociação com prestadores de serviços.
- Organização e manutenção da frota.
- Treinamento e desenvolvimento de pessoas.
- Desenvolvimento e distribuição de metas.
- Gestão da produtividade buscando a redução dos custos operacionais.
- Gestão operacional principal HUB de ligação entre as principais unidades da companhia.

Gerente de Operações – Unidade Salvador - de Maio/2008 a janeiro/2009

- Administração de despesas e recursos operacionais.
- Responsável pela gestão da equipe operacional.
- Planejamento e implantação de projetos voltados à melhoria de qualidade do serviço.
- Responsável pelos indicadores operacionais de qualidade.
- Gestão do processo operacional de grandes clientes calçadistas, autopeças, medicamentos, confecções e eletroeletrônico.
- Forte atuação na ampliação da malha de distribuição do nordeste desenvolvendo parceiros para suprir a estratégia da empresa de expandir suas operações no nordeste do país

EXPRESSO MERCÚRIO SA.

Empresa Nacional de grande porte com capital fechado com foco voltado à logística e o transporte de carga em todos os modais.

Analista de Operações Corporativo – Matriz Porto Alegre - de Dezembro/2000 a Maio/2008

- Gestão corporativa avaliando o desempenho das unidades com base em seus indicadores de qualidade operacional.
- Atuação em campo junto às unidades adequando processos e viabilizando a reestruturação ou intervenção na gestão para recuperar a qualidade do serviço.
- Responsável pela abertura de novas unidades, estruturação de equipes e expansão na região nordeste.
- Análise e negociação dos contratos com empresas de telefonia celular, suprimentos, serviços de manutenção de frota e predial, segurança privada e patrimonial, apólices de seguro e gerenciamento de risco (condições de cobertura e regras de gerenciamento), locações de terminais de armazenagem e distribuição e gestão sob o orçamento do projeto de construção de novos armazéns.
- Conduzir as reuniões de planejamento estratégico junto com a diretoria analisando o desempenho da Cia e definição das metas orçamentárias.