



CURRÍCULO VITAE

Maximiliano Szelbracikowski Antunes

Brasileiro, casado, 35 anos.

CNH- 02294650448 CAT-B (Veículo Próprio)

Endereço: Rua Aléxio Fagherazzi, nº-139, CEP: 91755-118 Bairro: Ipanema, Porto Alegre- RS

Telefone: Celular (51) 8559-0208 ou Residencial (51) 3208-2518

E-mail: maxantunes34@gmail.com facebook.com/maximiliano.antunes.71

OBJETIVO

TRABALHAR NAS ÁREAS DE ADMINISTRAÇÃO E GERENCIAMENTO DE EQUIPES OU PROJETOS DE ÁREAS A FINS A MINHA FORMAÇÃO PROFISSIONAL E ACADÊMICA.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

- Solida experiência desenvolvida entre as áreas técnica e comercial da indústria de elevadores e escadas rolantes.
- Executei projetos estratégicos com planejamento de curto, médio e longo prazo.
- Habilidade em gerenciamento de conflitos em equipes multidisciplinares.
- Elaborei relatórios gerenciais com análise geral de resultados DRE (Demonstração de Resultado do exercício).
- Gestão e acompanhamento de métricas. Introduzi mudanças estratégicas com foco em produtividade, redução de custos e vendas.

FORMAÇÃO

- Nível Superior- Engenharia Mecânica CREA-RS 212813, ULBRA Concluído em (2015).
- Nível Técnico- Mecânica- Escola Técnica Parobé Concluído em (2003).

OTIS ELEVADORES

Cargo: Consultor - 07/07/14 até o presente momento.

Principais Atividades:

Vendas de elevadores novos e atualizações tecnológicas em elevadores e escadas rolantes.

Análise de viabilidade técnica em equipamentos de transportes vertical.

Elaboração de laudos e pareceres técnicos, estudos de modernizações e atualizações tecnológicas em elevadores e escadas rolantes.

Vistoria de segurança referente à norma técnica NM-207 (Elevadores Elétricos de Passageiros, requisitos de segurança para construção e instalação).

THYSSEN KRUPP ELEVADORES DE 04/2002 ATÉ 10/2013

Cargo: Gestor de Serviços- 10/2011 a 10/2013

Principais Atividades:

Gerenciamento do ciclo de serviços da unidade Porto Alegre - RS, responsável direto por um parque de 1800 equipamentos entre hospitais, hotéis, shopping centers, universidades, centros comerciais e condomínios residenciais.

- Responsável direto por uma equipe multidisciplinar de 50 pessoas.
- Planejamento da manutenção preventiva e corretiva em elevadores, plataformas de acessibilidade e escadas rolantes. Controle e análise de indicadores de desempenho da assistência técnica, reuniões periódicas de performance com equipes de manutenção.
- Seleção, contratação, treinamento e desligamento de funcionários.
- Fiscalização constante de segurança do trabalho, com vistorias periódicas em campo.
- Gerenciamento da área comercial, responsável direto pela equipe de vendas da área de serviços. Entre as atribuições: Seleção, contratação e treinamento de vendas, controles de indicadores de desempenho comerciais, elaboração de campanhas de vendas, controle de receitas.
- Apoio à área comercial e relacionamento com o mercado.
- Análise geral de resultados operacionais, contábeis e financeiros do ciclo de serviços, DRE e EBIT.

Cargo: Consultor Comercial de Vendas - 10/2008 a 10/2011-Promovido

Principais Atividades:

Administração de contratos públicos e privados, vendas técnicas de modernizações tecnológicas, reparos e peças em elevadores, plataformas de acessibilidade e escadas rolantes. Prospecção de mercado, captação e recuperações de novos clientes.

- **1º-Lugar em vendas**, campeão regional Rio Grande do Sul- 2009.
- **1º- Lugar em vendas**, campeão regional Rio Grande do Sul- 2010.
- **Ganhador do Premio Recognition 2010 e 2011**, destaque comercial do ano, como maior contratação em vendas do estado do Rio Grande do Sul.

Cargo: Gestor de Obras - 04/2004 a 10/2008-Promovido.

Planejamento de obras de longo, médio e curto prazo. Responsável direto pelo Backlog da carteira de elevadores a serem instalados, modernizados e reparados no Rio Grande do Sul.

Realizava o planejamento e a gestão da instalação de elevadores em campo.

Fiscalização constante de segurança do trabalho a equipes terceirizadas e reuniões periódicas de segurança.

Gestão, DRE de resultado das obras (Orçado & Realizado), pagamentos a empresas terceiras e controle de custos diretos e indiretos.

Especificações de orçamentos técnicos em elevadores, plataformas e escadas rolantes, elaboração de laudos e pareceres técnicos a área comercial.

Realizava vistorias e análise de viabilidade técnica, consulta e estudo de engenharia em casos especiais. Projeto executivo, composição do preço de venda, análise de rentabilidade de negócios.

Cargo: Oficial de Manutenção de Elevadores - 10/2002 a 04/2004-Promovido

- Manutenção preventiva e corretiva em elevadores.

Cargo: Estagiário - 04/2002 a 10/2002 Efetivado e Promovido.

Estágio administrativo. Apoio ao controle de execução de obras, elaboração de cronogramas físico e financeiro, recebimento de notas fiscais, controle de encargos e tributos, pagamentos a empresas terceirizadas.

Controle ao planejamento das obras, fiscalização de empresas terceirizadas, realizações de pedidos de materiais e suprimentos, controles de fretes e realizações de compras.

CURSOS COMPLEMENTARES

- Conhecimentos gerais em informática, Windows, Word, Excel, PowerPoint, SAP (Systems, Applications and Products in Data Processing).
- Gerenciamento de Projetos MS Project (Fundação Vanzolini);
- Excel Avançado-SENAC;
- NR-10, NR-33 e Resgate Médico Thyssen Krupp Elevadores;
- Desenvolvimento de Equipes (E-saberes consultoria e treinamento);
- Seminário técnico sobre modernizações em elevadores, normas e legislação, ABEMEC-RS;
- Técnicas de vendas e negociação (SENAC);
- Compliance, Thyssen Krupp Elevadores;

INFORMAÇÕES ADICIONAIS

Maiores informações sobre a minha trajetória profissional poderá ser visualizada na minha página no LinkedIn no endereço <http://www.linkedin.com/pub/maximiliano-antunes/84/96/901>