

## FÁBIO VIEGAS



### ADMINISTRAÇÃO DE EMPRESAS – UFRGS

2001-2006

### PSICOLOGIA – UFRGS

2011-2017\*

*\*cursando*

### RESUMO DAS HABILIDADES & COMPETÊNCIAS

**Idiomas:** Inglês - Fluente

Espanhol - Intermediário

**Informática:** Pacote Office - Intermediário

**Outros:** Negociação, ótima capacidade de comunicação (oral e escrita), raciocínio analítico, objetividade e simplicidade. Habilidade nas relações interpessoais. Cerca de oito anos de experiência promovendo negócios (serviços para comunicação, predominantemente); destacada atuação junto ao segmento governo.

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

#### COORDENADOR DE NEGÓCIOS – ZENVIA MOBILE (PORTO ALEGRE-RS)

Jun/2014 - Fev/2016

- Coordenação das atividades da área de licitações, análise de mercado, gestão de processos públicos de compra, participação em pregões, relacionamento com clientes, desenvolvimento comercial de contratos junto às instituições.

#### EXECUTIVO DE CONTAS – ZENVIA MOBILE (PORTO ALEGRE-RS)

Ago/2009 - Mai/2014

- Responsável comercial pelo atendimento a clientes globais (Wholesale): prospecção ativa, atendimento, desenvolvimento de projetos junto às áreas de tecnologia.
- Encarregado pela área de canais de vendas: definição de processos, prospecção, contratação e relacionamento.
- Especialista em Licitações e responsável por clientes do segmento GOV.

#### SUPERVISOR DE VENDAS – NN TELECOM (PORTO ALEGRE-RS)

Set/2008 - Mar/2009

- Coordenação de equipe de consultores de vendas de uma célula de negócios (serviços de telecomunicações) voltada ao mercado empresarial: confecção e manutenção de controles; seleção e treinamento de pessoas.

#### TRAINEE EM VENDAS - BRASIL TELECOM (PORTO ALEGRE-RS)

Ago/2007 - Set/2008

- Participação no 'Programa Jovem Vendedor', o qual busca, através de um job rotation pelas diversas subdivisões da área comercial da empresa, desenvolver profissionais com potencial para atuação na área comercial. Passagens pelos mercados Governo e Empresarial (Revendas).

**ASSISTENTE DE VENDAS - SUMMIT (PORTO ALEGRE-RS)**

Jun/2005 – Jul/2007

- Gestão de carteira de representantes, análise de desempenho, suporte administrativo ao processamento de pedidos.

**ESTAGIÁRIO VENDAS - SULBRA VEÍCULOS (PORTO ALEGRE-RS)**

Fev/2004 – Dez/2004

- Suporte a vendas, fluxo de pedidos, controle de estoques, pagamento de comissões, apoio à gerência.

**ESTAGIÁRIO SIGV - TIM CELULAR (PORTO ALEGRE-RS)**

Jan/2003 – Jan/2004

- Atuação junto à Inteligência de Vendas, suporte à equipe de vendas, manutenção de cadastros de PDV, reembolso de despesas de vendedores.

---

VOLUNTARIADOS E  
ESTÁGIOS  
ACADÊMICOS

**Extensão “n-pistas”** (Mai/2014 – Out/2015): Apoio Institucional para promoção da saúde do trabalhador na UFRGS.

**CREAS Sul / Centro-Sul** (Out/2015 – Jun/2016): atendimento junto ao serviço de medidas socioeducativas com adolescentes encaminhados pela justiça.