

Vilmar Alves
Rua Dr. Maia, 3304 – Uruguaiana– RS
Tel.: (51) 9536-4215 (55) 9995-8498– E-mail: vilmar_alves@hotmail.com
29 anos, solteiro

Objetivo

Atuar na área Administrativa/Comercial, podendo aliar o conhecimento teórico á prática profissional, bem como desenvolver e aprofundar conhecimentos já adquiridos em experiências anteriores.

FORMAÇÃO ACADÊMICA

- Superior completo em Administração de Empresas com ênfase em Marketing – Universidade Estácio de Sá - Porto Alegre – 2014

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Unimed Uruguaiana

Cargo: Vendedor

Período: 19/10/2015 – Atual

Atividades:

Atendimento ao cliente Unimed, Prospecção de novos clientes(PF e PJ), Visita a clientes externos para apresentação dos produtos Unimed, criação de novas campanhas comerciais, Pós Venda e demais atividades relacionadas a área comercial.

Grupo Vipal S/A – Fate Pneus

Telefone para Contato: (51) 3205-3030

Cargo: Comercial

Período: 20/05/2011 – 31/03/2012 e 18/02/2013 – 21/05/2015

Atividades:

Atendimento ao cliente; Vendas internas para todos os clientes da carteira e prospecção de novos clientes; Informações sobre a linha de produtos; Atividades integradas entre as áreas (logística, distribuição, financeiro etc); Implantação de pedidos, fechamentos de cargas para envio aos clientes. Suporte à equipe de executivos de contas (Acompanhamento de vendas x metas, informações financeiras etc.); Manutenção de cadastros da empresa; Controle e Manutenção de Estoque; Pós Venda.

A&S Call Center

Cargo: Supervisor de Vendas

Período: 02/06/2008 – 10/01/2011

Atividades:

Supervisor de Equipe(20 vendedores internos); Responsável pelos treinamentos e desenvolvimento da equipe; Responsável pelas metas da empresa junto com a Gerência; Responsável pela distribuição de mailing para a equipe; Controle financeiro dos clientes; Responsável pelas campanhas motivacionais da empresa; Responsável pela prospecção de novos parceiros para a empresa; Pós Venda; Feed Back diário para os vendedores.

A&S Call Center**Cargo:** Operador Call Center Ativo**Período:** 20/12/2007 – 01/06/2008Atividades:

Vendas Ativas por telefone.

CURSOS COMPLEMENTARES

- ✓ Inglês Intermediário – Escolas Michigan Porto Alegre
- ✓ Aprender a Empreender - SEBRAE
- ✓ Iniciando um Pequeno Grande Negócio – SEBRAE
- ✓ Como vender mais e Melhor – SEBRAE
- ✓ Formação de preços de venda - SEBRAE
- ✓ Gestão da Inovação – Inovar para competir – SEBRAE
- ✓ Pacote Office – Atual Informática

INFORMAÇÕES ADICIONAIS**Cursos no exterior:**

- Inglês Intermediário – Seda College – Dublin / Irlanda

Trabalho no exterior:

- Hotel Cooper Face – Dublin / Irlanda: Auxiliar nas atividades do hotel, atendimento ao público recepção e atividades do restaurante.

Atenciosamente,
Vilmar Alves