

	<div style="text-align: right;">Duas Páginas</div> <div style="text-align: center;"> CURRICULUM VITAE de Marco Antônio Viegas Dias, 45 anos, divorciado, não fumante. </div> <div> <div style="display: inline-block; width: 45%; vertical-align: top;"> <p style="text-align: center;">Ponto Chave</p> <p><i>Profissional da área comercial com grande senso de responsabilidade e comprometimento com o trabalho a ser desempenhado, visão futura, acompanhamento rápido do crescimento da empresa, disposição para aperfeiçoar-se e excelente relacionamento pessoal e grande facilidade de comunicação, com experiência em empresas de grande porte e líder de mercado, experiência de mais de 16 anos na área Comercial.</i></p> </div> <div style="display: inline-block; width: 50%; vertical-align: top;"> <p>Telefones (51) 96467336, (51) 3491-7283 (P/ Recados)</p> <p>E-mail riegasmarco@hotmail.com MSN/Skype riegasmarco@hotmail.com</p> <p>Endereço Rua Manoel Rodrigues Gonçalves, 259/2 – Bairro: Alvorada – Guaíba/RS CEP 92500-000</p> </div> </div>
---	--

1. Educação

1.1 Superior: Bacharelado em **"Administração de Empresas"** (ULBRA, cursando em fase final).

1.2 Técnico: **"Transações Imobiliárias"** (Escola Técnica UNI, concluído).

1.3 Idiomas: Inglês com boa compreensão escrita e leitura (cursos na escola **Wizard**).

Espanhol com boa compreensão conversação, escrita e leitura.

Escrita em Português correto.

2. Cursos

Matemática financeira e uso da HP.
Corretor de Seguros veicular – Sul América seguros.
Prevenção à lavagem de dinheiro.
Marketing Agressivo.
Vendas Foco no Cliente.
Motivação nos seus Diversos aspectos.
Identificação e prevenção à fraude.
Gestão de pessoas.
Informática Básica uso geral.
Cobrança.
Formalização.
Conhecimentos gerais do mercado Imobiliário.
Mercado de luxo.
Oferta Ativa.
Captação de novos clientes.
Matemática financeira focada no mercado imobiliário.
25 anos dedicados à área comercial.

3. Viagens Internacionais Trabalho/Lazer

- Chile
- Uruguai
- Argentina
- Republica Dominicana
- México
- Panamá

4. Experiência Profissional

4.1 Lopes Corretora (junho 2012 a maio de 2013)

Descrição: Atuava como Corretor de imóveis.

4.2 Grupo Votorantim – BV Financeira (2002 a dezembro de 2011)

Descrição: Atuava como Comercial- Gerente de Relacionamento III, responsável pelo Treinamento de novos Colegas nas áreas de atuação, Venda dos diversos produtos relacionados ao banco, Prospecção de novas áreas

e clientes, atuante todas as cidades da região de Torres até Porto Alegre e todas as cidades da região costa doce de Porto Alegre a Rio Grande.

4.3 Freelance de Vários Bancos (Fevereiro 1997 a julho de 2002)

Descrição: Atuava com representações de financeiras e bancos, cadastro de clientes, análise de crédito, prospecção de áreas e desenvolvimento de novos negócios e mercados, empréstimos em geral.

4.4 Brisa Veículos Ltda (1993 a junho de 1997)

Descrição: Atuava como Vendedor de Veículos novos e semi-novos.

A melhor negociação é em entrevistas, onde se pode realmente verificar o potencial do candidato e os benefícios oferecidos pela empresa, carga horária etc. Sou um profissional que gosta muito do que faz e se tiver que trabalhar em horário além do expediente normal ou fins-de-semana para cumprir prazos e metas eu faço sem achar problemático.