# FÁBIO VARGAS DA SILVA

E-mail: vargasfsilva@gmail.com Telefone: (51) 96221252 Estado Civil: solteiro

Data de nascimento: 18/09/1987

Endereço: Salustiano Ribeiro, 444, Ramada - Guaíba Disponibilidade para viagens ou residir em outros estados.

### **Formação**

- MBA- Gestão Estratégia Empresarial ESPM (Previsão de término: Julho/2016)
- Engenheiro Mecânico PUCRS 2014/1
- Técnico em Mecânica Escola Técnica Parobé 2007

#### Idiomas

- Idioma: Inglês Avançado Intercâmbio de três meses em Londres Inglaterra
- Intercâmbio profissional de três meses pela Mitsubishi em Inazawa Japão

#### **Cursos e Treinamentos**

- Curso de Manutenção Mecânica 2400- SENAI
- Curso de Mecânico Multifuncional 1200h SENAI
- Curso de Eletricidade Predial e Industrial 1200h SENAI
- Curso de Solidworks 25h SKA
- MS Project 20h UFRGS

## **Experiência Profissional**

## Empresa: MITSUBISHI ELECTRIC - Engenheiro de Aplicação:

Realizo suporte técnico ao departamento de vendas, auxiliando na definição de conceitos e soluções de produtos. Desenvolvo layouts, cálculos e propostas. Responsável pela especificação dos produtos importados da Tailândia e Japão onde preparo a documentação dos projetos com detalhes técnicos dos equipamentos, características do produto e prazos.

Período: 08/2015 - 04/2016.

# Empresa: MITSUBISHI ELECTRIC – Engenheiro de Produto:

Atuei na engenharia de produto realizando gerenciamento de projetos, planejamento e organização de atividade dos projetistas, distribuindo tarefas de projetos e desenhos. Desenvolvia trabalhos com ênfase em redução de produto e processos de fabricação, analisava os projetos mecânicos e seus desempenhos, identificando oportunidades de melhoria. Acompanhava o desenvolvimento de protótipos na fábrica. Realizava procedimentos de trabalho, documentos de instalação e manutenção. Atuei durante três meses na fábrica em Inazawa (Japão), onde liderei o projeto de nacionalização de produto, participei de treinamentos de processos e tabelas de aplicação. Período: 02/2014 – 08/2015.

### Empresa: TDK-EPCOS - Analista de Projetos e Processos:

Atuei na área de planejamento e gerenciamento de projetos, desempenhando atividades de melhoria de projetos e os processos, realizando automação e robotização de processos e máquinas. Analisava viabilidade econômica e técnica para desenvolvimentos de projetos, verificando a necessidade de recursos e prazos. Desenvolvia fornecedores de serviços e produtos para atender as necessidades da fábrica. Período: 01/2011 – 02/2014.

### Empresa: DANA - Estágio de Engenharia:

Atuei na engenharia de processos, desempenhando atividades na gestão de projetos e melhorias de fábrica. Participava de projetos como foço em mudanças de layout, automação de processos e máquinas, aplicando conceitos de Lean Manufacturing. Era responsável pelos projetos de instalação de segurança em máquinas conforme NR12, assim como as avaliações de análise ergonômica. Como estagiário fui responsável por implantar o sistema de gestão ergonômica em nível nacional, projeto foi considerado benchmarking em nível mundial. Período: 05/2009 – 01/2011.

#### Empresa: PUCRS – Técnico Mecânico:

Atuei como técnico mecânico na oficina manutenção da PUCRS, onde desenvolvia equipamentos mecânicos e fabricava dispositivos para testes em laboratório.

Período: 01/2007 - 04/2009.

#### Trabalho Voluntário

Participei na implantação do curso gratuito de mecânica básica na Escola Estadual Augusto Meyer, onde atuo como professor voluntário nas disciplinas de usinagem, manutenção, desenho básico, metrologia, cálculo técnico e prática de oficina.

Período: 02/2014 - Atual.

## Competências e Habilidades

Automação de processos e máquinas, melhoria de processos, gerenciamento de projetos, planejamento, redução de custo, visão estratégica, liderança, facilidade em trabalhos em equipe, boa comunicação, gestão de negócios, facilidade de aprendizado, motivado, foco em resultados.

# Objetivo

Estou em busca de uma nova oportunidade de trabalho, onde eu possa aplicar meus conhecimentos, visando adquirir mais experiência e desenvolver ainda mais ferramentas na área comercial, encontrando novos desafios e oportunidades.