

Curriculum

Andréia Marneli Moreira Cesar
Brasileira, Casada, 38 anos.
Endereço: Pelotas/RS (residência a partir de março/2016)
Telefones: 31 99232-0756/ 38 98821-0266 - (Celular/ Whats up)
Recados: 53 – 8111-0220 - Igor Fiuza Cesar (Esposo)
E-Mail: andreiamarneli@yahoo.com.br
Skype: andreia.marneli.moreira1

Objetivos

Atuar nas áreas de Comércio Exterior, Suprimentos, Gestão de Negócios e Logística.

Formação Acadêmica

- MBA em gestão de Negócios, pela Fead Minas, concluído em Março de 2005.
- Administração de empresas com Habilitação em Comércio Exterior, conclusão em junho 2001, pelo Centro Universitário Newton Paiva.

Qualificações

- Profissional especialista em importação de Projetos Industriais, equipamentos médicos/hospitalares, cargas perigosas, bebidas e alimentos, utilidades domésticas e artigos natalinos, logística multimodal e integrada, negociação internacional e locação de equipamentos pesados para grandes obras.
- Atuação na área cambial, gesto e operacionalização de fechamento de câmbio e apólices de seguros internacional e nacional.
- Registro de Despachante Aduaneiro junto à Receita Federal do Brasil.

Idiomas

- Inglês, nível avançado e Espanhol, nível intermediário.

Experiências profissionais

12/12 à 02/2013 – Cottex Brasil Comércio Exterior e representações Ltda Comercial Importadora e Exportadora – Belo Horizonte/MG

- Consultoria em Comércio Exterior, acompanhamento de processos de importação junto à FIAT Automóveis (veículos), Mídia 3 (pilhas e baterias) e City (Painéis de led), além de desenvolvimento de Clientes, através de visitas comerciais, apresentação da Empresa e legislações de Comércio Exterior, bem como orientações aos Funcionários da Empresa a respeito de práticas de Comércio Exterior e legislações vigentes.

01/2007 à 07/2007 – Cottex Brasil Comércio Exterior e representações Ltda Comercial Importadora e Exportadora – Belo Horizonte/MG

- Gestora de Negócios Internacionais e área comercial – (06 meses); gestão de processos de importação e exportação de materiais diversos como: bebidas, alimentos, máquinas em geral, artesanatos, aço, semi-jóias, tecidos e confecção. Negociação internacional com Fornecedores , desenvolvimento de potenciais clientes e Fornecedores, através de Pesquisas de Mercado Internacional. Comercialização dos serviços prestados pela Empresa, como: Pesquisas de mercado , Mapeamento de Mercados, Estudos de viabilidade de Mercadorias, Acompanhamento do processo de importação/exportação, desde a negociação Internacional até a entrega do material no Destino final, incluindo contratação de Prestadores de Serviços de logística e desembaraço aduaneiro, desenvolvimento de conhecimento fiscal de uma Tradding (Comercial Importadora e Exportadora);

Alguns resultados obtidos para a Empresa:

- Abertura do setor comercial da Empresa e formação da carteira de novos clientes e Prestadores de Serviços;
- Instituição da cultura de contratação de apólice de Seguros de Transportes Internacionais e aquisição do Sistema Siscomex;
- Apresentação da Empresa em Encontros de Comércio Exterior e Sindicato dos Despachantes Aduaneiros de Minas Gerais;

07/2009 à 28/11/2012 – Companhia Nacional de Cimento – CNC – Grupo Brennand Cimentos

- Supervisor de Compras – Out/2011 – Implantação e acompanhamento do Gerenciamento da Rotina, monitoramento dos processos de compras, destacando compra de insumos como: Moinha de carvão, gesso natural, escórias, finos de minério, gases, sacaria, coque Nacional e Importado, dentre outros. Análise, coordenação, negociação e acompanhamento de fechamento de contratos Internacionais e Nacionais, de prestação de Serviços e Compra de materiais/Insumos. Formação de equipe forte e coesa, através do repasse de informações, em geral e participação dos colaboradores, diretamente nos processos e tomada de decisões do setor.
- Comprador Internacional Pleno – jan/10 à out/2011; negociação Internacional e Nacional de Compras de equipamentos, materiais e serviços, emissão de Ordens de Compras, negociação e contratação de Fretes Nacionais e Internacionais, acompanhamento, através de follow up de entregas de materiais, serviços e equipamentos na Planta da Fábrica, acompanhamento e contratação de Serviço de diligenciamento em Fornecedores, gestão de todo o processo de importação (Negociação com Fornecedores, contratação de Prestadores de Serviços de Fretes Internacionais e Nacionais, acompanhamento de pleito de “ex tarifário”, acompanhamento de liberação do processo na alfândega e entrega no destino final);acompanhamento do processo de importação de coque de petróleo (análise e conferência de documentos, acompanhamento logístico de coleta/entrega, apuração de saldos da mercadoria, acompanhamento de pagamentos à Fornecedores);
- Assistente de Importação – julho/09 à jan/10 - operacionalização dos processos de importação da Planta Fabril, acompanhamento junto a Fornecedores no Exterior, FLS DK e FLS Airtech, análise de documentos de importação (invoices, PL, LI's, B/L) junto ao Despachante Aduaneiro, acompanhamento, através de follow up das entregas dos processos em andamento, junto à Fornecedores e Prestadores de Serviços; acompanhamento de contratação de Transportes, locação de equipamentos para descarga dos equipamentos na Planta da Fábrica, acompanhamento do recebimentos dos processos, junto à Receita Federal e Engenheiros Técnicos Certificantes, conferência de cobranças e pagamentos das despesas geradas decorrentes dos embarques;

Alguns resultados obtidos para a Empresa:

- Otimização de custos de importação, locação de equipamentos, contratação de fretes de suprimentos, através de análise e equalizações;
- Maior união da Equipe, resultando em melhores resultados e satisfação dos funcionários, através de comportamento altruísta, liberdade de trabalho (autonomia), cooperativismo e senso de organização e comprometimento;
- Agilidade na entrega de equipamentos e serviços alcançados através de controle de Follow up e diligenciamento nos Fornecedores;
- Agilidade na liberação de cargas nas Alfândegas e Órgãos Anuentes Governamentais (Anvisa, CNEN, Receita Federal, dentre outros) através de controle de processos junto ao Despachante Aduaneiro e visitas “in loco” para conhecer pessoalmente as pessoas com as quais lidamos;
- Organização de arquivo físico para os processos de importação e compras;

11/2008 à 02/2009– Transaex Assessoria em Comércio Exterior Ltda

- Analista de Comércio Exterior e Administradora de projetos Industriais da Votorantim metais Zinco – (03 meses); administração e controle dos processos de importação da Expansão da Planta Fabril da Votorantim Metais Zinco, de Juiz de Fora, contato com fornecedores, no exterior, acompanhamento de diligenciamentos, análise e emissão de documentos de importação, análise de carta de crédito, atualização dos dados de embarque no sistema SAP, conhecimento em processos de “ex tarifário”, “modalidade de entrega antecipada”, Diferimento de ICMS , controle de follow up de entregas dos equipamentos e disponibilização em arquivos “FTP”, para acompanhamento do Cliente.

Alguns resultados obtidos para a Empresa:

- Maior organização do follow up de acompanhamento de processos;
- Agilidade na liberação dos processos operacionais internos com o objetivo de otimizar custos ao Cliente nas Alfândegas Brasileiras;
- Influência sobre os colaboradores no que diz respeito à especializações e cursos de línguas;

07/2007 à 11/2008 – Yangzi Brasil Corporation Ltda

- Assistente de importação e compras internacionais – (01 ano e 3 meses); Controle e operacionalização dos processos de importação, acompanhamento logístico, contratação de fretes internacionais, classificação fiscal nas regras do Sistema Harmonizado (NCM/HC), apólice de seguros de transportes, fechamentos de câmbio, negociação de tarifação junto à Bancos e Freight Forwarder's, contratação de Transportes Nacionais porto x Armazém, emissão de Notas fiscais de entrada de mercadorias, acompanhamento de vistorias dos materiais avariados no armazém e apuração dos prejuízos, controle de estoque de compras de mercadorias e emissão de Purchase Order, negociação Internacional com Fornecedores Chineses e Indianos, no ramo de utilidades domésticas, sombrinhas e guarda-chuvas, malas , mochilas e artigos natalinos em geral; gestão de todo o processo de importação, incluindo os Prestadores de Serviços de fretes e desembaraço;

Alguns resultados obtidos para a Empresa:

- Estruturação do setor de importação na Empresa;
- Organização de processos e documentos de importação, através de planilhas e arquivo físico;
- Otimização de custos no que diz respeito à contratação de fretes internacionais e Nacionais, negociação de taxas cambiais e descontos nas negociações internacionais;
- Elaboração de Dossiê para abertura de Licenciamento de produtos;
- Definição de atividades dos colaboradores do setor, de acordo com a especialidade de cada um;

06/2001 à 06/2006 – Zigma Serviços Aduaneiros Ltda - Belo Horizonte/MG

- Trainee (07 meses); acompanhamento dos Gestores e funcionários das áreas de credenciamento, emissão de licenças de importação, contratação de fretes internacionais e seguro de transportes, fechamentos de câmbios , registros de Declarações de importação e desembaraço aduaneiro, propriamente dito;
- Auxiliar de Importação (02 anos); acompanhamento de todo o processo de desembaraço aduaneiro, dando suporte aos setores de logística, emissão de licenças de importação, operacionalização de fechamentos de câmbio, organização de arquivos de processos finalizados, operacionalização de averbações, junto à Seguradora, acompanhamento de registro de Declarações de importação;
- Gestora de Seguros (02 anos); desenvolvimento do setor de Seguro de Transportes da Empresa, enfatizando a gestão da apólice ,averbações provisória e definitiva, controle de vistorias aduaneiras e particular, acompanhamento logístico do processo de importação, comercialização de seguros de riscos diversos (desenvolvimento do produto junto à Seguradora Royal, exclusivo para equipamentos médico-hospitalares);
- Setor de cambio (03 meses); operacionalização de fechamentos de câmbios, Registros de Operações Financeiras junto ao Banco Central, cotações e negociação de taxas de câmbios junto a Bancos; organização e controle dos processos de câmbio; controle de programação de pagamentos de processos de leasing e financiamentos internacionais;

Alguns resultados obtidos para a Empresa:

- Organização de Arquivos físicos de processos;
- Inovação de modalidade de venda de seguros através de contato telefônico com o cliente em potencial, após a nacionalização do equipamento médico;
- Suporte operacional ao Gestor do Setor, dando maior liberdade ao profissional para produzir comercialmente;
- Elaboração de Produto de Seguro, do ramo riscos diversos, voltado para equipamentos médico-hospitalares, catalogado pela Cia Seguradora Royal & Sunnulance, através da Interfronting Corretora de Seguros;
- Organização física do setor de Seguros de Transporte Internacionais;
- Interação entre as pessoas da Empresa e da Corretora de Seguros, agilizando os processos operacionais e aumentando a produtividade comercial;
-

Conhecimentos em TI – Sistemas ERP's

Siscomex, Avanço, Winthor, SAP, RM e Protheus (Microsiga).

Cursos de aprimoramento

- Qualidade no atendimento ao cliente, pela Fecomércio;
- Seminário de Seguro de Transporte Internacional, pela Chubb Seguros;
- Curso de Seguro de Transporte Internacional, Riscos Diversos, Empresarial, Básico de Seguros e Risco de Engenharia, pela Emattos Consultoria e Corretagem de Seguros.
- Participações em palestras e seminários, pela Amcham (Câmara Americana de Comércio);
- Monografia desenvolvida na Goutrade Assessoria em Comércio Exterior, na área de Drawback de coque de carvão mineral;
- Trabalho de conclusão de curso, do MBA, em Gestão de Pessoas, Produtividade x Satisfação do funcionário na empresa;
- Curso de preparação para a CIPA – Comissão Interna de Prevenção de Acidentes, ministrado pela AMR Consultoria;
- Curso Siscarga, ministrado pela ESAF (Escola de Administração Fazendária).
- Curso de Corretor de seguros pelo Imes (Instituto Mineiro de Ensino de Seguro).
- Treinamento Básico de Usuário no Sadig, Inteligência estratégica, Análises V6.
- Seminário de Formação em Lider Coaching Córdor Blanco.
- "Como vender mais e melhor: as melhores ferramentas para aumentar suas vendas", promovido pelo SEBRAE – Serviço de Apoio às Micro e Pequenas Empresas.
- "Implementação de SGQ ISO 9001: 2008 e Mapeamento de Processos", pela ATSG – Academia Tecnológica de Sistemas de Gestão.
- Programa de Formação Gerencial, ministrado por Tauler Cássio Macieira, promovido pela Brennand Cimentos.
- "Treinamentos Integrados: Padrão de Auto-controle, Administração do Tempo e Reunião Eficaz", promovido pela Brennand Cimentos.

Atividades Complementares

- Professora no Senac Acre, Unidade Cruzeiro do Sul, Responsável por ministrar o curso "Gerenciamento de Projetos de Tecnologia da Informação", em Maio e Junho de 2013.
- Professora do Primeiro período do Curso Tecnólogo em Comércio Exterior. Responsável por ministrar a matéria: "Introdução ao Comércio Exterior", na Instituição de Ensino Facsete – Faculdade Tecnológica de Sete Lagoa, no período de Agosto/12 à Fevereiro/13.
- Professora no SENAC Minas, Unidade Diamantina /MG, Responsável por ministrar o curso "Excelência em Vendas", em Julho/09.

