Sergio Rafael Oribe Salgueiro

Brasileiro, Casado, 40 anos  
Endereço- rua Coronel Luiz Riviello, 85  
Humaitá – Porto Alegre – RS  
Telefone: 51-85164625 51-82323391 / E-mail: sergiols2.ss@gmail.com

objetivo

Area comercial, compras

FORMAÇÃO

* Nível superior em curso. (Administração)

Gestão do tempo. (walmart)

Gerenciamento de equipe. (walmart)

Ser vendedor. (Senac)

Excel avançado. (Senac)

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

* (03/2013 – 10/2014) - **Otica Gobbi**
* **Cargo:** Supervisor de venda.

Responsavel por 8 lojas.

Rellatorios de vendas, estoque, MKT, contratações.

Facil relacionamento, motivador, resilencia.

Vitrine, curva ABC, projeto 20x80, projeção de vendas e comparativos.

* **(07/2012 - 11/2012) – PGL Distribuição (Bagé).**
* **Cargo:** Comprador
* **Principais atividades:**

Compra de insumo para rede.

Controle de estoque.

Gerenciamento equipe de compra nas lojas.

* **(07/2000 – 01/2012) – Walmart Supermercados do Brasil.**
* **Cargos:** Gerente Produto.
* **Base Recife - Responsável comercial por AL, PB, CE, PI, PB, PE e MA.**
* **Principais Atividades:**

Retomada do controle comercial.

Negociações com fornecedores.

Reestruturação da equipe regional de compras.

Reformulação da mídia em todos estados.

Melhorar participação da região a nível Brasil.

Incrementar dois pontos percentuais a margem.

Desenvolver novos fornecedores e aumentar a participação dos médios.

Elaboração de metas por estado.

Supervisão de equipe comercial junto as regionais.

Supervisionar execução das ações direcionadas em loja.

Elaborar relatórios de qualidade venda e produtividade.

Supervisão de gerentes regionais e equipe de operações.

Análise de custo e oportunidade do mercado interno.

* **Principais metas:**

Redução de custo médio em 10%.

Crescimento de venda 10% ano.

Incrementar importação em 10% ano.

Desenvolver associados e prospectar carreira.

Gerente Assistente

* **Base Florianópolis: Responsável comercial Santa Catarina.**
* **Principais atividades:**

Negociação com fornecedores e compra para o estado SC.

Desenvolvimento de fornecedores.

Melhorar abastecimento loja.

Redução dos índices de quebra.

Diminuir dias de estoque.

Prospectar venda junto à equipe.

* **Principais realizações e resultados:**

Melhora na elaboração de mídias de SC.

Melhor negociação de importados, fornecendo inclusive para RG.

Melhor Venda Percentual por estado.

Melhor margem, melhor comp, melhor quebra.

* **Outras funções:** Aprovisionador, gestor de compras, aux administrativo.

* **(1995 – 1999) – Bomxeiro Ltda.**  
  Cargo: Carregador  
  Principais atividades: empresa prestadora de serviços para o Banco Central.

Transporte e queima de numerário.

QUALIFICAÇÕES E ATIVIDADES PROFISSIONAIS

* Disponibilidade para viagens.
* Salário a combinar.