CURRÍCULO

Carlos Augusto Schroeder, com 50 anos.

Engenheiro Químico (Pontifícia Universidade Católica do Rio Grande do Sul).

Viúvo.

Com dois Filhos de 16 e 13 anos.

Telefone 051 8218 8777.

Endereço Rua São Geraldo, 278.

CEP: 92500-000.

Ermo, Guaíba RS.

E-mail:carlos\_schroeder@hotmail.com

Objetivo:

Vaga como Gerente Comercial, Gerente de contas comercial, com contas novas ou base instalada (já cliente).

Cursos Realizados:

- Solution Selling 1999

- Administração do tempo 2003

- Como trabalhar em equipe 2003

- Como Vender serviços 2003

- Palestras de Teoria das Restrições 2002

- Academia de Pré-Vendas Datasul 2007

- Módulos ERP Datasul Obrigações Fiscais 1995

- Módulos ERP Datasul Pedidos e Faturamento 1995

- Módulos ERP Datasul Tecnologia 1996

- Módulos ERP Datasul Manufatura 1996

- Módulos ERP Datasul Compras e estoque 1995

- Módulos ERP Datasul Manutenção Industrial 1995

- ECM Datasul 2004

- Certificação ECM Datasul 2005

- Screen Optimizer Datasul 2004

- Learning- Habilidades de vendas – 1996

- Qualidade Iso 9000 – Externo- 2006

- Como Administrar empresas pequenas – Sebrae- 1996

- Academia de Vendas em serviços TOTVS 2011.

Histórico profissional:

2013- Lecom S.A., empresa de SP, atuando como representante no RS, empresa de BPM, workflow e internet. Atendendo contas como Fruki, Renner, e outras. Saindo da empresa em novembro/2013, devido a mudança de estratégia, ou seja , não vai abrir mais uma filial por aqui. Está procurando um parceiro de negócios para representá-lo no Estado.

2011-2012 PWD Automação, empresa de automação de Joinville SC, aonde atuei como Executivo de Negócios em SP, atendendo contas como ORIENT, Vicunha e outras.

2009-2011 Gerente de Contas(Executivo de Atendimento e Relacionamento) Base Instalada na TOTVS Paulistana em Barueri SP(Franquia do Grupo TOTVS). Prospectando e realizando várias vendas, como Consigaz, Marco Boni, Antalis, Orient e Valspar.

2008-2009 Gerente de Vendas Nacional da Brava ECM(Franquia do Grupo TOTVS, desmembrada da Datasul Tecnologia após a venda). Atuando com produtos de tecnologia, TOTVS ECM, Data Collection, Data Viewer e Audit Trail na base instalada Datasul, RM e Protheus, e também em contas novas. Realizando várias vendas como COSAN, Nissin, Autometal, entre outras.

2002-2007 Executivo de Vendas na base Datasul atuando na Datasul Tecnologia em Joinville SC, com experiência em toda a base instalada e contas ERP novas,no Brasil inteiro.Negociando com a áreatécnica o cumprimento de metas e prazos para elaboração de propostas.Realizando vendas como Bauducco, Santher, Valspar, Bandag, NGK, Renner, entre outras.

1995-2002 Analista de Implementação(1995), Gerente de Projetos (1996), aonde atuei como consultor implantador e treinamento ao cliente, nos módulos fiscais, comerciais, materiais e manufatura. Executivo de vendas da Datasul Porto Alegre no RS (1997-2002), atuando nas grandes contas do estado. Atuando em 1998 como gerente de território e apoiando revendas no Sul, além de prospectar novos canais e treiná-los. Fazendo vendas, como Aurora, Vipal, Renner, Todeschini, Recrusul, Seven Boys, entre outras.

1991-1995 Consultor de processos e qualidade na MPVS consultoria de Porto Alegre RS, atuando em projetos em empresas de médio e grande porte. Atuando em projetos como : Termolar, SOUL, VICASA, Gethal Caxias e Amazonas, Conservas Oderich e Metasa.

1990-1991 Instrutor de Informática na MicroNews – Porto Alegre no RS (Empresa Nacional de treinamento em informática, chegou a ter 23 filiais no Brasil). Atuando como instrutor Lotus, DBASE III, Clipper, BASICA, CAD, entre outros.

1987-1990 Como desenvolvedor em produtos de gerenciamento de escritórios de direito, locadoras e outros softwares (como autônomo). Atuando como desenvolvedor, vendedor, suporte e manutenção.

1987 - Estagiário na Klabin Riocell (Fábrica de Celulose). Atuando com otimização de equipamentos com simulação em computador, Forno de Cal e Caldeira de Recuperação.

1985-1986 Estagiário na Copesul (Central de Matérias Primas do III pólo petroquímico).Na CODES, coordenação de desenvolvimento tecnológico, atuando em estudos de viabilidade para novas plantas no polo.