**ISAIAS TEIXEIRA KLEIN**

Contatos: Fones: (51) 96773045

E-mail:[isaiasklein@yahoo.com.br](mailto:isaiasklein@yahoo.com.br)

Skype: isaias.klein

Brasileiro – casado – 02 filhos – 46 anos (07/09/1967).

GESTÃO DE SUPRIMENTOS / SUPPLY CHAIN

*RESUMO DAS QUALIFICAÇÕES*:Profissional com mais de 20 anos de experiência em Indústrias Nacionais e Multinacionais dos segmentos de Alimentos, Bens de Consumo, Construção Civil e Celulose, com a Gestão e desenvolvimento de Suprimentos, Logística, Materiais, Custos e Supply Managementno Brasil,Europa, América Central, África e Mercosul; tendo como destaque a seleçãoe negociação com fornecedores,abertura de novos mercados; gerenciamento de produções em terceiros, administração, execução e controle de atividades, orçamento de Suprimentos das unidades/fábricas;Logística de exportação e importação;

Administração de projetos de inovação, implantação de novos sistemas de ERP; Gerenciamento de equipesdeaté 25 colaboradores;Participação em eventos/feiras internacionais (Argentina, Colômbia, Uruguai e África do Sul).

**FORMAÇÃO**

**MBA Gestão da Produção** – IBGEN – (falta trabalho de conclusão).

**Graduação em Administração de Empresas** – Faculdade São Judas Tadeu - 1996

**Inglês fluente-** aulas particulares, viagens internacionais e prática com estrangeiros no ambiente de trabalho.

Espanhol Intermediário – aulas particulares**.**

**CARREIRA PROFISSIONAL**

**FRINAL S/A**- **FRIGORÍFICO E INTEGRAÇÃO AVÍCOLA – GARIBALDI - RS**

Empresa de atuação destacada no segmento avícola, com importante participação no mercado interno e externo.

**Gerente de Suprimentos, Logística e Materiais – 07/2013 – 05/2014**

* Gestãoda Área de Suprimentos, sendo responsável por todas as negociações com fornecedores(500 no Brasil) e aquisições da empresa;
* Gestão da Área de Logística, englobando a estratégia e operação de distribuição da Companhia; negociação com os agentes envolvidos (transportadores, operadores logísticos)no Brasil com ênfase na região Sudeste e Sul do Brasil.
* Gestão do Almoxarifado;
* Gestão de equipe de 20 colaboradores subordinados (Supervisores, Líderes, Compradores, Analistas e Auxiliares).

**COOPLANTIO – COOPERATIVA DOS AGRICULTORES DE PLANTIO DIRETO – ELDORADO DO SUL - RS**

Uma das maiores Empresas de Agronegócio do Sul do Brasil, atuante no mercado interno e externo de commodities agrícolas, alimentos, insumos e implementos agrícolas.

**Gerente de Suprimentos e Estoques – 01/2013 a 07/2013**.

* Gerenciamento dos Estoques de Grãos da área de alimentos da empresaem 4(quatro) unidades fabris, distribuídas em Eldorado do Sul - RS, Pelotas - RS, Cachoeira do Sul - RS e Faxinal do Soturno - RS. Gerenciamento de produção em terceiros contratados;
* Gestão e Negociação do suprimento de grãos, focado na industrialização das plantas industriais, e no escoamento para os mercados internacionais, salientando a América Latina (Argentina, Uruguai, Paraguai, Chile, Peru, Bolívia), América Central (Honduras, Panamá, Costa Rica, etc.), América do Norte (Canadá), Europa (Portugal, Itália, França, etc.), África (Nigéria, Angola, África do Sul, etc.), Oriente Médio (ArábiaSaudita, Dubai, etc.).
* Responsável por orçamento estimado em R$ 200 milhões / ano;
* Desenvolvimento de mercado (nacional e internacional) para comercialização dos produtos da empresa, desenvolvendo fornecedores no MERCOSUL e RS para suprimento de matéria-prima, e também buscando e desenvolvendo clientes, tanto no mercado interno quanto externo para o produto final.
* Planejamento estratégico, com foco em toda a cadeia (origem, produção e venda de produtos).

**KLEIN REPRESENTAÇÕES COMERCIAIS– GUAÍBA/RS.**

Empresa própria de Consultoria Comercial, focada na atividade de representação, desenvolvimento, prospecção, logística e intermediação de negócios. Com atuação nos mercados interno e externo.

**Gerente de Negócios – 08/2009 a 12/2012.**

* Identificação e desenvolvimento de produtos em outros países (Europa/ Ásia) para o mercado brasileiro;
* Desenvolvimento de exportação de produtos do mercado brasileiro / MERCOSUL para outros países;
* Introdução de linha de Arroz Beneficiado no mercado de São Paulo;
* Desenvolvimento de Arroz e Alimentos para Pássaros do MERCOSUL (Argentina, Uruguai e Paraguai) para o Brasil e Europa;
* Negociações comerciais realizadas na ordem de 25.000 toneladas de Agro-Produtos, tais como Arroz Beneficiado, Arroz em Casca, Quebrados de Arroz, Soja e Milho;
* Desenvolvimento de linha de Produtos Orgânicos no Brasil e Argentina para exportação para a Europa.

**SLC ALIMENTOS S/A. – Porto Alegre/RS.**

Empresa brasileira que produz alimentos, detentora das marcas Namorado e Butuí um dos líderes brasileiros no segmento de arroz e feijão.

**Gerente de Suprimentos – 04/2008 a 06/2009.**

* Gestão das áreas de Suprimentos de Matérias-primas, materiais e serviços, envolvendo a Logística de abastecimento das unidadesde Pelotas/RS, Alegrete/RS, Sentinela do Sul/RS, Camaquã/RS, Barueri/SP, Paraíso do Tocantins/TO e Recife/PE;
* Responsável por um orçamento de R$ 300 milhões /ano;
* Responsável pela estratégia de suprimentos de matérias-primas com o menor custo possível, considerando movimentos de mercado, sazonalidade de preços, modais de fornecimento logístico. No ano de 2008 foram atingidas reduções na ordem de R$ 1,5 milhão;
* Atuação no mercado externo, buscando matérias-primas alternativas, e desenvolvendo clientes para exportação;
* Gerenciamento da Logística e Armazenagem das matérias-primas e embalagens da empresa;
* Montagem, estruturação e gerenciamento de equipe de compras para outros itens/serviços não ligados a matérias-primas;
* Atuação intensa na área de importação da empresa, organizando a operação de forma a ter agilidade e custos competitivos.

**BOISE CASCADE DO BRASIL LTDA – Guaíba/RS.**

Empresa multinacional americana que produz laminados e compensados de madeira para a construção civil – um dos líderes mundiais em seu segmento.

**Gerente de Suprimentos e Materiais – 01/2005 a 04/2008**.

* Gestão das áreas de Suprimentos e Materiais, envolvendo obras civis, mecânicas, e também a contratação e gestão de serviços e materiais;
* Gerenciamento da Logística de transporte do produto;
* Responsável por um orçamento aproximado de R$ 23 milhões / ano;
* Criação e montagem do Departamento de Suprimentos e Materiais da empresa, com estabelecimento de procedimentos, controles e metas de melhorias;
* Desenvolvimento de fornecedores alternativos para itens importantes da empresa;
* Montagem da área de importação, criando procedimentos e fluxo de operações;
* Redução de custos em aproveitamento de impostos na ordem de R$ 3,2 milhões / Ano;
* Redução de custos de R$ 600 mil /Ano com contratação de serviços e compras de materiais;
* Negociação da operação logística da empresa (rodoviário / portuário);
* Estabelecimento de política de controle e estoques mínimos de materiais;
* Estabelecimento da contratação de modalidades diferenciadas de compras de materiais, como contratos de consignação;
* Organização e aplicação de inventários periódicos, com aumento da acuracidade dos estoques;
* Organização da área de importação, com redução de custos de R$ 50 mil / ano;
* Reorganização da logística Inbound da empresa, otimizando esta operação;
* Organização do sistema (ERP) de aprovações da empresa, dando mais segurança ao processo;
* Interação e contatos com a matriz nos EUA.

**TERMOLAR S/A – Porto Alegre/RS.**

Empresa brasileira atuante no ramo de Garrafas Térmicas, Isotérmicas, e produtos de conservação térmica.

**Gerente de Compras, Importação e Logística - 03/2002 a 11/2004.**

* Gestão das áreas de Compras, Importação e Logística da empresa, administrando um orçamento total de R$ 27 milhões / ano;
* Desenvolvimento e negociação com China, Índia e Coréia para o fornecimento de componentes;
* Organização do fluxo de controles, documentos e estoques de importações da empresa;
* Desenvolvimento na Argentina de fornecedor de resinas termoplásticas. Economia de R$ 1 milhão/ano;
* Redução dos custos de fretes marítimos internacionais, da China e Índia, através de aproveitamento do retorno de Containers refrigerados da Ásia para o Brasil – economia total de R$400.000/ano;
* Reestruturação da área de Logística, atingindo redução de custos da ordem de R$360.000/ano;
* Reorganização do suprimento de materiais técnicos, com estimativa de economia de R$100.000/ano.

**FULLER S/A – Santa Cruz do Sul/RS**

Empresa brasileira atuante no ramo de massas, biscoitos e salgadinhos.

**Supervisor de Logística – 10/2001 a 03/2002**

* Gestão da área de Logística da empresa, envolvendo todas as etapas, desde o planejamento até a entrega final nos clientes.
* Participação como líder no desenvolvimento e implantação de Brokers em todo o Brasil.
* Gerenciamento das entregas de produtos acabados nos diversos clientes da empresa, em todo o Brasil.
* Gerenciamento e controle dos estoques de produtos acabados da empresa.
* Gerenciamento do Faturamento da empresa.

**EFFEM PRODUTOS ALIMENTÍCIOS (ATUAL MASTERFOODS)– Eldorado do Sul/RS –1991 a 2001.**

Empresa americana, pertencente ao *Grupo Mars*, fabricante das marcas Pedigree, Champ, Frolic, Whiskas, Uncle Ben’s, M&Ms, Snickers, e outras, com forte atuação no mercado brasileiro e internacional de alimentos.

SUPERVISOR DE CUSTOS PARA LOGÍSTICA E SUPRIMENTOS – 2000 A 2001

COMPRADOR SÊNIOR – 1996 A 2000.

COORDENADOR DE COMPRAS – 1994 A 1996

COMPRADOR JUNIOR – 1993 A 1994

AUXILIAR DE COMPRAS – 1991 A 1993

* Planejamento e análise financeira das operações de Suprimentos e Logística, bem como acompanhamento e avaliação da performance de resultados destas áreas.
* Responsável pelo desenvolvimento e negociação com fornecedores de matérias-primas da empresa.
* Desenvolvimento de fornecedores alternativos na Ásia para conservantes, atingindo em economia de US$ 293.000 / ano.
* Desenvolvimento de fornecedor de Corantes Alimentícios da Índia, atingindo economias substanciais para a empresa.
* Forte atuação na procura e desenvolvimento de fornecedores de Gomas Alimentícias e Aminoácidos na Ásia (China e Índia), com resultados significativos.
* Participação no desenvolvimento de novos tipos de carboidratos na formulação das rações Pet-Food, com uma economia de R$ 1,4 milhão / ano.
* Desenvolvimento do fornecimento alternativo de Proteína Vegetal, com economia de R$ 150.000/ano.
* Gerenciamento da cadeia de suprimentos (compra, logística e armazenamento) dos grãos utilizados como matérias-primas da empresa.

**RIOCELL S/A (ATUAL CELULOSE RIO GRANDENSE)**– Guaíba/RS

Empresa brasileira atuante no ramo de papel e celulose, sendo uma das líderes neste segmento.

ASSISTENTE DE LOGÍSTICA– 10/1986 a 09/1991.

* Responsável pela negociação de fretes, controle de estoques, fluxo de mercadorias, controle de processos de exportação e mercado interno, incluindo os aspectos fiscais destas operações.

**REFERÊNCIAS PROFISSIONAIS:**

Leandro Zat – Vice-Presidente da Frinal S/A e RP Participações (fone: 54-91527073)

Renato Palma Gheller – Diretor Comercial da Tysson Foods (fone: 51-92993215 / 41-88517163)

Klaus Peter Stolzmann – Gerente de Compras e Logística da AEL (fone: 51-21011200)

Guilherme Bruschi – Gerente de Operações na Irgovel (fone: 51-96482699)

Wirlei Lesnik – Controller na Frinal (fone: 51-81443096 / 54-91342888)