Försäljning 1.0 : För dig som vill bemästra försäljning PDF Henrik Fexeus



Det här är bara ett utdrag ur Försäljning 1.0 : För dig som vill bemästra försäljning bok. Du kan hitta hela boken genom att klicka på knappen nedan.



Författare: Henrik Fexeus ISBN-10: 9789198258820

Språk: Svenska Filesize: 1559 KB

BESKRIVNING

Är du ny som säljare eller har du precis startat ditt nya företag och söker svar på vad försäljning är och hur man bemästrar det? Då är Försäljning 1.0 boken för dig. Tvärtemot vad många tror så är duktiga säljare inget man föds till, precis som att någon som lyfter 150 kg i bänkpress på gymmet inte föddes till det. I Försäljning 1.0 så visar Simon Löfgren hur du snabbt och enkelt tar dina första steg mot att bli en mästare på försäljning. Du lär dig bland annat hur du blir köpbar istället för "säljig" och påträngande. Du får lära dig om hur du sätter upp mål och om hur säljprocessen fungerar med enkla och tydliga exempel. Försäljningens grunder är något man aktivt och strukturerat behöver träna på och Försäljning 1.0 erbjuder de rätta verktygen att börja med.

VAD SÄGER GOOGLE OM DEN HÄR BOKEN?

Försäljning 1.0 : För dig som vill bemästra försäljning Simon Löfgren Ljudbok. 47. Allt du behöver veta om aktier Ingvar Karlsson ...

Listen to Försäljning 1.0 : För dig som vill bemästra försäljning: För dig som vill bemästra försäljning audiobook by Simon Lofgren. Stream and download ...

Köp Bemästra dig själv : 12 steg för balans i livet av Harriet Marnell på Bokus.com. ... Försäljning 1.0 : För dig som vill bemästra försäljning

FÖRSÄLJNING 1.0: FÖR DIG SOM VILL BEMÄSTRA FÖRSÄLJNING

Fortsätt läsa...