DESARROLLO JERRY ML.

INTERACTIVE VALLEY.

1.	. DASHBOARD	4
	RECORDATORIOS.	4
	NOTIFICACIONES.	
	Precotizaciones	4
	Funciones	4
	Base de Datos.	4
	Botones	4
	Cotizaciones	5
	Funciones	5
	Bases de datos	6
	Botones	6
	Contratos.	6
	Funciones	6
	Bases de datos	6
	Botones	6
	Pagos Clientes	7
	Funciones	7
	Bases de datos	7
	Botones	7
	Pagos Talento	8
	Funciones	
	Bases de datos	8
	Botones	8
2.	PRE COTIZACIONES	9
4.	. PANTALLA DE INICIO	10
	DIAGRAMA DE FLUJO	10
5.	. COMERCIALIZACIÓN	11
	CALENDARIO DEL ARTISTA.	11
	SELECCIONAR ARTISTA	12
	TIPOS DE SERVICIOS.	13
	Función Agregar Concepto	
	Campos	
	Fecha:	
	Hora:	
	Lugar:	
	Contacto de cotización:	14
	Descripción:	15
	Actividad:	15
	Continuar con el proceso:	15
	COTIZACIÓN.	16
	Descripción	16
	Tipos de Cotizaciones	16
	Cotización global	16
	Cotización individual	16
	Datos.	17
	Campos Generados	17

Botones	
CONTRATO	
Funcion	
Bases de datos	
Botones	
FACTURACIÓN	20
Descripción	
Función	
Base de Datos	
Botones	
ESTADO.	
Descripción	
Funciones	
Bases de datos	
6. TIMELINE	22
BUSCADOR DE TALENTO	22
Descripción	
Funciones	
Organización:	
Filtro de búsqueda	
Base de datos	
TIMELINE TALENTO	24
Descripción	24
Funciones	24
Despliegue artista	24
Llamar evento	24
Llamar última cotización	
Llamar último contrato	
Bases de datos	

1. Dashboard.

Recordatorios.



Los recordatorios son un sistema básico de checklist, en el cual el usuario podrá agregar de forma rápida una nota.

Botón	Descripción.
\	Expande el recordatorio para ver el
	recordatorio completo
①	Agrega un nuevo recordatorio.
Nota También puede agregarse un campo de te en la parte inferior, que responda con un	
	"enter" para que el usuario pueda teclear de
	manera rápida el recordatorio y se almacene.

Notificaciones.

Precotizaciones.

Funciones

Las notificaciones se generan en el módulo Precotizaciones. Al dar clic en generar precotización, el sistema manda un aviso informativo al dashboard que recuerda al usuario enviar la precotización.

Base de Datos.

Obtener de la base de datos el Nombre del Artista y la Descripción de la cotización.

Botones.

Marisela Gamero
"Talentos para telenovela."

"Marisela Gamero. Al dar clic en Talentos para telenovela" desplegar PDF creado.

El ícono elimina el recordatorio.

El ícono indica que la cotización fue enviada al cliente y cambia el estatus a "enviado al cliente" para que el usuario de seguimiento de su cotización.

Cotizaciones.

Funciones.

Las cotizaciones generan tres tipos de notificaciones.

Notificación.	Se Genera:	
Generar Cotización. Se Genera cuando se rellenan los camp		
	ventana Comercialización -> Tipo de Servicio(s)	
	pero no se da clic en el botón Generar	
	Cotización.	
Enviar al Cliente.	Una vez que el Usuario presiona el botón	
	Generar Cotización, se despliega el PDF en	
	pantalla y se envía una notificación al	
	dashboard con el nombre "Enviar al Cliente",	
	eliminando la notificación anterior "Generar	
	Cotización".	
En mediación.	Una vez que el usuario envía la cotización al	
	cliente, el estatus cambia a "En mediación".	

Bases de datos.

Nombre Base de Datos	Datos.
Cotización	Nombre Artista.
	• Descripción.
	• Estado.

Botones.

Botón	Estado Inicial	Estado que desencadena
✓	Generar Cotización.	Enviar al cliente.
✓	Enviar al Cliente.	En mediación.
>	En mediación	Eliminar y pasar evento a notificación "Contrato".

Contratos.

Funciones.

Los contratos generan las siguientes notificaciones.

Notificación.	Se Genera:	
Cargar Contrato.	Se genera cuando llega una nueva acción de cotizaciones, es decir cuando el estatus de la mediación deja de estar "en mediación".	
En Mediación.	Una vez que se carga el contrato se considera que se encuentra en mediación.	

Bases de datos.

Nombre Base de Datos	Datos.
Cotización.	Nombre Artista.
	Descripción.
	Estado.

Botón	Estado Inicial	Estado que desencadena
~	Cargar Contrato	En mediación.
>	En mediación	Eliminar y pasar evento a notificación "Pago Cliente".

Pagos Clientes.

Funciones.

Los pagos a clientes están directamente ligados con la pantalla de Estado del apartado Comercialización.



Tipo de creación.	Notificación.	Se Genera:
Automático	A espera de liquidación.	Se genera cuando el contrato ya está
		cargado pero no se ha recibido pago
		alguno o firmas.
Manual	Liquidado 50%	Se genera por el usuario cuando el
		cliente paga el 50% del contrato.
Manual	Liquidado	Se genera por el usuario cuando se
		paga el 50% del contrato antes del
		evento.
Manual	Cancelado por cliente	Se genera por el usuario al cancelar
		evento.
Manual	Cancelado incumplimiento talento	Se genera por el usuario al cancelar
		evento.
Manual	Cancelado talento fuerza mayor	Se genera por el usuario al cancelar
		evento.
Manual	Realizado.	Generado por el usuario, indica que
		el evento se ha realizado.

Bases de datos.

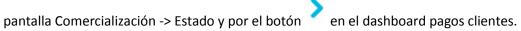
Nombre Base de Datos	Datos.
Cotización	Nombre Artista.
	Descripción.
	• Estado.

Botón	Estado Inicial	Estado que desencadena
~	50% anticipo.	50% finiquito
~	50% finiquito.	En curso
>	En Curso	Eliminar y pasar evento a notificación "Pagos Talento".

Pagos Talento.

Funciones.

Los pagos a talento se crean cuando el estado ha cambiado a Realizado, ligado directamente con la



Estas notificaciones son meramente informativas para el usuario e indican que hay que pagar al cliente su participación en el evento.

Notificación.	Se Genera:	
Liquidar talento.	Cuanto el evento cambia a "Realizado".	
	Cuando el evento cambia a "Cancelado por el cliente".	

Bases de datos.

Nombre Base de Datos	Datos.
Cotización	Nombre Artista.
	Descripción.
	• Estado.

Botón	Estado Inicial	Estado que desencadena
✓	Liquidar talento	Eliminar notificación.

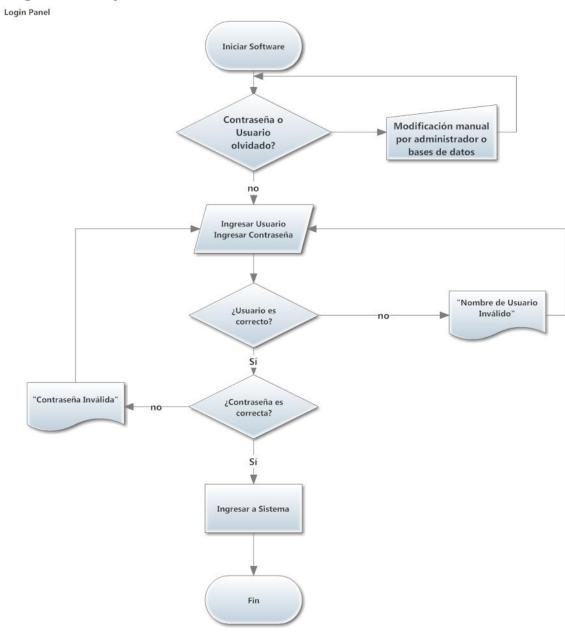
2. Pre cotizaciones.

4. Pantalla de inicio.

La pantalla de inicio permitirá el acceso por nombre de usuario y contraseña.

En dado caso de que se olvide el usuario o la contraseña, podrá ser modificada desde el administrador de usuarios o desde base de datos.

Diagrama de flujo



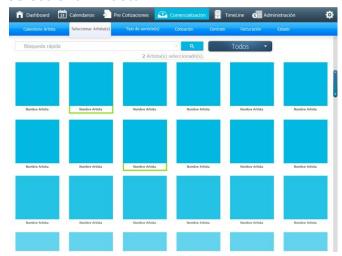
5. Comercialización.

Calendario del Artista.

Esta parte del desrrolló se llevará a cabo mediante la aplicación de calendario que se elija para su implementación. Deberá tener la capacidad de:

- Visualizar globalmente los artistas.
- Seleccionar individualmente calendarios de artistas para ser desplegados independientemente. Podrá utilizar colores para su diferenciación (limitandonos a las capacidades que la aplicación permita).
- El presente calendario "Calendario Artista Comercialización" será meramente informativo, en el cual podrán visualizar las fechas disponibles (color blanco), fechas probables (color rosa) y fechas ocupadas (color lila).
- Al hacer clic en una fecha probable u ocupada, deberá ser capaz de mostrar el evento para el cual se tiene reservado y poder modificarlo manualmente (apegándonos a las capacidades que la aplicación permita).
- El **buscador del calendario** podrá identificar los artistas o eventos por palabras clave, tales como: nombre de artista, apellido, evento o cliente que solicitó la fecha.
- Del mismo modo, el calendario podrá seleccionar horarios disponibles, aún si la fecha se encuentra ocupada, determinado por el horario del día seleccionado.

Seleccionar Artista.



En esta pantalla del software, el sistema deberá recuperar de las bases de datos, los siguientes campos de información:

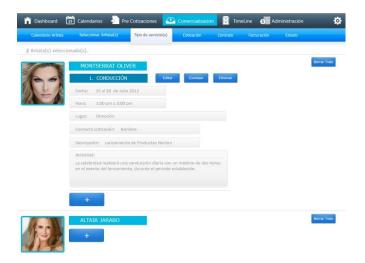
Nombre del talento.

Imagen descriptiva.

- El usuario podrá seleccionar "n" cantidad de artistas.
- La pantalla desplegará los artistas ordenados por orden alfabético.
- Para realizar esto, se sugiere ser ordenados con anterioridad en las tablas de bases de datos.
- El buscador tendrá la capacidad de reconocer nombre, apellido del artista o tipo de actividad que puede realizar:
 - o Inauguración.
 - o Conducción.
 - Firma de autógrafos.
 - o Presencia en Eventos.
 - Campañas Publicitarias.
 - o Conferencias.
 - o Carnavales.

Los cuales deberán ser obtenidos a través de la base de datos "Concepto".

Tipos de servicios.



Una vez seleccionados los artistas, deberán ser agregados automáticamente en base a la selección previa del artista.

El sistema deberá retribuir de la base de datos los siguientes campos:

- Nombre del artista.
- Imagen descriptiva.

Función Agregar Concepto.

Ésta función, habilitará los campos mencionados más abajo, ligado al artista seleccionado para la presente cotización.

Descripción de los botones:

Imagen	Nombre	Función	
+	Agregar Concepto	Agregará un nuevo concepto, numerado a partir del 1. Habilitará los campos fecha, hora, lugar, contacto descripción, actividad.	
Editar	Editar Concepto	Habilitará los campos fecha, hora, lugar, contacto, descripción, actividad para su edición.	
Contraer	Contraer Concepto	Realizará un efecto que contraerá los campos mencionados anteriormente, mostrando únicamente el nombre del concepto. v.g.: 1. CONDUCCIÓN	
Eliminar	Eliminar Concepto	Elimina por completo el concepto y resetea su numeración.	
Borrar Todo	Borrar Campos Concepto	Realiza una limpieza del contenido de los campos	

Campos.

Fecha:

Si y solo sí el calendario lo permite, deberá retribuir los datos de fecha y hora del evento. De lo contrario el usuario tendrá que agregarlos manualmente mediante una aplicación de selección de fecha con calendario. Por ejemplo:



(link de ejemplo aplicación calendario para jquery.)

Hora:

La hora deberá ser agregada manualmente (si el calendario no lo permite). Mediante un campo de hora con el siguiente formato hh:mm en formato a.m./p.m.

Lugar:

Deberá ser ingresada manualmente por el usuario en un campo tipo texto.

Contacto de cotización:

Deberá ser seleccionado por el cliente, mediante el despliegue de una lista de contactos que será ser retribuido de la base de datos "Datos de Contacto" anexa en el documento datos_software_JerryML.docx.

En caso de no existir contacto el sistema permitirá el alta rápida de un nuevo contacto mediante el despliegue de una consulta emergente a la base de datos, en el cual podrá agregar los datos de:

- Nombre:
- Dirección:
- Teléfono:
- Celular:
- Correo:
- RFC:
- Representa a: (campo no obligatorio, ligado a un cliente mayor, por ejemplo, "Juan Alva representa a Colgate").

Del mismo modo, el sistema permitirá agregar un Cliente a la base de datos mediante el despliegue de una tabla de consulta en ventana emergente, que permita al usuario **agregar o modificar** los datos de un cliente existente o uno nuevo. Los datos a llenar son:

- Nombre o Razón Social.
- Apoderado Legal.
- Dirección.
- Teléfono.
- Correo.
- Eventos Realizados.
- Conceptos pagados.
- RFC:
- Domicilio fiscal:
- Contacto: (el cual esta ligado a un ID de la tabla contacto, mencionada en el punto anterior).

Descripción:

La descripción deberá ser agregada manualmente por el usuario en un campo tipo texto.

La descripción deberá ser almacenaca para su futura edición en la misma pantalla de tipo de servicios.

Actividad:

La actividad deberá ser ingresada por el usuario manualmente en un campo tipo texto.

Continuar con el proceso:

Al dar clic en el botón Cotización:

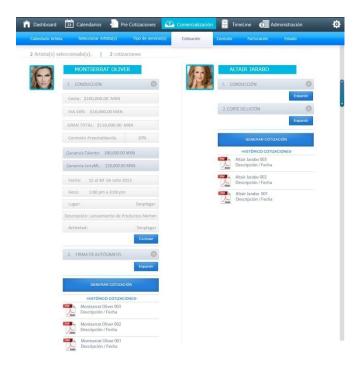


El sistema guardará automáticamente los campos en las tablas de cotización, para que puedan ser editadas posteriormente.

Cotización.

Descripción.

La presente pantalla del software, mostrará la información agregada en Tipo de Servicio(s), para su correcto cotejamiento y la generación de la cotización en PDF para enviar al cliente.



Tipos de Cotizaciones.

Cotización global.

Genera en un mismo documento en PDF un resumen que será enviado al cliente, el cual contiene de manera resumida:

Imagen descriptiva del artista, descripción del artista, conceptos del artista y costo.

Cotización individual.

Generará cotizaciones en documentos PDF individuales para cada artista, si así es requerido.

Datos.

El sistema deberá recuperar de las bases de datos la siguiente información:

Nombre Base de Datos	Datos.
Datos Artista.	 Imagen descriptiva del artista.
	 Nombre del artista.
	 Comisión prestablecida Jerry ML.
Cotización.	Nombre del concepto.
	• Fecha.
	Hora.
	• Lugar.
	 Descripción.
	 Actividades a realizar.
	Historico de cotizaciones.

Campos Generados.

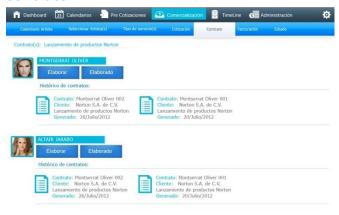
El usuario deberá agregar manualmente la siguiente información:

Campo	Descripción.	
Costo	A excepción de "Costo", los campos en esta ventana no podrán ser modificados, el usuario deberá regresar a la pantalla anterior para	
	realizar dicho proceso.	
IVA 16%	Costo * .16	
GRAN TOTAL.	Costo + IVA	
Ganancia Talento.	Costo – Ganancia JML. Este campo es meramente informativo, no debe ser impreso.	
Ganancia JML.	Costo * (comisión/100) Este campo es meramente informativo, no debe ser impreso.	

Imagen		Nombre	Función
Lugar:	Desplegar	Desplegar lugar	Expande informativamente el lugar
			del evento (no modificable)
Actividad:	Desplegar	Desplegar actividad	Despliega las actividades a realizar
			del artista (no modificable).
Actividad:	Desplegar	Contraer	Contrae todos los datos del
	Contraer		concepto, dejando unicamente a la
			vista el nombre del concepto.
2. FIRMA DE AUTÓGRAFOS	8	Expandir	Expande y muestra los campos del
	Expandir		concepto.
GENERAR COTIZACIÓN		Generar Cotización	Genera un PDF, lo almacena en
			disco, crea un evento de
			recordatorio de enviar cotización y
			genera un archivo en el histórico de
			cotizaciones.

-HISTÓRICO COTIZACIONES-	Histórico Cotizaciones.	Al hacer clic, se abrirá el documento
Montserrat Oliver 003 Descripción / Fecha	Thistorico Cotizaciones.	PDF correspondiente.

Contrato.



Funcion.

Ésta parte del software, servirá para el control de la elaboración de contratos. El contrato será cargado manualmente por el usuario en formato PDF.

El sistema deberá almacenarlos en el disco del servidor y generar un histórico de contratos específico para la cotización en curso.

Bases de datos.

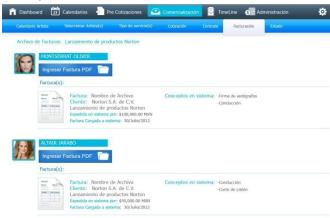
El sistema deberá retribuir de las bases de datos la siguiente información:

Nombre Base de Datos	Datos.
Datos Artista	Imagen Descriptiva.
	 Nombre de Artista.
Cotización	Nombre del Evento.
	 Nombre del cliente.
	Descripción.
	Fecha
Contratos	Histórico de Contratos.

Imagen	Nombre	Función	
Elaborado	Cargar Contrato Elaborado	Subir al disco duro del servidor el contrato elaborado en formato PDF.	
Contrato: Montserrat Oliver 001 Cliente: Norton S.A. de C.V. Lanzamiento de productos Norton Generado: 20/Julio/2012	Histórico de Contrato	Cargar el archivo seleccionado del disco duro.	

Facturación.

Descripción.



Función.

Carga de PDF de factura(s) generada para la venta en curso.

Base de Datos.

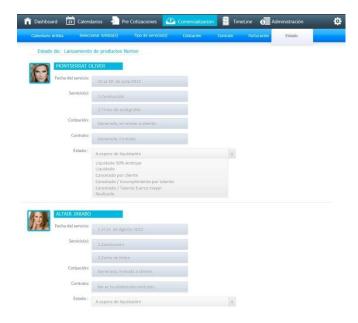
Retribuir de la base de datos:

Nombre Base de Datos	Datos.
Datos Artista	 Imagen Descriptiva.
	 Nombre de Artista.
Cotización	Nombre del Evento.
	 Nombre del cliente.
	 Conceptos en el sistema.
	 Costo en sistema.
Factura	 Histórico de cotizaciones.

Imagen	Nombre	Función
Ingresar Factura PDF	Cargar Factura	Subir al disco duro del servidor la factura elaborada en formato PDF.
Factura: Nombre de Archivo Conceptos en sistema: -Firma de autógrafos Cliente: Norton S.A. de C.V. Conducción Lanzamiento de productos Norton Expedida en sistema por: \$100,000.00 MXN Factura Cargada a sistema: 30/Julio/2012	Histórico de Contrato	Cargar el archivo seleccionado del disco duro.

Estado.

Descripción.



Funciones.

Pantalla en la cual se podrán modificar los estados de la presente venta.

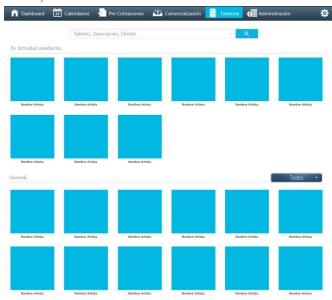
Bases de datos

Datos.
Imagen descriptiva.Nombre de Artista
 Fecha de servicio. Conceptos. Estado de la cotización. Estado del contrato. Estado del evento. Liquidado 50% anticipo. Liquidado. Cancelado por el cliente. Cancelado / incumplimiento por talento. Cancelado / talento causas de fuerza mayor. Realizado.

6. Timeline.

Buscador de talento.

Descripción.



Funciones.

Función buscador:

La función buscar podrá detectar las palabras clave "nombre del talento, apellido del talento, descripción ejemplo "lanzamiento de productos norton" ó cliente.

Función seleccionar artista:

Se podrá seleccionar únicamente 1 artista (no se admite multiselección).

Cada artista estará ligado a un concepto o cliente, por ejemplo, "productos norton" puede estar asignado a tres artistas distintos, el usuario deberá seleccionar aquel que desee revisar.

Organización:

Los artistas estarán organizados en dos bloques, el bloque de artistas con actividad en curso y el bloque de artistas inactivos.

En la parte superior del bloque aparecerán ordenados alfabéticamente los artistas que se encuentren actualmente en proceso de comercialización.

En el bloque inferior aparecerán los artistas ordenados alfabéticamente de los artistas que se encuentren inactivos.

Filtro de búsqueda.

El filtro de búsqueda será contemplará los criterios de por conceptos:

- Inauguración.
- Conducción.
- Firma de autógrafos.
- Presencia en Eventos.
- Campañas Publicitarias.
- Conferencias.
- Carnavales.

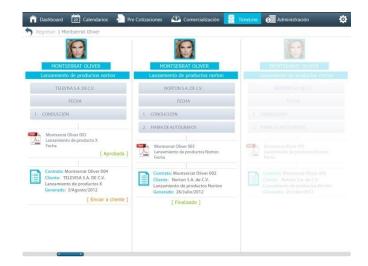
Base de datos.

Nombre Base de Datos	Datos.
Datos Artista	 Imagen Descriptiva. Nombre de Artista. Descripción de evento. (para filtro de búsqueda) Cliente. (para filtro de búsqueda)

Timeline Talento.

Descripción.

Despliega la información histórica de los eventos que ha realizado el talento, el despliegue se realiza de manera horizontal, separando por barras verticales cada evento.



Funciones.

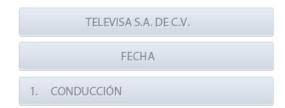
Despliegue artista.

Despliega la imagen descriptiva del talento, su nombre en la parte inferior y en la parte superior general.



Llamar evento.

Llama la descripción del evento en el que participó, nombre del cliente y conceptos realizados. Los despliega de manera informativa.



Llamar última cotización.

Llama la última cotización registrada para el evento y su estatus: "sin generar, generada sin enviar, aprobada, en espera de aprobación".

Llamar último contrato.

Despliega el último contrato cargado al sistema, debido a que para que el contrato debe ser generado previamente para poder ser cargado, los estados que aparecerán serán los de "Enviar al cliente, A firmar por cliente, Firmar".

Bases de datos.

Nombre Base de Datos	Datos.
Datos Artista	Imagen Descriptiva.
	Nombre de Artista.
Cotización	Descripción del Evento.
	Cliente.
	• Fecha.
	 Conceptos.
	 Última Cotización.
	 Estado Cotización.
	 Último Contrato.
	Estado Contrato.