Trefwoorden: Prijzen & Tarievengids 2018 download gratis pdf, Prijzen & Tarievengids 2018boek pdf gratis, Prijzen & Tarievengids 2018 lees online, Prijzen & Tarievengids 2018 torrent, Prijzen & Tarievengids 2018 epub gratis in het Nederlands, Prijzen & Tarievengids 2018 mobi compleet

## Prijzen & Tarievengids 2018 PDF

none



Deze site bevat slechts een fragment uit het boek. U kunt de volledige versie van het boek downloaden via de onderstaande link.



Schrijver: none ISBN-10: 9789086710546 Taal: Nederlands Bestandsgrootte: 1576 KB

## **OMSCHRIJVING**

Prijzen & Tarievengids 2018 1e druk is een boek uitgegeven bij Publimix. ISBN 9789086710546 De grote vraag voor alle ondernemers gaat over de prijs of het tarief. Is de prijs of het uurtarief niet te hoog of te laag. Wat doet de concurrent en hoe bepaal je de juiste prijs? Met de Prijzen en Tarievengids komt u daar achter, het is een kleine investering met grote gevolgen. Reeds 20.000 ondernemers gingen u voor. Een van mijn klanten werkte 60 uur per week en verdiende goed. Hij had veel klanten en veel werk maar geen vrije tijd. Zijn vrouw en kinderen klaagden wel eens dat hij er nooit was. Tegen mij zei hij dat hij altijd erg moe was en dat hij tijdens de vakanties veel sliep. Ik vroeg hem wat voor klanten hij had, het bleken veel vaste klanten te zijn voor wie hij klussen uitvoerde. Daarnaast werkte hij voor particulieren. Meestal via mond-tot-mond-reclame. Hij hoefde geen moeite te doen om aan nieuwe klanten te komen, hij had er eigenlijk al te veel. Nadat hij zijn tarieven had aangepast ging hij meer verdienen in minder tijd. Ik vertelde hem dat hij met wat eenvoudige ingrepen hetzelfde kon verdienen in minder tijd. Bovendien zou hij betere en leukere klanten krijgen. Klanten die ook weer voor betere nieuwe klanten zouden zorgen. We gingen samen rekenen en daaruit bleek dat we zijn uurtarief en prijzen aan moesten passen. In sommige gevallen werkte hij volgend vast uurtarief en andere keren werkte hij met vast afgesproken prijzen.Nadat hij zijn tarieven en prijzen had aangepast steeg zijn omzet. Hij ging materiaal apart factureren en maakte offertes per klus in plaats van per uur. Zijn uurtarief verhoogde hij. Hij verdiende daardoor meer in minder tijd en met minder klanten. Het grote bijkomende voordeel was dat hij de meest gierige klanten (die vaak ook de hoogste eisen stelden en het slechtst betaalden) kwijt raakte. Doordat hij meer tijd overhad voor de goede klanten waren die ook tevreden. Wilt u ook betere prijzen en tarieven? Zorg voor betere klanten en hogere omzet met actief prijsbeleid. Bestel dan de Prijzen en Tarievengids, en verhoog direct uw omzet. Uw beste uurtariefNooit meer twijfelen over uw uurtarief of uw prijzen. Met de Prijzen & Tarievengids hoeft u niet meer bang te zijn om te duur, of erger nog, te goedkoop te zijn. De gids bevat vijf methodes om uw prijzen of uw tarief te bepalen. Daarnaast bevat de gids uurtarieven van ruim honderdvijftig beroepen. Deze gids is een onmisbaar hulpmiddel bij onderhandelingen over uw tarief en bij het bepalen van uw prijs. De gids is een must voor freelancers en zelfstandigen. Maar ook voor opdrachtgevers biedt deze gids nuttige informatie. De redactie van deze gids heeft de tarieven van diverse beroepsgroepen verzameld. Met behulp van dit boek bent u in staat om een goede prijs voor uw diensten of uw producten te bepalen. De tarievengids helpt u bij het bepalen van de juiste prijs. InhoudsopgaveHoofdstuk 1 bepaal uw tariefMethode 1: Wat is uw marktwaardeMethode 2: BenchmarkingMethode 3: Hoeveel wilt u eigenlijk verdienen? Methode 4: Tariefbepaling aan de hand van marktwaarde en de opdracht Methode 5, vergelijken met loondienstHet tarief bij parttime werkBTWReiskostenKortingenTarieven van Advertentieverkopers beroepsgroepenAdministrateurs Adviseurs Advocaten Anesthesiologen Apothekersassisten Architecten Artiesten Artsen Artiesten/ Zangers/ zangeressen Automatiseringsdeskundigen Bands bruiloften **Basisarts** Bedrijfsfotografen Bedrijfsartsen Bejaardenverzorger Belastingadviseurs Beveiligers Bloemkwekers Boekhouders Boekhoudkundig medewerkers Bouwadviseurs Bouwkostendeskundigen Bouwkundig tekenaars Business consultants Bureauredacteur CAD Tekenaars Cameramensen Cameramensen Camera-assistentie Chauffeurs Coaches Commentaarstemmen Communicatieadviseurs Computerdeskundigen Constructief Consultants Controllers Copywriters Correctors Dansers Dakdekkers Decorateurs Decorbouwers Deurwaarders Dierenartsen Directeuren Dirigenten Docenten Dtp'ers Duikers Editors Eindregisseurs radio Electromonteurs Electrotechnici Erotische acts Financieel consultants Filmers Fotografen Fotolassers Fysiotherapeuten Geluidstechnici Geluidstechnici radio tv omroep Glazeniers Grafisch ontwerpers Grimeurs Grip Helpende zorg en welzijn Historici Hoofdverpleegkundige Hoveniers Huishoudelijke hulp Herpetoloog (reptielkenner) ICT Consultants Illustratoren Ingenieurs Installateurs Interim managers Interieurontwerpers Journalisten Juristen Kaasmakers Kinderverpleegkundige Klussenbedrijven Koks Kraanmachinisten Kunstenaars Lassers Lichttechnici Logopedisten Loodgieters Loopbaanbegeleiders/adviseurs Machinisten (grondverzet e.d.) Makelaars Management Assistenten Managers (interim) Mediation Medisch specialisten Metselaars Minimumloon Modellen Monteurs Netwerkbeheerders Notarissen Office Managers Ontwerpers Organisatieadviseurs Ortopedagogen Pedagogisch medewerker Pedicure P & O Adviseurs PR-adviseurs Praktijkopleider zorg Presentatoren

tv Productieassistenten radio tv Programmamaker radio tv Programmeurs Producer radio Projectmanagers Psychologen Ouality managers Reclamemakers Redacteur/verslaggever Redacteur/verslaggever Regisseur Regisseur Scenarioschriivers tv radio tv Scheepstimmermensen Schilders Schoonmakers (bouw) Schoonmakers (huishoudelijk) Schoorsteenvegers Secretaresses Slotenmakers Slopers Sociaal cultureel werker Software Architecten Software ontwikkelaars Steigerbouwers Stratenmakers Stoelmasseurs Stoffeerders Stucadoors Systeembeheerders Taxateurs Tegelzetters Tekstschrijvers Therapeuten Timmerlieden Tolken Trainers / coaches Verpleegkundigen Vertalers Verwarmingsmonteurs verzorgende psychiatrisch patienten Video-editors Visagisten Voegers Voorlichters Zie journalisten. Vormgevers Vrachtwagenchauffeurs Webdesigners/developers Werktekenaars zie ingenieurs. Woningtaxateurs wijkverpleegkundige Zorghulp Zzp'ers Hoofdstuk 4 De offerteaanvraagHoofdstuk 5 Wat is de functie van de prijsHoofdstuk 6 Prijsperspectieven en de bedrijfsformuleHoofdstuk 7 Diverse strategieën om prijzen te bepalen De mening van lezers: "Ik vond de tarieven in de gids vrij hoog, toch heb mijn eigen tarieven verhoogd. Ik ben enkele klanten kwijtgeraakt maar mijn omzet ging omhoog en de nieuwe klanten die ik kreeg hadden geen enkel probleem met mijn uurtarief." "Spijtig dat ik dit boek niet eerder had, ik heb jarenlang een te laag tarief gehanteerd. Als ik dat eerder gedaan had zou ik wat vaker met vakantie zijn geweest.""Nuttig boek, al was het maar omdat beroepsverenigingen geen adviestarieven meer mogen geven. Deze gids heeft die taak deels overgenomen''"Vraag omtrent de tarievengids: gaat dit specifiek over zzp tarieven voor de Nederlandse markt, of is deze ook voor de Belgische markt te gebruiken?" (De gids bevat ook informatie voor de Belgische markt red.)

## WAT ZEGT GOOGLE OVER DIT BOEK?

Bestel Prijzen & Tarievengids Voor 23:00 besteld, morgen in huis! 20% korting voor vaste klanten Altijd een inspirerend advies

Prijzen & Tarievengids 2018 . De grote vraag voor alle ondernemers gaat over de prijs of het tarief. Is de prijs of het uurtarief niet te ...

Prijzen & Tarievengids 2016 bij Boeken.com. Bij boeken.com vind je altijd wat je zoekt.

## PRIJZEN & TARIEVENGIDS 2018

Lees verder...