

La entrega del proyecto final consistirá en un video corto (de entre 7 a 10 minutos) donde daréis a conocer el software recomendado para alcanzar la estrategia, de modo que despertéis interés.

La finalidad es que consigáis dar una idea clara de por qué el software seleccionado, es el que logrará apoyar la estrategia del negocio.

## GUIÓN DEL VIDEO

1. Presentar el negocio.

El nombre del negocio.

Los nombres de los integrantes del comité de dirección (vosotros)

Qué propuesta de valor trae al mercado.

2. Definir el público objetivo

A quién o quienes va dirigido el proyecto, servicios o productos.

3. Del CAME, comentar brevemente SOLO el cruce de factores que originó la estrategia. Por ejemplo, si la estrategia seleccionada fue de tipo OFENSIVA (enfocada a explotar oportunidades y mantener o reforzar las fortalezas), comentar cual oportunidad habéis visto y qué fortaleza tiene la empresa que permite mantener o reforzar esa oportunidad.

4. Indicar la Estrategia Seleccionada y **el TIPO** de Software que os ayudará a implementarla

5. Comentar qué **programas de software** habéis revisado y exponer los motivos por los cuales habéis seleccionado el software a implementar.

Dado que son cinco puntos, dividíos la exposición.

Imaginaros las reuniones de negocio de las películas americanas. Es una exposición de tipo *Elevator Pitch* donde la idea es convencerme de que el software seleccionado es el correcto. Nada de estilo académico.

Penalizaré con puntos si la misma no se ajusta al tiempo indicado. Éxito!