

Agenda Process and Methods

一、論文摘要

二、資料變數解釋

三、什麼是機器學習?

四、Lasso Regression (套索算法) 與 SVM (支持向量機)

五、SVR Regression (支持向量機迴歸)

六、2SLS (兩階段最小平方估計量)

七、結論



圖片: Ed Sheeran

論文摘要

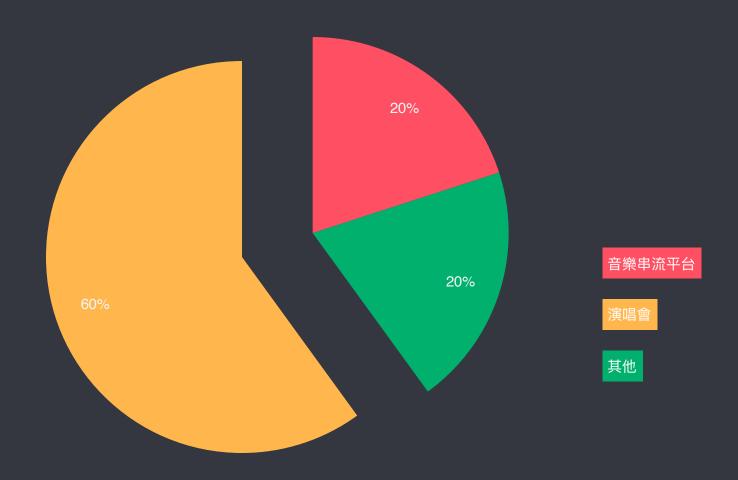
音樂人收入來源

演唱會是音樂人最主要的收入

目前舉辦演唱會所獲得的收入佔音樂人收入約**60%**。 音樂串流平台則佔了**20%**,這邊留給嘉羽講。

其他收入:

- 衣服、及其週邊商品。
- ♥ 實體唱片。
- VR體驗。



什麼人會去聽演唱會?

族群略分為三群

有錢有閒,略有印象

人數不多,但通常會坐在最貴的位置。 也包含陪朋友去的。

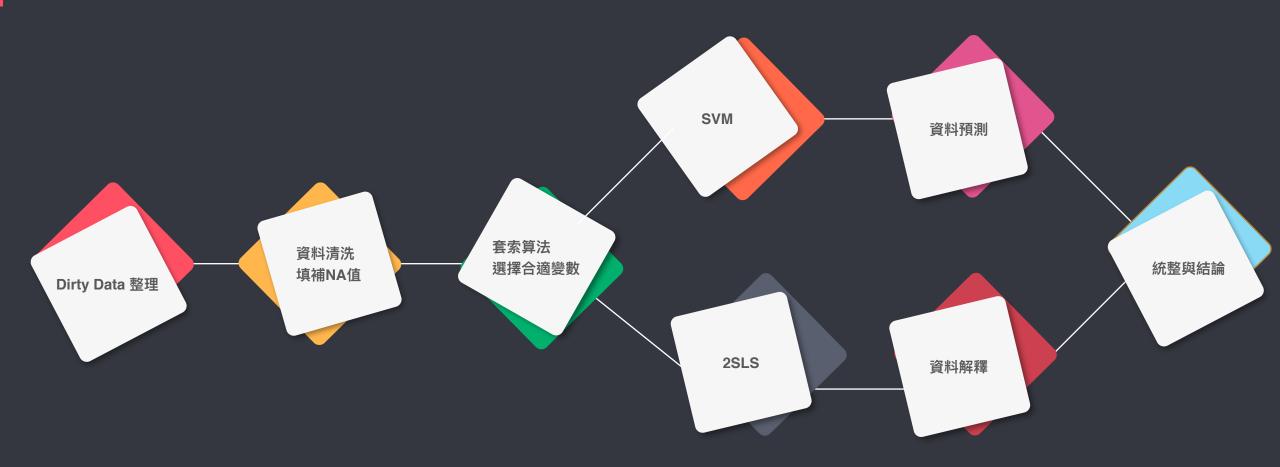
該音樂人的鐵粉

形塑一種鐵粉一定要去支持演唱會,最好多刷幾次,每場都到,希望給音樂人留下印象。大多數支持演唱會的皆為此種族存。

想體驗大型演唱會

人數最少,從未體驗過大型演唱會。

論文研究方法流程

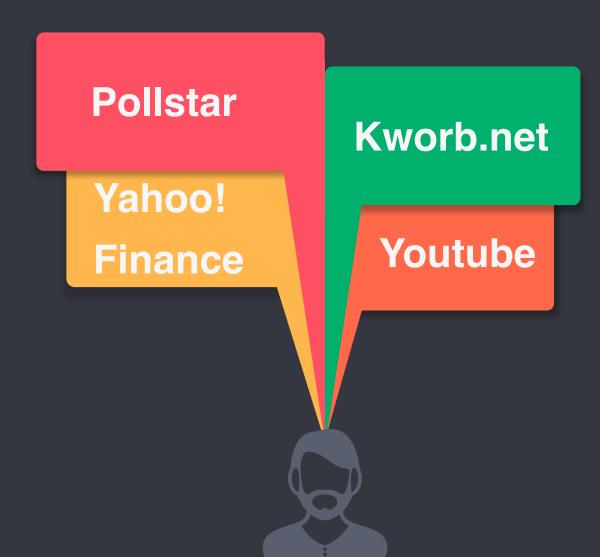




圖片:Imagine Dragon

資料變數解釋

資料來源



資料變數有哪些?

包含48個變數

- Date:演唱會舉辦的日期。
- ●Shows:該演唱會辦了幾場表演。
- Year: 演唱會舉辦的年份。
- Month: 演唱會舉辦的月份。
- Artist:音樂人名字。
- Venue: 演唱會舉辦地點。
- City: 演唱會舉辦的城市及國家。
- Promoters: 演唱會之策展人。
- TicketSold: 該場演唱會賣出幾張票。
- ●Capacity:該場地能容納之人數。
- Percentage:售票率。
- ◆SoldOut:是否完售,為虛擬變數。
- ●US Gross:演唱會票房總收益。
- ●min_price:該場演唱會之最低票價。
- ●max_price:該場演唱會之最高票價。
- ●avg_price:該場演唱會之平均票價。
- ●US_Gross.TicketSold:票房總收益除以總售出票數,為每票收益。
- ●Supporting:是否有共演團體(暖場表演)。

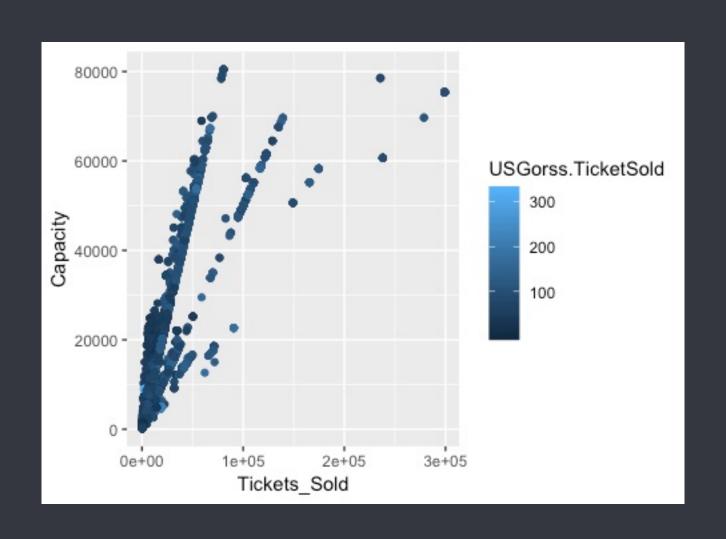
- ●Global_Concert:是否有登上百大演唱會排行榜,為虛擬變數。
- ●Global Concert Times:登榜次數。
- ●InHouse Promotion:場地擁有者是否同時為策展人。
- ●no_promoter:策展人的數量。
- ●State:演唱會舉辦之國家。
- ●US:是否舉辦在美國,為虛擬變數。
- ●Canada:是否舉辦在加拿大,為虛擬變數。
- ●Europe:是否舉辦在歐洲,為虛擬變數。
- ●UK:是否舉辦在英國,為虛擬變數。
- ◆SouthUS:是否舉辦在美國南部,為虛擬變數。
- ●Oceania:是否舉辦在大洋洲,為虛擬變數。
- Date_Whichday:舉辦演唱會的日期為哪一天。
- ●Live.Nation:策展人是否為Live Nation,為虛擬變數。
- ●Holiday:舉辦演唱會該天是否為假期,不包含週末,為虛擬變數。
- ●Open.x:Alphabet 當天開盤價格。
- ●High.x: Alphabet 當天漲停價格。
- ●Low.x: Alphabet 當年跌停價格。
- Adj.Close.x: Alphabet 當天收盤價格。

資料變數有哪些?

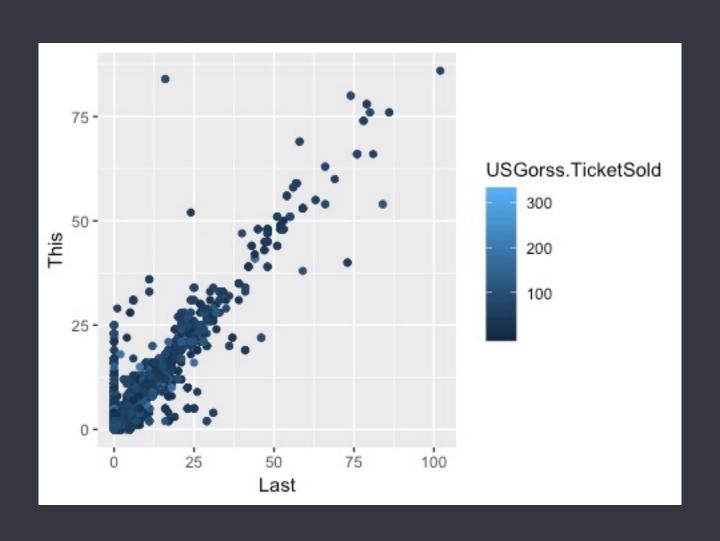
包含48個變數

- ●Adj.Close.x:Alphabet 當天收盤調整後價格。
- Volume.x: Alphabet 當天成交量。
- ●Open.y: Live Nation 當天開盤價格。
- ●High.y: Live Nation 當天漲停價格。
- ●Low.y: Live Nation 當天跌停價格。
- ●Close.y: Live Nation 當天收盤價格。
- ●Adj.Close.y: Live Nation 當天收盤調整後價格。
- Volume.y: Live Nation 當天成交量。
- Last:舉辦演唱會前, Youtube歌曲瀏覽量。
- ●This:舉辦演唱會後,Youtube歌曲瀏覽量。
- ●Change:舉辦演唱會前後,Youtube歌曲瀏覽量之變化量。
- ●new_song:該場演唱會前是否發布新歌。

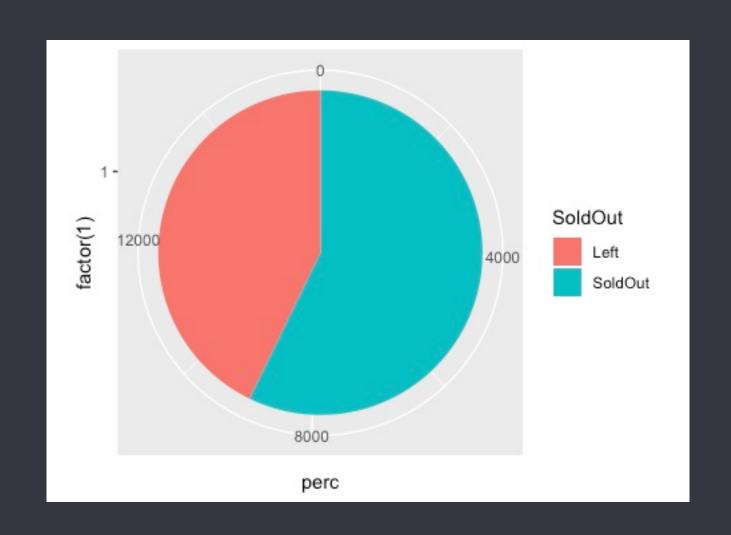
售票率與場地可納人數對每票收益的散佈圖



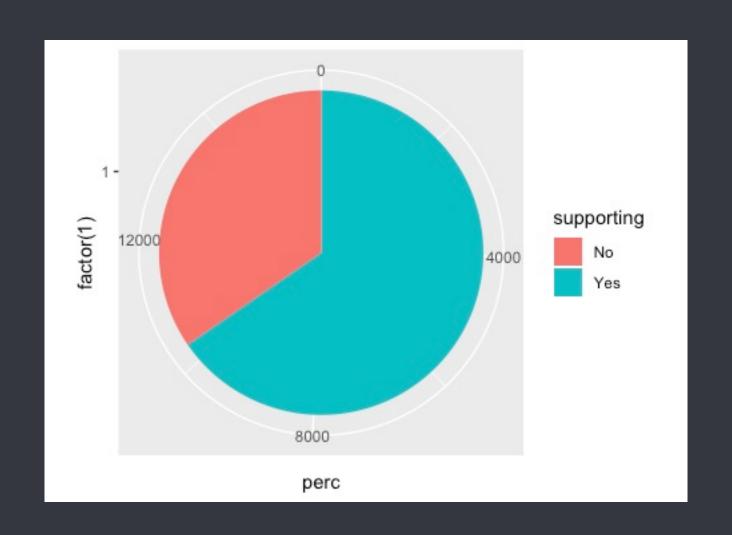
上週點擊率、本週點擊率對每票收益的散佈圖



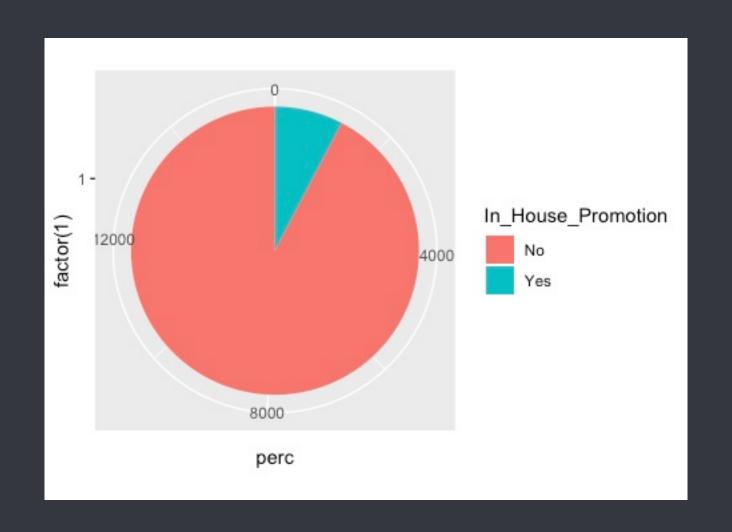
本資料完售率表現



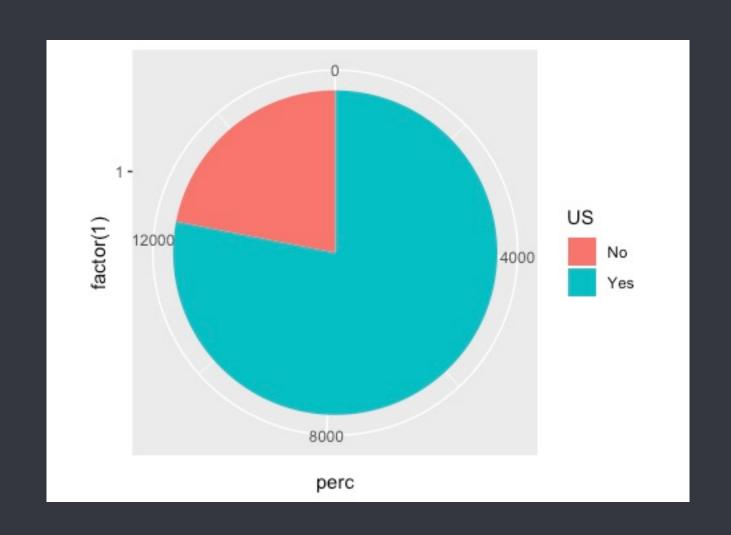
本資料共演團體機制表現



本資料策展人是否為場地擁有者

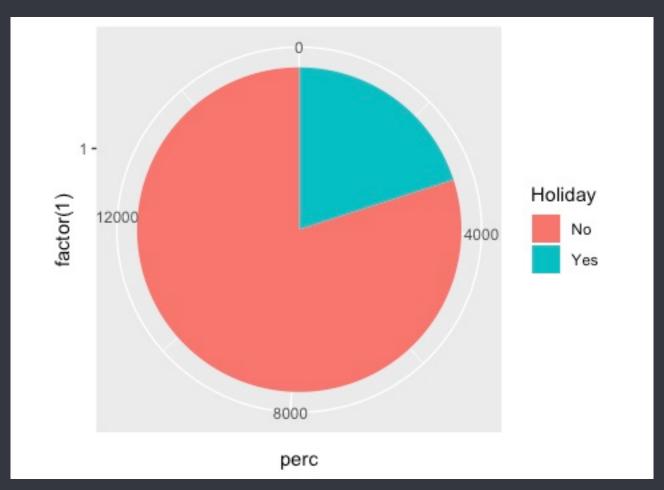


是否辦在美國

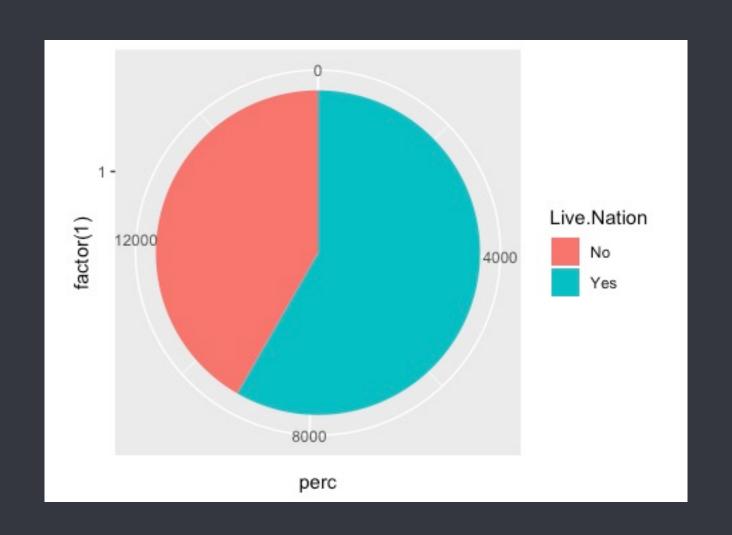


演唱會是否為假期

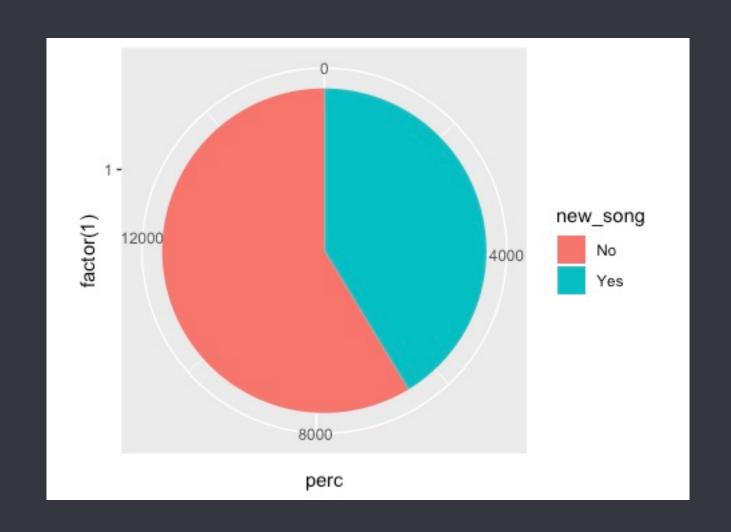
#問題:週末並未計入為假期,且所有連假加總日數本來就比週休二日的總數少!



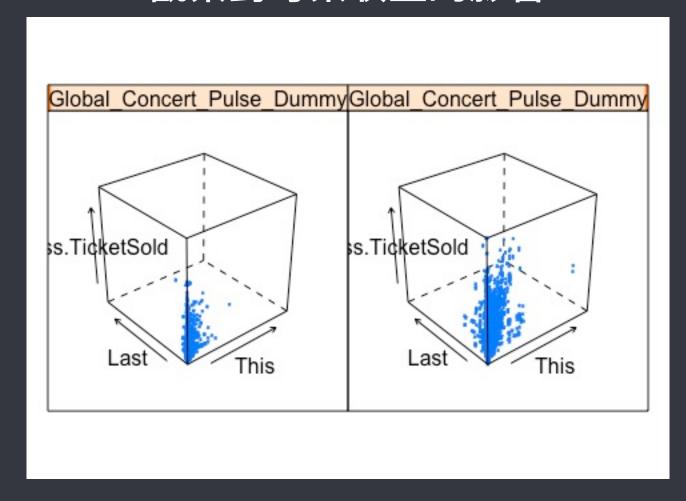
策展人是否為Live Nation



演唱會前是否發表新歌



#\是否登過百大排行,來區分其上週點擊率與本週點擊率 觀察對每票收益的影響





圖片:Oasis

什麼是機器學習?

機器學習大方向

圖形辨識、群集分析

- 類神經網路
- 決策術
- 感知器
- 支持向量機 (SVM)
- AdaBoost
- 貝式分類器

迴歸分析、統計分析

- 線性迴歸
- ●高斯過程迴歸
- ●最近鄰居法 K-NN



機率密度

- ●最大期望演算法
- ●機率圖模型
- ●套索算法 (Lasso Regression)

支持向量機 SVM

動物辨識器

給機器(模型)一大堆動物的圖片,告訴它每種動物的特徵是怎麼 樣的。

給它一張圖來做測試,問機器這是什麼動物?





貓:5

狗:3.2

豬:1

也有犯錯的時候

它根本沒看過這種動物,或者特徵不夠明確,容易混淆。



這到底是馬芬蛋糕還是吉娃娃!?



圖片: Rejjie Snow

Lasso Regression (套索算法) 與 SVM (支持向量機)

Lasso Regression 套索算法

最小絕對值收斂

特徵選擇、正則化,擬合最適模型,做出最佳子集選擇。

- ●最初應用於統計上的最小二乘法。
- ●增強統計模型的預測精確度與可解釋度。
- ●強制讓迴歸係數絕對值之和小於某固定值。
- ●強制讓垃圾變數的迴歸係數為0。
- ●變數欄位從48欄刪減至34欄。

$$egin{aligned} \sum_{j=1}^p |eta_j| &\leq t & \min_{eta_0,eta} \left\{ rac{1}{N} \sum_{i=1}^N (y_i - eta_0 - x_i^T eta)^2
ight\} \ \min_{eta \in \mathbb{R}^p} \left\{ rac{1}{N} \|y - Xeta\|_2^2
ight\} ext{ subject to } \|eta\|_1 &\leq t. \ \min_{eta \in \mathbb{R}^p} \left\{ rac{1}{N} \|y - Xeta\|_2^2 + \lambda \|eta\|_1
ight\} \end{aligned}$$

https://github.com/ritalinyutzu/Thesis

刪減後資料變數

包含34個變數

●Shows:該演唱會辦了幾場表演。

● Year:演唱會舉辦的年份。

● Month: 演唱會舉辦的月份。

●Promoters:演唱會之策展人。

◆TicketSold:該場演唱會賣出幾張票。

●Capacity:該場地能容納之人數。

● Percentage:售票率。

◆SoldOut:是否完售,為虛擬變數。

●US Gross:演唱會票房總收益。

●min price:該場演唱會之最低票價。

●US_Gross.TicketSold:票房總收益除以總售出票數,為每票收益。

●Supporting:是否有共演團體(暖場表演)。

●Global Concert:是否有登上百大演唱會排行榜,為虛擬變數。

●Global Concert Times:登榜次數。

●InHouse Promotion:場地擁有者是否同時為策展人。

●no_promoter:策展人的數量。

●US:是否舉辦在美國,為虛擬變數。

●Canada:是否舉辦在加拿大,為虛擬變數。

●Europe:是否舉辦在歐洲,為虛擬變數。

●UK:是否舉辦在英國,為虛擬變數。

◆SouthUS:是否舉辦在美國南部,為虛擬變數。

●Oceania:是否舉辦在大洋洲,為虛擬變數。

● Date_Whichday:舉辦演唱會的日期為哪一天。

●Live.Nation:策展人是否為Live Nation,為虛擬變數。

●Holiday:舉辦演唱會該天是否為假期,不包含週末,為虛擬變數。

●Open.x:Alphabet 當天開盤價格。

●High.x: Alphabet 當天漲停價格。

● Volume.x: Alphabet 當天成交量。

●Low.y:Live Nation 當天跌停價格。

Volume.y: Live Nation 當天成交量。

◆Last:舉辦演唱會前,Youtube歌曲瀏覽量。

●This:舉辦演唱會後,Youtube歌曲瀏覽量。

◆Change:舉辦演唱會前後,Youtube歌曲瀏覽量之變化量。

●new_song:該場演唱會前是否發布新歌。

SVM 支持向量機

將所有變數進行特徵化

用統計風險最小化原則來估計分類的超平面,找到一個決策邊界,使類別間的邊界最大化。

把所有變數進行特徵化,再進行SVM 來預測。

●將每票盈利(US_Gross.TicketSold) 分為五類。 (依照Q3、Mean、Median、Q1、Other)

"5" ->Q3

"4" ->Mean

"3" ->Median

"2" ->Q1

"1"->比Q1還低

- ●將所有虛擬變數及integer 欄位都轉換為Factor。
- ●其他Numeric 變數依照上述方法也進行分類。

結果:預測精準度 66.11337%

https://github.com/ritalinyutzu/Thesis



圖片: Avenged Sevenfold

SVR Regression

不需要將所有變數進行特徵化, 直接以數據來進行SVR來預測。

SVR Regression

不需將變數特徵化

用統計風險最小化原則來估計分類的超平面,找到一個決策邊界,使類別間的邊界最大化。

https://github.com/ritalinyutzu/Thesis



圖片:Lamb of God

2SLS 兩階段最小平方法

2SLS 模型

y1 = b0 + b1*y2 + b2*y2 + . . . b24*y25 + b26*z26+ . . . + b33*z33 + u
y2 =
$$\pi$$
0 + π 1z1 + π 2z1 + . . . π 33z33 + v

Residual standard error: 49.75 on 15736 degrees of freedom

Multiple R-Squared: -0.9463 Adjusted R-squared: -0.9493

Wald test: 112.7 on 24 and 15736 DF

p-value: < 2.2e-16

F檢定非常顯著

Youtube 網路聲量無法解釋演唱會票房之每票收益。

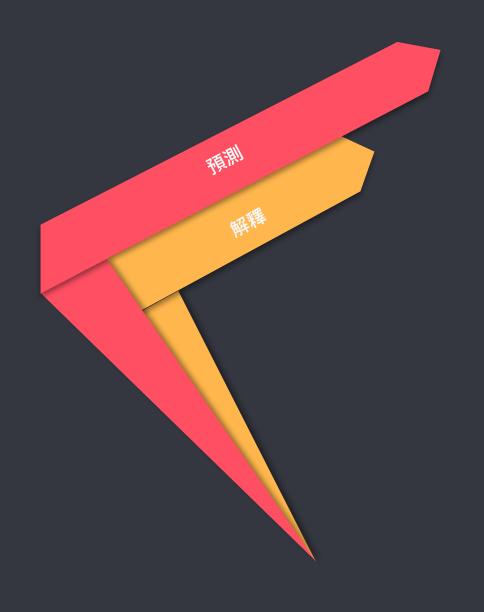
然而 new_song 有非常正向顯著, 顯示出觀眾在喜愛的音樂人「發佈新歌」時傾向去看演唱會。

https://github.com/ritalinyutzu/Thesis



圖片:Maroon 5

結論



解釋與預測之間的抉擇

若希望完全解釋,則失去預測性;若著重於預測,則會忽略對於資料的解釋。

● SVM Accuracy:預測精準度 66.11337%

• SVR Regression RMSE: 10.32287

• 2SLS F-test: 2.2e-16

●註:RMSE為預測誤差,是MSE開根號,可理解為殘差。

- ●舉辦演唱會前、後之 Youtube 點擊率 ,能夠預測未來的每票收益。
- ●舉辦演唱會前、後之 Youtube 點擊率,無法完全解釋每票收益。
- ●結論:Youtube 網路聲量並非對於演唱會票房市場的最直接影響,僅 能夠作為一參考依據。

後續進行內容

加入2019年2、3月資料 目前資料為2017/02-2019/01 提升SVM模型精準度 將模型預測調整至70%

