



Befektetések I.

6. Előadás

Fundamentális elemzés I. Makrogazdasági és Iparági elemzés

2023.04.18.

Póra András

pora.andras@gtk.bme.hu



Gazdaság- és Társadalomtudományi Kar Vissza a hatékony piacok elméletéhez (HPE)



Gyenge forma

- A jelenlegi árak **minden múltbeli piaci információt tükröznek**, beleértve az árakat, a hozamokat, a kereskedési volumeneket és minden más piaci információt:
- A múltbeli adatoknak semmilyen hatásuk nincs a jövőbelikre nézve;
- Az árak minden historikus információt tükröznek \rightarrow a technikai elemzés nem ér semmit.

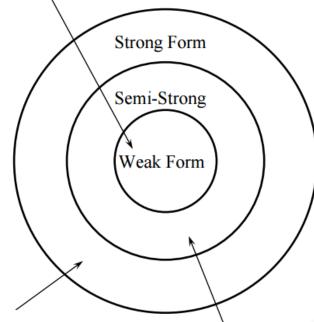
Félerős/közepes forma

- A jelenlegi árak **minden publikus információt tükröznek** (piacit és nem piacit egyaránt);
- Azok a döntések amik hírekre (friss, új információkra) alapoznak nem hoznak átlag feletti kockázattal korrigált hozamot;
- Az árak tartalmaznak minden publikus információt \rightarrow a fundamentális elemzés nem ér semmit.

Erős forma

- A jelenlegi árak minden információt teljes mértékben tükröznek (nyilvános és nem nyilvános információkat egyaránt);
- Nincs olyan befektetői csoport, amely konzisztensen átlag feletti eredményeket képes elérni a piacokon;
- Senki nem tudja a piacot megverni \rightarrow a bennfentes információ semmit sem ér, az elemzések semmit sem érnek, a piaci ár véletlenszerűen bolyong. (Brown-mozgás).

All historical prices and returns



All information, public and private

All public information

Mégis: vannak piaci anomáliák.



Piaci Anomáliák



1. Jelentések

A piacnak időre van szüksége, hogy az új híreket, jelentéseket feldolgozza, ezért mégis lehet profitálni az új társasági jelentések piaci hatásaiból.

2. Január anomália és egyéb naptárhatások

A január-hatás az adózás miatt alakult ki, a befektetők decemberben meg tudnak venni olyan részvényeket, amelyeket veszteségesen adtak el. Ezeket aztán januárban magasabb áron lehet értékesíteni. Egy másik hasonló hatás az, hogy az adott hónapok eleje gyakran erősebb teljesítményt hoz, valamint a hétfő/hétvége hozamok sokszor negatívak.

3. Price-Earnings Ráta (P/E) - árfolyam/nyereség mutató Fundamentális Tényezők

Az alacsony P/E-s cégek vásárlása a múltban gyakran profitot termelt →értékelési anomália a HPE ellenében.

4. Book Value-Market Value Ratio (BV/MV=BV/P) – könyv szerinti érték/ár

Szignifikáns pozitív kapcsolat van a BV/P ráta és a jövőbeli hozamok között → monetáris expanzió idején jobban működik, mint a P/E.

5. Price-Earnings/Growth Ratio (PEG) – árfolyam/nyereség elosztva a növekedési rátával Hasonló hatás, mint a P/E, csak nem értékeli túl a magas növekedéssel rendelkező cégek papírjait, mivel normalizálásra kerül a P/E.

6. Mérethatás

Kisebb vállalatok, kockázattal korrigált bázison jobb teljesítményt nyújtanak, mint a nagyok. (French-Fama 3 és 5 faktoros modell!).

7. Elhanyagolt cégek

Amelyek túl kicsik, hogy az elemzőcégek foglalkozzanak velük, ezért általában alulértékeltek.



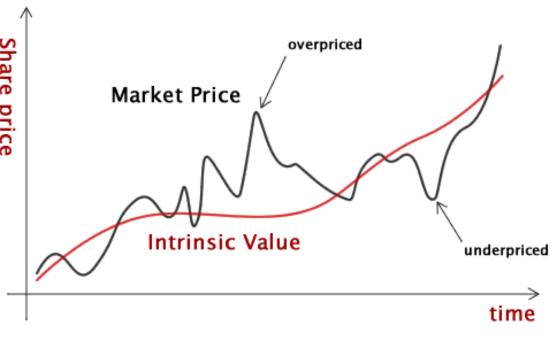




A fundamentális elemzők alapvető feltételezései

- Létezik egy alapvető belső érték a teljes részvénypiacra, a különböző iparágakra vagy egyedi értékpapírokra, és ez a mögöttes gazdasági tényezőktől függ

 a belső érték a "valós" értéke egy cégnek vagy papírnak;
- A befektetőknek meg kell határozniuk ezt a belső értéket egy adott időpillanatban és összehasonlítaniuk a piaci árral;
- Ha jó munkát végez a befektető ebben → jó piaci időzítési döntéseket tud hozni → átlag feletti hozamot tud elérni;
- A hozamok nagyfokú eltérése a különböző iparágakban és cégeknél igazolja az iparági és a vállalatelemzést;
- A befektetőknek a releváns változók jövőbeli becslését is el kell végezniük, túlmutatva a múltbeli adatokon;
- Az elvárt nyereség és az aktuális nyereség között van kapcsolat, de nehéz megbecsülni a jövőbenit -> meglepetések a jelentésekben;
- A releváns változók megbecslése legalább annyira mesterség, tudomány, mint művészet (szerintem leginkább mesterség);
- A sikeres befektető megérti mely változók fontosak az értékelési/árazási folyamatban, és rendelkezik a sikerhez szükséges képességekkel és munka-ethosszal ahhoz, hogy másoknál sikeresebben becsülje meg ezeknek a változóknak az értékét.





Gazdaság- és Társadalomtudományi Kar A fundamentális elemzés megközelítései



Makroökonómiaj

TOP-DOWN MEGKÖZELÍTÉS, a következő sorrendben próbál előrejelezni:

TOP-DOWN RÉSZVÉNY KIVÁLASZTÁS

Globális gazdaság

Gazdasági aktivitás

→ MAKROÖKONÓMIAI ELEMZÉS;

Iparág teljesítménye

→ IPARÁGI ELEMZÉS;

3. A cég teljesítménye

- → VÁLLALATELEMZÉS:
- **Top-down:** "felülről-lefelé", a részvények értékelése, miközben az egész gazdasági kontextust figyelembe vesszük → az első döntés mindig az eszközallokáció (földrajzi, iparági stb.)
- **BOTTOM-UP MEGKÖZELÍTÉS** → alulról-felfelé → részvénykiválasztás
- A részvények értékelés és kiválasztása a szélesebb gazdasági kontextus mérlegelése nélkül > nincs eszközallokációs döntés.
- Nem ér véget a részvénykiválasztásnál (ott csak kezdődik) -> alulról építjük fel a portfoliót;
- Bottom-up befektetők: hosszútávú, buy-and-hold (vedd meg és tartsd) stratégia, erősen építve a vállalatelemzése -> akkor sikeres leginkább, ha olyan cégbe fektetünk, amit jól ismerünk, az alapjaitól (pl. Facebook).
- Miért használjuk inkább a TOP-DOWN megközelítést? Nagyobb a potenciális pontossága a nagy aggregátumok esetén: a BOTTOM-UP megközelítés gyakran torkollik nem szándékolt "fogadásba" (kockázatvállalásba), tekintve, hogy annyira hatékony az eszközallokációban - egy-egy szektor túlsúlyozott lehet érdemtelenül.

Helyi gazdaság

Szektor

Iparág

Vállalat





Fundamentális elemzés: a Top-Bottom elemzés lépései

Makroökonómiai elemzés

Globális gazdaság

Helyi makro

Keresleti és kínálati sokkok

Kormányzati politika

Üzleti ciklusok

Iparági elemzés

Az iparág meghatározása

Érzékenység az üzleti ciklusra

Szektor-rotáció

Iparági életciklus

Iparági szerkezet és teljesítmény

Vállalatelemzés

Részvényértékelési modellek

Pénzügyi beszámolók elemzése





Makroökonómiai elemzés 1: A globális gazdaság

A nemzetközi gazdaság befolyásolhatja:

- a cég exportkilátásait;
- az **árversenyt**; vagy
- a külföldön elérhető nyereséget.

Globális gazdasági megfontolások:

- Az egyes régiók és országok teljesítménye nagyban eltérő;
- Politikai kockázat
 - Külső (háború) vagy belső (forradalom);
 - Joguralom, jogállam;
 - Protekcionizmus és kereskedelempolitika;
 - A tőke szabad áramlása;
 - A munkaerőpiaci helyzet;
- Devizaárfolyam-kockázat → a reálárfolyam változása (=vásárlóerő, inflációval korrigált árfolyam).

	Stock Market Re		
	In Local Currency	In U.S. Dollars	Forecasted growth in GDP, 2013 (%)
Brazil	10.2	0.8	3.5
Britain	8.2	13.3	1.0
Canada	4.9	8.6	2.0
China	3.1	4.2	8.5
France	18.2	20.5	0.0
Germany	31.9	34.5	0.7
Greece	38.3	41.1	-5.0
Hong Kong	26.5	26.7	2.6
India	27.6	26.7	6.5
Italy	12.0	14.2	-0.9
Japan	18.0	4.2	0.8
Mexico	19.5	30.9	3.7
Russia	3.7	10.5	3.7
Singapore	21.0	28.5	2.9
South Korea	11.2	20.5	3.4
Spain	-0.6	1.4	-1.7
Thailand	37.3	42.7	4.2
U.S.	9.8	9.8	1.0





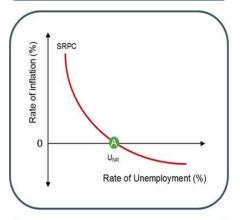
Makroökonómiai elemzés 2: A hazai makrogazdaság

Az első lépés a széles értelemben vett piac előrejelzésében, hogy a hazai gazdaság státusát megállapítsuk -> ezt is jobban kell csinálni, mint a versenytársak.

Főbb gazdasági mutatók:

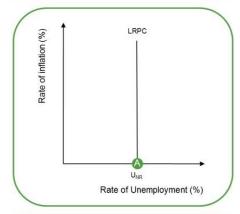
- **Bruttó hazai össztermék (GDP):** a gazdaság összteljesítményének a mérőszáma (áruk és szolgáltatások előállítása, hozzáadott érték alapon). Ha gyorsan nő a GDP → bővülő gazdaság → lehetőség az értékesítési volumen növelésére.
- Ipari termelés: a termelés gazdasági aktivitásának mérőszáma (szűkebb értelmezés, mint a GDP);
- Munkanélküliségi ráta: munkanélküliek számának és a munkaerő-állománynak a hányadosa → a gazdaság szabad kapacitásait jelzi;
- Gyártókapacitások kihasználtsága: a termelés aktuális és potenciális outputjának hányadosa;
- Infláció: az általános árszínvonal emelkedése (fogyasztói árindex) → túlfűtött-e a gazdaság? *Phillips-görbe*: infláció és munkanélküliség közötti trade-off (nagy viták róla) → rövid távon talán működik;
- **Kamatlábak:** a magas kamatlábak csökkentik a jövőbeni pénzáramok jelenértékét → a reálkamatlábak fontosak a befektetési döntésekben → ingatlanpiac, autók stb.
- Költségvetési deficit: a kormányzati bevételek és kiadások közötti különbség. A túlzott költésnek "kiszorító hatása" van a magánszektorra nézve -> a magánvállalkozásokat szorítja ki a hitelekből és a piacokról az állam;
- Várakozások, hangulat: a fogyasztók és termelők optimizmusa vagy pesszimizmusa a gazdasággal kapcsolatban → ha optimisták, nagyobb a költés → nő a termelés → magasabb jövedelmek, beruházás.

Short Run





Long Run







Makroökonómiai elemzés 3: Keresleti és kínálati sokkok

Keresleti sokk: egy esemény amely az áruk és szolgáltatások iránti keresletet befolyásolja.

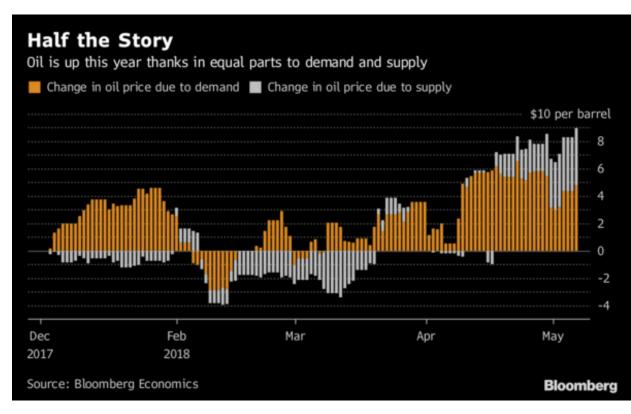
- Az adók változása;
- A pénzkínálat változása;
- A kormányzati költés változása;
- Az exportkereslet változása.

Általában az aggregált termelés a kamatlábakkal és az inflációval egy irányban változik. Pl. kormányzati költés megnő → GDP emelkedik → infláció emelkedik → kamatok emelkednek.

Kínálati sokk: egy esemény, amely a gyártási kapacitásokat vagy a gyártási költségeket befolyásolja.

- Olajár;
- Fagyok, árvizek, szárazságok, amik nagy mennyiségű terményt pusztítanak el;
- A munkaerő-állomány képzettségének változása;
- A minimálbér vagy az egyensúlyi bér változása.

Általában az aggregált termelés a kamatlábakkal és az inflációval ellentétes változik. Pl. olajár emelkedik → infláció emelkedik → kamatlábak emelkednek → GDP csökken.



A cél, hogy beazonosítsuk azokat az iparágakat, amelyeket a legjobban segít, vagy amelyeknek a legjobban árt az a makrogazdasági szcenárió, amit bekövetkezni gondolunk.





Makroökonómiai elemzés 4: Kormányzati politikák

Fiskális politika: a kormányzati kiadások és bevételek (adók) -> keresleti oldali politika.

- Költés → direkt politika → kereslet;
- Adó → direkt politika → fogyasztás.

A kialakítása és implementációja fájdalmasan lassú is lehet.

A fiskális politika nettó hatása→ költségvetési egyenleg/deficit → növelheti is a keresletet (kiadásnövelés) és csökkentheti (adónövelés) is → stimulálhatja a gazdaságot.

Monetáris politika: a pénzkínálat és pénzkereslet manipulációja → keresleti oldali politika.

- Nyílt piaci műveletek (a vásárlás növeli a pénzkínálatot);
- Irányadó kamat (a csökkentése növeli a pénzkínálatot);
- Kötelező tartalékráta követelmények (a csökkentése növeli a pénzkínálatot).

A monetáris politika nagyrészt a kamat-transzmisszión keresztül fejti ki hatását (a kamatokra hat) → a pénzkínálat növelése a kamatlábak csökkenésén keresztül → növeli a befektetési keresletet.

Kínálati oldali politikák cél: egy olyan környezet megteremtése, melyben a munkáltatók és munkavállalók maximálisan ösztönözve vannak az áruk és szolgáltatások hatékony előállítására → pl. adócsökkentés? Erősen vitatott a hatása.

-	Current	Time:	18:05	(GMT -4:00)	,
	Current	HIIIC.	10.05	(GIVIT -4.00)	•

All data are streaming and updated automatically.

Time	Cur.	Imp.	Event	Actual	Forecast	Previous	
			Tuesday, October 16, 2018				
02:00	EUR	A , A, A,	German Import Price Index (MoM) (Aug)		0.1%	-0.2%	
02:00	EUR	A.A.A.	German Import Price Index (YoY) (Aug)		5.2%	5.0%	
05:00	EUR	A A A	German ZEW Current Conditions (Oct)		74.5	76.0	
05:00	EUR	.a. a. a.	German ZEW Economic Sentiment (Oct)		-12.3	-10.6	
05:00	EUR	, A, A, A,	ZEW Economic Sentiment		-9.2	-7.2	
08:00	= HUF	A ,,	Interest Rate Decision (Oct)		0.90%	0.90%	
08:55	■ USD	A , A, A,	Redbook (YoY)			6.5%	
08:55	■ USD	A , A, A,	Redbook (MoM)			0.4%	
09:15	■ USD	A , A, A,	Capacity Utilization Rate (Sep)		78.2%	78.1%	
09:15	■ USD	A.A.A.	Industrial Production (MoM) (Sep)		0.2%	0.4%	
09:15	■ USD	A .A.A.	Manufacturing Production (MoM) (Sep)		0.2%	0.2%	
10:00	■ USD	, a, a, a,	JOLTs Job Openings (Aug)		6.945M	6.939M	
10:00	■ USD	A . A. A.	NAHB Housing Market Index (Oct)		68	67	
16:15	■ USD	A.A.A.	FOMC Member Daly Speaks				

Legend

Speech

P Preliminary Release Revised Release



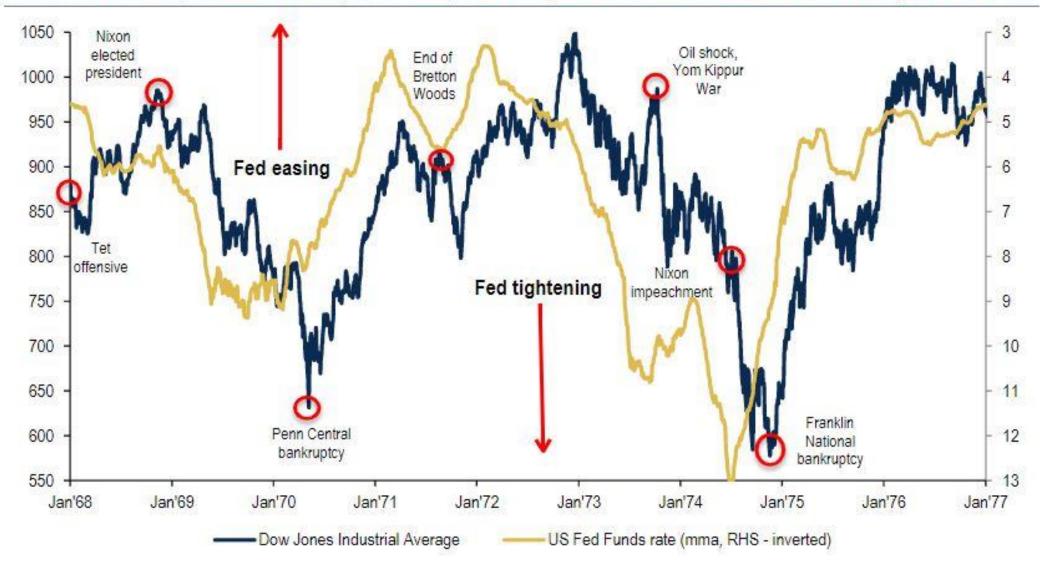




USA Base rate vs. DJIA 1968-76



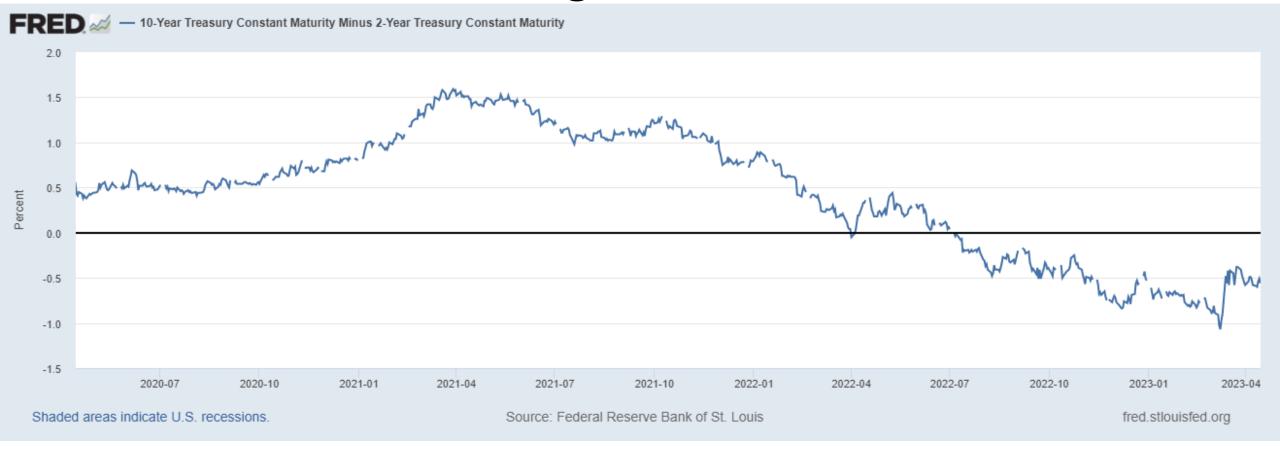
Chart 1: Vietnam, Bretton Woods, oil shock, Nixon impeachment...Fed was still #1 catalyst '68-'76





2022 a hozamgörbe invertálódik -> bear?





- Hozamgörbe: az egyes lejárathoz tartozó zéró-kupon hozam (mintha diszkontkincstárjegy).
- A hozamgörbe alapvetően emelkedő: később=nagyobb kockázat (ez persze egy általánosítás, több elmélet van).
- De ez változhat: invertálódás → valami problémát jelez.
- 30 éves hozam 5 éves hozam vagy 10 éves hozam 2 éves hozam.
- Ha negatív → bear sign.





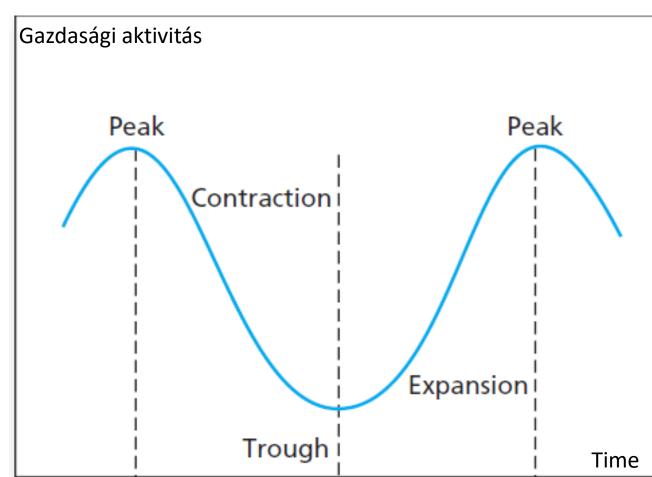
Makroökonómiai elemzés 5: az üzleti ciklus

Üzleti ciklus: egy recesszió és egy felépülés visszatérő mintázata

- Csúcs (Peak): az expanzió vége, az összehúzódás kezdete;
- Alj (trough): a recesszió vége, a felépülés kezdete.

Iparági teljesítmény kapcsolata az üzleti ciklussal: az egyes iparágak relatív teljesítmény eltérő lehet.

- Ciklikus: átlag feletti érzékenység az üzleti ciklusra → expanzió esetén felülteljesít, és fordítva, pl. tartós eszközök, pl. autógyártás.
- Védekező: alacsony érzékenység az üzleti ciklusra → olyan áruk, amelyek nem érzékenyek annyira értékesítésben és profitban → pl. élelmiszer, gyógyszer, közművek, hétköznapi árucikkek → recesszióban felülteljesítenek.



Egész egyszerűen ciklikus iparágakat kell választani optimizmus, defenzíveket pesszimizmus esetén \rightarrow de ez nem egy egyszerű kérdés, mivel nehéz azt megmondani, hol tartunk a cikluson belül → sokszor hónapok kellenek hozzá. 13



Ciklusok: Gazdasági indikátorok

Bizonyos fokig előre lehet jelezni a ciklusokat → a "The Conference Board" (non-profit szervezet) gazdasági indikátorai → belőlük kompozit indexek, csoportok.

Vezető (Leading) indikátorok: általában a gazdaság előtt kezdenek nőni és csökkenni is.

Koincidencia (Coincident) indikátorok: egyszerre változnak általában a gazdasággal, azonos irányban.

Lemaradó (Lagging) indikátorok: általában a gazdaság után kezdenek nőni és csökkenni is.

Pl. a részvénypiaci árindex egy vezető indikátor \rightarrow a részvényárak előrejelezhetik a gazdaság általános mozgását.

Az indikátorok egy széles köre adott időpontban kerül nyilvánosságra hozatalra, ennek az időrendjét hívják gazdasági naptárnak (**Economic Calendar**).

A. Leading indicators

1. Average weekly hours of production workers (manufacturing)



- 2. Initial claims for unemployment insurance
- 3. Manufacturers' new orders (consumer goods and materials industries)
- 4. Fraction of companies reporting slower deliveries
- 5. New orders for nondefense capital goods
- 6. New private housing units authorized by local building permits
- 7. Yield curve slope: 10-year Treasury minus federal funds rate
- 8. Stock prices, 500 common stocks
- 9. Money supply (M2) growth rate
- 10. Index of consumer expectations

B. Coincident indicators

- 1. Employees on nonagricultural payrolls
- 2. Personal income less transfer payments
- 3. Industrial production
- 4. Manufacturing and trade sales

C. Lagging indicators

- 1. Average duration of unemployment
- 2. Ratio of trade inventories to sales
- 3. Change in index of labor cost per unit of output
- 4. Average prime rate charged by banks
- 5. Commercial and industrial loans outstanding
- 6. Ratio of consumer installment credit outstanding to personal income
- 7. Change in consumer price index for services

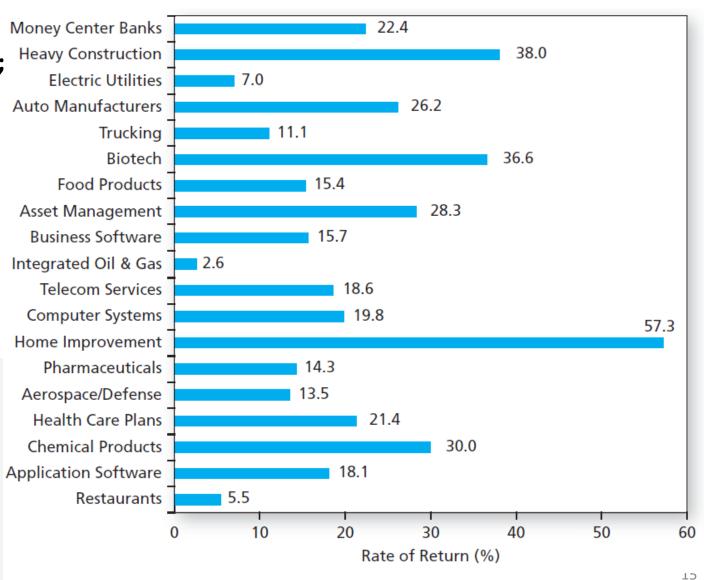




Iparági elemzés 1: Az iparág meghatározása

- Iparági csoportok: eltérő profitabilitás → nagy különbségek a részvénypiaci teljesítményben is;
- Nehéz meghúzni a vonalat az iparágak között;
- Osztályozási rendszerek → pl. North American Industry Classification System (USA NAICS kódok) vagy NACE (EU) vagy ISIC (ENSZ) vagy TEÁOR (HUN) → többé-kevésbé harmonizált;
- The Value Line Investment Survey → 1700
 cégről 99 iparágban, iparági és egyedi
 előrejelzésekkel egybekötve.

NAICS Code	NAICS Title
23	Construction
236	Construction of Buildings
2361	Residential Building Construction
23611	Residential Building Construction
236115	New Single-Family Housing Construction
236116	New Multifamily Housing Construction
236118	Residential Remodelers
2362	Nonresidential Building Construction
23621	Industrial Building Construction
23622	Commercial and Institutional Building Construction





változására:



Iparági elemzés 2: Érzékenység az üzleti ciklusra

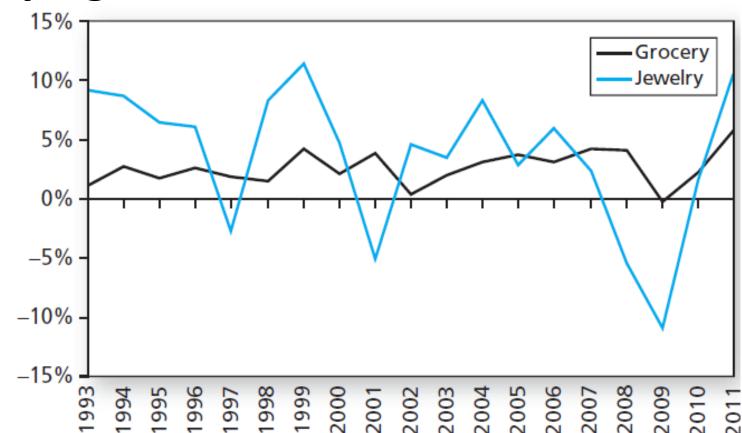
- Nem minden iparág ugyanannyira érzékeny az üzleti ciklusra;
- Az érzékenység meghatározásának néhány faktora:
 - 1. Árérzékenység: az árváltozásra hogyan reagál az eladott mennyiség (pl. a hétköznapokban szükséges dolgok nem nagyon érzékenyek);
 - szükséges dolgok nem nagyon érzékenyek);

 2. Tőkeáttétel (a fix és változó költségek aránya).

 Cégek nagyobb változó költség aránnyal nem annyira érzékenyek a ciklusra.

 A működési tőkeáttétel mértéke (DOL degree of operating leverage) azt jelenti, mennyire érzékeny a profit az értékesítési volumen
 - 3. Pénzügyi tőkeáttétel (a hitelek aránya). A kamatokat minden körülmények között fizetni kell, a ciklustól függetlenül → kvázi fix költségek.

A befektetők nem mindig preferálják az alacsony érzékenységű vállalatokat, csak béta/elvárt hozam és kockázati étvágy kérdése az egész.



DOL= 1+ (Fix költség)/(Profit) = (a profit százalékos változása)/az értékesítés százalékos változása).

Pl. Fix költség: 5 Profit: $1 \rightarrow DOL = 1+(5/1)=6$

X% változás az értékesítésben 6x% változást fog okozni a profitban 10%-os értékesítés csökkenés esetén 60%-os profitcsökkenés következik be. → 16,67%-os csökkenés esetén az egész profit eltűnik (-100%). És persze mínuszba is mehet.





Iparági elemzés 3: Szektor rotáció

Az ötlet: a portfólió folyamatos "rotációja", forgatása, átsúlyozása mindig éppen az adott ciklus-szakaszban jobban teljesítő iparág irányában;

Csúcs / Peak

A gazdaság éppen túlfűtött lehet, magas inflációval és kamatlábakkal, árnyomással az alapvető árupiacokon \rightarrow anyagok, energia és energiahordozók, ásványkincsek, nemesfémek, fa;

Visszahúzódás/Contraction (vagy recesszió)

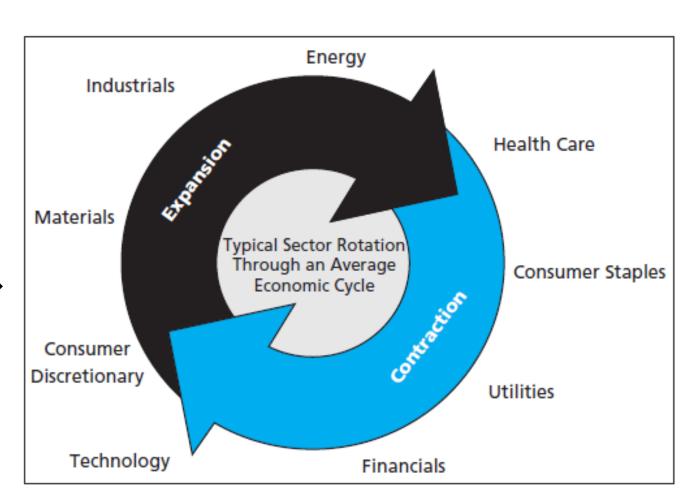
Defenzív iparágak → kevésbé érzékenyek a gazdasági feltételekre → hétköznapi árucikkek, közművek, gyógyszerek, élelmiszer → a visszahúzódás utolsó szakaszában a pénzügyi cégek;

Alj/Trough: a legalja

Valószínűleg alacsony kamatlábak és infláció → **felszerelések**, **berendezések**, **szállítási és építőipari cégek**, **technológia**;

Expanzió / Expansion

Gyors növekedés → ciklikus iparágak → tartós eszközök (pl. autó), luxuscikkek (pl. ékszer).







Iparági elemzés 4: Iparági Életciklusok

Szakaszok:

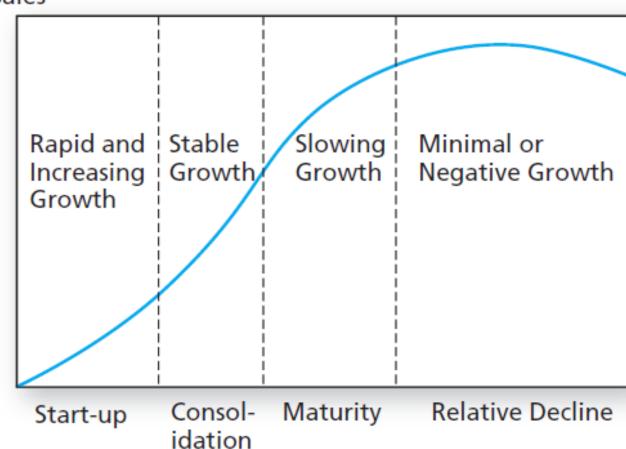
1. Start-up: Egy iparág korai életszakasza (új technológia vagy Sales

termék) → nehéz megmondani melyik cég lesz sikeres → magas a csődkockázat;

- 2. Konszolidáció: bejáratott termék → az iparági vezetők összeolvadnak → a túlélők stabilabbak → könnyebb előrejelezni → gyors és stabil növekedés;
- 3. Érettség/Maturity: a termék elérte a teljes potenciálját, standardizálódott → a növekedés a gazdasági növekedést követi → szűkülő profitráták → stabil cash-flow, kis növekedés → stabil osztalék, kis kockázat → "fejőstehén";
- **4. Relatív csökkenés:** a termék idejétmúltsága és/vagy a versenytársak nyomása, esetleg új termékek miatt → az iparág lassabban nő, mint a gazdaság egésze, esetleg csökken.

Szakasz
Start-up
Gyors és növekvő
Konszolidáció
Érettség
Relatív csökkenés

Ertékesítés növekedése
Gyors és növekvő
Stabil
Lassuló
Minimális vagy negatív







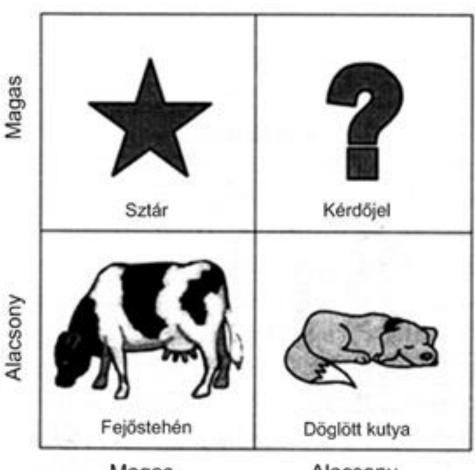
Iparági elemzés 5: Peter Lynch és a BCG Matrix

Peter Lynch: Amerikai sztárbefektető, 1977 és 1990 között 29,2%-os átlagos éves hozam (18 M USD → 14 Mrd USD) → az alacsony növekedési rátát preferálja → GARP (Growth At A Reasonable Price: növekedés ésszerű árak mentén): hibrid részvénykiválasztási metódus, kombinálva a növekedési részvények potenciálját az értékalapú befektetés (Value Investing) fegyelmével.

Hat csoport:

- Lassan Növekvők: lassú és öregedő cégek → csak kicsit nőnek gyorsabban, mint a gazdaság;
- **2. Bátrak:** nagy, jól ismert cégek pl. Coca-Cola → gyorsabban nőnek, mint a Lassú Növekvők, de nem nagyon gyorsan. Általában defenzív cégek, a recessziók nem érintik őket annyira;
- **3. Gyorsan Növekvők:** kicsi és agresszív új cégek → 20-25%-os éves növekedési ráták;
- Ciklikusok: az üzleti ciklussal együtt mozgó cégek → autóipar, acélipar, ékszerek, építőipar.
- 5. Megfordulók: csődben, vagy nemsokára csődben lévő cégek. Ha fel tudnak épülni → hatalmas hozam → pl. Chrysler 1982: 6x a következő 5 évben 15x-ös hozam, amikor elkerülte a csődöt az állam segítségével;
- 6. Eszköz-játékok: Cégek, amelyek valami olyan értékes eszközzel rendelkeznek, ami nem jelenik meg valamiért a részvényárban. Pl. egy nagyon értékes ingatlan, ami önmagában többet ér a piaci kapitalizációnál. Vagy immateriális javak: pl. előfizetői adatok. Ezek nem generálnak azonnal cash-flow-t, ezért elkerülik időnként az elemzők figyelmét.

BCG Mátrix



Magas

növekedési üteme

piaci kereslet

Alacsony

Relatív piaci részesedés *

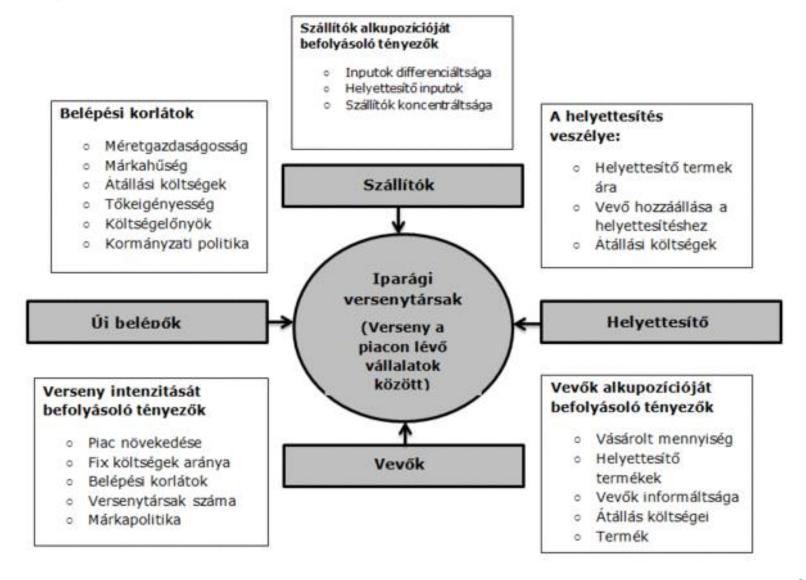




Iparági elemzés 6: Iparági struktúra és teljesítmény

A Michael Porter-féle 5 erő

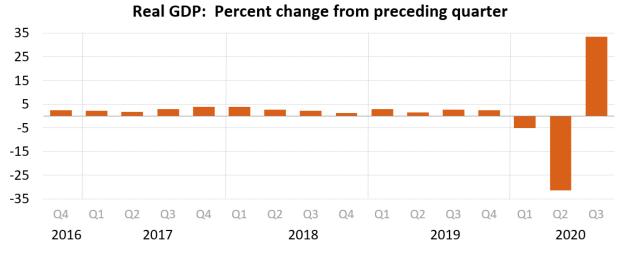
Competitive Advantage: Creating and Sustaining Superior Performance (New York: Free Press, 1985).





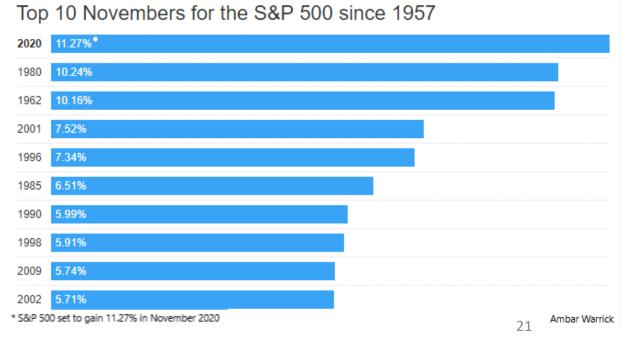
2020 akkor összeomlás vagy sem? Great Lockdown és/vagy Great Disconnect?







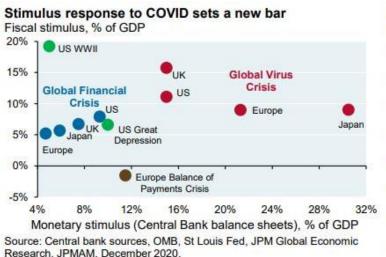


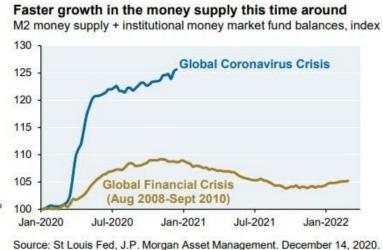


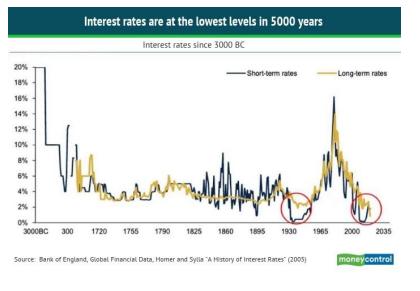


Miért? Nagyméretű fiskális és "monetáris" stimulus

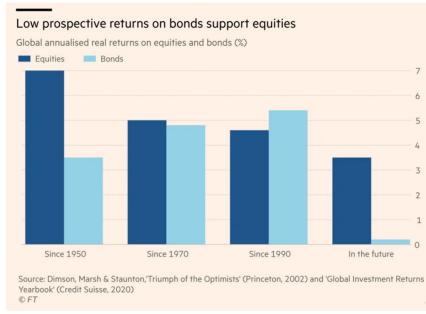








- 2008-ig a monetáris politika erőteljes függetlensége volt a jegybanki filozófia;
- 2008 után a "mennyiségi enyhítés" ("Quantitative Easing"), az eszközvásárlási programok és a fiskális stimulusok összehangoltsága megtörte ezt a trendet;
- 2015 után úgy nézett ki, elindul a zsugorodás mindenféle értelemben, ezt a trendet 2020 törte meg, minden korábbinál gyorsabban és nagyobb erővel léptek fel a kormányok és a jegybankok;
- Az "unortodox" lett a trend, a monetáris politikai eszköztár egy része kvázifiskálissá változott, sőt, a monetáris finanszírozás majdnem 100 éves tilalmát is áttörték gyakorlatilag → Modern Monetary Theory at its finest?
- És hogy hol tartunk? Javaslatok vannak arra, hogy a FED vállalati kötvényeket vegyen, tehát kvázi közvetlenül is finanszírozza a gazdaságot.
- Következmények? Infláció?



2020 The Beach Boys Blues

The COVID-19 pandemic resulted in some clear winners and losers in 2020: Winners 2020 Osers 2020 Shares of vaccine manufacturers As travel came to a standstill, oil like Novavax and Moderna hit various consumption and demand dropped multiples as their trials have progressed. along with travel and airline equities. Corporation +2,731% NOVAVAX -38% Energy Stocks Novavax Inc +745% Air Canada +433% -22.0% Moderna WTI Crude Oil Communications and technology stocks like Zoom were clear winners zoom as the world locked down +400% and communication networks flourished. FTSE 100 B +303% -6.8% +108% DXY

Speculation and momentum-driven investing have helped push Tesla, Bitcoin, and IPOs to triple digit returns.



"BEACH" stocks have seen more than \$332 billion



The COVID-19 outbreak has turned the economy upside down. Companies in the travel and entertainment sectors – so called BEACH stocks – were some of the hardest hit.

Booking

Entertainment & Live Events

Airlines

Cruises & Casinos

Hotels & Resorts

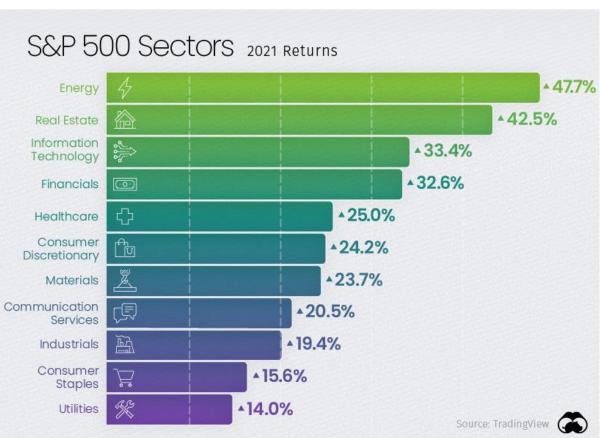




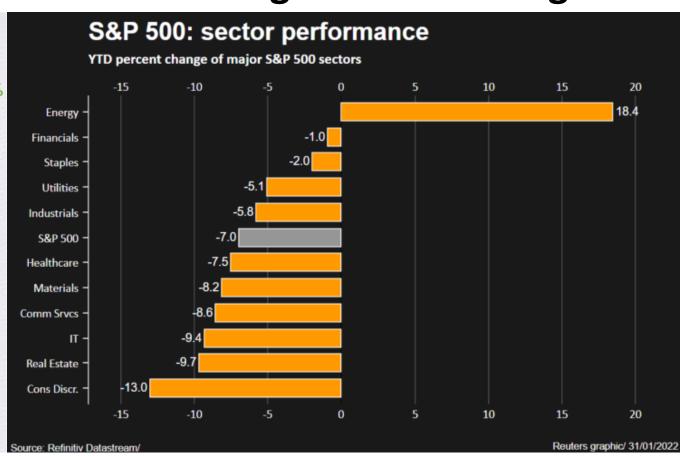




2021 Saul Goodman



2022 Revenge of the Sith Big Oil

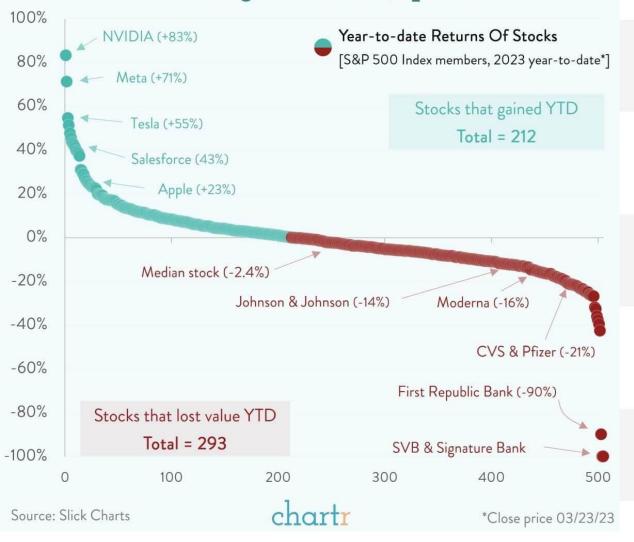




2023 Q1 Mi újság, Wagner úr? Akkor ki is a sztrovacsek?



Pharma Stocks & Banks Are Fading In 2023, While Big Tech Enjoys A Revival



S&P 500 BEST PERFORMING STOCKS OF THE FIRST QUARTER























☆ 59.28%







AMD 6 51.32%



BME-GTK PENZUGYEN

Nem minden az, aminek látszik.

