

Rakernas POJ

Semarang, 7 Februari 2023



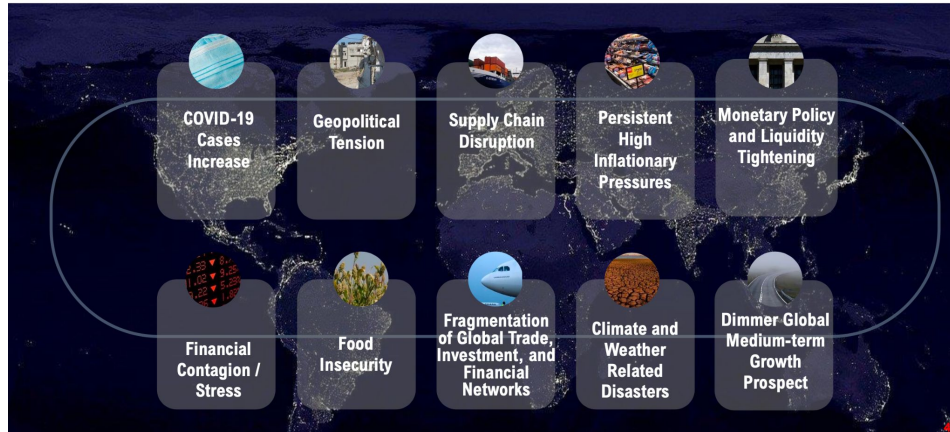
AGENDA

1. Lingkungan Bisnis
2. Kinerja Perusahaan 2022
3. Concern 2023

Lingkungan Bisnis



VARIOUS DOWNSIDE RISK OVERSHADOW GLOBAL ECONOMY PROSPECT



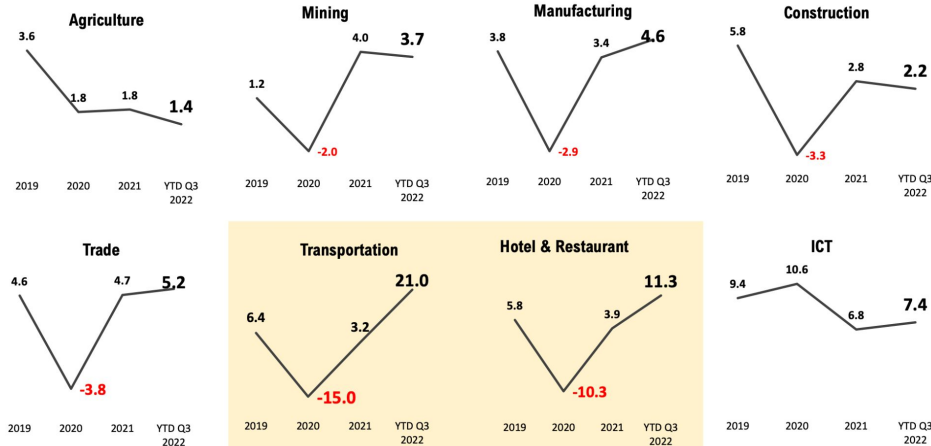
1. Pertumbuhan ekonomi 2023 dunia diproyeksikan menurun
2. Proyeksi awal terhadap Indonesia World Bank, ADB, IMF yang semula diatas 5% dikoreksi menjadi di kisaran 4,7% - 5%
 - a. Menurunnya kinerja ekspor
 - b. Meningkatnya ketidakpastian global
 - c. Pengetatan Kebijakan

Lingkungan Bisnis



SECTORAL WISE, THE RECOVERY HAS BEEN RELATIVELY BROAD-BASED

Leading sectors are already growing above pre-pandemic levels; the accommodation and restaurant, and transportation sectors experienced double-digit growth



Source: BPS, processed

3. Pemerintah Indonesia optimis pertumbuhan ekonomi Indonesia akan tetap tumbuh positif di rentang 4,75% - 5,35%.
 - a. Inflasi nasional 2023 akan bergerak menurun dan lebih rendah dibandingkan 2022
 - b. Pencabutan PPKM akan meningkatkan konsumsi dan produktivitas masyarakat
 - c. Masih terdapat kemungkinan kenaikan suku bunga BI7DRR hingga 6%

Lingkungan Bisnis

Perpu Ciptaker

Pemilu

Kendaraan Listrik

Lithium Battery

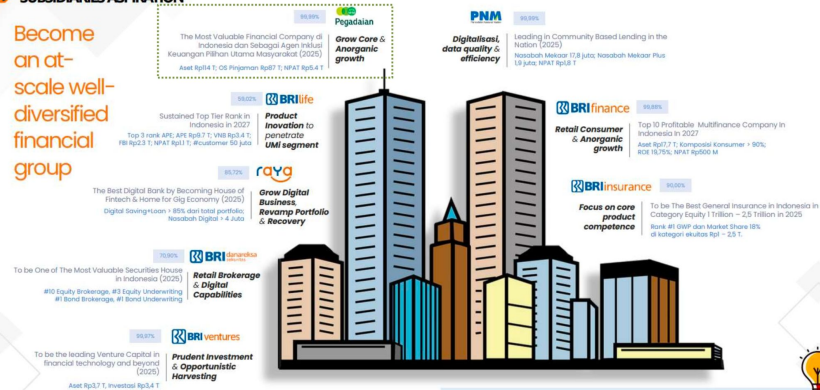
Holding UMi

Bullion Bank

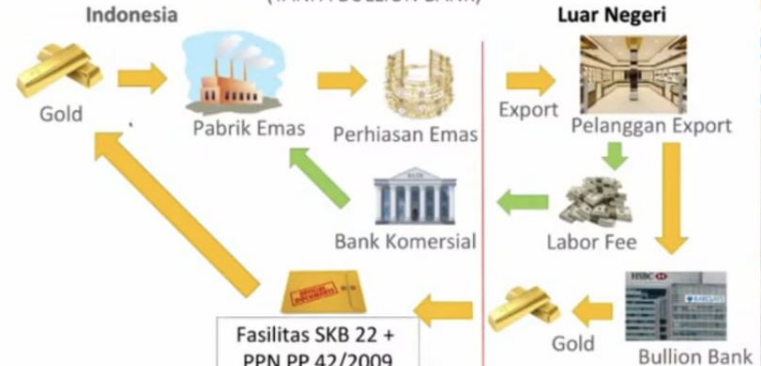
HIGHLIGHT ASPIRASI PERUSAHAAN ANAK

SUBSIDIARIES ASPIRATION

Become
an at-
scale well-
diversified
financial
group



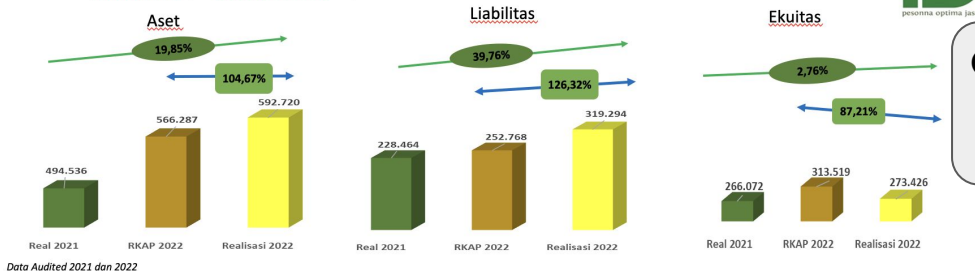
PERHIASAN INDONESIA (TANPA BULLION BANK)



Kinerja Perusahaan

Kinerja Keuangan Neraca Tahun 2022 (Audited)

(Dalam jutaan rupiah kecuali dinyatakan lain)



Aset:

- Pertumbuhan aset sebesar 19,85% dibandingkan realisasi tahun 2021. Sebagian besar karena adanya pembelian aset tetap berupa kendaraan yang disewakan ke Pelanggan sehingga Total Aset tercapai 104,67%.

Rasio - Rasio :

	Real 2021	RKAP 2022	Real 2022
Current Ratio	1,00	1,05	1,09
Debt to Equity Ratio (DER)	0,86	0,81	1,17
Return on Asset (ROA)	10,37%	10,20%	9,90%
Return on Equity (ROE)	19,28%	18,42%	21,45%

Liabilitas :

- Hutang bertambah 39,76% dari tahun 2021 karena digunakan untuk pembelian aset tetap rental dan tambahan pinjaman untuk pembayaran Dividen atas laba tahun 2021.

Ekuitas:

- Ekuitas hanya tercapai 87,21% karena adanya pembayaran Dividen atas laba tahun 2021 sebesar Rp. 51,3 Miliar.

DER | 1,17x

2021 = 0,86

ROA | 9.9%

2021 = 10,37%

ROE | 21,45%

2021 = 19,28%

GPM | 9,91%

2021 = 10,29%

NPM | 5,11%

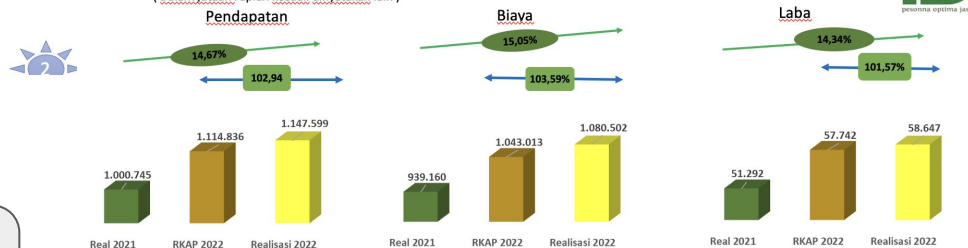
2021 = 5,11%

Laba/Pegawai | 394

2021 = 335

Kinerja Keuangan Laba Rugi Tahun 2022 (Audited)

(Dalam jutaan rupiah kecuali dinyatakan lain)



Pendapatan:

- Pendapatan 14,67% bertambah disebabkan adanya penambahan pendapatan dari pencahian kompensasi TAO dan penambahan pendapatan dari Proyek Non Captive

Rasio - Rasio :

	Real 2021	RKAP 2022	Real 2022
Gross Profit Margin (GPM)	10,29%	11,01%	9,91%
Net Profit Margin (NPM)	5,11%	5,18%	5,11%
Laba Per Pegawai	335	340	394

Laba :

- Laba tercapai sebesar 101,57% dibandingkan RKAP 2022 karena pertumbuhan pendapatan Captive maupun Non Captive dan dan adanya penjualan aset Bekas.

Biaya :

- Pertumbuhan biaya sebesar 15,05% dibandingkan realisasi tahun 2021.

Kinerja Perusahaan

Keuangan

Pencapaian kinerja keuangan (laba) sampai dengan 31 Desember 2022 (audited) melampaui target. Pencapaian laba bersih sebesar Rp 58.457 juta atau 101,24% dari target RKAP 2022, lebih tinggi dibanding realisasi laba tahun sebelumnya atau naik 13,97%. Di sisi Pendapatan Usaha mengalami pertumbuhan yoy sebesar 14,67%, sementara beban usaha langsung naik 15,16% atau $MR < MC$

Operasional

Secara umum pengelolaan operasional bisnis mengalami peningkatan dibanding tahun sebelumnya. Total pendapatan operasional tercapai sebesar Rp. 1.147.599 juta atau tercapai sebesar 102,94% dari RKAP 2022. Proyek kerja sama dengan pihak ketiga (di luar Pegadaian) juga mengalami peningkatan yang signifikan dibanding tahun sebelumnya dengan pencapaian pendapatan sebesar 110,21% dari Target RKAP 2022

IT

Pembangunan dan pengembangan IT (ERP) telah mulai diimplementasikan ke seluruh proses bisnis sejak Januari 2022. Penerapan Sistem TI diharapkan dapat meningkatkan efisiensi dan efektifitas dalam pengelolaan payroll, manajemen aset & logistik serta operasional, dengan didukung dashboard monitoring sebagai sarana pendukung manajemen dalam menentukan strategi & keputusan bisnis

Kinerja Perusahaan

Manajemen Risiko

Management telah menerapkan kebijakan Manajemen Risiko, Masih terdapat implementasi yang perlu diperkuat, seperti pembuatan dokumen identifikasi risiko untuk setiap bisnis beserta mitigasi risiko yang dilakukan dengan didukung melalui sistem IT yang lebih handal

Hasil Audit KAP

Berdasarkan memorandum hasil audit KAP atas Laporan Keuangan PT Pesonna Optima Jasa Tahun Buku 2022, masih terdapat kelemahan sistem pengendalian internal yang perlu mendapat perhatian dan tindak lanjut Direksi, antara lain terkait

- 1) SOP Penjualan Kendaraan yang telah habis masa sewa;
- 2) Database kendaraan/aset logistik, keuangan dan bisnis berbeda;
- 3) Pengakuan depresiasi atas aset yang habis masa sewa;
- 4) Pencadangan atas risiko litigasi (kasus hukum);
- 5) Pengakuan atas cadangan kompensasi PKWT;
- 6) Pencatatan Garansi Bank yang habis masa berlaku;
- 7) Listing outstanding leasing belum akurat
- 8) Pencatatan hutang usaha dan pembelian aset tetap tidak sesuai periode

Rekomendasi untuk kebijakan internal control yang lebih baik, perbaiki sistem informasi (ERP) dan melakukan pembinaan

Concern 2023

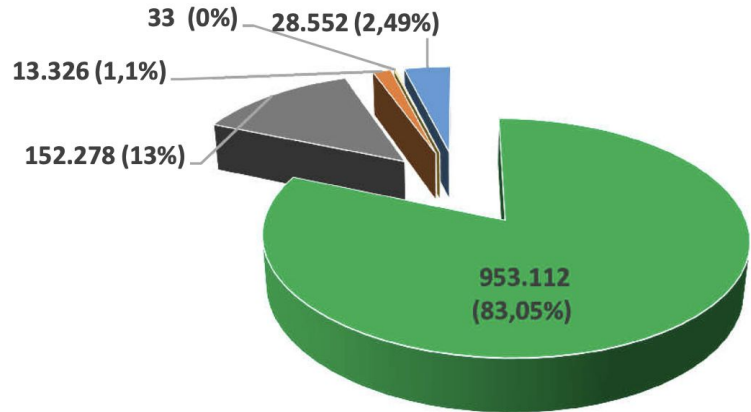
Aspirasi Pemegang Saham

Proyeksi Keuangan

- Pendapatan usaha 2023 tumbuh menjadi 14%
- Menjaga efisiensi perusahaan tahun 2023 dengan rasio BOPO < 92 %
- Meningkatkan profitabilitas tahun 2023 dengan Laba setelah pajak tumbuh menjadi 80 miliar



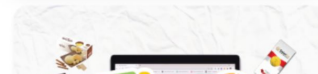
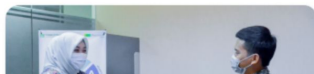
Concern 2023



■ Jasa Outsourcing ■ Jasa Rental ■ Jasa Lainnya ■ Ekspedisi ■ Aset bekas

Fokus Bisnis

- Jasa Penyedia Tenaga Outsourcing (tenaga kerja dasar seperti Security, Office Boy, Cleaning Service, Driver dan tenaga kerja yang bersifat skill labour seperti IT, Data analisis, Sales/BPO dsb)
- Jasa Persewaan Kendaraan (Mobil, Sepeda Motor, dsb)
- Jasa Persewaan Inventaris Kantor (Komputer, Laptop, Printer, AC, Mesing Antrian, e-kios dsb)
- Jasa Perdagangan (alat promosi, alat tulis kantor / ATK, dsb)
- Jasa Ekspedisi
- Jasa Penyediaan Sarana/Prasarana periklanan (reklame, billboard, brosur, dsb)



Concern 2023



Hal lain

1. Peningkatan kapabilitas dan kompetensi sehingga dapat bersaing dan memperluas serta menjangkau potensi pangsa pasar lainnya
2. Peningkatan kualitas layanan dan menjaga standarisasi termasuk dengan melengkapi sertifikasi terkait manajemen mutu yang diperlukan
3. Memperkuat daya saing, salah satunya dengan menjalin dan memperkuat kerjasama dengan para mitra/pemasok dengan harga kompetitif dan kualitas yang memuaskan



Concern 2023



Peningkatan Compliance & Risk Management

- ★ Melengkapi SOP yang masih belum ada & Menjalankan SOP dengan tertib
- ★ Tindak lanjut secara cepat terhadap kasus kasus yang ada, terutama yang berpotensi menimbulkan kerugian
- ★ Monitoring & Evaluasi yang seksama dan berkelanjutan pada setiap tingkatan



Perluasan Kerjasama Bisnis

- ★ Induk Pegadaian
- ★ Holding Ultra Mikro BRI
- ★ Komunitas & Ekosistem



Sumber Pendanaan

- ★ Mencari sumber pendanaan yang murah
- ★ Memberdayakan aset



Peningkatan IT Digital

- ★ Penyempurnaan ERP
- ★ Digitalisasi Proses Operasional
- ★ Dashboard performance monitoring



Pemenuhan & Peningkatan Kompetensi SDM

- ★ Pengisian posisi
- ★ Peningkatan kualitas & kompetensi
- ★ Service Excellence



End Of Slides