

MULAI BERJUALAN DAN KENALI TOKOMU

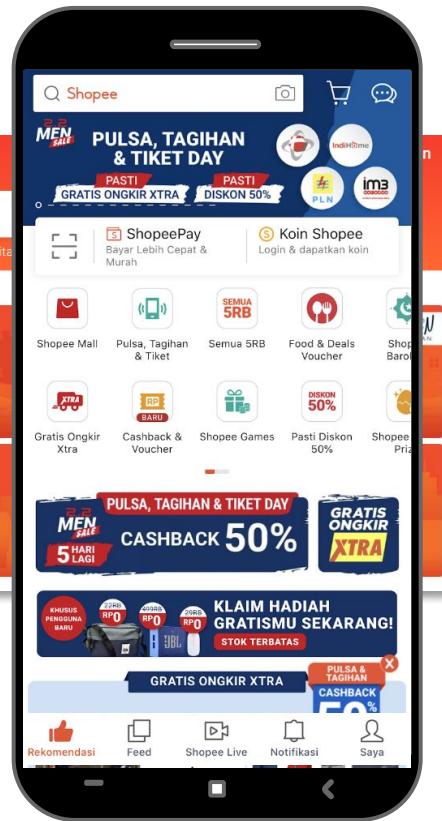
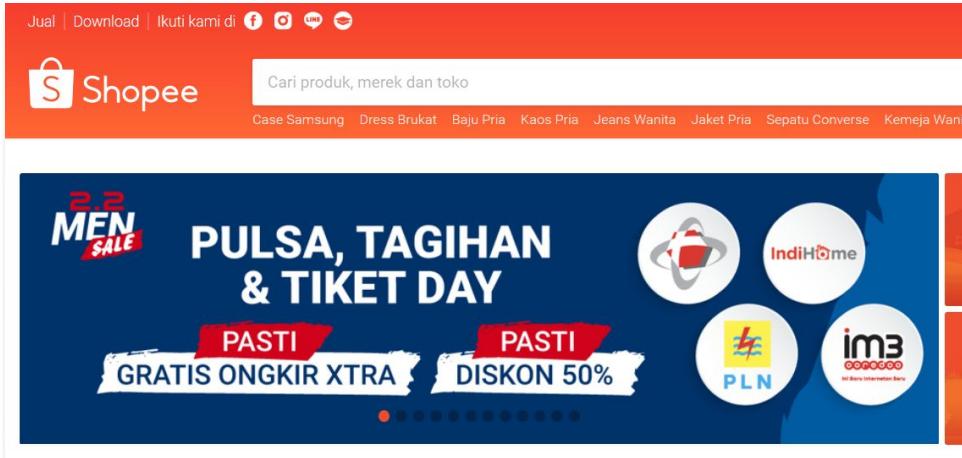
Hal Penting yang kamu perlu ketahui dalam berjualan di Shopee



DAFTAR TOKO

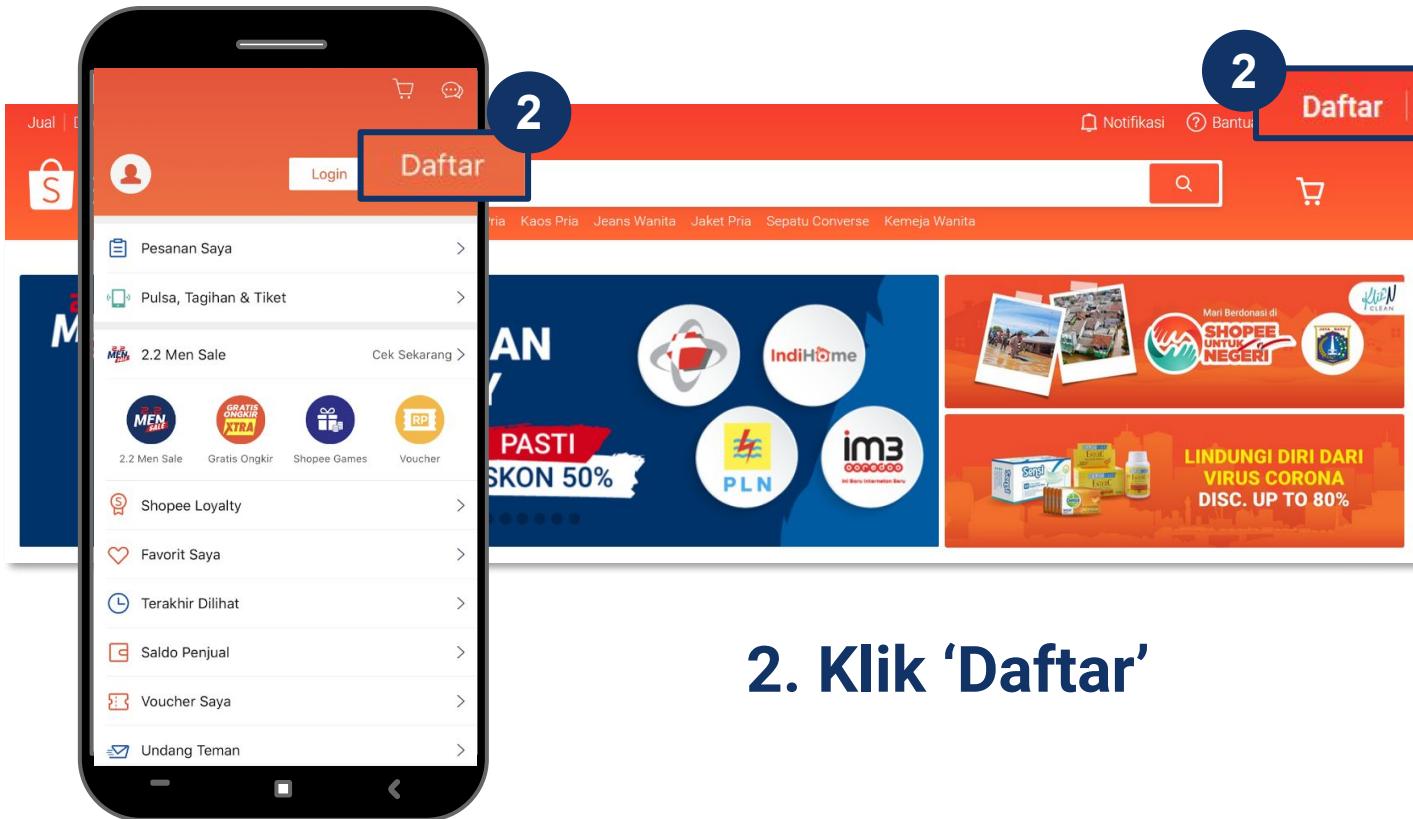


DAFTAR TOKO



1. Akses situs Shopee, atau unduh aplikasi Shopee di Play Store / App Store

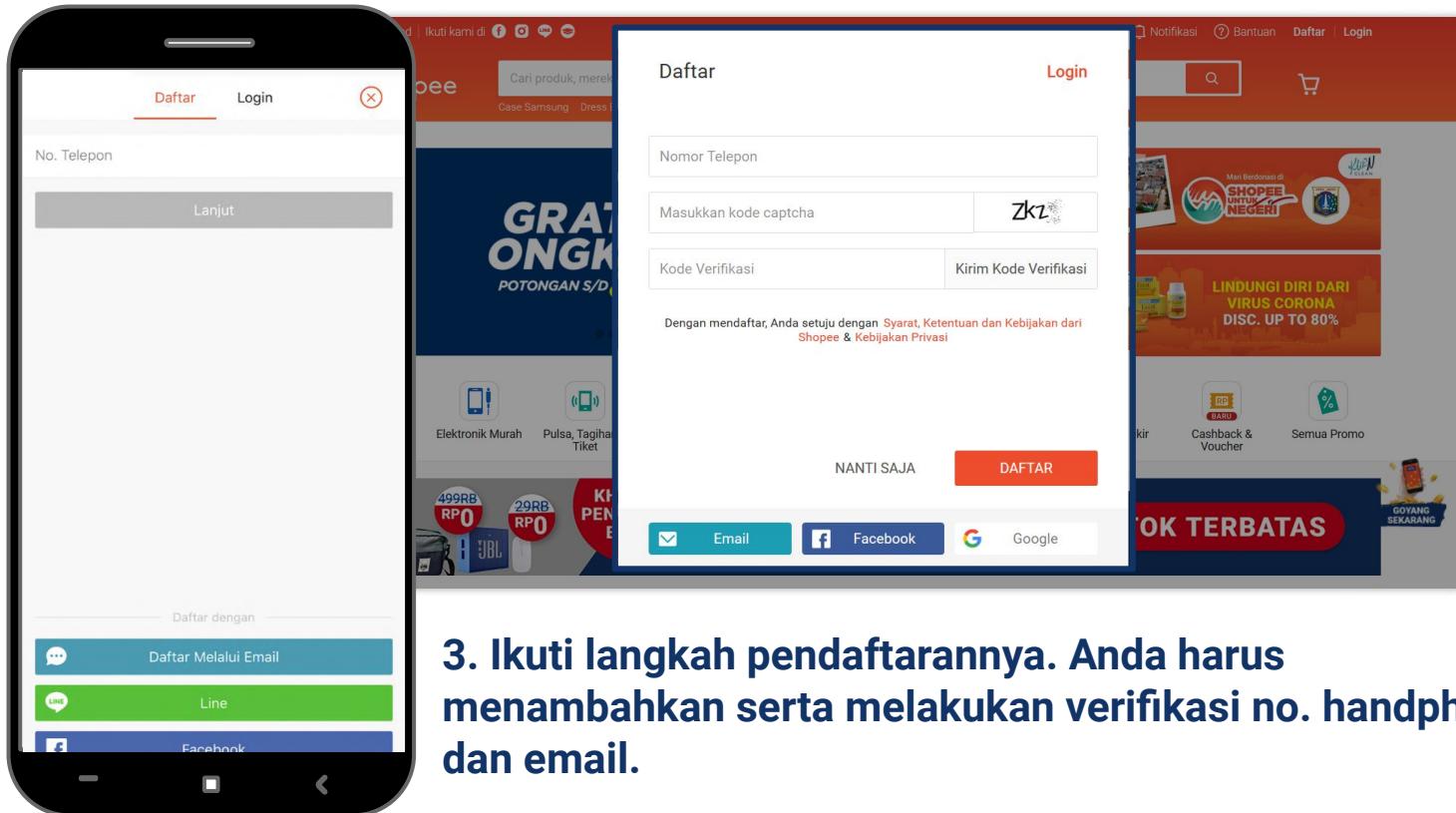
DAFTAR TOKO



2. Klik 'Daftar'



DAFTAR TOKO



3. Ikuti langkah pendaftarannya. Anda harus menambahkan serta melakukan verifikasi no. handphone dan email.



UPLOAD PRODUK PERTAMA



UPLOAD PRODUK PERTAMA

Shopee Seller Centre [Kembali ke tampilan sebelumnya >](#)

[Pesanan](#)
[Pesanan Saya](#)
[Pengiriman Massal](#)
[Pembatalan/](#)
[Pengembalian](#)

[Produk](#)
[Produk Saya](#)
[Tambah Produk Baru](#)
[Pelanggaran Saya](#)

[Promosi Saya](#)
[Promosi Saya](#)
[Iklanku](#)

[Keuangan](#)
[Penghasilan Saya](#)
[Saldo Saya](#)
[Rekening Bank](#)

Ingin penjualanmu semakin laris manis? Pelajari caranya di [situs baru Iklanku!](#) 

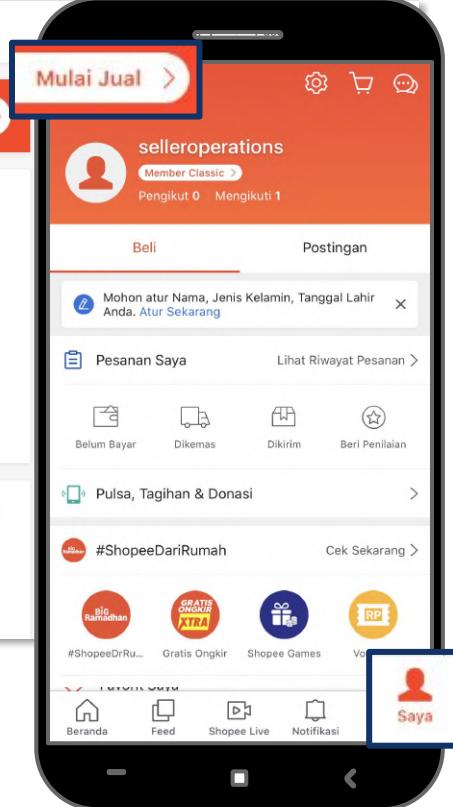
Yang Perlu Dilakukan
Hal-hal yang perlu kamu tangani

0 Belum Bayar	0 Pengiriman Perlu Diproses	0 Pengiriman Telah Diproses	0 Menunggu Respon Pengembalian
0 Menunggu Respon Pembatalan	0 Produk Diblokir	0 Produk Habis	

Data Toko Saya (Waktu update terakhir: 11:00)
Informasi data toko untuk pesanan dibayar

Penjualan ⓘ	Total Pengunjung Unik ⓘ	Produk Dilihat ⓘ
Rp 0,00	0	0

Lainnya >



Mulai Jual >

selleroperations
Member Classic >
Pengikut 0 Mengikuti 1

Beli Postingan

Mohon atur Nama, Jenis Kelamin, Tanggal Lahir Anda. Atur Sekarang

Pesanan Saya Lihat Riwayat Pesanan >

Belum Bayar Dikemas Dikirim Beri Penilaian

Pulsa, Tagihan & Donasi >

#ShopeeDariRumah Cek Sekarang >

njo Ramadhan GRATIS ONGKIR XTRA #ShopeeDariRu... Gratis Ongkir Shopee Games V...

Beranda Feed Shopee Live Notifikasi

Saya

1. Akses tokomu di Seller Center (seller.shopee.co.id) atau klik Saya > Mulai Jual di Aplikasi Shopee

UPLOAD PRODUK PERTAMA

Shopee Seller Centre [Kembali ke tampilan sebelumnya >](#)

[Pesanan](#)
[Pesanan Saya](#)
[Pengiriman Massal](#)
[Pembatalan/](#)
[Pengembalian](#)

[Produk](#)
[Produk Saya](#)
Tambah Produk Baru Tinggalkan Saya

[Promosi Saya](#)
[Promosi Saya](#)
[Iklanku](#)

[Keuangan](#)
[Penghasilan Saya](#)
[Saldo Saya](#)
[Rekening Bank](#)

Ingin penjualanmu semakin laris manis? Pelajari caranya di [situs baru Iklanku!](#) 

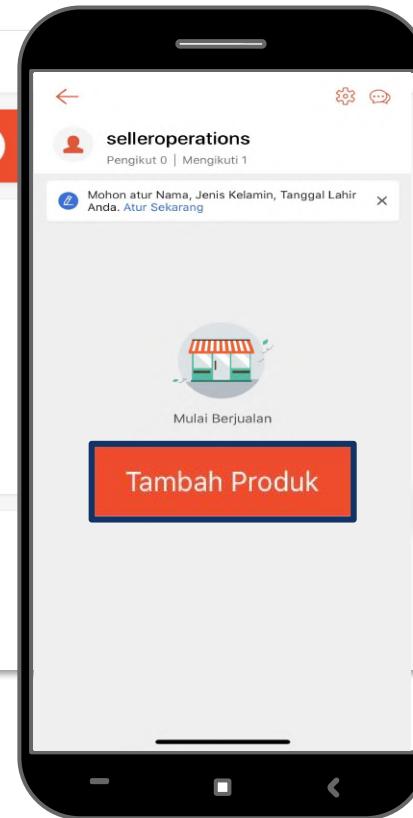
Yang Perlu Dilakukan
Hal-hal yang perlu kamu tangani

0 Belum Bayar	0 Pengiriman Perlu Diproses	0 Pengiriman Telah Diproses	0 Menunggu Respon Pengembalian
0 Menunggu Respon Pembatalan	0 Produk Diblokir	0 Produk Habis	

Data Toko Saya (Waktu update terakhir: 11:00)
Informasi data toko untuk pesanan dibayar

Penjualan ⓘ Rp 0,00	Total Pengunjung Unik ⓘ 0	Produk Dilihat ⓘ 0
------------------------	------------------------------	-----------------------

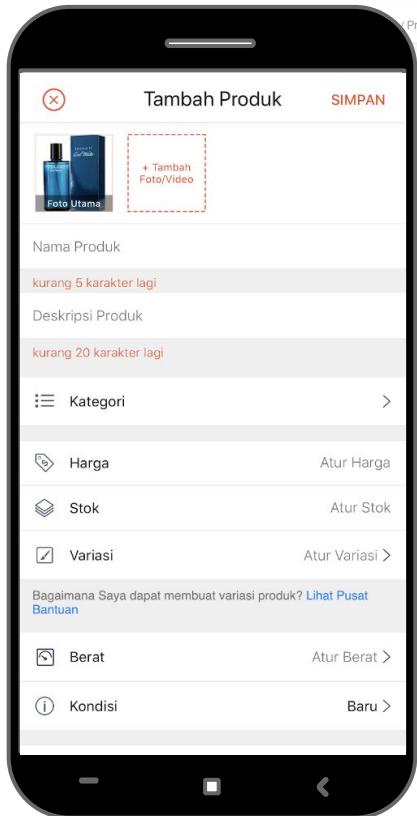
[Lainnya >](#)



2. Klik 'Tambah Produk Baru'



UPLOAD PRODUK PERTAMA



The screenshot displays the 'Tambah Produk Baru' (New Product Add) page. At the top, there's a search bar and a 'Pusat Edukasi Penjual' button. The main area has a 'Nama Produk' field and a 'Nama Kategori' dropdown menu. The dropdown menu lists categories such as Handphone & Aksesoris, Pakaihan Pria, Pakaihan Wanita, Komputer & Aksesoris, Sepatu Pria, Kecantikan, Kesehatan, Sepatu Wanita, Fashion Bayi & Anak, Ibu & Bayi. To the right, there's a large 'Informasi Produk' section with fields for 'Nama Produk' (with character limit 100), 'Deskripsi Produk' (with character limit 3000), 'Kategori' (set to Handphone & Aksesoris > Gantungan HP), 'Merek' (set to Buat Merek), and 'Tipe' (set to Buat Tipe). At the bottom, there are 'Batal', 'Simpan & Arsipkan', and a prominent red 'Simpan & Tampilkan' button. On the far right, there's a 'Tips' section with a yellow background and a 'Nama Produk' tip.

3. Lengkapi Informasi Penjualan dengan deskripsi produk yang lengkap dan sesuai, serta Informasi Pengiriman mengenai jasa kirim yang akan digunakan.



UPLOAD PRODUK PERTAMA

A screenshot of a Shopee product listing page. The product is 'Davidoff Cool Water Men Parfum / 100% ORIGINAL / 125 ml'. It shows a blue glass bottle and its matching blue box. The price is listed as Rp395.000. Shipping information includes 'Gratis Ongkir' and 'Pengiriman Ke KOTA JAKARTA PUSAT'. The quantity selector shows '1' with '+'. A note says 'tersisa 50 buah'. A 'Garansi Shopee' badge is present. Below the main image is a smaller inset showing a smaller bottle and box. At the bottom, there are sharing icons for social media and a 'Favorit (1)' button.

4. Klik 'Simpan & Tampilkan' untuk menampilkan produk Anda di Toko.



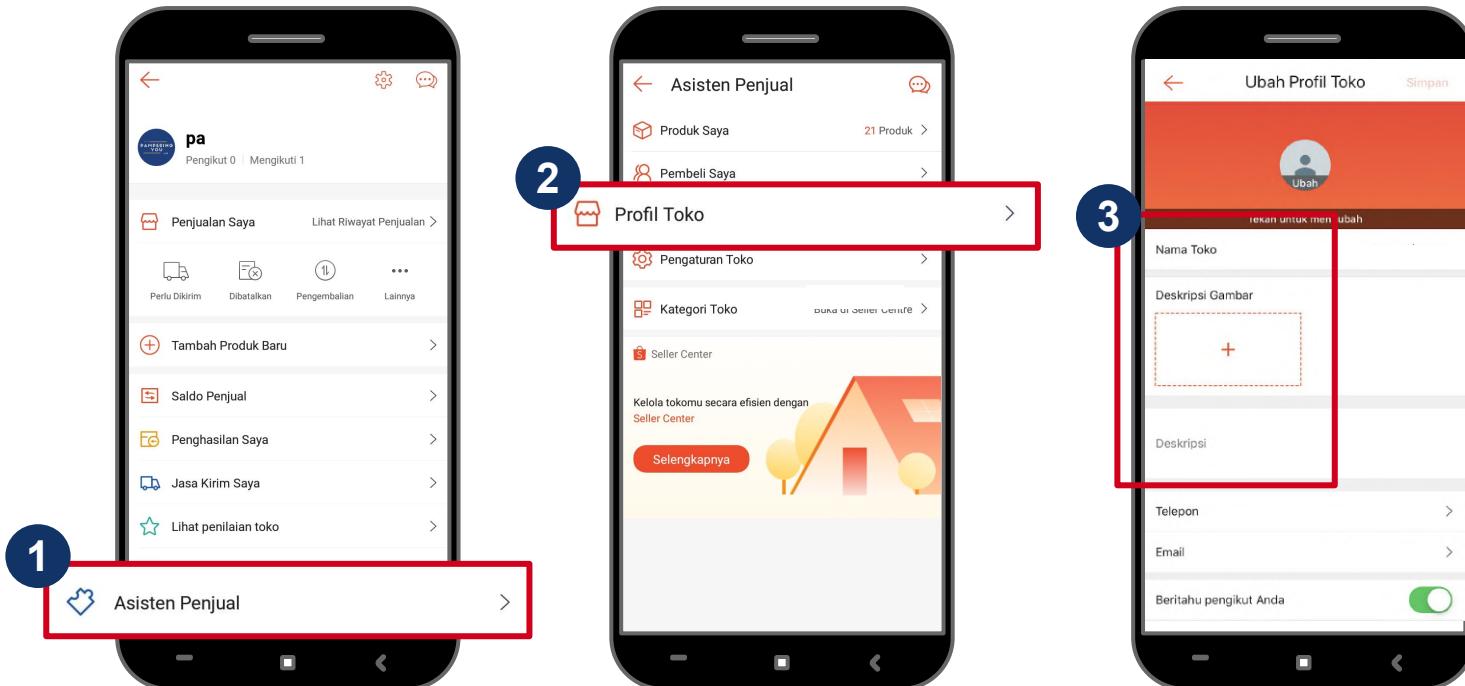


LENGKAPI PROFIL



LENGKAPI PROFIL - VIA APLIKASI

Buka Aplikasi Shopee di handphone Anda, pilih ‘Saya’ lalu ‘Toko Saya’. Pilih ‘Asisten Penjual’ > ‘Profil Toko’ > kemudian lengkapi ‘Nama Toko’ > ‘Deskripsi Gambar’ > ‘Deskripsi’ setelah itu klik icon ‘Centang’ di pojok kanan atas menu.



LENGKAPI PROFIL - VIA SELLER CENTRE

Pergi ke Seller Centre, pilih '**Profil Toko**' > kemudian lengkapi '**Nama Toko**' > '**Deskripsi Gambar**' > '**Deskripsi**' setelah itu klik '**Simpan**'.

Beranda / Profil Toko

Profil Toko

Lihat status toko dan update profil toko Anda

Informasi dasar

Ubah Foto Utama

HayClo

Deskripsi Gambar

Foto toko akan dipajang pada halaman profil toko Anda

0 / 5 Foto

Upload Foto

Tambah Video YouTube

Deskripsi Toko

Kunjungi Toko

Produk

2 >

Persentase Chat Dibalas

75%

Simpan

Profil Toko



LENGKAPI PROFIL - VIA SELLER CENTRE

The screenshot shows a step-by-step guide for completing a shop profile. Step 1 highlights the 'Nama Toko' field. Step 2 highlights the 'Deskripsi Gambar' section, which includes fields for uploading photos and videos. Step 3 highlights the 'Deskripsi Toko' section, which includes a 'Simpan' (Save) button.

- 1 Nama Toko
- 2 Deskripsi Gambar
- 3 Deskripsi Toko

1. PILIH NAMA TOKO

Pilih nama toko yang khas dan mudah diingat, sesuai dengan Panduan Penamaan Toko dari Shopee.

2. MASUKKAN DESKRIPSI GAMBAR

Upload hingga 5 foto dan video untuk memberikan toko Anda identitas brand yang kuat.

3. BUAT DESKRIPSI TOKO

Buat deskripsi singkat dan ringkas untuk menarik Pembeli mengunjungi toko Anda. Anda dapat menambahkan berbagai informasi seperti riwayat toko, tipe produk atau waktu membalas chat.





**PILIH JASA
KIRIM**



JASA KIRIM YANG DIDUKUNG OLEH SHOPEE



REG & OKE



DROP OFF



Same Day



Same Day

PICK UP



DROP OFF & PICK UP

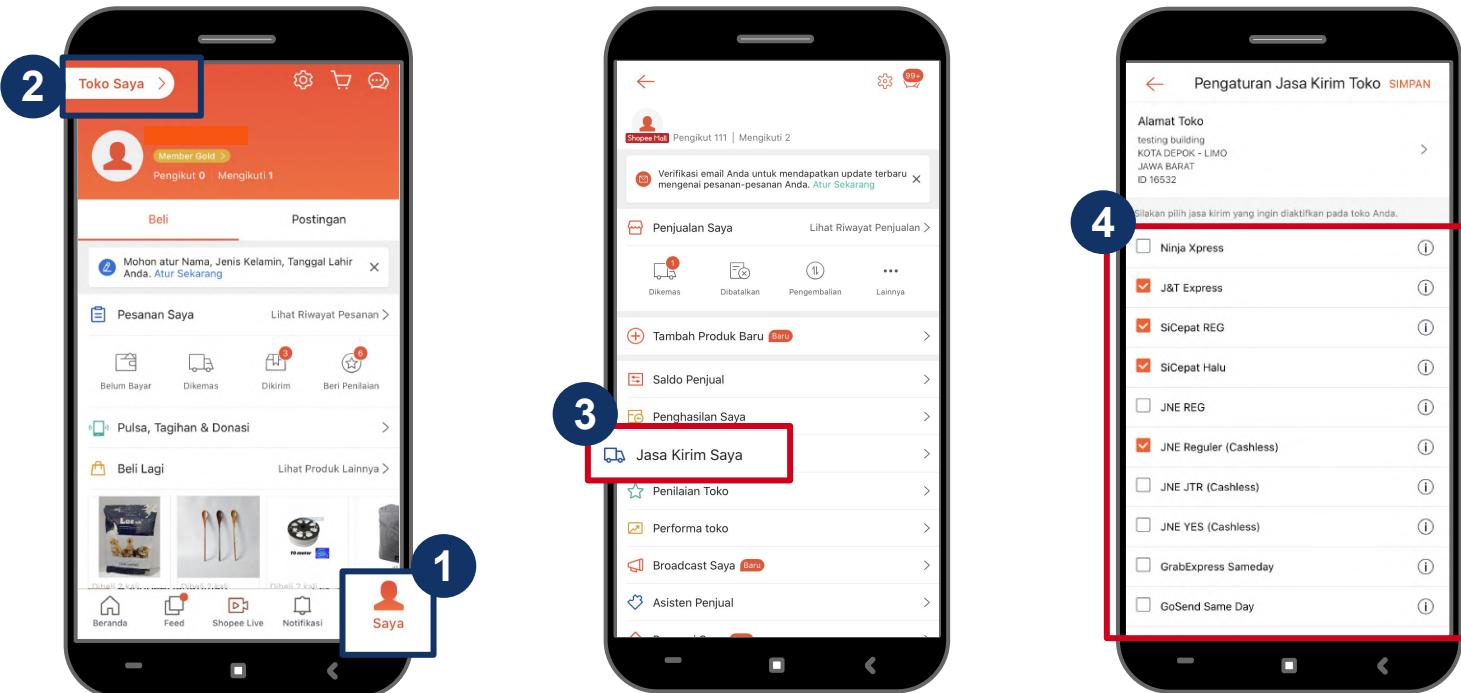
Waktu pengemasan di Shopee adalah **2 hari kerja*** untuk produk non pre-order.

*tidak termasuk Sabtu, Minggu, dan hari libur nasional



CARA MEMILIH JASA KIRIM LEVEL TOKO VIA APLIKASI SHOPEE

Buka Aplikasi Shopee di handphone Anda, pilih ‘Saya’ lalu ‘Toko Saya’. Kemudian, pilih ‘Jasa Kirim Saya’ untuk memilih jasa kirim yang ingin **diaktifkan** atau **dinonaktifkan** pada level toko.



CARA MEMILIH JASA KIRIM LEVEL TOKO VIA SELLER CENTRE

The screenshot shows the Shopee Seller Centre interface. On the left, there's a sidebar with various menu items like Pesanan, Produk, Promosi Saya, Keuangan, Data, Toko, and Pengaturan. Under 'Pengaturan', the 'Jasa Kirim Saya' option is highlighted with a red box and a blue number '1'. The main content area is titled 'Jasa Kirim Saya' and contains a sub-section 'Jasa Kirim Dukungan Shopee' with the text 'Dengan Jasa Kirim yang Didukung Shopee, Pembeli akan diberi informasi terbaru oleh Shopee mengenai pelacakan paket mereka.' Below this, there's a list of delivery services with toggle switches. A red box highlights this list, and a blue number '2' is placed above it. The services listed are: J&T Express (COD aktif), SiCepat REG, SiCepat Halu, JNE REG, JNE Reguler (Cashless), JNE JTR (Cashless), JNE YES (Cashless), GrabExpress Sameday, GoSend Same Day, JNE OKE, and Pos Klik Khusus.

1. Pergi ke **Seller Centre**, dan pilih '**Jasa Kirim Saya**'.
2. Pilih Jasa Kirim yang ingin diaktifkan atau dinonaktifkan.



Setiap mengaktifkan JASA KIRIM BARU di LEVEL TOKO, jangan lupa untuk mengaktifkan juga di LEVEL PRODUK



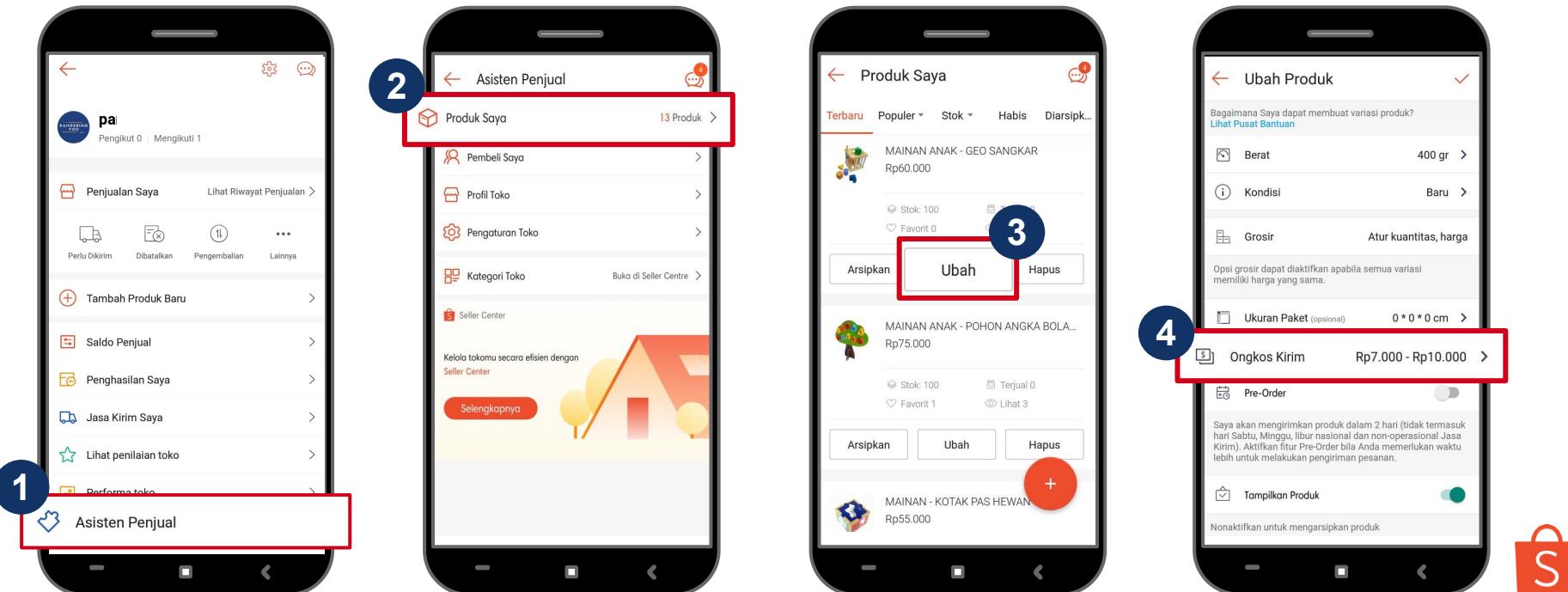
Aktivasi Jasa Kirim melalui **aplikasi** dilakukan
satu persatu

Untuk dapat melakukan aktivasi Jasa Kirim
secara massal, bisa menggunakan fitur **Mass
Update** di Seller Centre



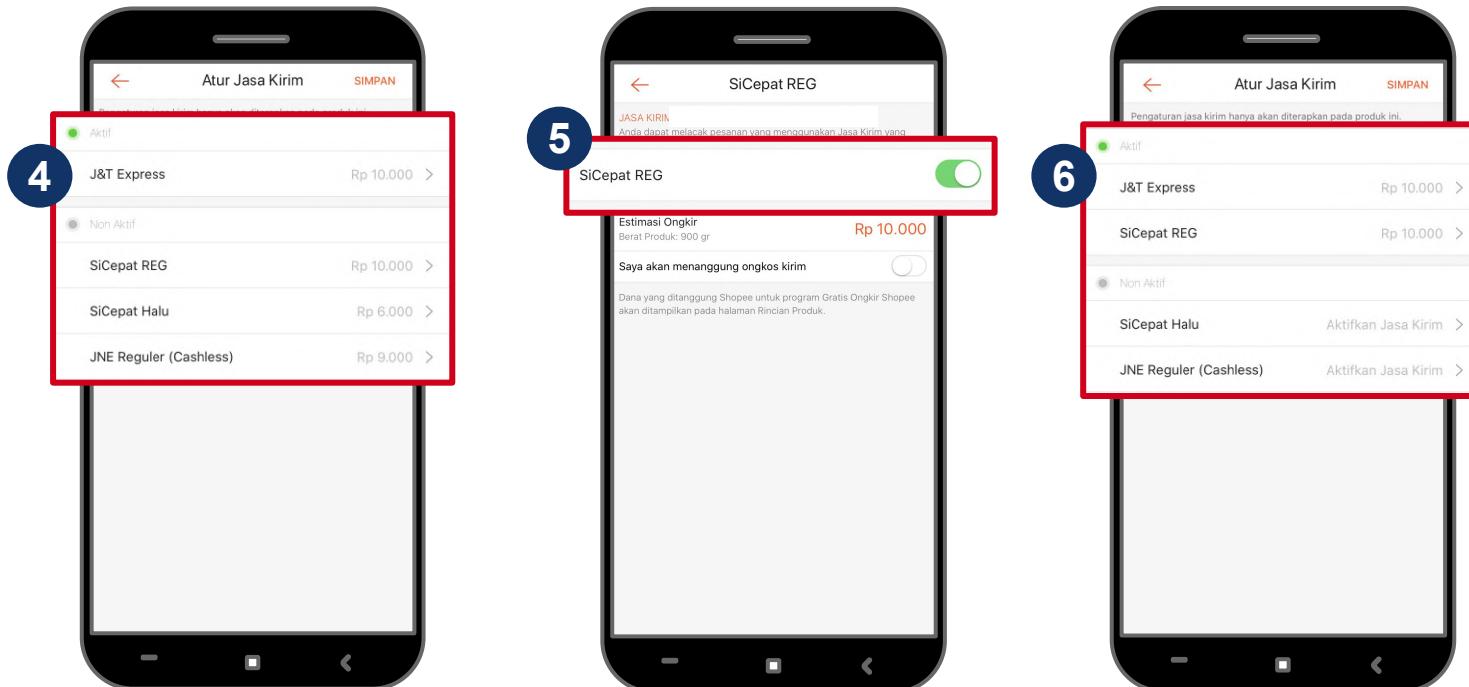
CARA MEMILIH JASA KIRIM LEVEL PRODUK VIA APLIKASI SHOPEE

Buka Aplikasi Shopee di handphone Anda, pilih '**Saya**' lalu '**Toko Saya**'. Pilih '**Asisten Penjual**' > '**Produk Saya**' > kemudian pilih produk yang ingin diatur Jasa Kirimnya, dan Klik '**Ubah Produk**' > '**Ongkos Kirim**' setelah itu pilih Jasa Kirim yang ingin diaktifkan.



CARA MEMILIH JASA KIRIM LEVEL PRODUK VIA APLIKASI SHOPEE

Dalam Aplikasi akan terlihat Jasa Kirim yang diaktifkan dan dinonaktifkan pada produk. **Pilih Jasa Kirim yang ingin diaktifkan/dinonaktifkan.** Setelah itu klik 'Simpan'.



CARA MEMILIH JASA KIRIM LEVEL PRODUK VIA SELLER CENTRE

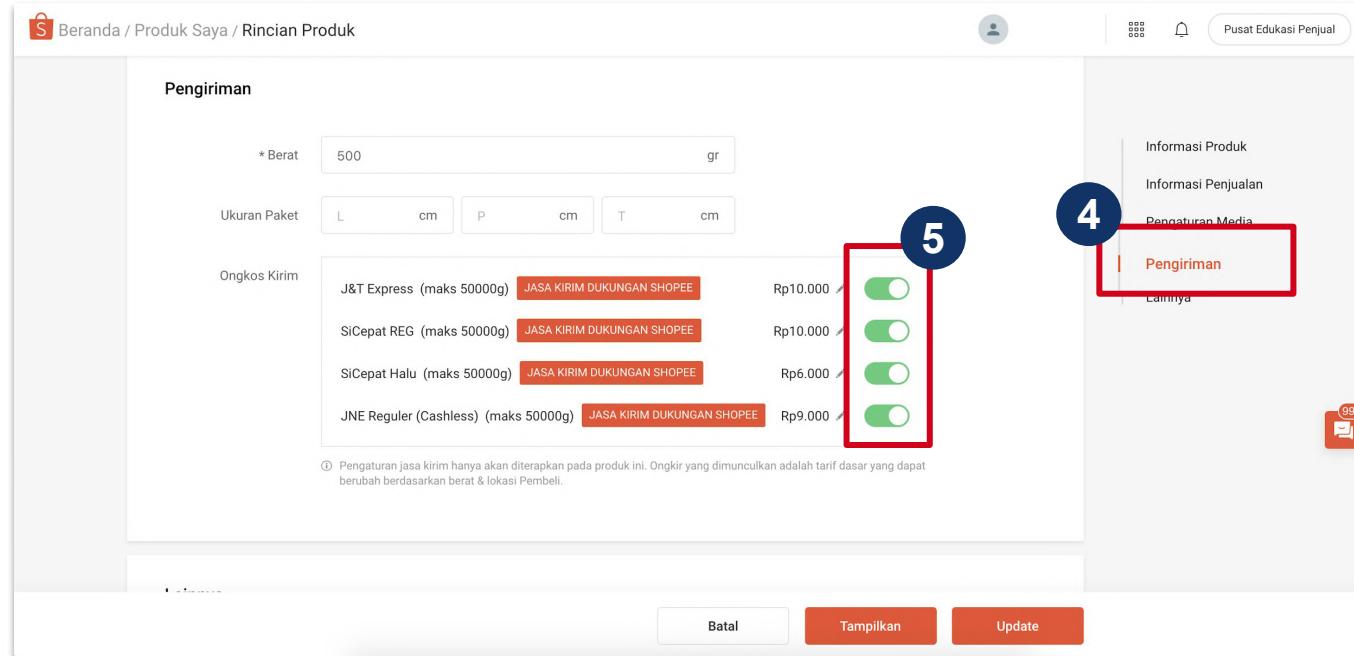
The screenshot shows the Tokopedia Seller Centre interface. On the left sidebar, under the 'Produk' section, 'Produk Saya' is selected and highlighted with a red box and a blue number '1'. In the main content area, a table lists three products. The second product, '17 march live test', has its row highlighted with a red box and a blue number '2'. The 'Ubah' (Change) button in the last column of this row is also highlighted with a red box and a blue number '3'.

	Nama Produk	SKU	Variasi	Harga	Stok	Penjualan	Status
<input checked="" type="checkbox"/>	Grosir Kombo Hemat 17 march live test SKU Induk: -	ABC	Red	Rp10.000	10k	0	Ubah
		ABC	Blue	Rp10.000	10k	0	... Lainnya
		ABC	Green	Rp10.000	10k	0	

1. Pergi ke Seller Centre dan klik 'Produk Saya'.
2. Pilih Produk yang ingin diatur Jasa Kirimnya.
3. Pilih 'Ubah'



CARA MEMILIH JASA KIRIM LEVEL PRODUK VIA SELLER CENTRE



4. Pilih 'Pengiriman',
5. Lalu kamu bisa memilih Jasa Kirim yang ingin diaktifkan atau dinonaktifkan.



**TIPS
DAPATKAN
ORDERAN
PERTAMA**



TIPS DAPATKAN ORDERAN PERTAMA



DAFTAR GRATIS ONGKIR



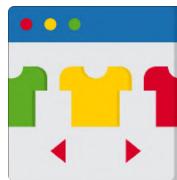
HARGA YANG KOMPETITIF



INFORMASI PRODUK YANG AKURAT



NAIKKAN PRODUK



PERBANYAK VARIASI PRODUK



BUAT VOUCHER TOKO

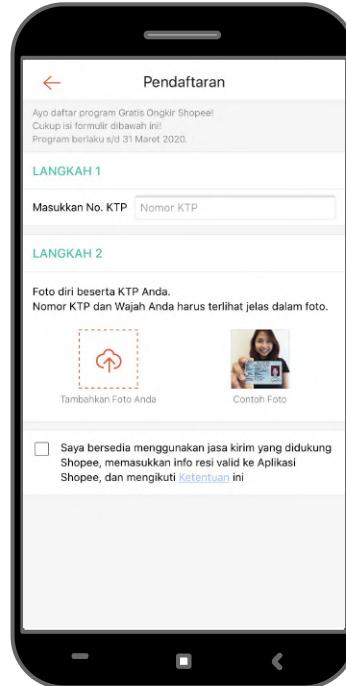
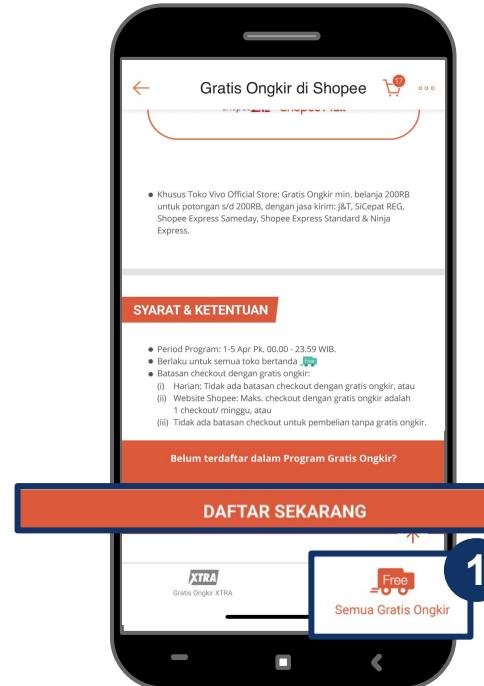
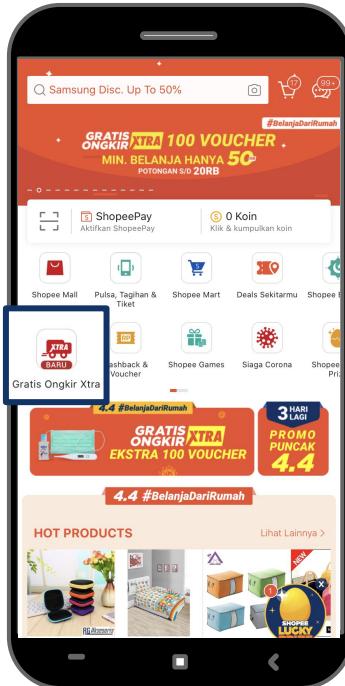


GUNAKAN MEDIA SOSIAL



DAFTAR GRATIS ONGKIR

Masuk ke Aplikasi Shopee di handphone Anda, **pilih menu Gratis Ongkir Xtra** di Halaman Utama > Pilih menu '**Semua Gratis Ongkir**', scroll sampai ke bawah dan klik '**Daftar Sekarang**'. Lengkapi Pendaftarannya dan pengajuan **Gratis Ongkir** akan diproses.



TIPS DAPATKAN ORDERAN PERTAMA HARGA YANG KOMPETITIF

✓ Star Seller 10% OFF

4.4 GRATIS ONGKIR XTRA

Ultrasonic Mini Air Humidifier Aroma Terapi...

Rp70.200 - Rp88.000 Free

3,4RB Terjual

KOTA BEKASI

Aromatherapy Diffuser Ultrasonic Lampu RGB

Rp80.000

318 Terjual

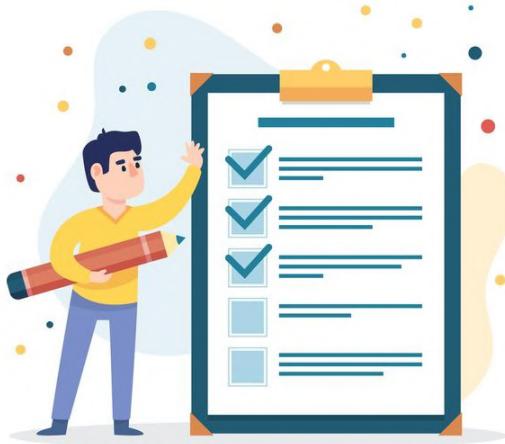
KOTA JAKARTA SELATAN

Pastikan harga produk yang ditawarkan Shopee Seller sudah kompetitif dan bisa bersaing dengan harga produk lainnya. Ketahui harga pasaran produk, agar harga yang ditetapkan Shopee Seller tidak kemahalan atau kemurahan.



TIPS DAPATKAN ORDERAN PERTAMA

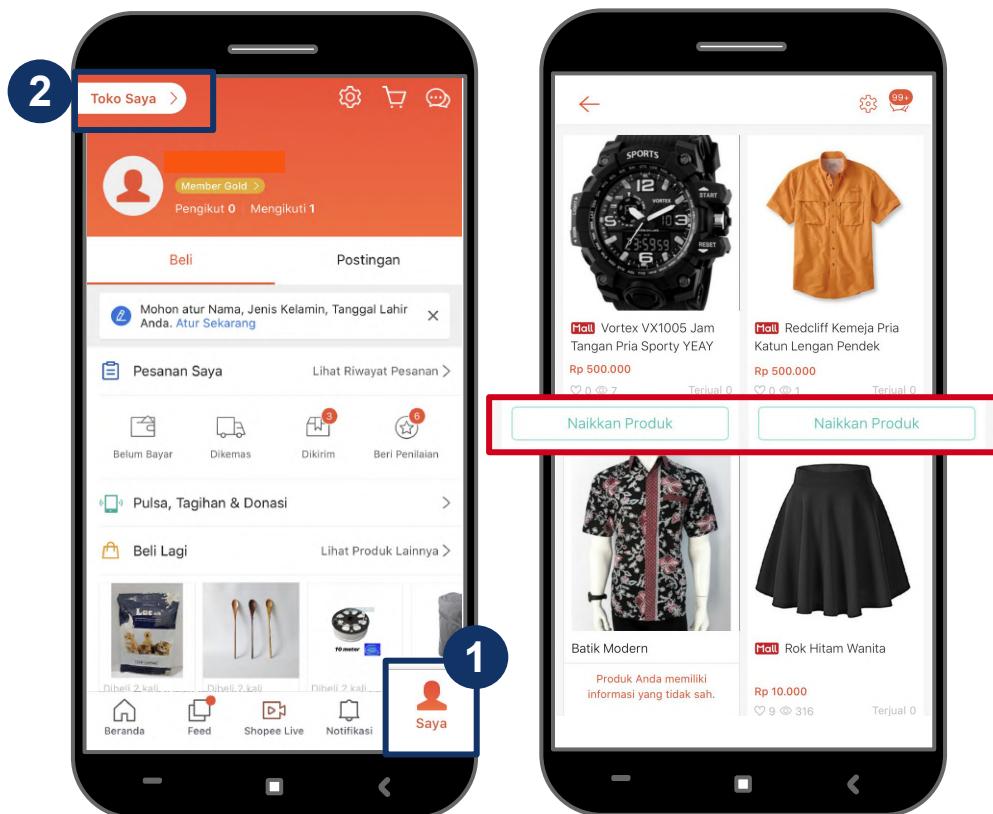
INFORMASI PRODUK YANG AKURAT



- 1 Unggah Foto yang Relevan & Berkualitas Tinggi**
Resolusi foto yang baik dan latar belakang warna solid (sebaiknya putih)
- 2 Beri Nama Produk yang Terstruktur**
Nama Produk Terstruktur = Merek + Model Produk + Spesifikasi + Ukuran
- 3 Tulis Deskripsi yang Informatif**
Jelaskan spesifikasi, kegunaan dan garansi produk dengan kemasan kata yang menarik
- 4 Pilih Kategori yang Tepat**
Memilih kategori yang sesuai dengan produk yang diupload
- 5 Isi Atribut yang Sesuai**
Maksimum 20 variasi untuk setiap level dan ada 2 level variasi

TIPS DAPATKAN ORDERAN PERTAMA

NAIKKAN PRODUK



Fitur '**Naikkan Produk**' di Shopee dapat membuat produk Shopee Seller **tampil di hasil pencarian teratas**, dan meningkatkan kesempatan produk akan dilihat oleh pembeli. **Fitur ini dapat digunakan hingga 5 produk, selama 4 jam sekali.**

Untuk menaikkan produk melalui aplikasi, **klik Saya > Toko Saya > scroll kebawah > pilih produk > klik Naikkan Produk.**



TIPS DAPATKAN ORDERAN PERTAMA NAIKKAN PRODUK

The screenshot shows the Tokopedia Seller Centre interface. On the left, there's a sidebar with navigation links like 'Beranda / Produk Saya', 'Produk', 'Produk Saya' (which is highlighted with a red box), 'Tambah Produk Baru', 'Pelanggaran Saya', 'Promosi Saya', 'Keuangan', 'Data', 'Bisnis Saya', 'Performa toko', 'Penalti Saya', and 'Toko'. The main area displays a grid of 21 products. At the top of this grid, there are filters for 'Semua', 'Live', 'Habis', 'Diblokir', and 'Diarsipkan', along with search and filter buttons. Below the grid, there are buttons for 'Tambah Produk Baru' and 'Edit Secara Massal'. The products are listed with their names, prices, stock levels, and sales metrics. A red box highlights the '...' icon next to the first product, which leads to a dropdown menu titled 'Arsipkan' with options 'Atur Iklan Kata Kunci' and 'Atur Iklan Produk Serupa'. Another red box highlights the 'Naikkan Produk' button at the bottom of this dropdown menu.

Untuk menaikkan produk melalui Seller Centre, klik '**Produk Saya**' > pilih produk > klik icon dengan 3 titik di sebelah pojok kanan bawah produk > klik '**Naikkan Produk**'



TIPS DAPATKAN ORDERAN PERTAMA PERBANYAK VARIASI PRODUK

Shopee > Kesehatan > Perawatan Diri > Minyak Esensial > Sale BluePurple Essential Oil / Aromatherapy / Aroma Terapi / Minyak Essensial / Pengharum Ruangan

✓ Star Seller Sale BluePurple Essential Oil / Aromatherapy / Aroma Terapi / Minyak Essensial / Pengharum Ruangan

4.9 ★★★★☆ | 6,3RB Penilaian | 29,4RB Terjual

Rp29.000–Rp49.000 **Rp18.850 - Rp28.850** 41% OFF

Pengiriman Gratis Ongkir
Gratis Ongkir dengan min. pembelian 0

Pengiriman Ke KOTA DEPOK ✓
Ongkos Kirim Rp0 ✓

Aromatic

Orange 10ml	Orange 20ml	Lavender 10ml	Lavender 20ml
Green Tea 10ml	Green Tea 20ml	Coffee 10ml	Coffee 20ml
Magnolia 10ml	Magnolia 20ml	Eucalyptus 10ml	
Eucalyptus 20ml	Jasmine 10ml	Jasmine 20ml	
Lemon Grass 10ml	Lemon Grass 20ml	Sandalwoods 10ml	
Sandalwoods 20ml	Lemon 10ml	Lemon 20ml	

Share: | Favorit (8,3RB)

Kuantitas tersisa 105963 buah

Chat 99+



Perbanyak variasi produk dengan berbagai macam warna dan ukuran. Semakin banyak dan lengkap variasi produk, akan lebih banyak kesempatan untuk mendapatkan pembeli.



TIPS DAPATKAN ORDERAN PERTAMA BUAT VOUCHER TOKO



The screenshot shows the 'Voucher Toko Saya' section in the Seller Centre. The page title is 'Voucher Toko Saya' with a subtitle 'Tinjauan Voucher Saya'. A dropdown menu shows 'Semua'. On the right, there is a red button '+ Buat Voucher Baru'. The main area displays a table of existing vouchers:

Kode Voucher Nama Voucher	Tipe Voucher	Diskon	Kuota	Diklaim	Digunakan	Status Tanggal	Aksi
\$ TESTIPHON IPHONE(semua produk)	Voucher Toko	Rp10.000	20001	869	0	Berjalan 19-02-2020 sampai 30-04-2020	Aksi
% TESTHONGK hongkong(semua produk)	Voucher Toko	10%OFF	100	4	0	Selesai 07-01-2020 sampai 28-01-2020	Aksi
\$ TESTHAPPY 123(semua produk)	Voucher Toko	Rp100.000	100	7	0	Selesai 31-12-2019 sampai 31-01-2020	Aksi
\$ SFP-477548... [Voucher Ikuti Toko] test(semua produk)	Voucher Toko	Rp10.000	1000	0	0	Selesai 26-12-2019 sampai 07-01-2020	Aksi

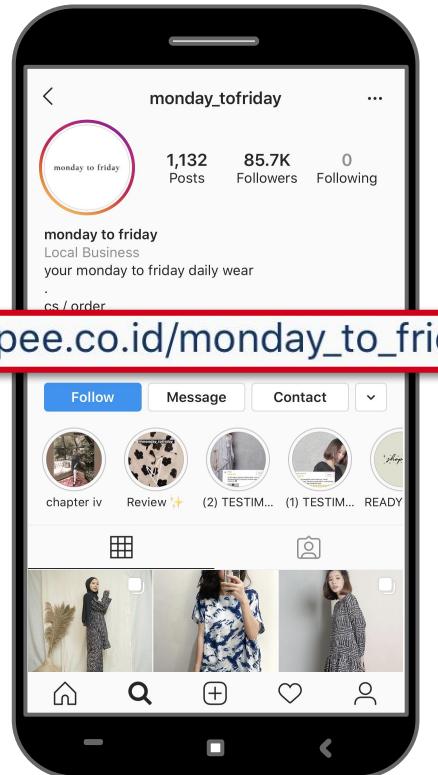
Gunakan fitur 'Voucher Toko' untuk memberikan promosi yang menarik.

Klik bagian 'Promosi Saya', lalu pilih 'Voucher Toko Saya' dan klik 'Buat Voucher Baru' untuk membuat voucher toko **via Seller Centre**.

Klik Saya > Toko Saya > Promosi Saya > Voucher untuk membuat voucher toko **via aplikasi**.



TIPS DAPATKAN ORDERAN PERTAMA GUNAKAN MEDIA SOSIAL



Manfaatkan Media Sosial untuk mempromosikan Tokomu. Tampilkan tautan (link) Toko Shopee-mu di bio Media Sosial, agar pembeli dapat lebih mudah mengakses Toko Shopee-mu.

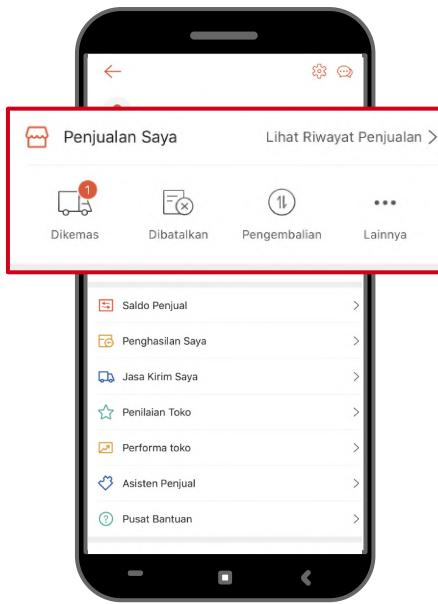




KIRIMKAN
ORDER
PERTAMAMU

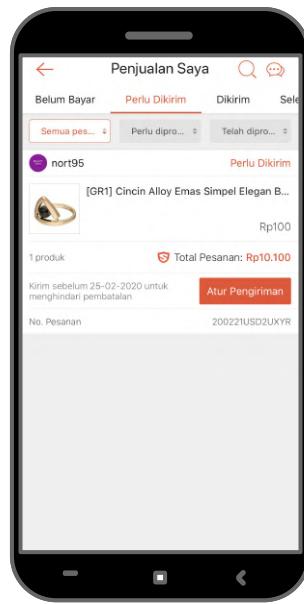


PROSES PENGIRIMAN PESANAN LEWAT APLIKASI



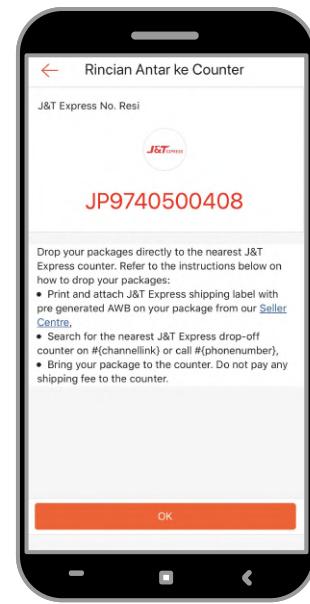
PESANAN

Pesanan yang siap dikemas, dibatalkan dan dikembalikan dapat dilihat di halaman utama Toko Saya melalui aplikasi.



ATUR PENGIRIMAN

Seller hanya dapat mengatur pengiriman **SATU PER SATU** yang dapat menimbulkan ketidakefektifan jika jumlah pesanan tinggi.



LABEL PENGIRIMAN

Seller **TIDAK DAPAT** mencetak label pengiriman melalui Aplikasi. Nomor resi harus dicatat manual dan diserahkan ke pihak logistik



PROSES PENGIRIMAN PESANAN LEWAT SELLER CENTRE

S Shopee Seller Centre Kembali ke tampilan sebelumnya >

Pesanan

- Pesanan Saya
- Pengiriman Massal
- Pembatalan/
Pengembalian

Produk

- Produk Saya
- Tambah Produk Baru
- Pelanggaran Saya

Promosi Saya

- Promosi Saya
- Iklanku New

Keuangan

- Penghasilan Saya
- Saldo Saya
- Rekening Bank

Data

- Data Toko Saya
- Performa toko New
- Penalti Saya New

Cek data penjualan harian secara Real-Time di sini! 999999 ⚡

Yang Perlu Dilakukan

Hal-hal yang perlu kamu tangani

Belum Bayar	Pengiriman Perlu Diproses	Pengiriman Telah Diproses	Menunggu Respon Pengembalian
0	5	1	0

Menunggu Respon Pembatalan	Produk Diblokir	Produk Habis
0	0	4

Data Toko Saya (Waktu update terakhir: 14:00)

Informasi data toko untuk pesanan dibayar

Lainnya >

Penjualan ①	Rp 0,00	Total Pengunjung Unik ①	0
		vs kemarin 0.00% —	vs kemarin 0.00% —
Pesanan ①	0	Produk Dilihat ①	0
	vs kemarin 0.00% —	vs kemarin 0.00% —	vs kemarin 0.00% —
Tingkat Konversi ①	0.00%		
	vs kemarin 0.00% —		

PESANAN

Di Seller Centre terdapat status rincian pesanan yang lebih detail dibandingkan melalui aplikasi. Hal ini dapat mempermudah Seller dalam navigasi pemenuhan pesanan



PROSES PENGIRIMAN PESANAN LEWAT SELLER CENTRE

Beranda / Penjualan Saya

Pesanan
Pesanan Saya
Pengiriman Massal
Pembatalan/
Pengembalian

Produk
Produk Saya
Tambah Produk Baru
Pelanggaran Saya

Promosi Saya
Promosi Saya
Iklanku

Keuangan
Penghasilan Saya
Saldo Saya
Rekening Bank

Data
Data Toko Saya
Performa toko
Penalty Saya

Toko
Sistem Sub Akun

Semua Belum Bayar Perlu Dikirim 6 Dikirim Selesai Pembatalan Pengembalian

Cari Pesanan Waktu Pesanan Dibuat 25/01/2020 - 24/02/2020 Export 1

Semua 6 Perlu diproses 5 Telah diproses 1

6 Pesanan

Urutkan Tanggal Pesan Pengiriman Massal

Produk	Jumlah Harus Dibayar	Status	Hitungan Mundur	Semua Jasa Kirim	Aksi
riojulioo	Rp882.740	Bayar di Tempat (COD)		J&T Express	Lihat Rincian Pickup
Casing Handphone Clear Vivo Variasi: Y53 [L1-A-T3-3]	x2	Besok Batal Perlu Dikirim	Ada produk yang perlu dikirim. Mohon kirim untuk menghindari pembatalan pada 12-02-2020.		
Casing Handphone Clear Vivo Variasi: Y55 [L1-A-T3-4]	x2				
Ringer Tee Baju Polos Variasi: L,Maroon Kombi Putih [L1-B-T3-3]	x1				
Ringer Tee Baju Polos Variasi: XL,Abu Abu Kombi Putih [L1-B-T2-1]	x2				

Tutup(4 produk)

PESANAN

Rincian status pesanan lebih mudah dilihat. Navigasi di halaman pesanan pun lebih efektif. Terdapat juga fitur “Export” data yang memudahkan Seller untuk mengexport data pesanan

ATUR PENGIRIMAN

Tidak seperti pada aplikasi, Seller dapat mencetak Resi di Seller Centre. Selain itu, Seller juga dapat mengatur pengiriman dan mencetak resi secara **massal** yang dapat mempercepat proses operasional



PROSES PENGIRIMAN PESANAN LEWAT SELLER CENTRE

The screenshot shows the 'Pengiriman Massal' (Mass Shipping) interface. At the top, there are two main buttons: 'Cetak Label Pengiriman Massal' (Print Mass Shipping Label) and 'Input No. Resi Massal' (Input Mass Shipping Number). Below these are several filter options: 'Filter berdasarkan:' with 'GoSend Same Day (5)', 'GrabExpress Sameday', and 'GrabExpress Instant'; and a list of shipping methods: 'JNE OKE, JNE REG', 'JNE YES (Cashless)', 'J&T Express (2)' (which is highlighted in red), 'SiCepat REG', and 'SiCepat Halus'. There is also a link 'Jasa Pengiriman Lainnya'. A status dropdown shows 'Semua Pesanan' (All Orders) and 'Perlu diproses' (Needs Processing). The main area displays a table of orders with columns for 'Pembeli' (Buyer), 'Opsi Pengiriman' (Shipping Options), and 'Status Pesanan' (Order Status). A dropdown menu for sorting by 'Tanggal Pesana' (Delivery Date) is open, showing options: 'Tanggal Pesanan Siap Dikirim - Paling Lama ke Paling Baru' (Delivery ready date - oldest to newest), 'Tanggal Pesanan Siap Dikirim - Paling Baru ke Paling Lama' (Delivery ready date - newest to oldest), 'Dikirim dalam - Paling Lama ke Paling Baru' (In-transit - oldest to newest), 'Dikirim dalam - Paling Baru ke Paling Lama' (In-transit - newest to oldest), 'Pesanan Dibuat - Paling Lama ke Paling Baru' (Created - oldest to newest), and 'Pesanan Dibuat - Paling Baru ke Paling Lama' (Created - newest to oldest). A modal window titled 'Daftar Proses Pengiriman' (List of Shipping Processes) is open, showing two items: 'Atur Pickup Massal' (1 Pesanan) and 'Atur Antar ke Counter Massal' (1 Pesanan).

Pesanan dapat diurutkan berdasarkan status proses pesanan

Pesanan pun dapat diurutkan berdasarkan kategori yang ada di samping

INPUT NO. RESI MASSAL

Seller dapat mengatur pengiriman and meng-input nomor resi secara massal berdasarkan Jasa Kirim.

Seller dapat menampilkan sampai 50 produk sekaligus



PROSES PENGIRIMAN PESANAN LEWAT SELLER CENTRE

Pengiriman Massal

Kirim pesanan Anda sekaligus dan cetak label pengirimannya.

The screenshot shows the Seller Centre interface for managing shipping. On the left, there's a sidebar with a red button 'Cetak Label Pengiriman Massal' and a search bar 'Input No. Resi Massal'. Below these are filters for shipping methods like 'GoSend Same Day (5)', 'JNE OKE, JNE REG', 'JNE YES (Cashless)', 'J&T Express', and 'Jasa Pengiriman Lainnya'. There are also dropdowns for 'Status Proses' (Semua Pesanan), 'Urutkan', 'Tanggal Pesanan', 'Dokumen Pengiriman' (set to 'Semua'), and a 'Pembeli' dropdown. A main table lists three orders with columns for 'Produk', 'No. Pesanan', 'Pembeli', 'Opsi Pengiriman', and 'No. Resi'. The first two rows have checked checkboxes in the 'Produk' column. A red arrow points from the text 'Seller dapat memfilter status dokumen pengiriman' to a dropdown menu on the right. This menu has four items: 'Telah dicetak', 'Label Pengiriman', 'Daftar Pesanan per Produk', and 'Label Pengiriman' (repeated). The 'Label Pengiriman' item is underlined. Another red arrow points from the text 'Terdapat status 'Telah dicetak' untuk menghindari terjadinya pencetakan duplikat' to the 'Telah dicetak' option in the dropdown. At the top right of the interface is a button 'Daftar Proses Pengiriman'.

CETAK RESI MASSAL

Setelah input nomor resi secara massal, Seller juga dapat mencetak resi secara massal berdasarkan Jasa Kirim

Seller dapat memfilter status dokumen pengiriman

Terdapat status 'Telah dicetak' untuk menghindari terjadinya pencetakan duplikat





**LINDUNGI
TOKOMU**



LINDUNGI TOKOMU



JAGA KERAHASIAAN PASSWORD

Jangan bagikan rincian login Anda kepada siapa pun, karena password akun Anda bersifat rahasia. Ubah password secara berkala agar akun tetap aman.

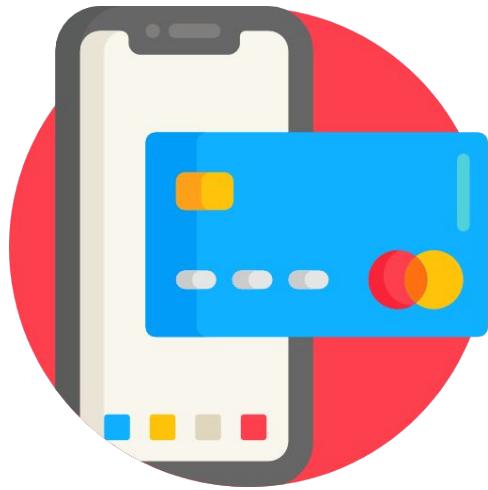


HATI-HATI DALAM MEMBAGIKAN INFORMASI

Penipu akan terus mencari informasi berharga seperti password, no. kartu kredit, hingga PIN Saldo Penjual untuk mengambil dana Anda. Berhati-hatilah dengan siapa Anda berbagi informasi.

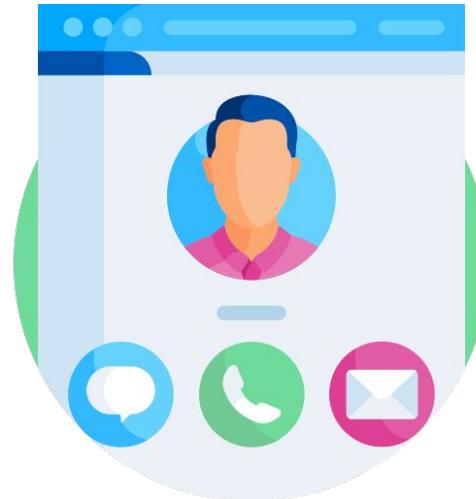


LINDUNGI TOKOMU



LAKUKAN TRANSAKSI HANYA LEWAT SHOPEE

Penipu mungkin menggunakan teknik agar Anda melakukan transaksi di luar platform Shopee. Jika Anda menemukan aktivitas mencurigakan, hentikan obrolan dan segera hubungi CS Shopee di 1500702.



UPDATE INFORMASI KONTAK

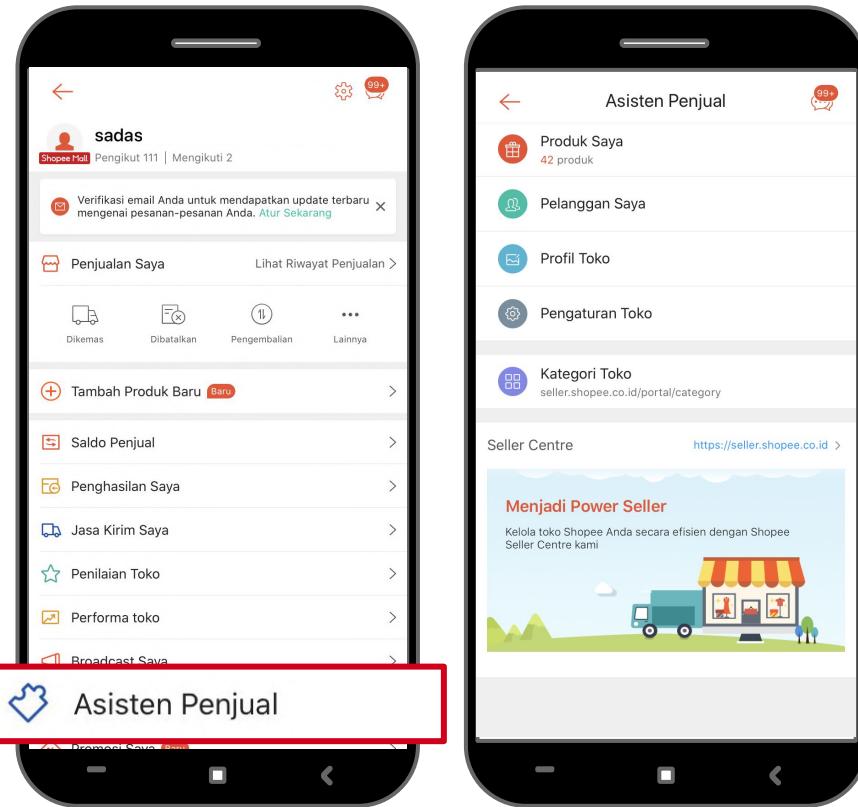
Mengubah detail kontak akan membantu Anda melindungi akun serta memudahkan Shopee untuk menghubungi Anda. Jika ada perubahan informasi kontak, segera update secepatnya untuk memastikan akurasi dari informasi kontak.



ASISTEN PENJUAL



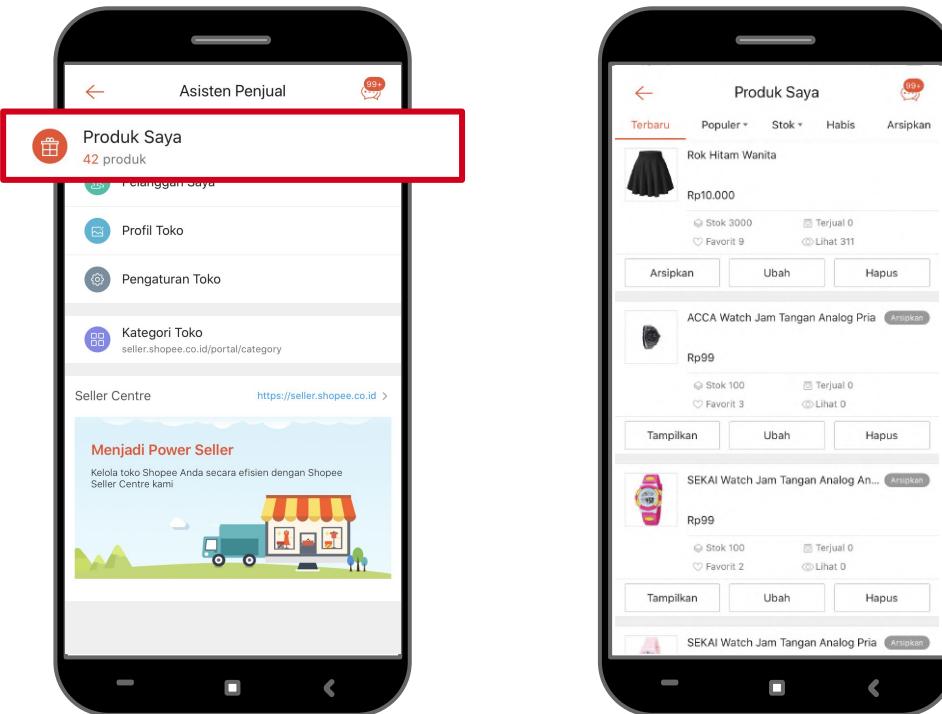
FITUR ASISTEN PENJUAL



Fitur Asisten Penjual membantu Anda untuk mengelola toko Anda, mengetahui performa toko, produk serta pelanggan di toko Anda hanya dengan 1 klik.



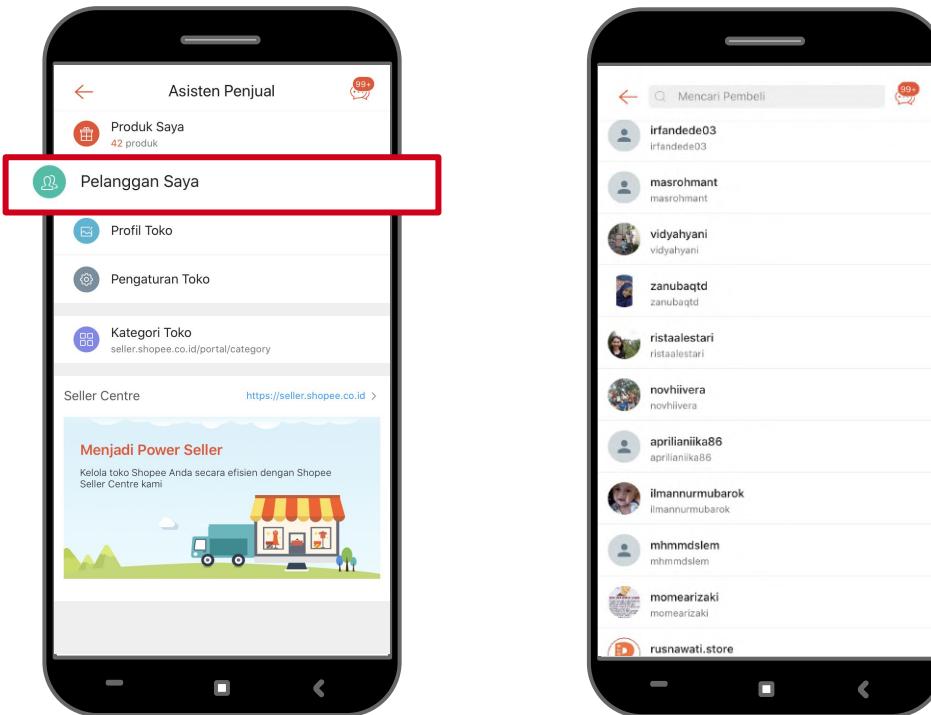
ASISTEN PENJUAL PRODUK SAYA



Pantau penjualan dan stok produk, lewat 'Produk Saya'



ASISTEN PENJUAL PELANGGAN SAYA

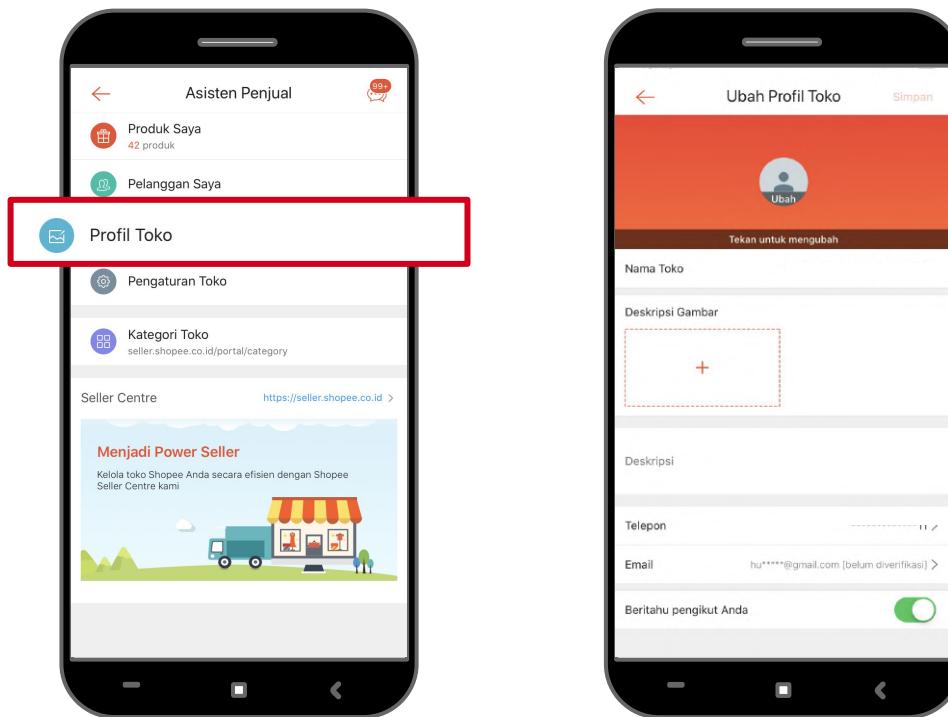


Lihat pelanggan Shopee yang telah melakukan pembelian di toko Anda.



ASISTEN PENJUAL

PROFIL TOKO

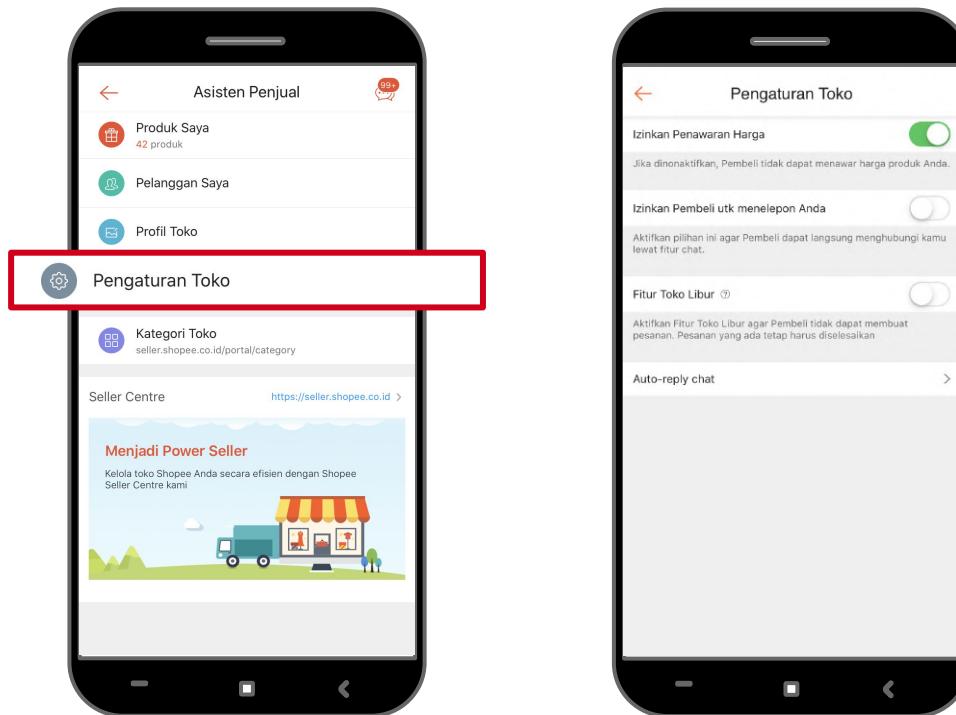


Kelola toko Anda untuk mengubah Foto Profil, Nama Toko, hingga Deskripsi Toko.



ASISTEN PENJUAL

PENGATURAN TOKO



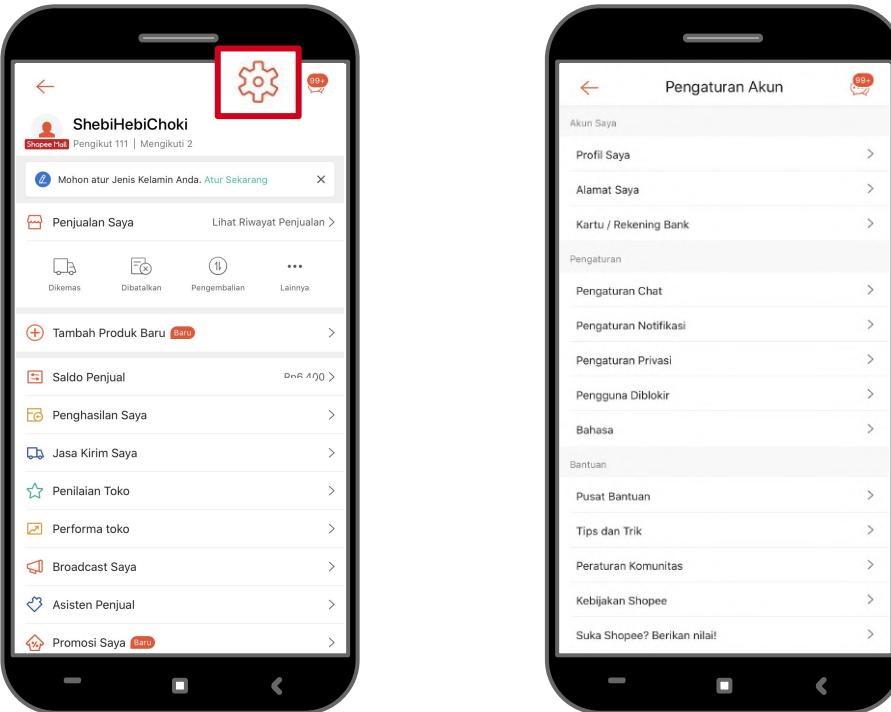
Lakukan berbagai Pengaturan Toko, seperti Penawaran Harga, hingga fitur Auto-reply Chat.



PENGATURAN TOKO



PENGATURAN AKUN LEWAT APLIKASI



Lakukan berbagai Pengaturan lewat Aplikasi, mulai dari Pengaturan Profil, Alamat, Rekening Bank, dan berbagai Pengaturan Dasar.



PENGATURAN DASAR

Beranda / Pengaturan Dasar

pa

Pusat Edukasi Penjual

Pesanan

Produk

Promosi Saya

Keuangan

Data

Toko

Pengaturan

Jasa Kirim Saya

Alamat Saya

Pengaturan Dasar

Pengaturan Toko **Pengaturan Pembayaran** **Pengaturan Privasi** **Pengaturan Chat** **Pengaturan Notifikasi**

Lindungi akun dengan verifikasi aktivitas akunmu.

Fitur Toko Libur

Bahasa Bahasa Indonesia (Indonesian) English

Pengaturan Dasar Toko di Seller Center dapat ditemukan pada menu 'Pengaturan'.



KOMPONEN PENGATURAN DASAR

Pengaturan Dasar

Ubah pengaturan dasar tokomu.



1. PENGATURAN TOKO

Lakukan verifikasi akun, pengaktifan toko libur, dan pengaturan bahasa.

2. PENGATURAN PEMBAYARAN

Update PIN Saldo Penjual yang diperlukan untuk mengatur Saldo Penjual.

3. PENGATURAN PRIVASI

Sembunyikan aktivitas profil dan produk favorit.

4. PENGATURAN CHAT

Pengaturan auto-reply chat, penawaran harga, dan pengaktifan chat.

5. PENGATURAN NOTIFIKASI

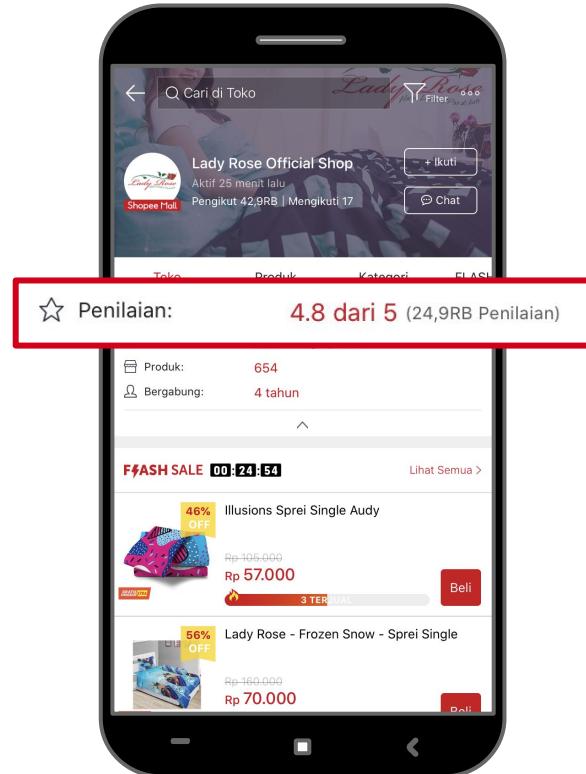
Mengatur notifikasi apa saja yang akan diterima lewat e-mail dan aplikasi.



PENILAIAN PRODUK DAN TOKO



PENILAIAN TOKO



Penilaian toko adalah rata-rata dari penilaian semua produk yang akan ditampilkan di halaman toko.



PENILAIAN PRODUK

Shopee > Elektronik > Perangkat Dapur > Blender Portable Rechargeable Juice cup Mini Alat pembuat Jus

Mall Blender Portable Rechargeable Juice cup Mini Alat pembuat Jus

4.6 ★★★★★ | 1,5RB Penilaian | 2,8RB Terjual

Rp287.000 ~~Rp774.000~~ 69% OFF



Koin Beli dan dapatkan 74 Koin Shopee

Pengiriman Shopee 24 jam Express Delivery

Gratis Ongkir Gratis Ongkir dengan min. pembelian 0

Pengiriman Ke KOTA DEPOK

Ongkos Kirim Rp0 - Rp5.000

WARNA BIRU HIJAU UNGU

Kuantitas - 1 + tersisa 137 buah

Masukkan Keranjang Beli Sekarang



Penilaian produk adalah kumpulan penilaian & ulasan Pembeli pada produk tertentu setelah pesanan diselesaikan. Penilaian produk memiliki skala 1 hingga 5 bintang.



ASPEK PENILAIAN PRODUK & TOKO



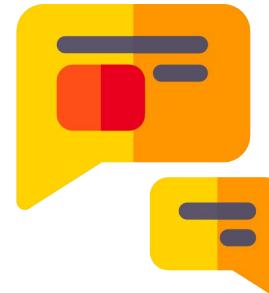
LAYANAN

Masa pengemasan yang lama, stok habis, kesalahan produk bisa menjadi faktor penilaian yang rendah.



PRODUK

Pastikan kualitas produk baik, dan produk sesuai dengan deskripsi.



OPERASIONAL

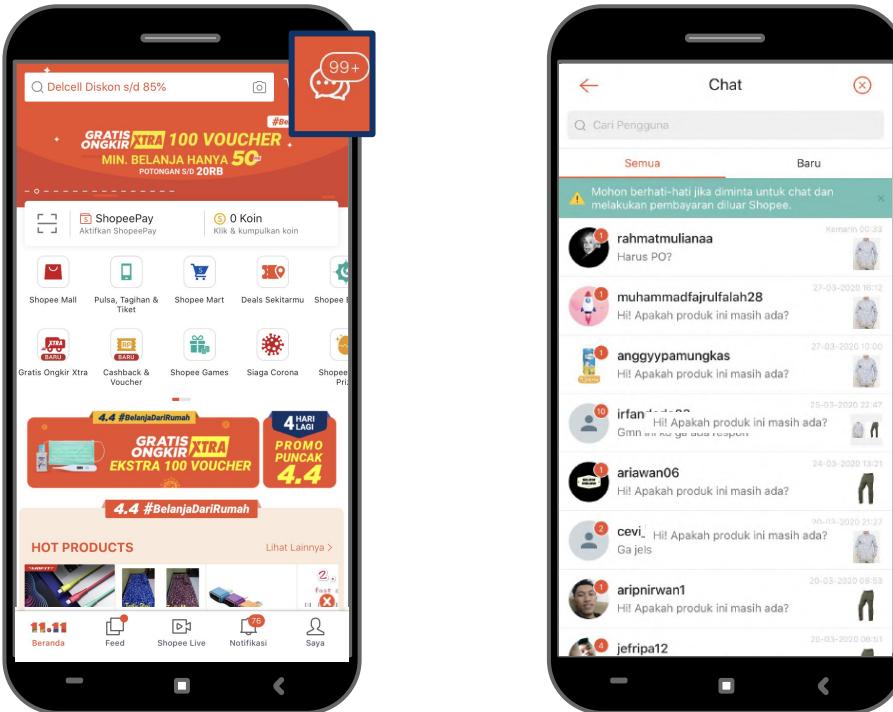
Percentase chat dibalas rendah, sehingga berpengaruh terhadap penilaian toko.



CHAT



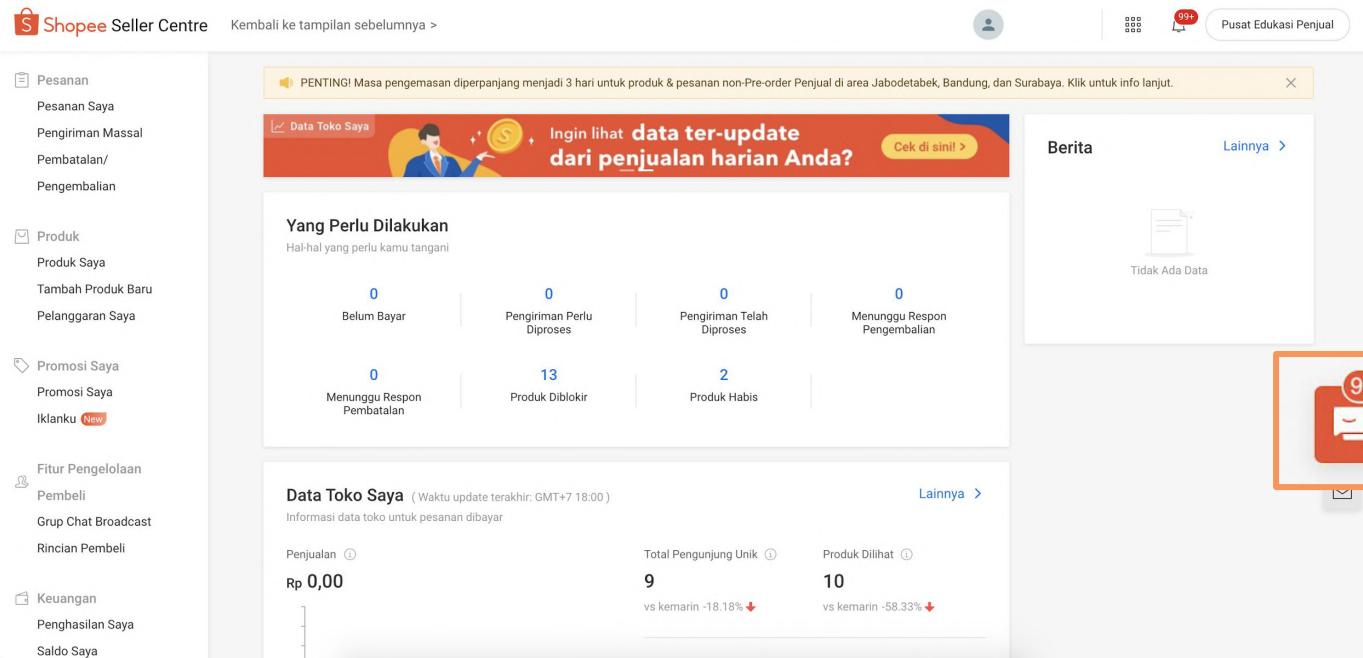
CHAT VIA APLIKASI SHOPEE



Masuk ke Aplikasi Shopee, klik icon Chat di pojok kanan atas untuk mengakses Fitur Chat.



CHAT VIA SELLER CENTRE



The screenshot shows the Shopee Seller Centre dashboard. On the left, there's a sidebar with categories like Pesanan, Produk, Promosi Saya, Fitur Pengelolaan, and Keuangan. The main area displays various metrics and a banner about updated data. A prominent orange icon in the bottom right corner indicates 99+ unread messages. The dashboard includes sections for 'Yang Perlu Dilakukan' (Things to Do), 'Data Toko Saya' (Store Data), and 'Berita' (News).

Login ke Seller Centre (seller.shopee.co.id), dan klik icon  di sebelah kanan untuk menggunakan fitur chat di Seller Centre.



CHAT VIA WEBCHAT

The screenshot shows the Shopee Chat interface. On the left, there's a sidebar with a search bar labeled "Cari Nama / No. Pesanan". Below it, a dropdown menu shows "Baru" and "Semua". A list of messages from buyers is displayed:

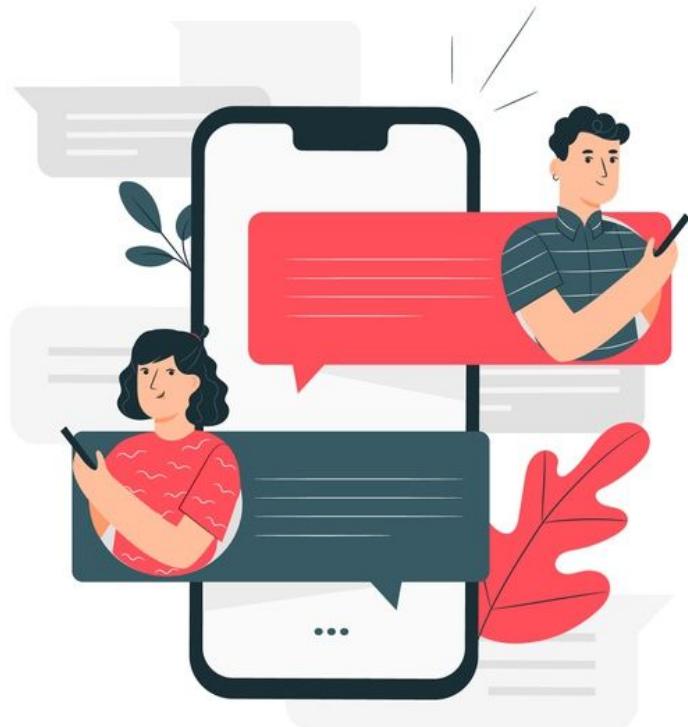
- rahmatmuliana (1 message, Harus PO? - Kemarin)
- muhammadfajrulfa... (1 message, Hii! Apakah produk ini ... - 27 Mar)
- anggypamungkas (1 message, Hii! Apakah produk ini ... - 27 Mar)
- irfandede03 (10 messages, Gmn ini ko ga ada resp... - 25 Mar)
- ariawan06 (1 message, Hii! Apakah produk ini ... - 24 Mar)
- cevi_efandi (2 messages, Harus PO? - 20 Mar)
- aripnirwan1 (1 message, Hii! Apakah produk ini ... - 20 Mar)
- jefripa12 (4 messages, Hii! Apakah produk ini ... - 20 Mar)
- aminmurtandlo (1 message, Belum dikirim ya gan - 19 Mar)

On the right, there's a large orange Shopee logo with a speech bubble icon. Below it, a message reads "Selamat datang di fitur Chat Penjual Shopee" and "Balas chat Pembeli sekarang!".

Untuk mengakses fitur Chat lewat Webchat, login ke seller.shopee.co.id/webchat



PERHITUNGAN PERFORMA CHAT

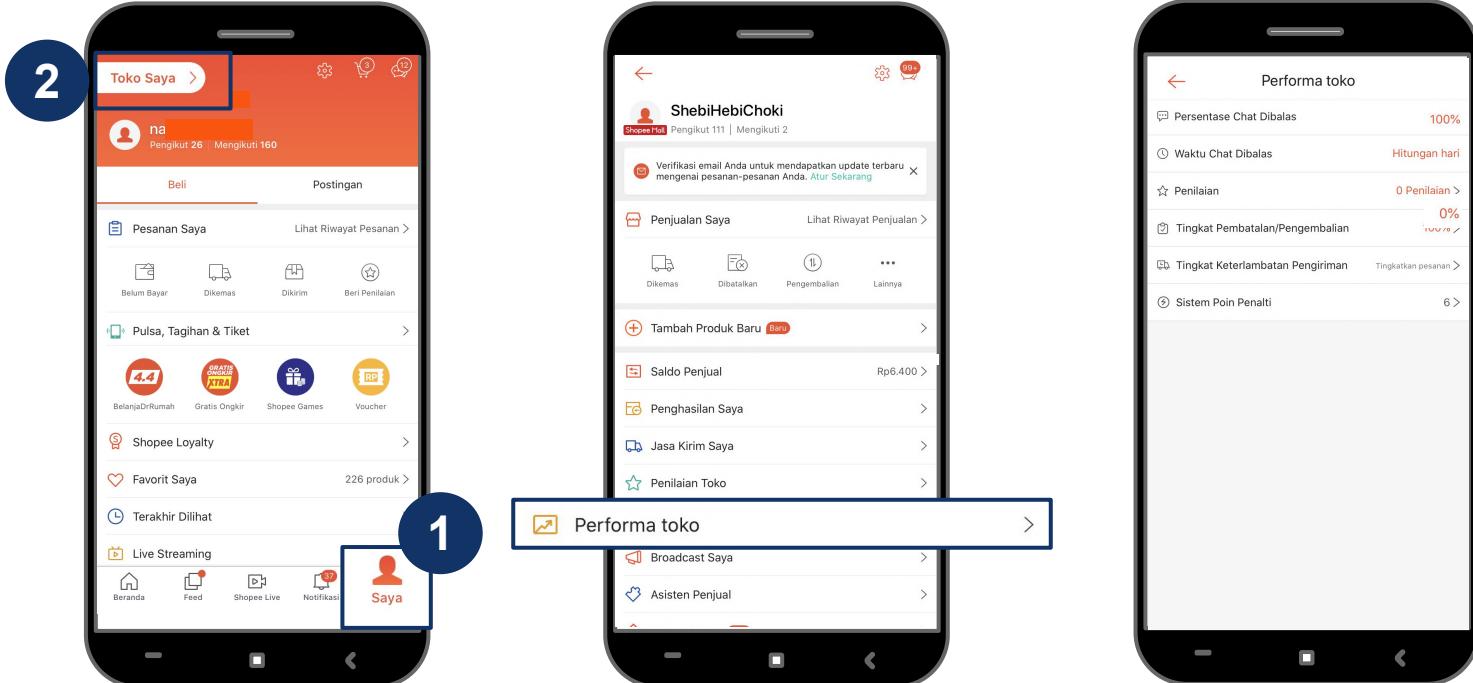


Bagaimana Persentase Performa Chat dihitung?

- **Persentase Chat Dibalas** adalah tingkat respon chat & penawaran yang diterima dalam 90 hari terakhir.
- Chat dianggap dibalas apabila ditanggapi dalam 12 jam.
- Balasan otomatis & chat yang masuk saat toko libur tidak dihitung.
- **Persentase Chat Dikirim** dihitung setiap hari.

PERSENTASE CHAT DIBALAS

Masuk ke menu Saya > Toko Saya > Performa Toko

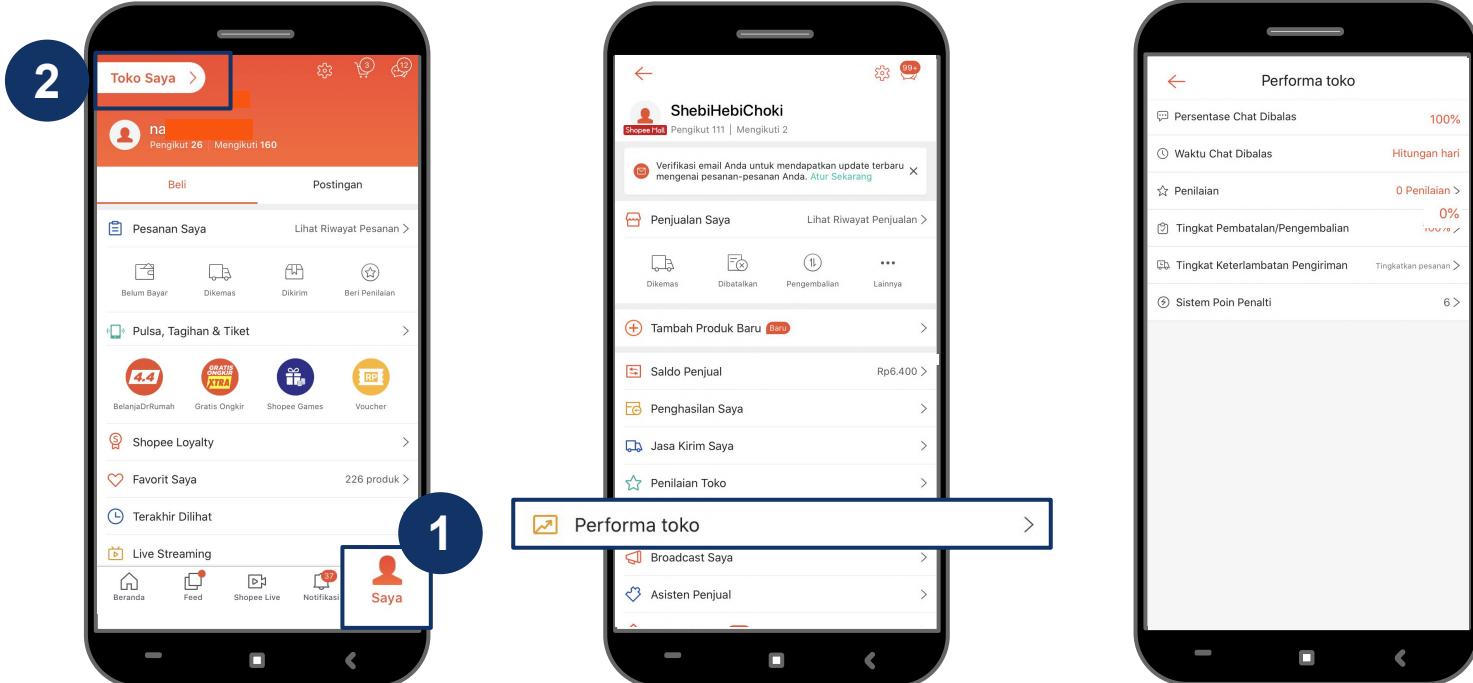


PERFORMA TOKO



CARA CEK PERFORMA TOKO VIA APLIKASI SHOPEE

Masuk ke menu Saya > Toko Saya > Performa Toko



CARA CEK PERFORMA TOKO VIA SELLER CENTRE

The screenshot shows the Seller Centre dashboard with the 'Performa toko' section highlighted. The left sidebar contains navigation links for Pesanan, Produk, Promosi Saya, Keuangan, and Data. Under Data, 'Performa toko' is selected, indicated by a red box. The main area displays four performance metrics: Pesanan Terselesaikan (7 hari), Pengiriman (7 hari), Kepuasan Pembeli, and Produk Yang Dilarang (7 hari). Each metric has a green thumbs-up icon and a list of sub-indicators. A red box highlights the 'Tingkat Pembatalan/Pengembalian' indicator under Pesanan Terselesaikan. Below this, a table titled 'Pesanan Terselesaikan' shows data for Toko Saya, Target, Minggu Lalu, and Bulan Lalu. A red box highlights the 'Tingkat Pembatalan/Pengembalian' value of 0% under Toko Saya.

	Toko Saya	Target	Minggu Lalu	Bulan Lalu
Tingkat Pembatalan/Pengembalian	0%	<10%	-	-

Masuk ke Seller Center > klik 'Performa Toko'



KOMPONEN PERFORMA TOKO

Performa toko	
💬 Persentase Chat Dibalas	100%
⌚ Waktu Chat Dibalas	Hitungan hari
⭐ Penilaian	0 Penilaian >
📦 Tingkat Pembatalan/Pengembalian	0% >
🕒 Tingkat Keterlambatan Pengiriman	Tingkatkan pesanan >
⚡ Sistem Poin Penalti	6 >

1. PERSENTASE CHAT DIBALAS

Tingkat respon chat & penawaran yang diterima dalam 90 hari terakhir.

2. WAKTU CHAT DIBALAS

Rata-rata waktu yang dibutuhkan oleh Penjual untuk menjawab chat dari Pembeli.

3. PENILAIAN

Jumlah rata-rata semua penilaian pesanan yang diberikan oleh Pembeli di toko Anda.

4. TINGKAT PEMBATALAN/PENGEMBALIAN

Persentase pesanan yang dibatalkan oleh Penjual atau dikembalikan oleh Pembeli dalam 7 hari terakhir.

5. TINGKAT KETERLAMBATAN PESANAN

Persentase pesanan yang terlambat dikirimkan dalam 7 hari terakhir.

6. SISTEM POIN PENALTI

Sistem poin yang diterapkan untuk Toko yang memiliki Performa kurang baik.



POIN PENALTI

Sistem berbasis poin yang dirancang untuk menghargai Penjual yang memiliki performa toko baik



Sistem Poin Penalti telah dirancang secara adil dan transparan sehingga membuat toko dengan performa baik menjadi pilihan utama para Pembeli dibandingkan toko dengan performa yang kurang baik



TUJUAN SISTEM POIN PENALTI



Menghargai performa Penjual yang baik dengan akses ke berbagai keuntungan eksklusif Shopee



Menghargai performa Penjual yang baik dengan mempertimbangkan prioritas untuk nominasi Star Seller

KETENTUAN SISTEM POIN PENALTI



Poin penalti diberikan kepada Penjual yang tidak memenuhi target performa toko Shopee

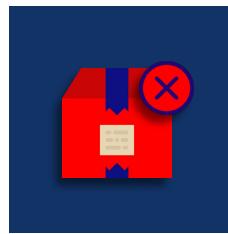


Performa toko dievaluasi setiap minggu setiap hari Senin

ASPEK YANG DIHITUNG DALAM SISTEM POIN PENALI



PENYELESAIAN
PESANAN



PELANGGARAN
PRODUK



PENYALAHGUNAAN



RESPON CHAT

PENYELESAIAN PESANAN



PENYELESAIAN PESANAN

<p>Tingkat Pesanan Tidak Terselesaikan $\geq 10\%$ <i>*dihitung menggunakan total pesanan 7 hari terakhir</i></p>	1 Poin
<p>Tingkat Pesanan Tidak Terselesaikan $\geq 10\%$ dan memiliki ≥ 30 pesanan yang tidak terselesaikan <i>*dihitung menggunakan total pesanan 7 hari terakhir</i></p>	2 Poin
<p>Tingkat Keterlambatan Pengiriman $\geq 10\%$ <i>*dihitung menggunakan total pesanan 7 hari terakhir</i></p>	1 Poin
<p>Tingkat Keterlambatan Pengiriman $\geq 10\%$ dan memiliki ≥ 50 pesanan yang terlambat dikirim <i>*dihitung menggunakan total pesanan 7 hari terakhir</i></p>	2 Poin



PENYELESAIAN PESANAN

CARA MENGHITUNG TINGKAT KETERLAMBATAN PESANAN

3 Februari	4 Februari	5 Februari	6 Februari	7 Februari	8 Februari	9 Februari
Paid	Order dikirim di periode ini tidak dihitung terlambat		Order yang dikirim di periode ini dihitung terlambat			
	2 HARI		2 HARI			

Order yang belum diinput No resinya akan di cancel sistem

Semua order yang belum di pick-up 3PL / resi tidak valid akan dibatalkan sistem

Shopee memberikan kebijakan kepada penjual untuk dapat mengirimkan produk dengan cepat dan akurat dalam waktu 2 hari setelah pembayaran terverifikasi.



PENYELESAIAN PESANAN

CARA MENGHITUNG TINGKAT KETERLAMBATAN PESANAN



Tingkat Keterlambatan Pesanan = Pesanan Terlambat
Total Pesanan Terkirim

Performa toko dievaluasi setiap minggu dan Penjual akan mendapatkan hasil evaluasi setiap Senin.

PENYELESAIAN PESANAN

CARA MENGHITUNG TINGKAT PESANAN TIDAK TERSELESAIKAN



Tingkat Pesanan Tidak Terselesaikan = $\frac{\text{(Jumlah Pembatalan}^* + \text{Jumlah Pengembalian)}}{\text{Jumlah Pesanan}}$

*Jumlah Pembatalan ini termasuk:

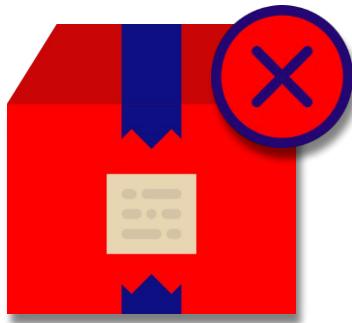
1. Pesanan yang dibatalkan oleh Penjual
2. Pesanan yang dibatalkan secara otomatis**

**Pesanan akan dibatalkan secara otomatis oleh sistem saat:

1. Penjual belum memasukkan nomor resi/request pick-up dalam masa pengemasan (2 hari kerja setelah pembayaran terverifikasi)
2. Nomor resi gagal terverifikasi/status tidak berubah menjadi pick-up done dalam 2 hari setelah masa pengemasan berakhir



PELANGGARAN PRODUK



PELANGGARAN PRODUK

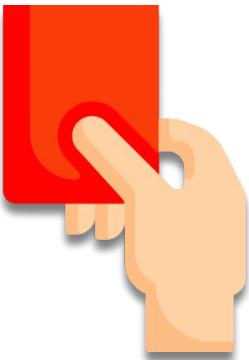
**Dihitung berdasarkan produk yg dihapus/diblokir di 7 hari terakhir*

***Pengunggahan produk terlarang, imitasi & spam dalam jumlah yang tinggi akan dikenakan 2 poin penalti*

Pengunggahan produk yang dilarang (dalam 7 hari terakhir)	1 Poin/ 2 Poin**
Pengunggahan produk imitasi (dalam 7 hari terakhir bagi Penjual Shopee Mall)	1 Poin/ 2 Poin**
Pengunggahan produk <i>spam</i> (dalam 7 hari terakhir)	1 Poin/ 2 Poin**
Menggunakan halaman produk lama untuk mengunggah produk baru (dalam 7 hari terakhir)	1 Poin/ 2 Poin**
Pengunggahan produk yang telah diblokir tanpa mengubah rincian produk (dalam 7 hari terakhir)	1 Poin + Produk Dihapus
Pengunggahan ulang produk yang telah dihapus (dalam 7 hari terakhir)	1 Poin + Produk Dihapus
Menaikkan harga produk sebelum promosi untuk memberikan diskon yang lebih besar (dalam 7 hari terakhir)	1 Poin + Produk Dihapus
Jumlah Produk Pre-Order >=20% (khusus untuk Penjual non-Shopee Mall & non-Star Seller, perhitungan hanya akan dilakukan jika ada >=300 produk Pre-Order di toko)	1 Poin



PENYALAHGUNAAN



PENYALAHGUNAAN

Penyalahgunaan subsidi
Gratis Ongkir & lainnya
(dalam 7 hari terakhir)

1 Poin

Penyalahgunaan voucher
(dalam 7 hari terakhir)



RESPON CHAT



RESPON CHAT

Membalas *chat* Pembeli dengan konten kurang pantas (kata-kata kasar/ foto vulgar)

2 Poin

Meminta Pembeli membatalkan pesanan via *chat*

2 Poin

Merespon ulasan produk dengan konten kurang pantas (kata-kata kasar/ foto vulgar)

2 Poin



SISTEM AKUMULASI POIN PENALTI DAN HUKUMAN

APA YANG TERJADI JIKA SAYA MENDAPATKAN POIN PENALTI?



Pemberhentian Keuntungan Eksklusif



Pembatasan Produk



Keuntungan eksklusif bisa didapatkan kembali setelah 28 hari jika Anda memperbaiki performa toko dan mencapai target

POIN	<3	3 - 5	6 - 8	9 - 11	12 - 14	> = 15
TINGKATAN	0	I	II	III	IV	V
Larangan keikutsertaan promosi Shopee	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Larangan keikutsertaan program Gratis Ongkir		✓	✓	✓	✓	
Penurunan posisi produk di halaman utama, kategori produk, dan pencarian		✓	✓	✓	✓	
Larangan pengunggahan produk baru dan pengubahan produk				✓	✓	
Pembatasan akun						✓

Berat/tidaknya penurunan produk tergantung pada tingkatan poin penalti.

Akumulasi poin akan dihitung dalam 3 bulan. Poin akan diatur ulang menjadi 0 pada awal setiap kuartal (Senin pertama pada bulan Januari, April, Juli, Oktober)



ILUSTRASI CARA KERJA SISTEM POIN PENALTI

Penjual A



- Penjual mendapatkan 3 poin penalti pada minggu ke-3, sehingga Penjual masuk ke dalam kategori penalti "Tingkatan I"
- Penjual menerima penalti larangan keikutsertaan promosi Shopee selama 28 hari
- Setelah 28 hari, penalti tersebut dicabut secara otomatis dan Penjual kembali mendapatkan kesempatan untuk ikut serta dalam promosi Shopee di minggu ke-7



ILUSTRASI CARA KERJA SISTEM POIN PENALTI

Penjual B



- Penjual mendapatkan 3 poin penalti pada minggu ke-3, sehingga masuk dalam kategori penalti "Tingkatan I"
- Penjual menerima penalti larangan keikutsertaan promosi Shopee selama 28 hari
- Penjual tidak ada peningkatan dalam performa toko dan mengakumulasi 6 poin penalti di minggu ke-5, sehingga Penjual **masuk ke dalam kategori penalti "Tingkatan II"**
- Penjual dilarang mengikuti promosi Shopee, Program Gratis Ongkir, dan posisi produk di halaman utama, kategori produk, dan pencarian akan diturunkan selama 28 hari
- Setelah 28 hari, penalti tersebut dicabut secara otomatis dan Penjual kembali mendapatkan semua keuntungan eksklusif di minggu ke-9

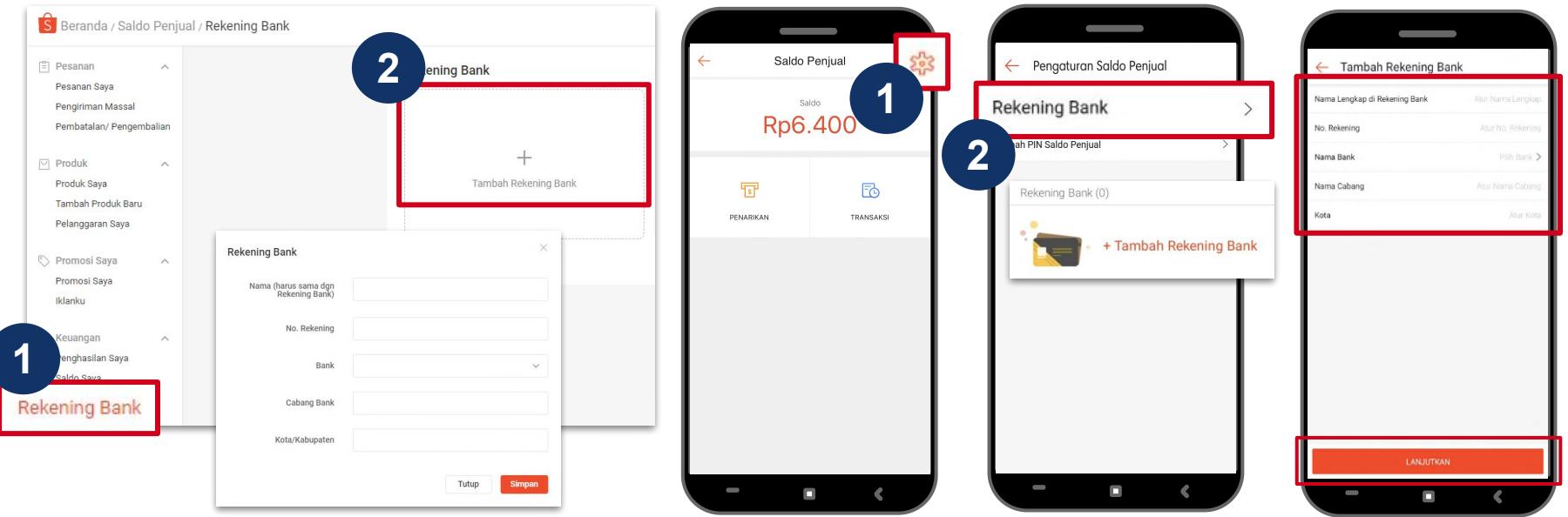




TARIK UANG



MENAMBAHKAN REKENING BANK

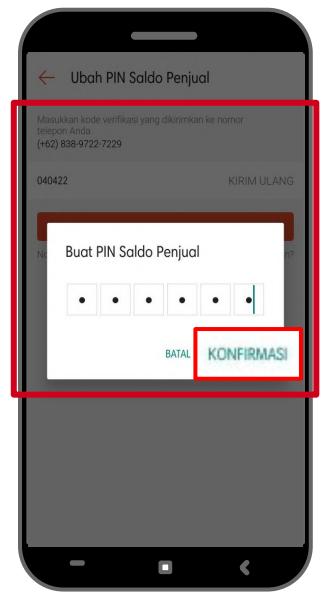
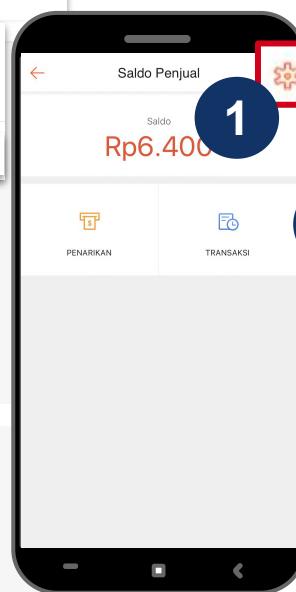


1. Pilih 'Rekening Bank' di Seller Center, atau 'Pengaturan Saldo Penjual' lewat Aplikasi
2. Klik 'Tambah Rekening Bank' atau 'Rekening Bank' untuk menambahkan data rekening tabungan di Toko Shopee



MENGATUR/MENGUBAH PIN SALDO PENJUAL

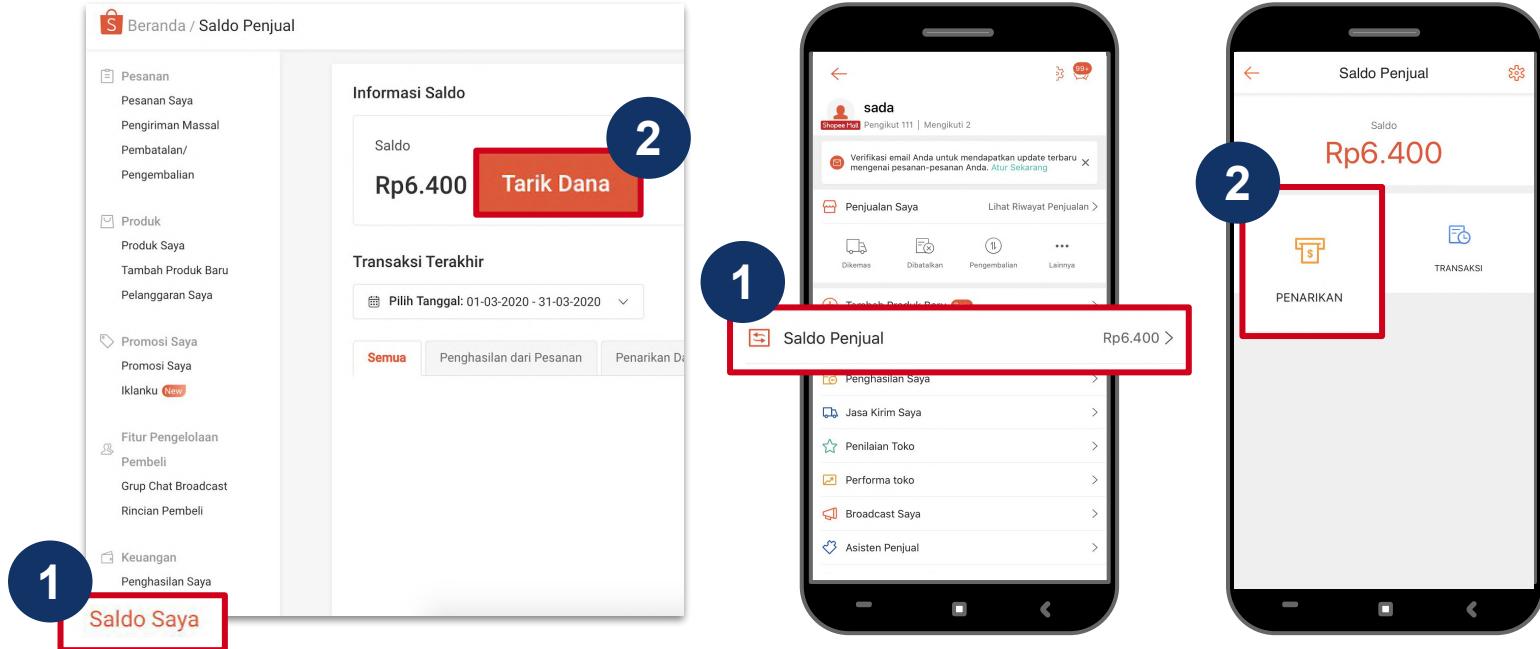
The screenshot shows the Seller Center dashboard with the 'Beranda / Pengaturan Dasar' header. On the left sidebar, under 'Pengaturan Dasar', there are several options: Tambah Produk Baru, Pelanggaran Saya, Promosi Saya, Promosi Saya, Iklanku, Keuangan, Penghasilan Saya, Saldo Saya, Rekening Bank, Data, Bisnis Saya, Performa toko, Penalti Saya, Toko, Penilaian Toko, Profil Toko, Dekorasi Toko, Kategori Toko, Laporan Saya, and Pengaturan. A red box highlights 'Pengaturan Dasar'. A blue circle with the number 1 is on the 'Pengaturan Dasar' link. A red box highlights 'Pengaturan Pembayaran' in the main content area. A blue circle with the number 2 is on 'Pengaturan Pembayaran'. A modal window titled 'Update PIN Saldo Penjual' is open, showing fields for 'Buat PIN' (with a red circle 1), 'PIN Baru' (with a red box), 'Konfirmasi PIN' (with a red box), and 'Kode Verifikasi' (with a red box). Buttons include 'Batal', 'Berikutnya', and 'Selesai'.



1. Pilih 'Pengaturan Dasar' di Seller Center, atau 'Pengaturan Saldo Penjual' lewat Aplikasi
2. Klik 'Pengaturan Pembayaran' atau 'Ubah PIN Saldo Penjual' untuk menambahkan data rekening tabungan di Toko Shopee



TARIK UANG



1. Pilih 'Saldo Saya' di Seller Center, atau 'Saldo Penjual' lewat Aplikasi
2. Klik 'Tarik Dana' atau 'Penarikan' untuk menarik uang dari Toko Shopee



FITUR PROMOSI SHOPEE



MEMBUAT PROMOSI MELALUI APLIKASI



VOUCHER TOKO SAYA

Shopee Seller dapat membuat Voucher Toko Saya melalui Aplikasi. Klik menu Saya > Toko Saya > Promosi Saya > Voucher.



MEMBUAT PROMOSI MELALUI SELLER CENTRE

Beranda / Pusat Promosi Toko Saya

Pesanan Pesanan Saya Pengiriman Massal Pembatalan/ Pengembalian

Produk Produk Saya Tambah Produk Baru Pengembangan Saya

Promosi Saya

Promosi Saya

Iklanku

Keuangan Penghasilan Saya Saldo Saya Rekening Bank

Data Bisnis Saya Performa toko Penalti Saya

BUAT VOUCHER TOKO KARENA PEMBELI BISA BELANJA PAKAI 3 JENIS VOUCHER SEKALIGUS!

Diskon 10RB Min. Belanja 300RB Berlaku Hingga 31/12/2018 GRATIS ONGKIR Gratis Ongkir s/d 50RB Berlaku Hingga 31/12/2018

Promo di Shopee

Promo Shopee Promo Resmi Shopee

Fitur Promosi

Semua Untuk Memasang Iklan Untuk Meningkatkan Pembeli Untuk Meningkatkan Kunjungan

Iklanku Tingkatkan kunjungan produk **Promo Toko** Tingkatkan konversi **Voucher Toko Saya** Tingkatkan konversi

Produk Pilihan Toko Tingkatkan kunjungan untuk produk terlaris **Paket Diskon** Jual lebih banyak jenis barang dengan paket diskon **Voucher Ikuti Toko** Tingkatkan follower toko

FITUR PROMOSI

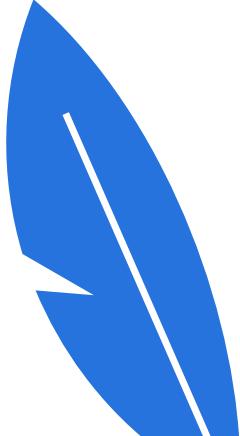
Seller dapat menggunakan fitur promosi Shopee untuk meningkatkan kunjungan toko dan meningkatkan jumlah pesanan.

Akses Fitur Promosi Shopee melalui Seller Centre and klik 'Promosi Saya'



UNTUK MENINGKATKAN IKLAN

Fitur untuk memasang iklan produk berbayar di dalam aplikasi dan website Shopee agar produk dapat dilihat oleh lebih banyak pengguna Shopee.
Shopee Seller hanya perlu membayar ketika Pembeli klik iklanmu.





9 RUPIAH

Penjualan yang dihasilkan setiap modal 1 Rupiah yang dikeluarkan

21%

peningkatan jumlah pesanan produk

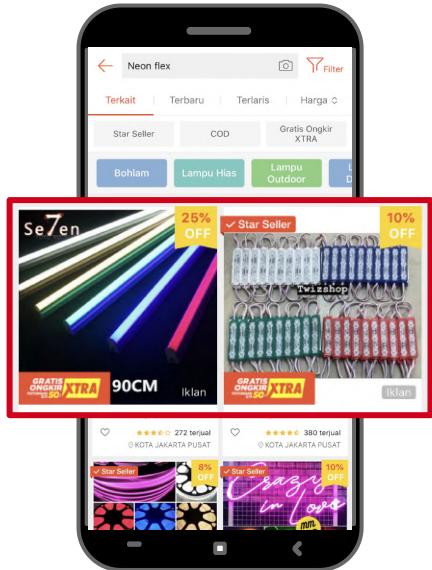
27%

peningkatan jumlah produk dilihat



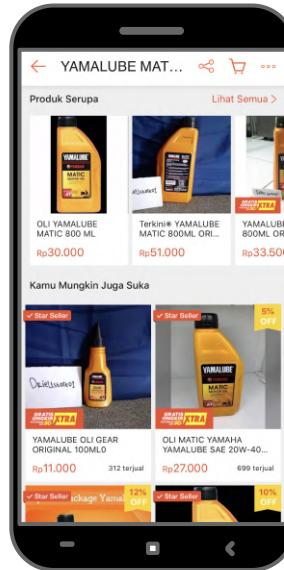
IKLANKU

Dapatkan lebih banyak Pembeli & tingkatkan penjualan dengan Iklanku. Shopee Seller dapat mulai beriklan dengan 2 tipe Iklan



IKLAN KATA KUNCI

Tempatkan produk mu di posisi teratas halaman hasil pencarian

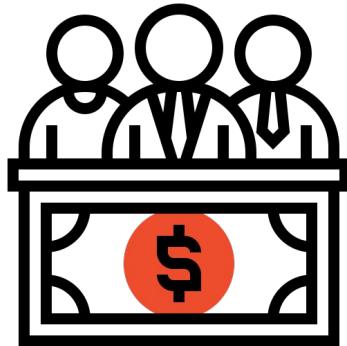


IKLAN PRODUK SERUPA

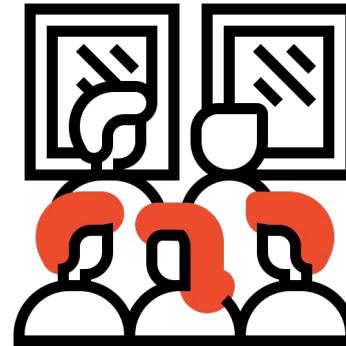
Jangkau Pembeli yang tertarik dengan produk mu di halaman kategori dan halaman produk



TUJUAN PROMOSI SHOPEE

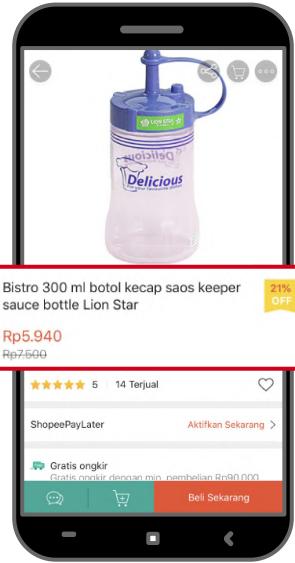


MENINGKATKAN PEMBELI



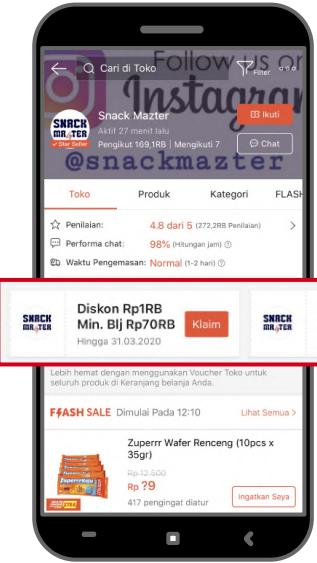
MENINGKATKAN KUNJUNGAN

JENIS-JENIS PROMOSI SHOPEE UNTUK MENINGKATKAN PEMBELI



PROMO TOKO

Penawaran terbaik untuk Pembeli dengan membuat diskon pada periode tertentu



VOUCHER TOKO SAYA

Fitur untuk membantu Penjual membuat voucher diskon atau cashback untuk meningkatkan promosi toko

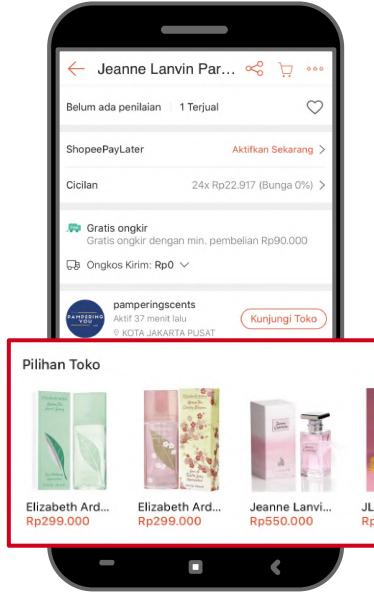


PAKET DISKON

Memungkinkan Penjual untuk membuat promo dalam bentuk paket (bundle)

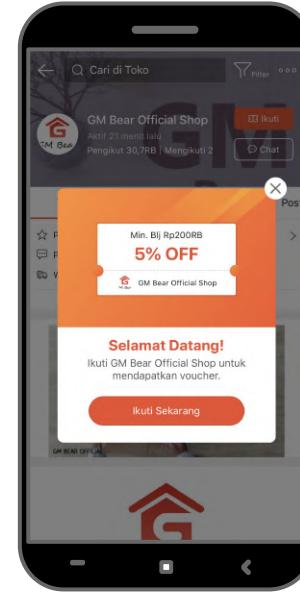


JENIS-JENIS PROMOSI SHOPEE UNTUK MENINGKATKAN KUNJUNGAN



PRODUK PILIHAN TOKO

Membantu meningkatkan penjualan dengan membuat koleksi yang terdiri dari 4 - 8 produk untuk ditampilkan pada halaman produk



VOUCHER IKUTI TOKO

Voucher yang dapat diberikan kepada Pembeli yang belum pernah mengikuti toko sebelumnya sebagai hadiah karena telah mengikuti toko Anda



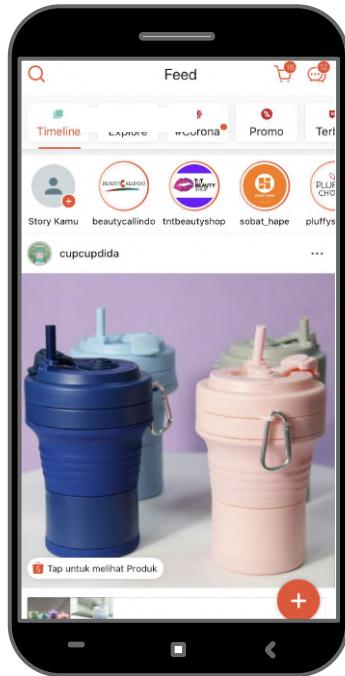
FITUR SHOPEE LAINNYA



SHOPEE FEED



Menjangkau Jutaan Audience



Meningkatkan Exposure Toko



Meningkatkan Penjualan

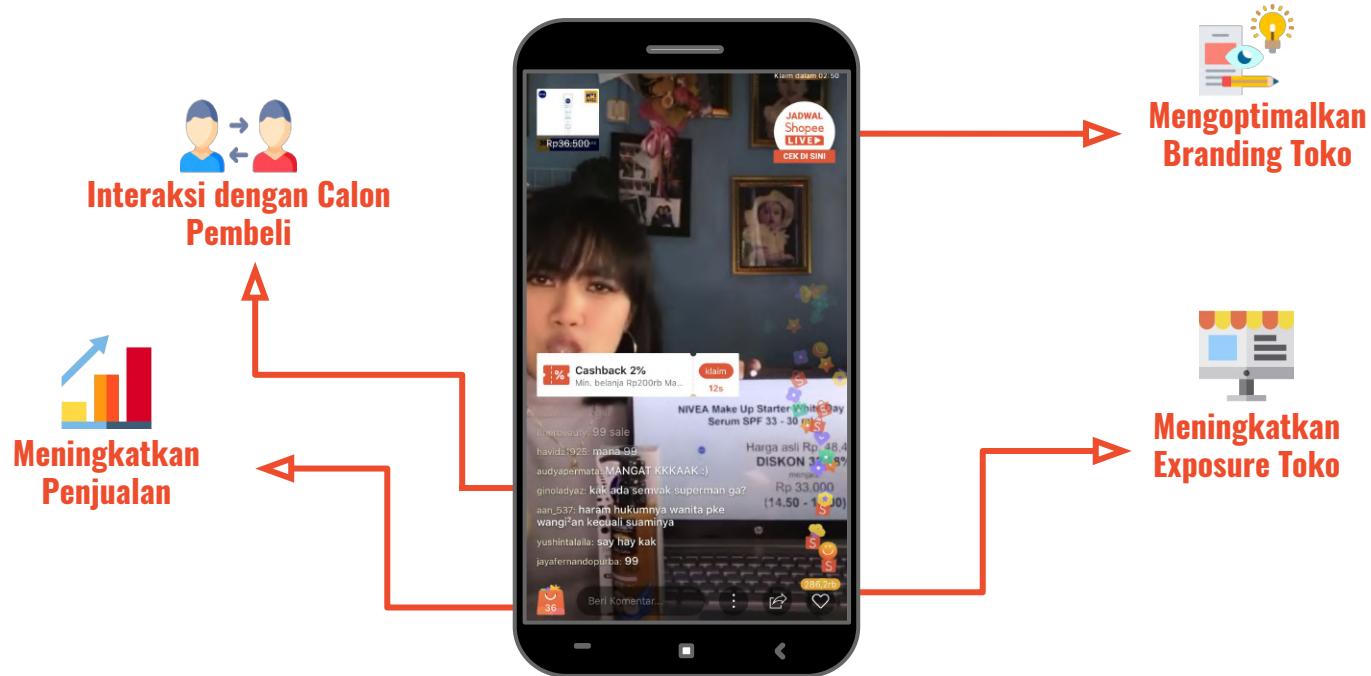


Menambah Jumlah Follower

Shopee Feed adalah fitur untuk berbagi foto & video terkait dengan produk yang dijual di Shopee.



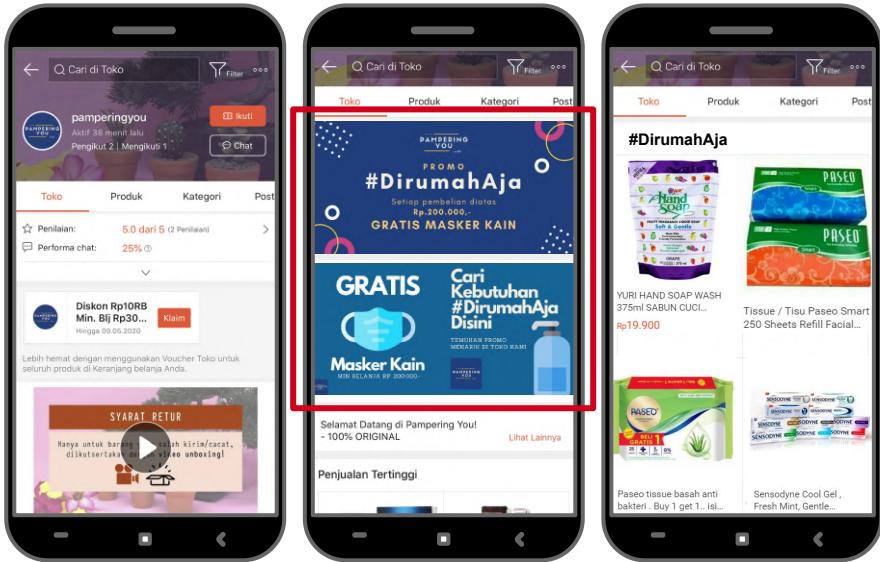
SHOPEE LIVE



Shopee Live adalah cara baru untuk berjualan sekaligus berinteraksi dengan Pembeli, melalui Video Live Streaming di Aplikasi Shopee.



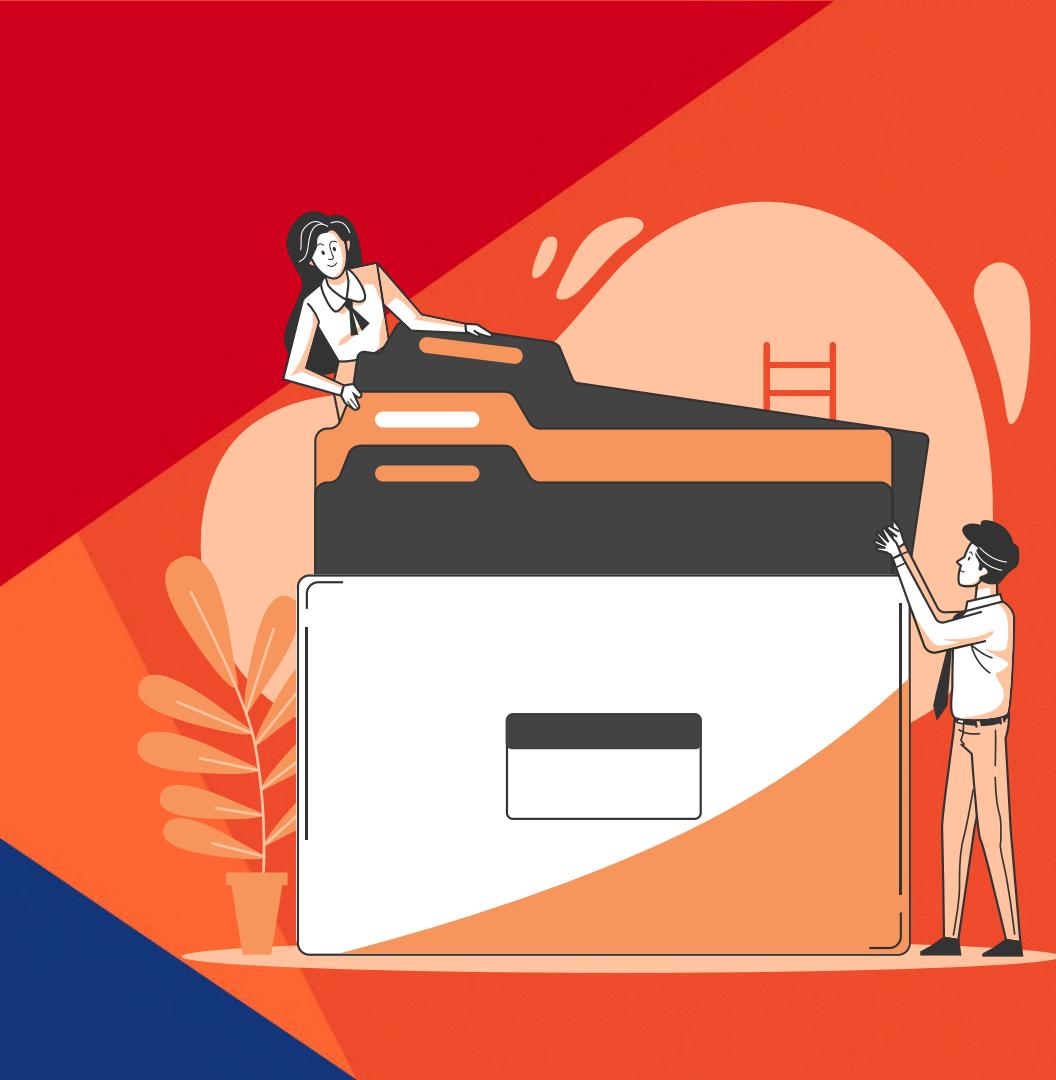
DEKORASI TOKO



Fitur Dekorasi Toko adalah salah satu fitur Shopee yang dapat memberikan kesempatan pada Shopee Seller untuk memperkenalkan toko & menampilkan promosi toko kepada seluruh pengguna Shopee menggunakan dengan *design* sendiri.

Selain itu, Penjual dapat mendekorasi toko sesuai dengan keinginan, dan dapat menyesuaikan dengan tema promo yang sedang berjalan di Shopee.





**TERIMA
KASIH!**