## Paso 1: Análisis de requisitos del Sistema

- Un cliente puede realizar varios pedidos (uno por cliente) .
- Cada pedido esta formado por varias líneas de pedido ( cada línea de pedido se refiere a un solo producto).
- Existen dos tipos de clientes que se diferencian en :
- \_Cliente Personal. El pago lo realiza con uan tarjeta de crédito.
- •\_Cliente Corporativo. Paga con un contrato y un límite de crédito.
- Los vendedores de la empresa se encargan de atender las peticiones de los clientes corporativos, donde cada vendedor se hace cargo de una cartera de clientes corporativos, y a cada cliente corporativo solo lo atiende un vendedor.
- dentro de los vendedores hay un jefe que puede terner uno o varios vendedores a cargo.

## Paso 2: Identificación de clases

- Un cliente puede realizar varios pedidos (uno por cliente) .
- Cada pedido esta formado por varias <mark>líneas de pedido</mark> ( cada línea de pedido se refiere a un solo producto).
- Existen dos tipos de clientes que se diferencian en :
- \_Cliente Personal. El pago lo realiza con uan tarjeta de crédito.
- <u>Cliente Corporativo</u>. Paga con un contrato y un límite de crédito.
- Los vendedores de la empresa se encargan de atender las peticiones de los clientes corporativos, donde cada vendedor se hace cargo de una cartera de clientes corporativos, y a cada cliente corporativo solo lo atiende un vendedor.
- dentro de los vendedores hay un jefe que puede terner uno o varios vendedores a cargo.

## Paso 3: Diagramación de las clases

- 3.1 Dibujar las clases
- 3.2 Establecer las relaciones entre clases.

Ronny Javier Peñaranda Bajaña

