3차 광고 성과 개선안

비히디 2팀 _ 김세륜 · 김윤기 · 김주연 · 서소희 · 오희진 · 윤영준 · 임세영

목차

01 성과리포트

- 광고 성과
- 인사이트
- 가설 재설정

02 광고 전략

- 광고 세트 구성
- 주차별 광고전략
- [위너] 광고 소재
- [개선] 광고 소재

01 광고성과

항목	토너패드	앰플
노출	2,190	2,870
СРС	₩473	₩644
CTR	4.75%	2.51%
지출금액	₩45.840	₩46,343

제품 지표에서 **토너패드**가 다른 제품 대비 **높은 CTR(4.75%)을** 기록하여 광고 효과 측면에서 위너로 판단하였다.

키워드/형식	CTR	조회당비 용
1장만/영상	5.71%	₩31,723
비포애프터/영상	3.10%	₩14,117
안티에이징/영상	2.88%	₩37,971
시간절약/영상	1.68%	₩8,372

광고 소재에서는 1장만/영상이 5.71%라는 CTR로 가장 성과를 보였으며, 다른 소재와 비교하여 이 1장만/영상소재를 위너로 판단하였다.

★ 1장만/영상이 CTR이 높다는 점을 고려 향후 광고 집행에서는 **토너패드 제품**과 **1장만/영상 광고 소재**에 집중 투자

01 광고 성과(인구통계 & 플랫폼)

항목	성별	도달	노출
1장만/영상	남성	796	862
	여성	497	531

항목	플랫폼	노출	CTR	지출금액
1자마/여사	페이스북	1,363	5.72%	₩31,649
1장만/영상	인스타	39	5.13%	₩710

연령	노출	CTR	지출금액
18~24	343	5.71%	₩2,748
25~34	409	3.10%	₩13,113
35~44	371	2.88%	₩9,291
45~54	631	1.68%	₩4,423

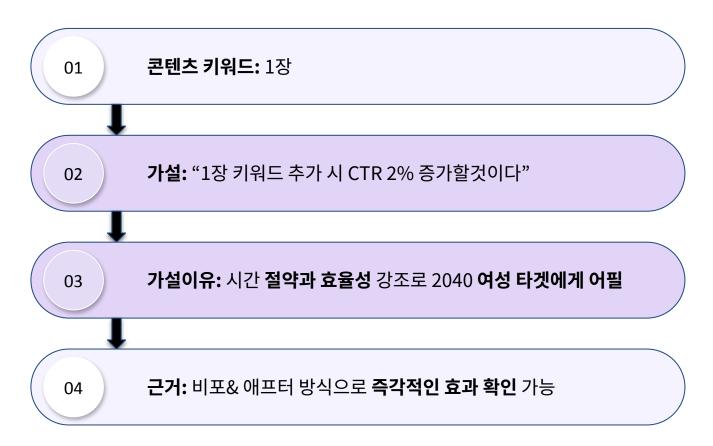
★ 1장만/영상이 CTR이 높다는 점을 고려 향후 광고 집행에서는 **토너패드 제품**과 **1장만/영상 광고 소재**에 집중 투자

01 인사이트

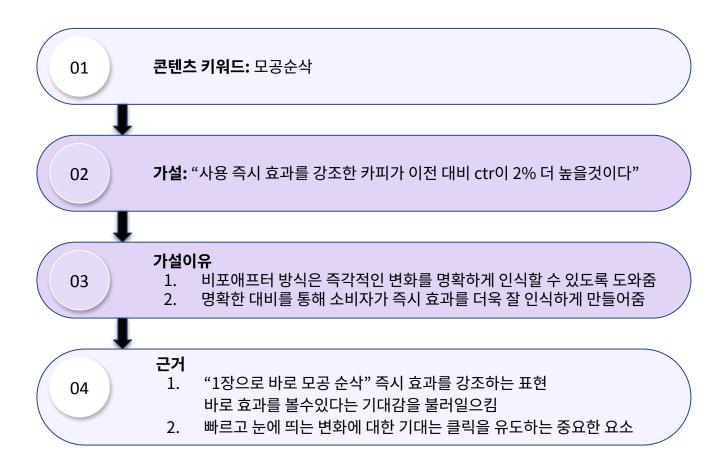
문제점	실험 설계	테스트 계획
플랫폼 및 타겟 설정 최적화 필요성 또한 지출금액 이 달라진 문제점에 따라 성과 비교 가 어려움	위너 광고 + 디벨롭된 광고 각 1장 연령군은 25~44세 중심 으로 집중	예산을 우수한 광고 소재에 집중 각 지출 금액을 동일하기위해 광고세트당 각 하나의 광고세팅 남은 광고에 노출위치를 페이스북으로 한정하여 예산을 집중

♥방향: 기존 광고off -> 위너 광고 2개운영(위너광고1장, 디벨롭된 광고1장) 페이스북 플랫폼 예산집중, 25~34세 25~44세 핵심 타겟층에 집중

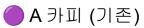
() 1 가설: 기존 위너 토너패드

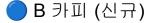


() 1 가설 1: 디벨롭된 광고



02 광고세트 구성









모든 광고는 이미지/영상/배치 동일, 지출금액을 동일하게 맞추며 -> **카피만 다르게 설정하여** CTR 차이 분석

✔성과에 따라 다음 캠페인 방향 결정

02 주차별 광고전략

1차	2차	3차
메타 광고 실험	메타 광고 최적화	성과 기반 집중 & 최적화
 매체: 메타(페이스북,인스타) 목표: 가설 검증 및 CTR분석 기준: CTR 전략: 특허성분 VS 환절기 키워드 A/B 테스트 포맷: 단일이미지,영상 예산: ₩40,000 	 매체: 메타(페이스북,인스타) 목표: 위너 광고 선별 기준: CTR 전략: 의 시를 모델인 영상기준 애플 VS 토너패드 키워드 A/B 테스트 포맷: 영상 예산: ₩200,000 	 매체: 메타(페이스북) 목표: 광고 성과 최적화 기준: CTR 전략: 성과 기반으로 광고 off 페이스북 예산 집중 위너 광고 vs 디벨롭광고 테스트 포맷: 영상 예산: ₩110,000

02 [위너]광고 세트1 (토너패드)

본 슬라이드는 기획안 기준 콘텐츠입니다 [영상]





1:1 비율 9:16 비율

소재	비히디 플럼 토너 패드
타겟	간편한 모공 관리를 원하는 2040 여성
기획 의도	1장의 토너 패드로 피부 고민을 해결할 수 있다는 간단하고 명확한 메시지를 통해 소비자들에게 편리함과 효과를 동시에 제공하는 제품임을 알리고자 함 비포&애프터 형식은 모공이 확장된 상태에서 개선되는 과정을 시각적으로 강조해 제품 효과를 직관적으로 보여줌 이를 통해 소비자는 제품 사용 전후의 변화를 즉시 확인하고, 자연스럽게 제품 구매로 이어지도록 유도함
본문	 ♥ 모공 부자 주목! 비히디 토너 패드 한 장으로 모공 축소 비법 대공개 바쁜 일상 속에서도 간편하게 모공을 관리하고 싶다면? 모공 전문가 비히디가 해결해드릴게요 ♥ 복잡한 단계 없이 단 한 장으로 모공 축소와 피부 개선 효과를 경험하세요 ▼ 촉촉한 토너와 미세한 패드가 피부에 밀착되어 모공 깊숙이 깨끗하게 관리하고, 피부는 매끈하고 탄력 있게! 모공 더 커지기 전에 얼른 잡아야죠! 지금 바로 구매하세요
CTA 문구	비히디 플럼 토너 패드로 손쉬운 모공 관리! -> [지금 구매하기]
랜딩페이지	https://behydy.com/product/%EB%B9%84%ED%9E%88%EB%94%94- %ED%94%8C%EB%9F%BC-%ED%86%A0%EB%84%88%ED%8C%A8% EB%93%9C-60%EB%A7%A4%EC%9E%85/14/category/56/display/1/

02 [개선]광고 세트2 (토너패드)

본 슬라이드는 기획안 기준 콘텐츠입니다 [영상]





1:1 비율 9:16 비율

소재	비히디 플럼 토너 패드	
타겟	간편한 모공 관리를 원하는 2040 여성	
기획 의도	1장의 토너 패드로 피부 고민을 해결할 수 있다는 간단하고 명확한 메시지를 통해 소비자들에게 편리함과 즉시 효과를 제공하는 제품임을 알리고자 함 "바로 모공 순삭"이라는 강렬한 카피를 사용함으로써, 제품 사용 직후 눈에 띄는 모공 개선 효과를 강조하고, 소비자에게 즉각적인 만족감을 전달하는 데 초점을 맞춤. 비포&애프터 형식은 모공이 확장된 상태에서 개선되는 과정을 시각적으로 강조해 제품 효과를 직관적으로 보여줌 이를 통해 소비자는 제품 사용 전후의 변화를 즉시 확인하고, 자연스럽게 제품 구매로 이어지도록 유도함	
본문	【 모공 부자 주목! 비히디 토너 패드 한 장으로 모공 축소 비법 대공개 바쁜 일상 속에서 간편하고 확실하게 모공을 관리하고 싶다면? 모공 전문가 비히디가 해결해드릴게요 ♪	
CTA 문구	비히디 플럼 토너 패드로 손쉬운 모공 관리!->[지금 구매하기]	
랜딩페이지	https://behydy.com/product/%EB%B9%84%ED%9E%88%EB%94%94- %ED%94%8C%EB%9F%BC-%ED%86%A0%EB%84%88%ED%8C%A8% EB%93%9C-60%EB%A7%A4%EC%9E%85/14/category/56/display/1/	

02 [개선]광고 세트2 레퍼런스



라이브러리 ID: 640351151937198 환절기 건조한 피부 고민인 사람 주목! 단 7일간, 올리브영에서 49% OFF 100시간 지속되는 수분 진정 효과 강한 닥터지 신상 수분세럼이 할인 중!? 🗊 세럼 한 방울로 쫀쫀 속광 피부 만들어주는... 사용 전 수분 세럼 사용 후 Dr.G 한번쓰면정착하는세럼 닥터지 레드 블레미쉬 수분 세럼 오직 올영에서만! 지금 49%할인받기 > FB.COM 더 알아보기 신상 수분 세럼 49% 특가

닥터지 Dr.G

https://www.facebook.com/ads/library/?id=2606554616194781

https://www.facebook.com/ads/library/?id=640351151937198

감사합니다