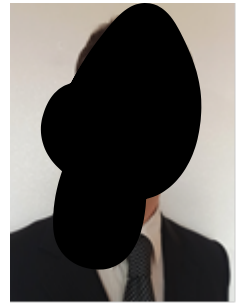


[REDACTED]  
41 años, nacionalidad francesa



## Business Development Representative francés

Francés, con estudios superiores, excelentes habilidades de comunicación y amplia experiencia en desarrollo comercial B2B. Me postulo para el puesto de : Business Development Representative B2B 'en français et à destination des entreprises françaises'. Estoy particularmente motivado para unirme a Anteriad y contribuir a la generación de leads cualificados para grandes empresas tecnológicas, trabajando en un entorno multicultural y dinámico.

### Competencias relevantes:

Prospección telefónica en B2B/ Generación de leads cualificados/ Gestión de relaciones con decisores/ Comunicación efectiva en francés/ español e inglés/ Trabajo orientado a resultados

## EXPERIENCIAS LABORALES

### Asesor externo – Estudios de mercados agrícolas y nuevas oportunidades de negocios

*Consultor autónomo (Ciudad de Mexico, Mx.) – 2022 – julio 2024.*

Consultor independiente en estudios de mercado y prospección comercial para empresas internacionales y embajadas. Experto en la creación de redes de contactos, toma de decisiones estratégicas y negociación comercial.

### Socio fundador y director – Conservera solidaria – 2016 - 2022

*Sains et Saufs / Elixir Saveurs Solidaires SAS (Blanquefort, Burdeos, Fr.) – 15 empleados, 1M€/año*

Creación y dirección de una empresa enfocada en la valorización de productos alimenticios. Desarrollo de alianzas estratégicas con grandes cadenas de distribución y mayoristas, gestión de relaciones con clientes B2B y desarrollo de estrategias comerciales

- Concepción y lanzamiento de una fábrica conservera. Capacidad de 30 toneladas al mes.
- Creación de recetas y procesos: sopas, compotas, purés y mermeladas.
- Lanzamiento de 2 universos y marcas comerciales: Gran distribución y Mayoristas.
- Red de abastecimiento innovadora: frutas y verduras procedentes de la lucha contra el desperdicio de alimentos: valorización de los excedentes de producción, recuperación de los alimentos rechazados por las centrales de compra y los mayoristas. En coordinación con agricultores, cooperativas, compradores de supermercados y con las asociaciones caritativas.
- Empresa de la economía social y solidaria, empleadora de trabajadores con discapacidades.

Gerente de operaciones – logística y compra – 2022 - 2021 *después de la transmisión de Elixir SAS*  
*Sains et Saufs / LTC Les Bonnes Choses SAS (Blanquefort)*

Miembro del consejo de administración – 2017 - 2022

*ATIS Asociación regional de promoción de la Economía social y solidaria, (Burdeos)*

Estudio de oportunidad para la creación de una conservera solidaria – 2016 - 2017

*Asociación ELIXIR con financiación de: Fundaciones Michelin, Carrefour, SUEZ.*

- Estudio de mercado. Elaboración del plan de negocios y modelo económico.
- Reunión de los socios y financiadores, creación jurídica.

**Socio fundador y director: Cooperativa de agricultores orgánicos locales – 2012 - 2016**

Loc'Halle Bio SCIC (Mercado de abastos, Burdeos) – 9 empleados, Cifra de negocios 2,5 M€/año

Creación y desarrollo de una organización cooperativa agrícola. Distribución mayorista de frutas y verduras orgánicas.

- Responsable de compras, red de más de 60 productores hortícolas.
- Responsable financiero y de recursos humanos.
- Responsable de las relaciones con los cooperativistas.
- Responsable calidad/ control de recepciones y certificaciones orgánica.

Estudio de oportunidad para la creación de una cooperativa de agricultores locales – 2012

Loc'Halle Bio / ATIS La fabrique à initiatives (Burdeos)

- Estudio de mercado. Elaboración del plan de negocios y modelo económico.
- Reunión de los socios y financiadores, creación jurídica.

**Ingeniero comercial de carne: bovino, ovino, porcino. Cooperativa de ganaderos orgánicos.**

Le Pré Vert SCA (Périgueux, Fr.) – 2009 - 2011

- Desarrollo comercial en carnicerías y restauración colectiva.
- Coordinación de la red de productores y formaciones técnicas.
- Planificación, expedición y logística.
- Responsable calidad y certificaciones orgánica.

**Otras experiencias laborales:**

**Responsable de producción cervecera – Cervecería artesanal orgánica – 2016 - 2017**

Brasserie La Lune / Darwin Beer (Burdeos)

**Consultor: Estudios de mercado, África del Oeste – 2011 - 2012**

Agencia OMEDIA (Dakar, Senegal)

- Estudios y análisis de mercados.
- Gestión de equipos de encuestadores (20 a 50 personas, 4 países).

**Coordinación oficina regional – sindicato patronal – 2008**

UNEP – Unión Nacional de Empresas Paisajistas (París)

**Comercial mayorista de productos cárnicos – 2007**

Bigard, Mercado de Interés Nacional de Rungis (París)

---

**EDUCACIÓN**

**Máster, Ingeniería Agrícola – Especialización: comercio internacional de productos agrícolas.**

Escuela Superior de Agricultura (Angers, Fr.) – 2003 – 2005

- Semestre de estudios: *Universidad Católica Argentina, (Buenos Aires)* – 2004
- Tesis de fin de grado: *Desarrollo de nuevas cadenas de abastecimiento en carne de cerdo de calidad para los supermercados Carrefour en China (Shanghái)* – 2005

**Licenciado en Biología – Universidad de Poitiers (Fr.) – 2000 – 2002**

**Cursos**

**Formación Destilación – Producción y distribución de licores – CIVB (Cognac Segonzac, Fr.) – 2023**

**Formación Conservera – Producción de conservas, utilización de autoclaves – Centro técnico de conservación de productos agrícolas – CTCPA (Auch, Francia) – 2017**

**Formación en formulación de recetas y procesos de producción – Agrotech (Agen) – 2016 - 2017**

**Idiomas**

**Español:** fluido

**Inglés:** fluido (Cambridge Certificate B2)

**Francés:** nativo

**Instalación en familia** (*El Escorial, Madrid*) – *septiembre 2024*

*Cuento con Certificado de registro de ciudadano de la Unión europea, NIE y NUSS vigentes*

**Expatriación en familia** (*CDMX, México*)– *2022- julio 2024*

**Recorridos en África del Oeste** – *2008 y 2011*

**Vuelta a Europa en bicicleta:** 12,700 km a través de 20 países – *2006*