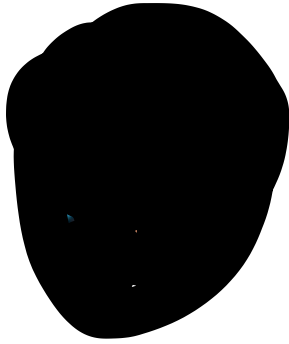


Por leer en Google Business Development Representative (B2B) - US Market



## Promotor/a de ventas en DemandDrive

CV actualizado el 21/07/2024



Edad: 28 años (13/12/1995)



Madrid Capital,

Madrid ✓ **Tu pides: Madrid**

Nacionalidad: España, Republica Dominicana

Vehículo propio: No

Género: Hombre

Carnet de conducir: No tengo permiso

Autónomo: No

Permiso de trabajo: Unión Europea, Republica Dominicana,  
Resto del mundo

## Carta de presentación

---

With a Bachelor's Degree in International Business and a passion for driving business growth, I am eager to leverage my foundational experience in business development and client account coordination within the real estate, logistics and supply chain sector.

In my previous roles, I actively engaged in outreach efforts to establish partnerships with Real Estate professionals, showcasing innovative SaaS solutions in property management and Video Intercom technology. Utilizing tools such as Sales Navigator, ZoomInfo, and Salesforce, I conducted targeted cold calls and outreach campaigns, demonstrating proficiency in effective phone communication and relationship-building.

As a Sales Account Coordinator in a Property Management company, I demonstrated a keen understanding of client needs and expectations, serving as the primary point of contact for client communication and support. I facilitated seamless interactions between clients and internal sales teams, ensuring prompt resolution of inquiries and issues to maintain high levels of customer satisfaction, while also fostering long-term client relationships through attentive listening and proactive problem-solving. This experience helped me discover my strong interest in the Real Estate sector.

My experiences within startup environments have equipped me with adaptability,

resourcefulness, and a proactive mindset, all of which I am excited to bring to a full-time role. I am eager to further develop my skills and contribute to driving growth and success within your organization.

Killer questions

Please tell us about your experience working on the phone, thank you.

In my previous role as a Junior Business Development Representative, I managed client communication, account coordination, and operational support. My responsibilities included overseeing payment processes, creating and converting leads. Using tools like Sales Navigator, ZoomInfo, and Salesforce, I conducted targeted cold calls and outreach campaigns, demonstrating proficiency in relationship-building and lead generation. I actively engaged in cold calling (B2B/B2C) to expand our network.

[Redacted]

Competencias Completado

[Redacted]

Experiencias

Septiembre 2023 - Febrero 2024 (5 meses)

Promotor/a de ventas

DemandDrive | Actividades inmobiliarias

Me puse en contacto con pequeñas y medianas empresas de gestión inmobiliaria para ofrecerles videoporteros inteligentes para sus edificios. Ayudé a renovar nuestra estrategia de divulgación, centrándome en contactos de alto nivel para despertar interés. Además, realicé llamadas en frío a pequeñas y medianas empresas para suscribirlas a una importante plataforma de comercio electrónico, destacando las ventajas de las compras combinadas.

Salario	1.800 € - 2.000 € Bruto/mes
Nivel	Empleado/a
Categoría y subcategoría	Comercial y ventas: Televenta y marketing telefónico, Agente comercial, Comercial
Capacitación de ventas	SalesForce CRM
Tareas administrativas	Coordinación de ventas
Habilidades comunicativas	
Venta directa	

Mayo 2021 - Septiembre 2023 (2 años y 4 meses)

Coordinador de Cuentas

Mynd Property Management | Actividades inmobiliarias

Coordinador de Cuentas en el departamento de relaciones B2B y B2C.

Salario	1.500 € - 1.700 € Bruto/mes
---------	-----------------------------

Nivel

Empleado/a

Categoría y subcategoría

Inmobiliario y construcción: Administración inmobiliaria

Llamadas en frío

Control de cobros y pagos

Gestión de promoción inmobiliaria

B2B

Salesforce.com

Marketing inmobiliario

Relaciones institucionales

Pagos

Coordinación de diferentes funciones

Gestión de inquilinos

Sector inmobiliario internacional

Mayo 2019 - Septiembre 2019 (4 meses)

Call centre operator

Rainbow Comunicaciones | Turismo

Representante empresa turismo a nivel global. Encargado de asistencia para clientes que hayan rentado un coche a través de página online (teléfono/chat).

Salario

1.500 € - 1.800 € Bruto/mes

Nivel

Empleado/a

Categoría y subcategoría

Atención a clientes: Promoción y ferias

Marketing y publicidad online

Facturación y cobros online

Microsoft

Logística de ventas online

Mayo 2019 - Septiembre 2019 (4 meses)

Especialista en Reservas turísticas

Rainbow Communications | Turismo

Nivel

Empleado/a

Categoría y subcategoría

Atención a clientes: Promoción y ferias, Atención al cliente

Marzo 2018 - Abril 2019 (1 año y 1 mes)

Customer representative

Convergys | Banca

Nivel

Empleado/a

Categoría y subcategoría

Atención a clientes: Atención al cliente

Atención telefónica

Atención al cliente

Microsoft Office

Junio 2017 - Noviembre 2017 (5 meses)

Asistente/a médico/a

Advensus | Otras actividades

Nivel

Empleado/a

Categoría y subcategoría

Atención a clientes: Atención al cliente

Terminología actualizada de

Terminología médica

Órdenes médicas

procedimientos médicos

Febrero 2017 - Julio 2017 (5 meses)

Call center representative

Alorica | Otras actividades

Dar soporte técnico a clientes móviles Samsung.

Nivel	Empleado/a
Categoría y subcategoría	Atención a clientes: Atención al cliente
Telefonía móvil	

Diciembre 2015 - Enero 2016 (1 mes)

Camarero

Barcelo Santo Domingo | Hostelería y restaurantes

Contrato temporal para la temporada alta de diciembre.  
Trabajo enfocado en los eventos y fiestas que tenía el hotel.

Salario	12 € - 18 € Bruto/hora
Nivel	Empleado/a
Categoría y subcategoría	Atención a clientes: Atención al cliente

Octubre 2015 - Diciembre 2015 (2 meses)

Camareros de mesas

Masai restaurante | Hostelería y restaurantes

Nivel	Empleado/a
Categoría y subcategoría	Atención a clientes: Atención al cliente

Estudios

Estudios reglados

FORMACIÓN PROFESIONAL GRADO SUPERIOR

Mayo 2023 - Octubre 2023 (5 meses)

Transporte y Logística

R & R División de Entrenamiento

GRADO

Enero 2018 - Diciembre 2023 (5 años y 11 meses)

Grado en Negocios Internacionales

Univerdad APEC

Agosto 2012 - Junio 2014 (1 año y 10 meses)

Bachillerato

Santo Cura de Ars (CESCAR)

Otros estudios

Marzo 2021

## Comercio Internacional y Gestión Aduanera

R&R División de Entrenamiento

## Conocimientos

Bienes inmuebles   Llamadas en frío   Logística de transportes internacionales   Promoción de ventas

## Perfiles sociales

Web

[www.linkedin.com/in/manuel-s-mejia-olivo-nagnirahs5991/](https://www.linkedin.com/in/manuel-s-mejia-olivo-nagnirahs5991/)

## Idiomas

Español

Nativo

Inglés

Nativo

He estudiado el idioma durante tres años. Tengo un uso diario del idioma, mantengo comunicación efectiva y clara sin problemas. Mi carrera laboral ha sido trabajando para empresas en EE.UU.

Japonés

Básico

## Situación laboral

¿Está buscando trabajo?

No estoy trabajando

Situación laboral

Busco activamente

Disponibilidad para cambiar de residencia

Depende de las condiciones

Disponibilidad para viajar

Depende de las condiciones

## Preferencias laborales

Puesto deseado

Analista de negocios, Promotor/a de ventas, Promotor/a inmobiliario/a, Coordinador/a de ventas, Agente inmobiliario/a

Provincia deseada

Madrid

Contrato

Indefinido, Otros contratos

Jornada	Completa, Intensiva - Mañana, Intensiva - Noche
Salario	Mínimo aceptado 1.750 € Bruto/mes

## CV en texto

---

### ¿QUIÉN?

Autodidacta por naturaleza, me encanta aprender y mejorar continuamente. Poseo una mentalidad crítica, analizando las situaciones desde diversos ángulos y ofrezco soluciones innovadoras. La resiliencia es un rasgo que me define, permitiéndome adaptar a entornos dinámicos. Tengo un gran sentido de la responsabilidad, me hago cargo de mis tareas y busco la excelencia. El espíritu emprendedor me impulsa, ya que busco proactivamente oportunidades de mejora y asumo riesgos calculados para la toma de decisiones. Me estimula la curiosidad y el conocimiento, ampliando constantemente mi entendimiento del mundo. Estas cualidades me definen como una persona motivada, dispuesta a superarme de forma constante mientras enfrente nuevos retos. Evolucionar es la meta.

### HABILIDADES

Actitud orientada a la resolución, adaptabilidad, habilidades de comunicación, trabajo en equipo y colaboración, gestión del tiempo, atención al detalle, negociación, comunicación intercultural. Entrada de datos, habilidades analíticas, manejo de documentación, coordinación de cuentas, análisis de alquiler de mercados, procesamiento de pagos, gestión de relaciones con los clientes (CRM), generación de leads, gestión de propiedades, transacciones inmobiliarias, desarrollo de estrategias comerciales, gestión de relaciones comerciales B2B, comercio internacional, análisis técnico.  
Español / inglés (bilingüe) y japonés (básico).

### EXPERIENCIA

Junior Business Development Representative ? demandDrive ? Estados Unidos (Remoto) - 2023  
Coordinador de Cuentas Ventas de Bienes Raíces - Mynd Property Management - Estados Unidos (Remoto) - 2021  
Consolidador de Deudas - CCP - República Dominicana (Remoto) - 2021  
Intérprete de Español - Teleperformance - República Dominicana (Remoto) - 2020  
Especialista en Reservas turísticas - Rainbow Communications - España - 2019  
Representante de Servicios Bancarios - Convergys - República Dominicana - 2018

### EDUCACIÓN

Licenciatura en Negocios Internacionales ? Universidad APEC (2023)  
Logística y Gestión de la Cadena de Abastecimiento (Diploma)? R&R División Entrenamiento (2023)  
Gestión de Comercio Internacional y Aduanas (Diploma)? División R&R Entrenamiento (2021)

### PERSONALIDAD

Soy una persona amigable y trabajadora que realmente disfruta aprendiendo desde diversas perspectivas mientras expando mis horizontes. El mundo dinámico de la tecnología (blockchain, IA, VR) me fascina, y creo en su capacidad para generar un cambio positivo. La autoconciencia es una de mis fortalezas, y estoy constantemente esforzándome por crecer tanto personal como profesionalmente. Valoro: el tiempo, la adaptabilidad, la atención al detalle y una ética de trabajo sólida, la cual aplico a cada tarea.