

Por leer en Polish | Polska - Business Development Representative B2B

 Executive

Business development representative en DEKRA

CV actualizado el 11/07/2023

Edad: 26 años (02/05/1997)

Madrid

✓ Tu pides: Madrid

Nacionalidad: Polonia

Vehículo propio: No

Género: Mujer

Carnet de conducir: B

Autónomo: No

Permiso de trabajo: Unión Europea

Carta de presentación

Estimado equipo de BNZSA,

Me complace dirigirme a ustedes para expresar mi gran interés en unirme a su equipo como Business Development Representative. Estoy convencida de que mis habilidades y experiencia en ventas y generación de leads pueden ser de gran valor para impulsar el crecimiento y el éxito de BNZSA.

Con mi experiencia en la venta de proyectos internacionales para empresas en AIESEC, puedo aportar un enfoque consultivo y orientado al cliente. Mi habilidad para escuchar atentamente a los prospectos y comprender sus necesidades me permite ofrecer soluciones personalizadas y efectivas. Estoy segura de que mi capacidad para establecer relaciones sólidas y de confianza con los prospectos puede ayudar a generar más oportunidades de negocio y aumentar la retención de clientes.

Además, mi experiencia en lead generation para Dell e Intel me ha permitido desarrollar habilidades en la identificación de prospectos calificados y en la validación de contactos. Mi enfoque meticuloso y mi atención al detalle aseguran la calidad de los leads generados, lo que resulta en un mayor éxito en las conversiones y cierres de ventas. Estoy comprometida con la excelencia en la generación de leads y me esfuerzo por superar las expectativas en la identificación de oportunidades de negocio.

Mi motivación para buscar constantemente nuevas soluciones y mejorar mis habilidades me impulsa a adaptarme rápidamente a los cambios del mercado y a ofrecer un enfoque innovador en la generación de leads. Estoy emocionada por la oportunidad de colaborar con el talentoso equipo de BNZSA y contribuir a su éxito a través de mis habilidades y experiencia.

Agradezco sinceramente su consideración y espero tener la oportunidad de discutir más a fondo cómo puedo ayudar a alcanzar sus objetivos en una entrevista personal.

Muchas gracias por su atención y quedo a la espera de las noticias para poder contar más sobre cómo podemos colaborar.

[Privacidad](#) - [Términos](#)

Atentamente,

[Redacted]

Dear BNZSA team,

I am excited to express my interest in joining your team as a Business Development Representative. I am convinced that my skills and experience in sales and lead generation can be of great value in driving the growth and success of BNZSA.

With my experience in selling international projects for companies in AIESEC, I can bring a consulting and customer-oriented approach to your projects. My ability to listen carefully to prospects and understand their needs allows me to offer personalised and effective solutions. I am confident that my ability to build strong and trusting relationships with prospects can help generate more business opportunities and increase client retention as it happened previously many times in the projects I participated in. Moreover, my experience in lead generation for Dell and Intel has allowed me to develop skills in identifying qualified leads and validating contacts in the area of expertise similar to the one you have been working for. My meticulous approach and attention to detail ensures the quality of leads generated, resulting in more successful conversions and sales closures. I am committed to excellence in lead generation and strive to exceed expectations in identifying business opportunities.

My drive to constantly seek new solutions and improve my skills drives me to adapt quickly to market changes and deliver an innovative approach to lead generation. I am excited for the opportunity to collaborate with the talented BNZSA team and contribute to their success through my skills and experience.

I sincerely appreciate your consideration and look forward to the opportunity to further discuss how I can help BNZSA achieve its goals in a personal interview.

Thank you very much for your attention and I look forward to hearing more about how we can collaborate.

Sincerely,

[Redacted]

Killer questions

Please tell us about your experience working on the phone, thank you.

Throughout my career, I have gained valuable experience working on the phone in sales in AIESEC, customer service in social media and recently as BDR. I have effectively communicated with customers, provided product information, resolved inquiries, and sold projects. My experience has equipped me with the ability to handle various customer situations and maintain professionalism in high-pressure environment. It is always crucial for me to see a person on the other side of the line.

[Redacted]

[Redacted]

Competencias Completado



Experiencias

Junio 2023 - Actualmente (1 mes)

Business development representative

DEKRA |

7/12/23, 8:21 AM

InfoJobs - CV

Llamadas a empresas en Polonia y comunicación con los gerentes de TI para recopilar información relevante sobre temas relacionados con la tecnología de la información. Generación de "leads" al establecer reuniones entre los gerentes de TI y los representantes de ventas de nuestros clientes. Mantenimiento de buenas relaciones con las empresas actuales y establecimiento de conexiones sólidas con nuevas empresas. Utilización de técnicas de investigación de mercado y preguntas adecuadas para obtener información valiosa.

Nivel

Empleado/a

Categoría y subcategoría

Comercial y ventas: Televenta y marketing telefónico

Gestión Call Centers

Generación de Leads

B2B

Ordenadores Dell

Técnicas de venta

Televenta

Traducción Inglés

Marketing B2B

Ofimática

Traducción Polaco

Junio 2023 - Actualmente (1 mes)

Business development representative

DEKRA |

Llamadas a empresas en Polonia y comunicación con los gerentes de TI para recopilar información relevante sobre temas relacionados con la tecnología de la información. Generación de "leads" al establecer reuniones entre los gerentes de TI y los representantes de ventas de nuestros clientes. Mantenimiento de buenas relaciones con las empresas actuales y establecimiento de conexiones sólidas con nuevas empresas. Utilización de técnicas de investigación de mercado y preguntas adecuadas para obtener información valiosa.

Nivel

Empleado/a

Categoría y subcategoría

Comercial y ventas: Televenta y marketing telefónico

Gestión Call Centers

Generación de Leads

B2B

Ordenadores Dell

Técnicas de venta

Televenta

Traducción Inglés

Marketing B2B

Ofimática

Traducción Polaco

Junio 2021 - Actualmente (2 años y 1 mes)

Atención al cliente en redes sociales

Freelancing | Marketing y publicidad

Proporcioné información detallada sobre los servicios ofrecidos, asistiendo a más de 300 clientes que reportaron problemas con el servicio.
Logré aumentar en un 30% las métricas de engagement y contribuí a la creación de contenidos en redes sociales, dinamización, seguimiento y optimización.
Diseñé, desarrollé y seguí las acciones de engagement en las redes sociales de las empresa.
Creé de contenidos en redes sociales.
Diseñé y Ejecuté campañas promocionales de Facebook e Instagram (Meta)

Nivel

Empleado/a

Categoría y subcategoría

Atención a clientes

TikTok

Marketing en Facebook

YouTube

Redes sociales

Medición de las redes sociales

Atención al cliente

Edición de audio

Podcasting

Facebook Ads

Edición de video

Grabación de vídeo

Pinterest

Instagram

Copywriting

Septiembre 2021 - Junio 2023 (1 año y 9 meses)

Aupair con inglés de una familia española

AuPairWorld | Educación

Facilité la inmersión en el idioma inglés al comunicarme exclusivamente con los niños en dicho idioma, contribuyendo a su desarrollo de fluidez y confianza lingüística.
Mantenía las habitaciones de los niños limpias y ordenadas, fomentando la responsabilidad y el cuidado de su entorno.
Preparé comidas nutritivas y equilibradas para los niños.

Nivel Empleado/a

Categoría y subcategoría Educación y formación: Enseñanza

Limpieza doméstica Enseñanza de idiomas Enseñanza del inglés Cocina Gramática inglesa

Agosto 2020 - Septiembre 2021 (1 año y 1 mes)

Profesora de español e inglés
Academia de Idiomas The Palms Varsovia | Educación

Elaboré planes de clase atractivos y personalizados para 50 estudiantes, utilizando técnicas de enseñanza innovadoras y adaptándose a una amplia gama de niveles de competencia (A1-C1).
Contribuí a captar 5 nuevos clientes mediante marketing directo y seguimiento, generando 6.000 euros de ingresos para la escuela.

Nivel Empleado/a

Categoría y subcategoría Educación y formación

Español avanzado Educación de adultos Educación a distancia Zoom Educación y Formación Google+

Educación

Septiembre 2019 - Septiembre 2020 (1 año)

Jefe de almacén
Fundación Altius |

Gestioné eficientemente hasta 80 voluntarios durante la pandemia, coordinando un flujo de trabajo eficiente y satisfaciendo un aumento del 1100% en la demanda de productos.
Realicé análisis de datos estadísticos para fundamentar la toma de decisiones estratégicas y reducir costos operativos en un 20%.
Controlé el stock en almacén de comida, incluyendo la organización, carga y descarga de productos.

Nivel Mando intermedio

A quién reporta reportando a Mando intermedio

Personas a cargo 21 - 50

Categoría y subcategoría Otros

Gestión De Almacenes Gestión de almacenes Logística ONG Preparación De Pedidos Alimentación y bebidas

Preparación de pedidos Picking Inventario De Almacén Alimentación

Septiembre 2018 - Septiembre 2019 (1 año)

Profesor/a de idiomas español e inglés
Escuela de Idiomas Efekt | Educación

Diseñaba clases para grupos de niños y adultos usando Metodo Directo

Nivel Empleado/a

Categoría y subcategoría Educación y formación

Español avanzado Enseñanza de idiomas Enseñanza en aula Gramática Enseñanza de adultos

Enseñanza del inglés

Corrección gramatical y sintáctica

Gramática inglesa

Mayo 2012 - Septiembre 2018 (6 años y 4 meses)

Ayudante de cocina

Campamento de verano | Activ. Asociat. (profes, patronal, sindical, religiosa, política ,social, ONG's

Preparar ingredientes para la elaboración de diversos platos.
Servir comida y bebida
Mantener el lugar de trabajo limpio y ordenado

Nivel

Empleado/a

Categoría y subcategoría

Turismo y restauración

Hostelería

Conservación de alimentos

Cocina

Octubre 2016 - Mayo 2018 (1 año y 7 meses)

Representante de ventas

AIESEC | ONG y servicios sociales

Atendí comercialmente a más de 100 clientes, lo que generó 8.000 euros de ingresos para la organización. Colaboré efectivamente con clientes frente a emergencias imprevistas y a la gestión de crisis. Generé contactos para maximizar la tasa de éxito de las ventas.

Nivel

Becario/a - Prácticas

Categoría y subcategoría

Ventas al detalle

ONG

Venta

Aplicaciones de Google

Televenta

Gestión telefónica

Google+

Google Docs

Venta directa

Diciembre 2014 - Septiembre 2016 (1 año y 9 meses)

Dependiente

Moda damsko-m?ska- tienda de ropa | Venta al por menor

Asesoré a los clientes sobre la selección de productos.
Logré los objetivos de venta y fidelización del cliente.
Mantuve la imagen de la tienda y organización del stock.

Nivel

Empleado/a

Categoría y subcategoría

Ventas al detalle

Venta en punto de venta

Venta al detalle

Joyería

Calzado

Diseño de escaparates

Caja

Ventas al por menor

Reposición

Estudios

Estudios reglados

LICENCIATURA

Septiembre 2017 - Actualmente (5 años y 10 meses)

Filología Hispánica

Conocimientos

Anuncios publicitarios Atención al cliente Control de stocks Facebook Gestión de incidencias

Gestión y seguimiento de ofertas Google Docs Herramientas de gestión de proyectos Incident Management

Instagram Liderazgo Manipulación y conservación de alimentos Marketing en Facebook Microsoft Office

Televenta Venta y atención al cliente Cosméticos Google Analytics Microsoft Excel Salesforce CRM

Idiomas

Español	Avanzado
Polaco	Nativo
Inglés	Avanzado