



Krajan 1 001/007, Kandangan, Temanggung, Jawa Tengah 56281  
Telp. 0293 4963641 Hp : 0811291979 [hallo@lidogrosir.id](mailto:hallo@lidogrosir.id)

## WEEKLY ETHES. TM

No	Peran	Nama	Kode
1.	Leader	Beni D Pridika	B
2.	Peserta	Isti Faizah	I
3.	Peserta	Eko Wahyudi	E
4.	Peserta	Pandu Prasetya	P
5.	Peserta	Selvi Silfia	S
6.	Notulen	Ayu Layutsa	A

## POIN PEMBAHASAN:

Kode	Isi Meeting	KEPUTUSAN
B	Kinerja kalain itu berarti target nya berapa yang achieve berapa	
S	Total agen yang tercapai baru 34,8 %	
B	Apa masalah di ethescos ini?	
S	<ol style="list-style-type: none"><li>1. Kurang prepare. haruasnya 30 tapi cuman 25 dan ngga pernah achive.</li><li>2. Masih banyak penumpukan stok yang tidak dikeluarkan</li><li>3. Kurangnya kedisiplinan keberangkatan</li><li>4. Bingung mau mengerjakan apa dulu</li></ol>	
B	Apa yang bikin tidak achieve	
E	<ol style="list-style-type: none"><li>1. Persiapan barang paketan</li><li>2. jumlah paket yang dibawa</li><li>3. penawaran baku belum ada yang sebelumnya</li></ol>	



Krajan 1 001/007, Kandangan, Temanggung, Jawa Tengah 56281  
Telp. 0293 4963641 Hp : 0811291979 halo@lidogrosir.id

	4. Lokasinya jauh-jauh. 5. Feedback kunjungan yang belum ada	
P	Kemarin ada case: 1. terkendala proses barang dan barcode dan tidak berangkat dari pagi 2. Pak eko baru tau cara menawarkan 3. Visit sama maintance yang tidak terjadwal 4. Member LIDO tidak ter maintenance 5. Nunda pekerjaan 6. Tidak ada komunikasi dengan member	
I	1. Kurang pemetaan	
B	Apa yang ,menjadi problem kalian, sehingga tidak bisa mencapai goals. Bagaimana komunikasi satu sama lain di antara kalian? Kenapa kurang komunikasi	
P	Kadang berhenti karena tidak ada feedback	
B	Apa yang kalian pikirkan dalam ½ minggu terakhir tentang Ethescos	
P	Pagi Pak Eko tidak segera jalan	
B	Apa yang kalian lakukan tahu hal itu?	
P	Sudah tanya apa perlu bantuan ? dan pak eko masih bingung caranya sehingga masih print	
B	Kalau orang yang bijak tidak akan mengulangi yang sama. Kalau masih diulang, maka tidak aware pada masalahnya. Dari 13 masalah, mana masalah eksternya?	
E	Feedback customer	
B	Bagaimana kita mencari feedback customer?	
E	Menggunakan bahasa penawaran yang baku. Jika sudah ada komunikasi yang terjalin baru dengan penawaran barang dari kita.	
I	Jarak. Jaraknya jauh	
B	Yang menentukan jarak siapa?	
	Internal	



Krajan 1 001/007, Kandangan, Temanggung, Jawa Tengah 56281  
Telp. 0293 4963641 Hp : 0811291979 hallo@lidogrosir.id

B	<p>Kamu menjadi decision maker untuk diri sendiri. Bagaimana kamu akan menjadi leader perusahaan kalau tidak punya decision untuk diri sendiri. Decisions yang kalian ambil maka kalian harus take reationnya juga. Untuk member Sumowono punya potensi terbesar. Disini membuktikan bahwa entrepreneur itu bukan belajar tapi keturunan. Soal keberuntungan tidak bisa dipelajari.</p> <p>Bagaimana pola pikir kalian diperbaiki. Orang yang terbiasa dengan bisnis yang dipikirkan yaitu hasilnya seperti apa.</p> <p>Jadi apa yang kita harapkan dari hasil akhir seperti ini kita break down dulu. Kalian selalu bingung dengan prosesnya. Pola berpikirnya salah keliru. Mulai hari ini kalian pikirkan hasil akhir yang diharapkan. Ada berapa member yang kalian harapkan? Jelas ngga achieve orang kalian nggk tau berapa yang diharapkan.</p> <p>Makanya saya selalu bilang bikin GOALS yang SMART.</p>	
B	Kenapa member perlu di maintenance?	
E	Untuk mengetahui ada potensi	
B	<p>Target minggu lalu yaitu mengkonversi member joovan menjadi agen ethescosmo. Berarti harus ada barang tidak? Ada kan.</p> <p>Untuk penawaran member baru maka kita prepare dengan masukan dari pelanggan lain.</p>	<p>98% Member joovan area Temanggung terkonversi menjadi agen ethescosmo.</p> <p>GOALS Ethescosmo diperbaiki</p>
	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Target visit: muatan 30 dibikin kecil-kecil saja. Yang penting konversi dulu</li> <li>2. 30 Visit/ hari yang harus dilakukan. 1 kali visit butuh waktu 15 menit. Berarti butuh 7 jam. Berarti harus berangkat jam 08.00. Yang di office harus monitor. Report itu saat ada di outlate.</li> <li>3.</li> </ol>	KEPUTUSAN
B	<p>Setiap member 1 bulan dikunjungi berapa kali? Jumlahnya ada 134 yang baru archive 126 agen. Kamu mau mencapai apa minggu ini?</p>	



Krajan 1 001/007, Kandungan, Temanggung, Jawa Tengah 56281  
Telp. 0293 4963641 Hp : 0811291979 [hallo@lidogrosir.id](mailto:hallo@lidogrosir.id)

E	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Target visit 200 agen di minggu ini</li> <li>2. Menambah omset 700.000 per toko sampai sebelum Ramadhan</li> </ol>	
B	Bola minggu lalu ngga kecapai. Kita review apa yang ,membuat ngga kecapai. Kalian mau lanjut bola minggu lalu apa bola baru.	
S	Bola baru karena kepentok event Ramadhan	
E	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Generate omset 8 Juta</li> <li>2. Plan nya 5 toko untuk promo Ramadhan:</li> </ol>	
P	Dari report minggu lalu: <b>Deploy Ethes GATE MOBILE Ke Playstore pada 16 Februari 2025. Kelebihannya yaitu:</b> Akurasi Lebih Baik (Aplikasi bisa langsung mengakses <b>GPS hardware</b> di perangkat tanpa perantara. Ini membuat akurasi lokasi lebih tinggi dan lebih cepat mendapatkan koordinat yang benar.) Responsivitas dan Performa Lebih Cepat.	
B	Apa kelemahan apk baru?	
P	Saya coba di android 10 ini ngelag.	Sambil di survei user yang menggunakan android 10 ke bawah
B	Pastikan segera deploy	Weekly minggu besuk laporan 70% memberikan feedback selama percobaan apk ini. Pastikan ada weakness dan strength.
P	Plan deploy: Hari ini User bisa menggunakan: Rabu	Brainstorming teknologi Absen (IOS)
		Panduan absensi disajikan dalam bentuk konten
B		Koordinasi penuh dengan CHR dan



Krajan 1 001/007, Kandangan, Temanggung, Jawa Tengah 56281  
Telp. 0293 4963641 Hp : 0811291979 [hallo@lidogrosir.id](mailto:hallo@lidogrosir.id)

		Auditor
P	Di dalam etes gate: 1. Input purchase: menu purchase dan retur 2. Balancing: Menu setting balancing dan create balancing	Legal Internship
S	Overdue update tadi malem. LD06 masih 2023	<ol style="list-style-type: none"><li>1. Tarik produk bakso dagienk LD06.</li><li>2. Tarik produk soestring LD15</li><li>3. Bikin katalog nyalam terbaru (tempel di freezer) semua toko</li><li>4. Maintenance Dagienks setiap hari rabu</li></ol>
B	Bagaimana cara menaikkan dari 14% menjadi 70% nyalam. Apa yang bisa menggerakkan omsetnya?	
P	Ambilnya dari COGS ke HPP saja	Adakan survei setiap toko tanya ke kasir , yang dia pengen dari program nyalam.



Krajan 1 001/007, Kandangan, Temanggung, Jawa Tengah 56281  
Telp. 0293 4963641 Hp : 0811291979 [hallo@lidogrosir.id](mailto:hallo@lidogrosir.id)

### Kesimpulan Meeting:

Keputusan	Accountable
98% Member joovan area Temanggung terkonversi menjadi agen ethescosmo	Eko
Visit 30 outlet /hari. Yang di office harus monitor	Eko
Survei user yang menggunakan android 10 ke bawah	Pandu
Legal Internship	Pandu
Bikin katalog nyalam terbaru (tempel di freezer) semua toko	Selfi
Tarik semua bakso dagienks LD 06 dan shoestring LD15	Selfi

TEMANGGUNG, 24 Februari 2025

CEO PT. ETHES TM

**BENI DWI PRIDIKA UTAMA S, Si CM.NLP**