

DE COMPLETE
**BOL
VERKOOPPARTNER**

GIDS 2020



TABLE OF CONTENTS

01

FOUNDATION

Performed by The Starships
their debut single which
topped the UK Charts

00

FASE 1

Performed by Lulu Lullaby
which has an acoustic version
performed live in San Diego

02

FASE 2

Performed by Spike Centre
The band's song dedicated to
NASA's satellite launch

03

FASE 3

Performed by Dance Hero
The 2021 Pop Indie Anthem
and awarded best song

Introductie

welkom bij How to Start a Amazon Store met een krap budget. Ik begon in 2019 met verkopen op Bol zonder enige ervaring door slechts een paar uur per dag aan mijn nieuwe onderneming te besteden. Het kostte me 7 maanden om het stadium te bereiken van ongeveer € 25.000 per maand aan verkopen met een gemiddelde winstmarge van 42%, maar slechts nog eens 3 maanden om dat opnieuw te verdubbelen. Als ik toen geweten, wat ik nu weet dan had ik veel sneller vooruitgang kunnen boeken.

Bol is het grootste winkelplatform met een bereik van 10 miljoen klanten in Nederland en België waarvan 40% van de omzet is afkomstig van externe verkopers. Dat zijn mensen zoals jij en ik die ervoor kiezen om het Bol platform te gebruiken om producten te verkopen en een inkomen te genereren.

Reality Check

In werkelijkheid maken de meeste van Bol verkopers nooit winst omdat ze geen idee hebben wat ze doen en niet kunnen concurreren met gevestigde en slimme verkopers. Het goede nieuws is dat door deze blauwdruk te implementeren, u zich binnen de 1% van Amazon-verkopers bevindt die de kennis en middelen hebben om op zijn minst een volledig leven te leiden.

Veel verkopers verdienen veel meer dan dit, met een omzet van € 1.000.000 per maand. Geen enkele verkoper begon echter met het genereren van dit soort inkomsten. Ze hebben dit in de loop van de tijd opgebouwd. Zodra u ongeveer € 25.000 per maand aan verkopen heeft behaald, heeft u geen cursussen, gidsen of e-books meer nodig. Deze cursus laat u precies zien hoe u dat niveau per maand bereikt.

De cursus is een stapsgewijze blauwdruk voor succesvolle en winstgevende verkopen op Bol, gebaseerd op ervaringen en 100% up-to-date met de nieuwste strategieën. Inclusief tips en trucs die andere gidsen en cursussen niet onthullen. Elke hoofdstuk is doelbewust kort en beknopt gehouden, terwijl zorgvuldig elk essentieel detail voor succes is behandeld. De layout is zo gestructureerd dat je op elk moment terug kunt verwijzen naar bepaalde hoofdstukken en snel de informatie krijgt die je nodig hebt.

Verwachtingen

Verkopen op Amazon is geen 'snel rijk worden'-gids. Het is een proces en er zijn geen kortere wegen. Er zijn echter zeer krachtige strategieën, tips en trucs die dramatisch die je tijdens deze cursus leert om het proces te versnellen.

Het kan 2-3 maanden duren voordat je regelmatige verkopen genereert. Het kan 3-4 maanden duren voordat een productlijst echt is vastgesteld. In het begin wordt het meeste werk gedaan. Zodra een vermelding is opgesteld, heeft deze alleen nog een minimale hoeveelheid werk en tijd om te onderhouden. Er zullen dagen en/of zelfs weken zijn dat je het gevoel alsof er niets gebeurt ondanks je inspanningen. Echter kost het wat tijd om de resultaten te zien!

Het is niet ongebruikelijk om van slechts een paar verkopen per dag naar 10-20 verkopen te gaan. 20 verkopen per dag is niet veel in het grote geheel, maar genoeg om een nettowinst van ongeveer €700 - €1000 per week te maken op basis van de criteria die in deze cursus zijn uiteengezet.