

# KDX 한국데이터거래소

## 주요 정보

설립: 2017년 11월

직원 수: 9명

주요 사업: 광고 및 매체 제작, 데이터베이스 제공, 맞춤형 서비스 연구개발

주소: 서울 중구 퇴계로 42길, 명동대일빌딩 2층

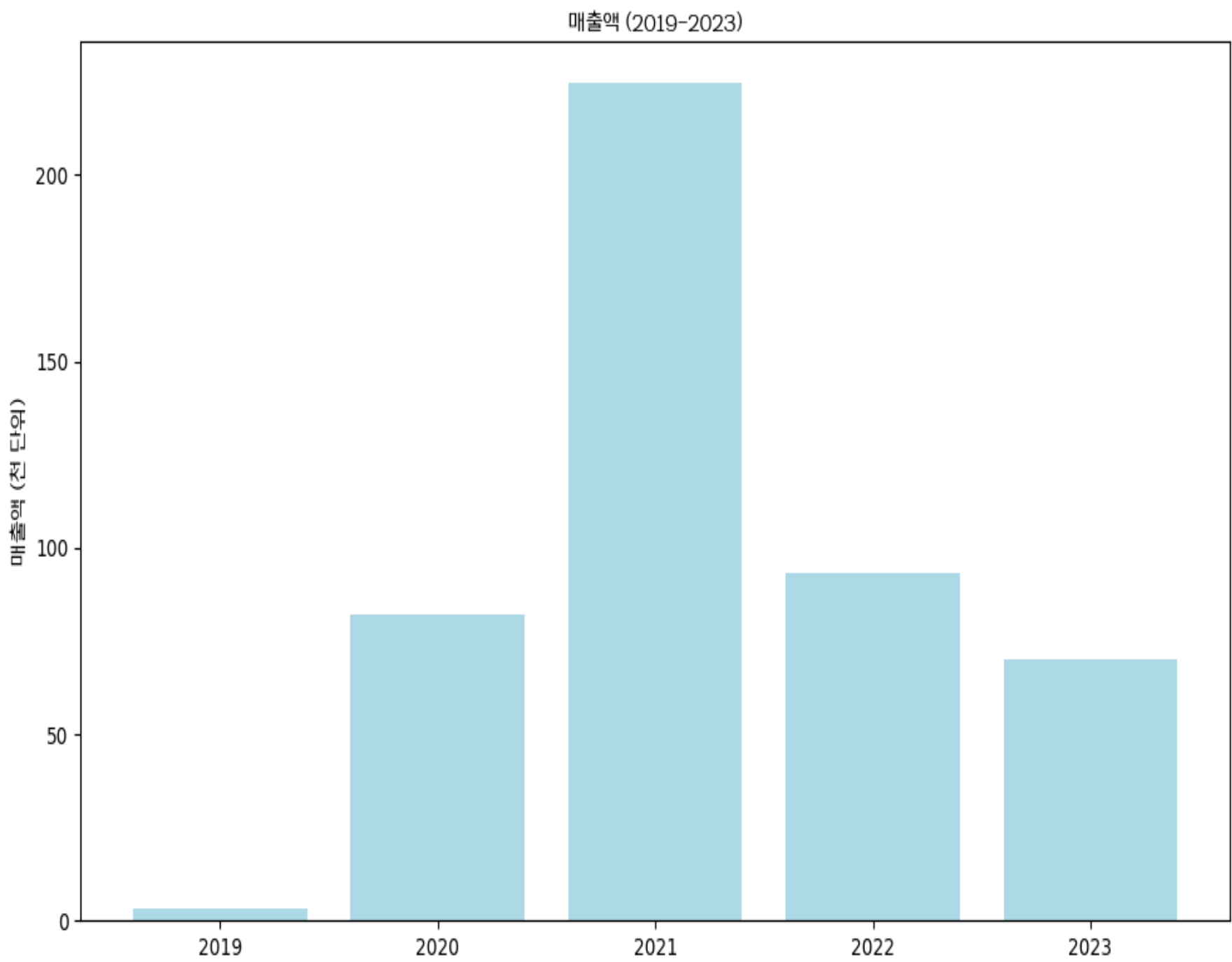
인원현황: 평균연봉 5,512만원

# 매출액 및 수익 분석 (2019-2023)

## 매출액 분석

회사는 2020년부터 2021년 사이 빠르게 성장했으나 이후 매출이 안정화되며 하락세를 보였습니다. 이는 성공적인 전략이 있었지만, 장기적 성장을 위해 사업 다각화나 시장 확장이 필요할 수 있음을 시사합니다.

매출액 (2019~2023)

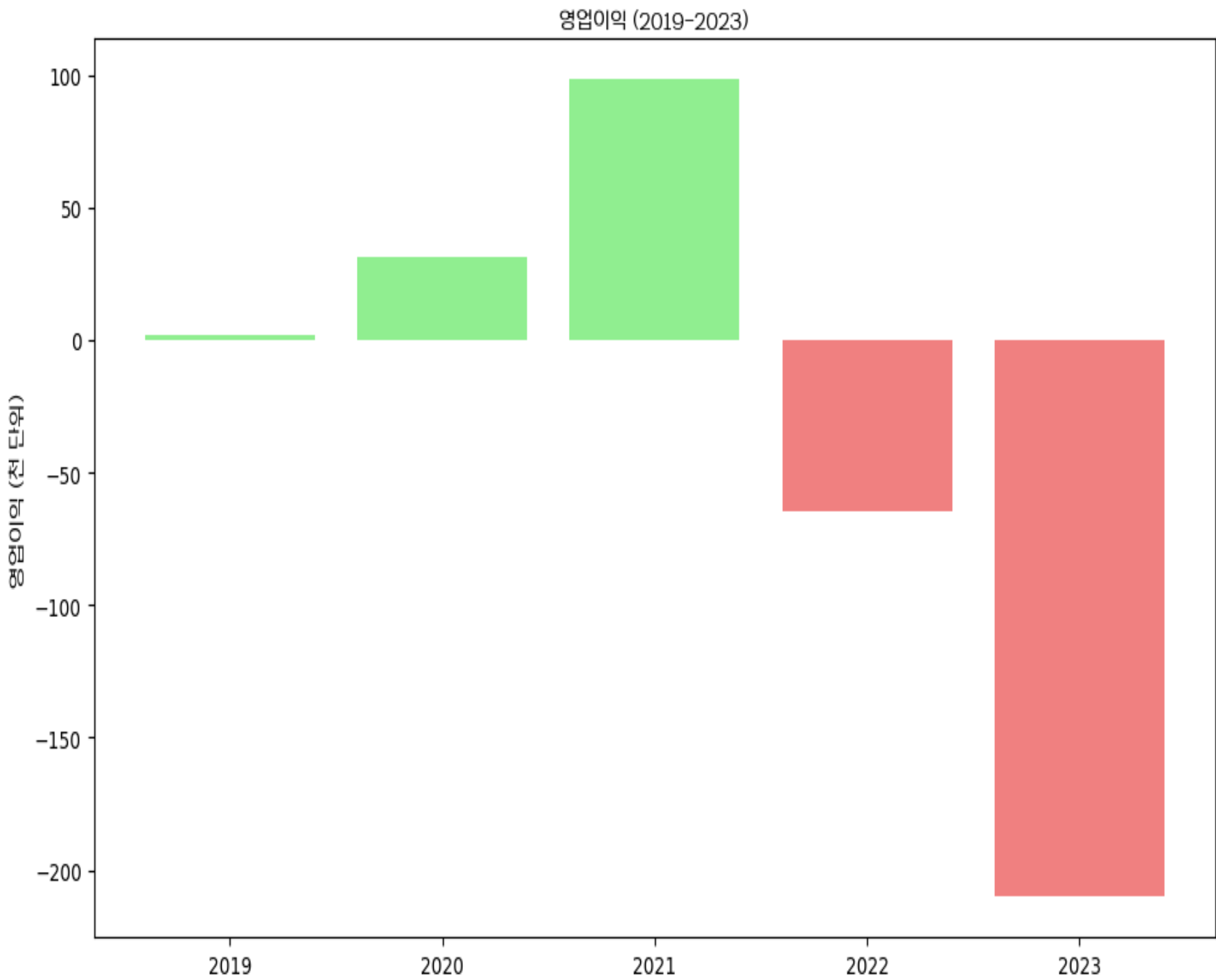


# 매출액 및 수익 분석 (2019-2023)

## 영업이익 분석

2019년부터 2021년까지 영업이익이 증가했으나, 2022년 이후 비용 증가와 매출 감소로 급격히 감소했습니다. 2023년에는 심각한 적자가 발생해 경영 전략 재조정과 비용 절감이 필요합니다.

영업이익 (2019 ~ 2023)

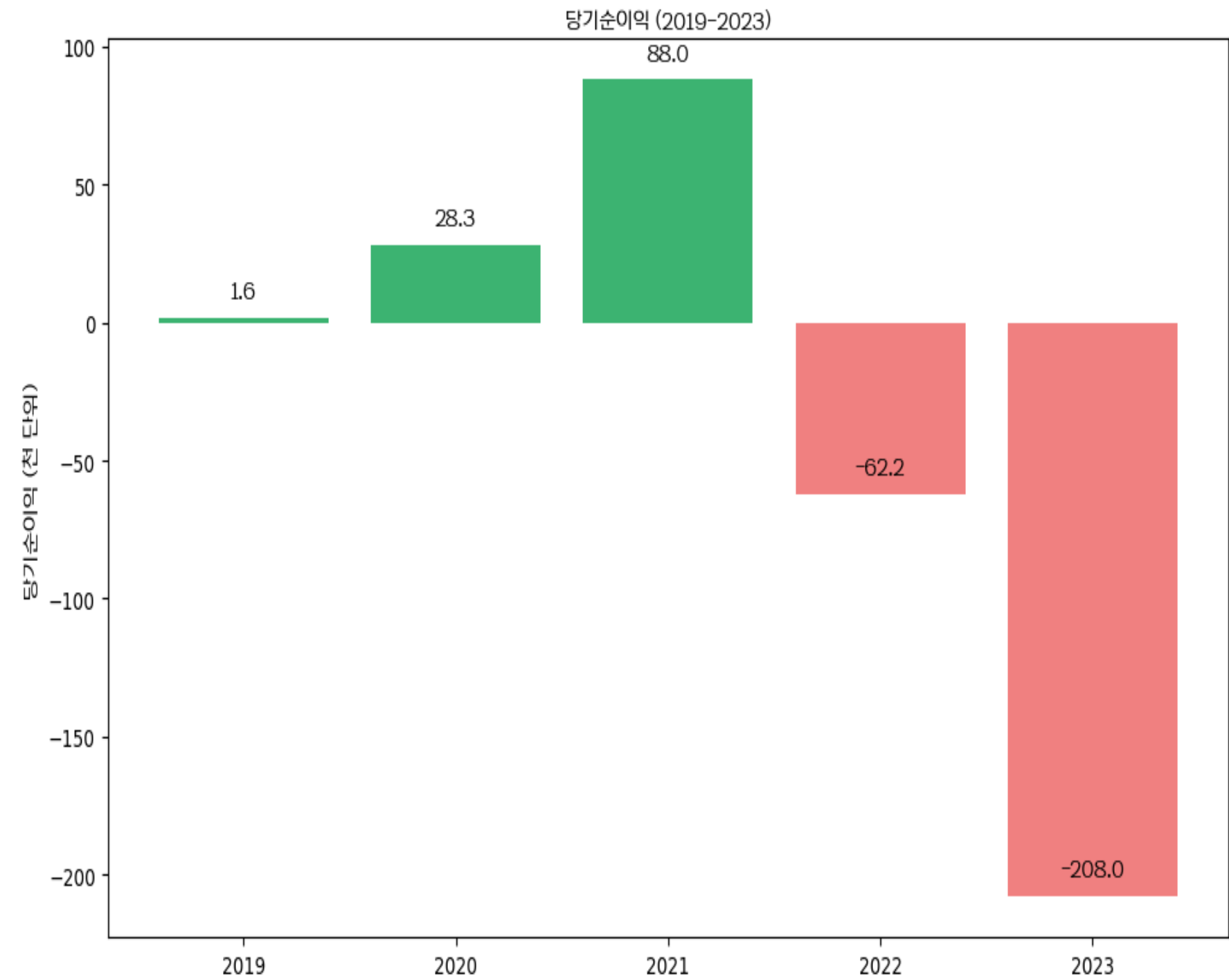


# 매출액 및 수익 분석 (2019-2023)

## 당기순이익 분석

2019년부터 2021년까지 당기순이익이 급증했으나, 2022년과 2023년에는 적자로 전환되어 재정적 어려움을 겪고 있습니다. 2023년에는 208억 원의 적자를 기록해 사업 모델과 운영 전략 재검토가 필요합니다.

## 당기순이익 (2019~2023)

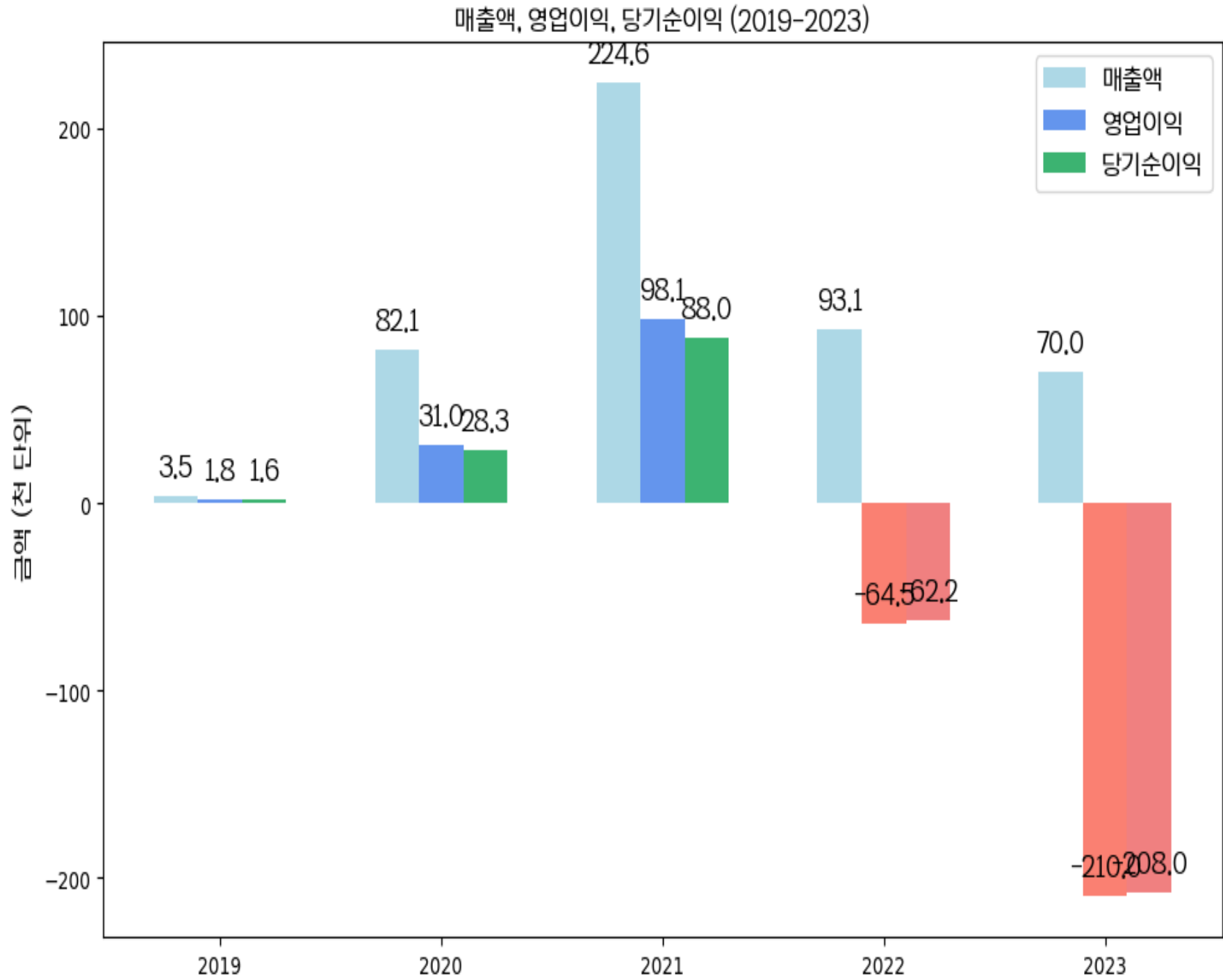


# 매출액 및 수익 분석 (2019-2023)

## 매출 및 수익 분석

이 그래프는 2019년부터 2023년까지 매출액, 영업이익, 당기순이익 변화를 보여줍니다. 2021년에는 세 지표가 최고치를 기록했으나, 2022년과 2023년에는 영업이익과 당기순이익에서 적자가 발생했습니다. 특히 2023년 적자 폭이 확대되었습니다. 이러한 변화는 외부 요인과 내부 전략의 변화를 반영하며, 비용 절감과 수익성 개선 전략이 필요합니다.

## 매출액, 영업이익, 당기순이익

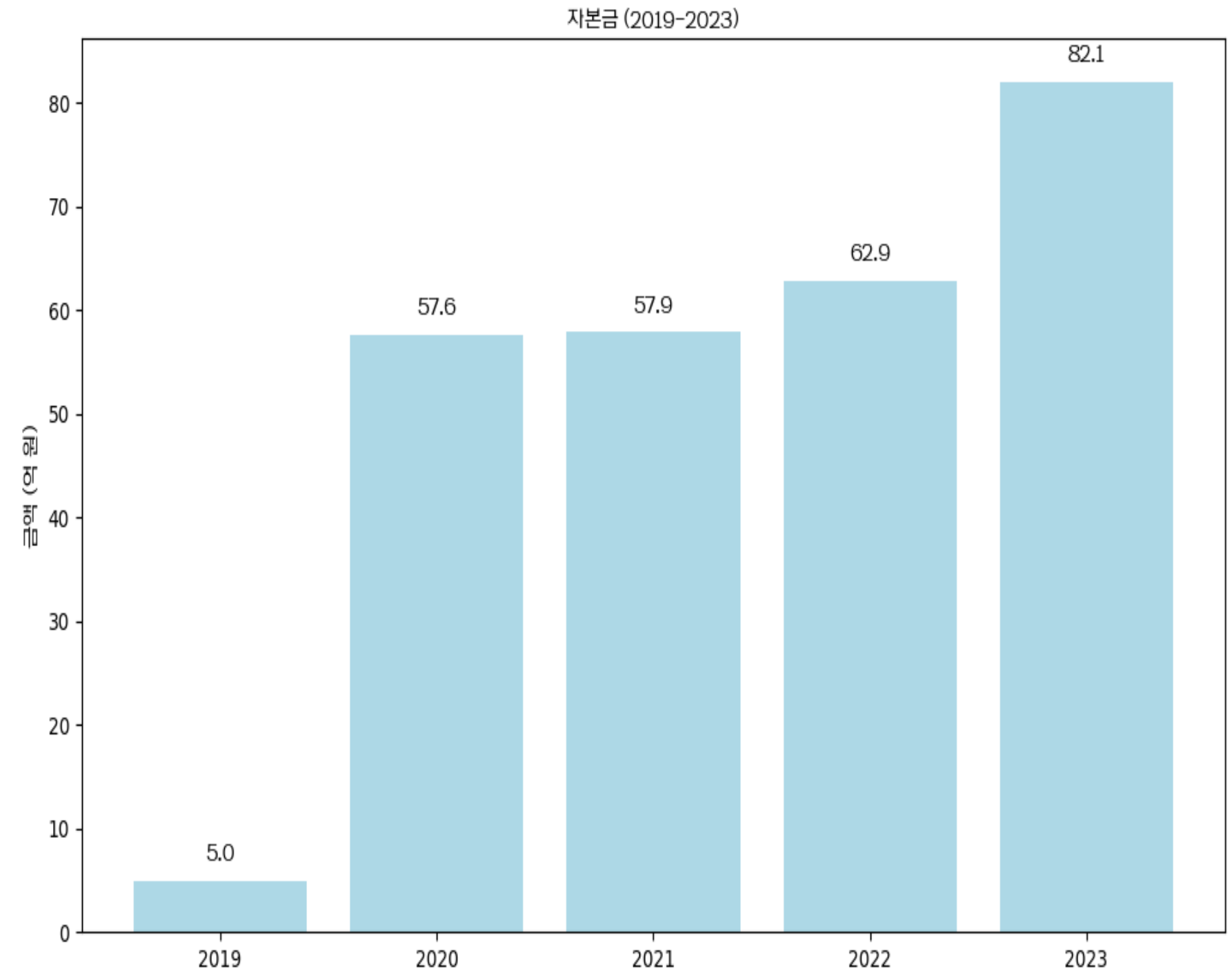


# 재무 상태 분석 (2019-2023)

## 자본금

회사는 2019년부터 2023년까지 자본금을 지속적으로 증가시켰으며, 2020년과 2023년에 급격한 증가가 있었습니다. 이는 외부 투자 유치, 사업 확장, 자산 증가 등으로 자본금이 강화되었을 가능성을 나타냅니다.

## 자본금 (2019 ~ 2023)

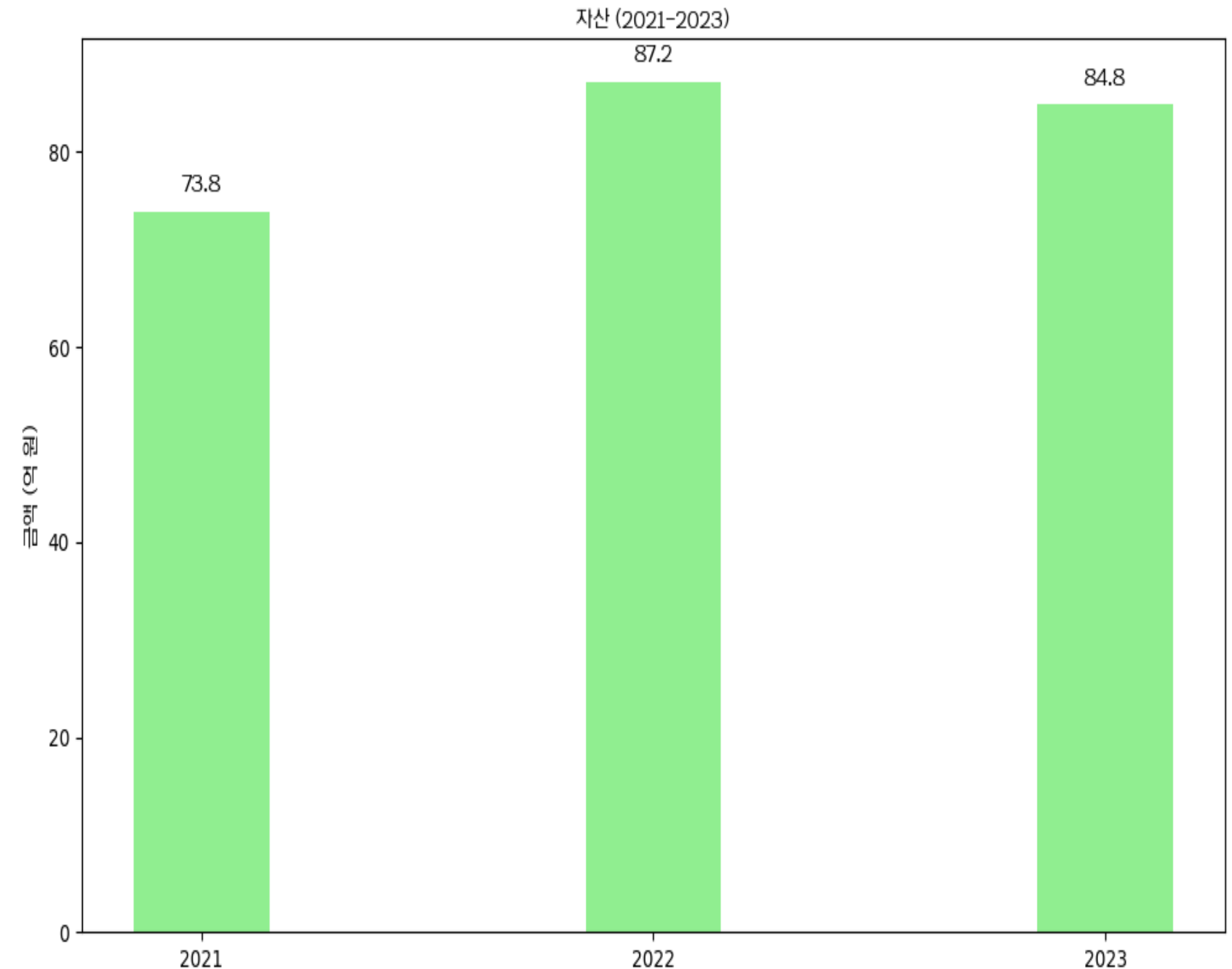


# 재무 상태 분석 (2019-2023)

## 자산 분석

2021년부터 2023년까지 회사는 자산을 유지 및 증가시켰으나, 2023년에는 약간 감소했습니다. 이는 일시적인 변동일 수 있으며, 자산은 안정적으로 유지되고 있습니다. 추가 자산 확보로 재무 구조를 더욱 안정시킬 필요가 있습니다.

## 자산 (2021 ~ 2023)

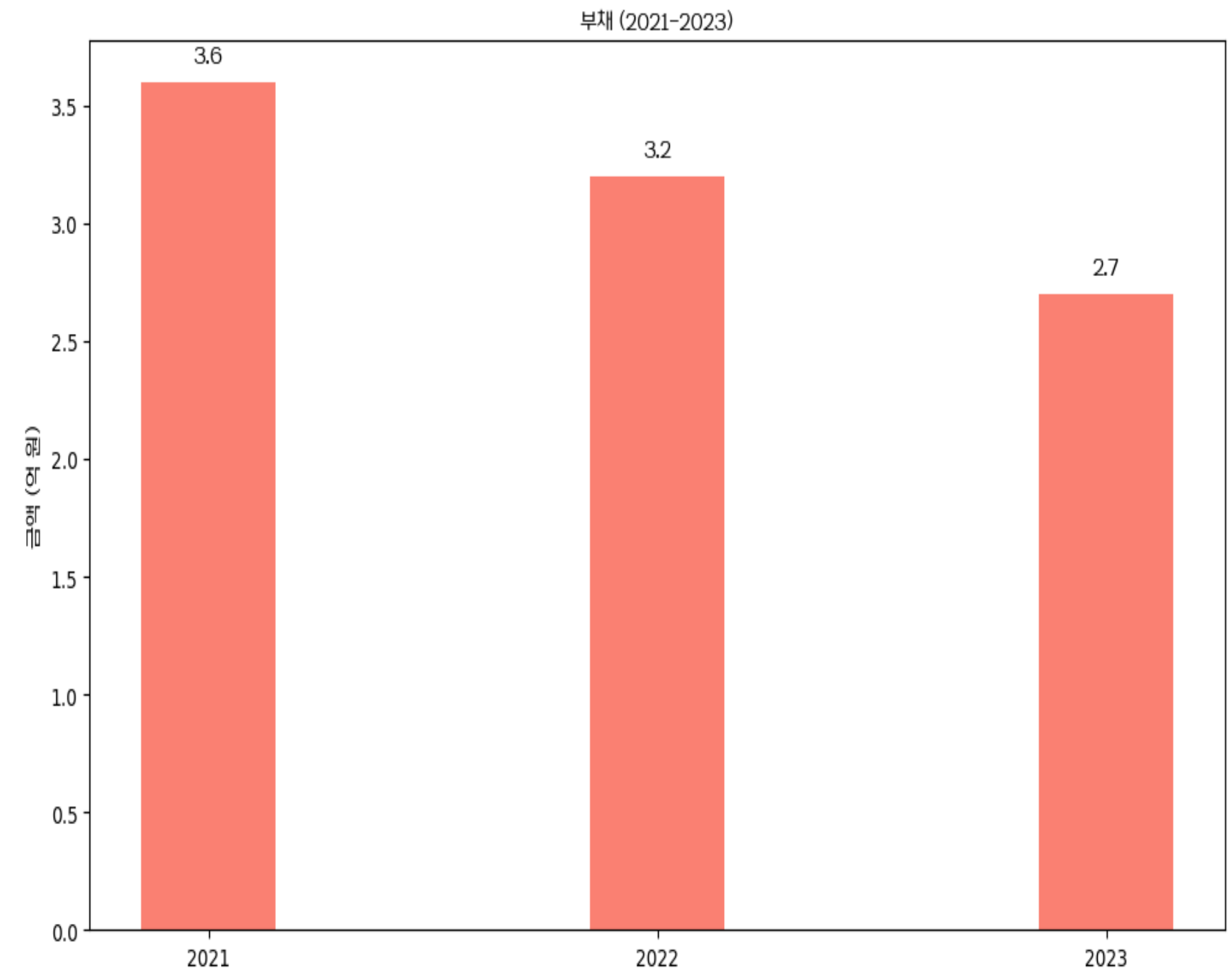


# 재무 상태 분석 (2019-2023)

## 부채 분석

2021년부터 2023년까지 부채가 지속적으로 감소하고 있어, 회사의 재무적 안정성이 강화되고 있습니다. 이는 부채 의존도를 줄이는 긍정적인 변화로, 앞으로도 이 추세를 유지하면 견고한 재무 구조를 확립할 수 있을 것입니다.

## 부채 (2021 ~ 2023)





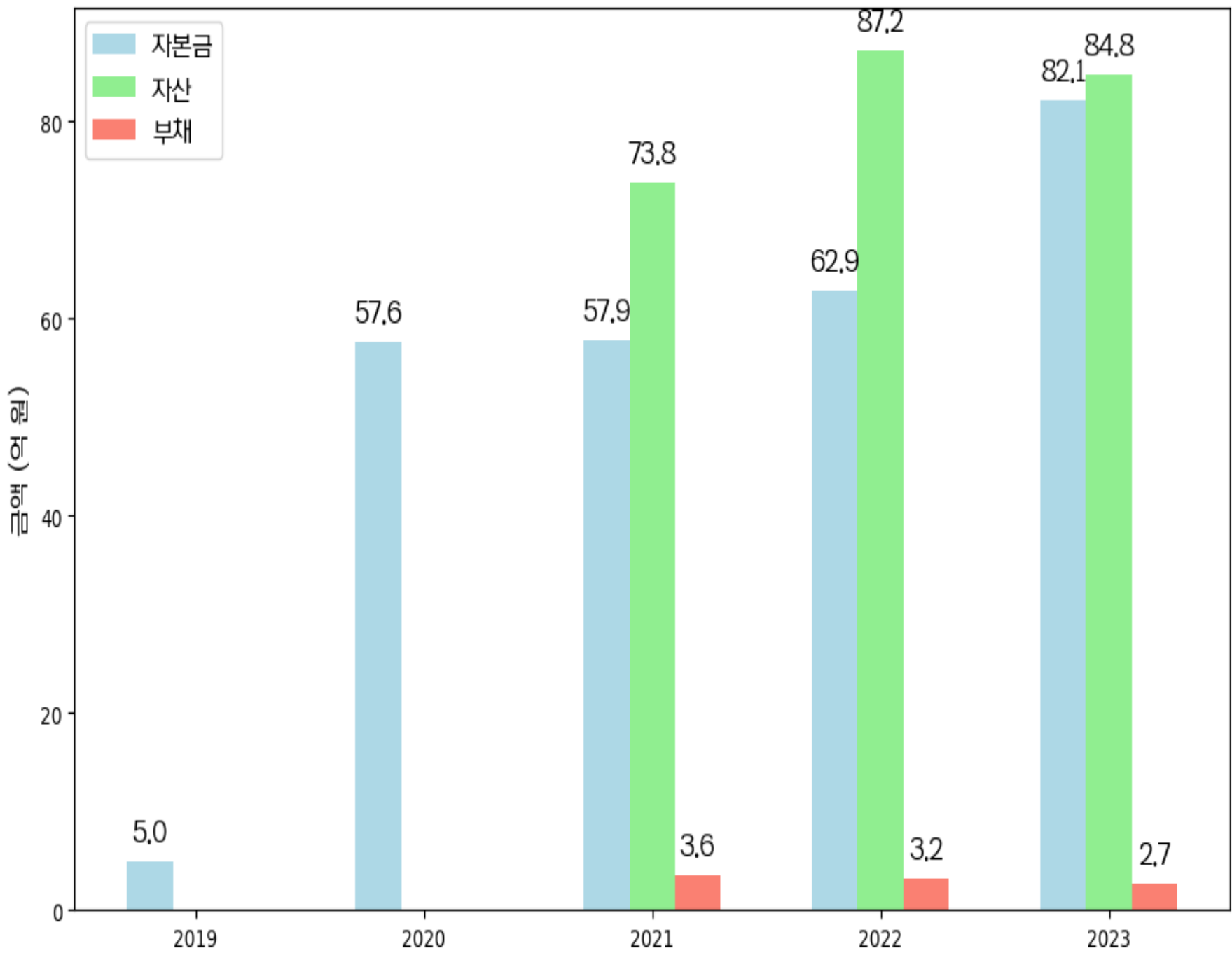
# 재무 상태 분석 (2019-2023)

## 재무 상태 분석

2021년부터 2023년까지 자산과 자본금이 증가하고 부채가 감소하며 긍정적인 재무 구조를 나타냅니다. 이는 회사가 자본을 확충하고 부채 의존도를 줄이는 전략을 취하고 있음을 의미합니다. 이러한 추세는 재무적 안정성과 성장 가능성을 높이는 중요한 지표로 해석됩니다. 결론적으로, 회사는 자본금과 자산을 확장하며 부채를 줄여 재무적 안정성을 강화하고 있습니다.

## 매출액, 영업이익, 당기순이익

자본금, 자산, 부채 (2019-2023)



# KDX 한국데이터거래소

## 시사점

2019년부터 2021년까지 매출과 이익이 급증했으나, 2022년과 2023년에는 적자로 전환되며 운영 효율성 문제가 드러났다. 2023년 자본금과 자산은 각각 82.1억 원, 84.8억 원으로 증가하고 부채는 2.7억 원으로 줄어 재무 안정성이 강화되었다. 향후 수익성 회복을 위해 비용 관리와 수익 창출 구조 개선이 필요하며, 사업 다각화와 운영 효율성 증대가 중요하다. 시장 변화에 대응하는 유연한 전략과 추가 투자 유치도 고려해야 한다.

## 종합 결론

회사는 급격한 성장을 경험했으나, 최근 몇 년간 수익성에 있어 도전 과제를 마주하고 있습니다. 그러나 지속적인 자본금 및 자산 확충, 부채 감소를 통해 재무적 안정성을 강화하고 있어 향후 수익성 회복 및 장기적 성장을 위한 좋은 기반을 가지고 있습니다.