E commerce Startup Dashboard Application دلیل استخدام

الصفحة الأولى للتطبيق:

تحتوي على قائمة من عدة خيارات والتي تأخّذ المستخدم الى صفحات أخرى مختلفة وهي:

Home Operational Level Stratgic Level About

1.الصفحة الريسية Home تأخذ المستخدم الى الصفحة الاولى للتطبيق



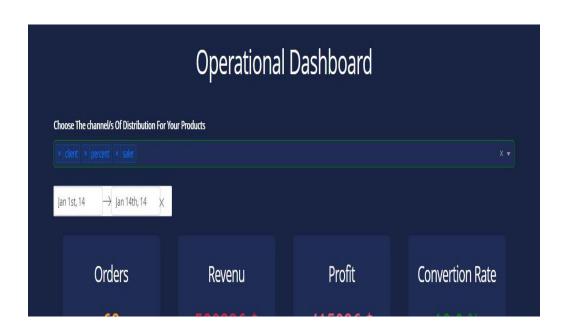
2 المستوى التشغيلي. Operational level

تأخذ المستخدم الى صفحة ال Operational dashboard



في هذه الصفحة توجد مؤشرات الاداع او المعلومات المهمة لقياس اداء المؤسسة في شكل ارقام او رسومات بيانية كما يمكن للمستخدم تحديد التاريخ المناسب لفلترة البيانات كما موضح في الصورة التالية في المستطيل الابيض وايضا هنالك فلتر حسب نوع الزبون فيكن ان يكون حسب الخيارات زبون عادي او مسوق للشركة او مسوق خارجي بالنسبة و تختلف هذه الخيارات حسب طبيعة العمل

Choose the channel of distribution for your products



تحت فلتر التاريخ مباشرة توجد مؤشرات الاداء الاساسية في شكل ارقام وهي:

اولا: عدد الطلبات Orders

ثانيا: الايراداتRevenues

ثالثا: الارباح Profit

رابعا: معدل التحويل Conversion rate

مؤشرات الاداء الاساسية في شكل اشكال بيانية توجد مباشرة بعد المؤشرات الرقمية وهي:

اولا: اعلى خمسة مستخدمين حسب الطلب 'Top five clients

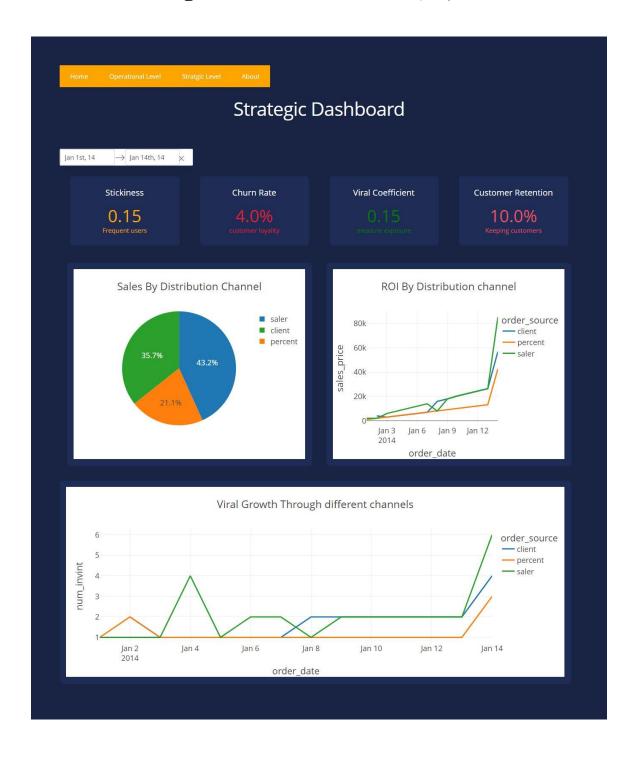
ثانيا: حالة الطلب (done or not) ثانيا: حالة الطلب

ثالثا: اعلى ثلاثة منتجات مبيعا Top three products

رابعا: عدد المستخدمين النشطين في Active users per date

الفترة او التاريخ المعين

3. المستوى الاستراتجي Strategic level تأخذ المستخدم الى صفحة ال



ويوجد في هذه الصفحة مؤشرات الاداء الرئيسية التي تساعد في اتخاذ القرارات الاستراتيجية كما يوجد فلتر التاريخ لتحديد الفترة المعينة المطلوبة في شكل مستطيل ابيض كما في الصورة التالية:



تحت فلتر التاريخ مباشرة توجد مؤشرات الاعمال الاساسية في شكل ارقام وهي:

اولا: معدل استمرارية الزبائن في الفترة المحددة Stickiness ثانيا: معدل توقف الزبائن عن الخدمة او المنج في الفترة الزبائن عن الخدمة المحددة

ثالثا: معدل انتشار الخدمة او المنتج في الفترة المعينة Viral coefficient رابعا: معدل المحافظة على الزبائن او العملاء في Customer retention الفترة المحددة

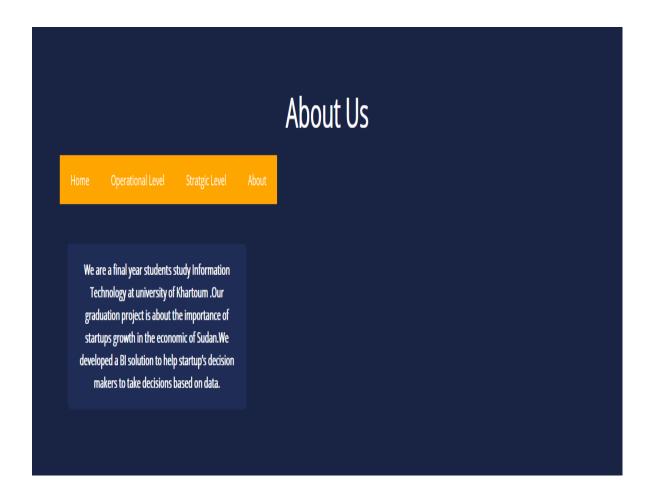
بعد مؤشرات الاداء الاساسية في شكل ارقام توجد مؤشرات الاداء الاساسية في شكل رسوم بيانية وهي:

Sales by distribution channel اولا: المبيعات حسب نوع الزبون في الفترة المحددة

ثانيا: عائد الاستثمار حسب نوع ROI by distribution channel الزبون في الفترة المحددة

ثالثا: معدل الأنتشار Viral growth through different channels حسب نوع الزبون في الفترة المحددة

4. معلومات عنا About



في اي شكل او رسمة توجد خيارات في الاعلى وهي: 1. تحميل الشكل كصورة في صيغة PNG



2. تكبير الرسمة او الشكل



3. تقليب الشكل او الرسمة



4. تكبير وتصغير الشكل او الرسمة



5. الرجوع الى الابعاد الاساسية



6. تغيير المحاور



7. اختيار مربع:



8. اختيار لاسو :يمكن المستخدم من رسم خط(لاسو) حول عدة أشياء

