

# 西航石化 — 传化物流合作方案

跨界产业，合作共赢！





# 目录

---

01. 西航石化简介

02. 撬装加油站建设及运营成本

03. 合作方案

04. 收益共享方案

# 1.西航石化简介

## 投资方背景

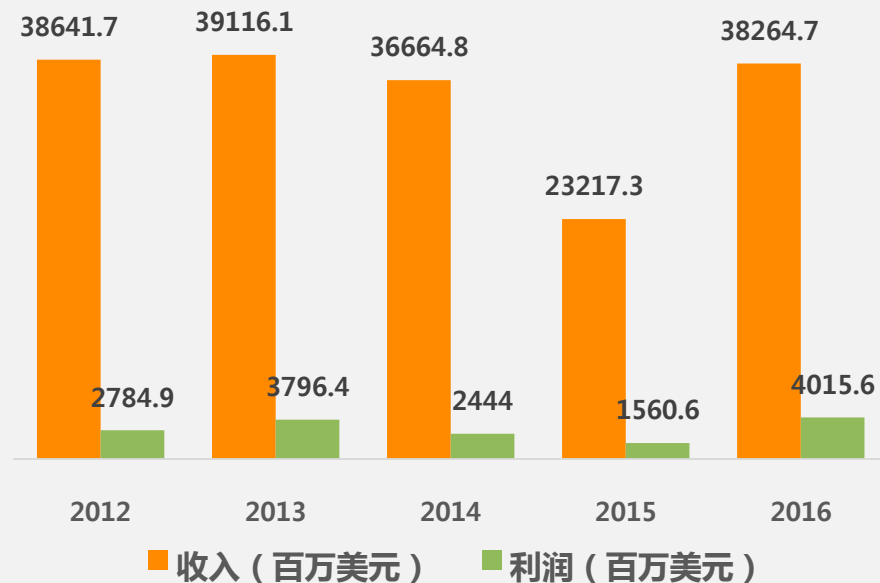


SUNCOR ENERGY (森科能源公司)

SUNCOR ENERGY (森科能源公司)【NYSE (股票代码) : SU】加拿大森科能源公司，**创建于1917年**，总部位于卡尔加里 (Calgary, Alberta)。是北美第五大能源公司，也是全球领先的综合性能源企业。

主要业务包括：油砂开采、天然气、原油深度提炼、风力发电、生物燃料等能源行业，公司业务遍及全球100多个国家及地区。在福布斯全球2000强位居**第254位**。

## 营收与利润





## 2.公司及模式介绍

### 公司概况



## 路石科技（北京）有限公司

森科能源在华投资公司，BAT背景

路石科技（北京）有限公司【RoadStone (Beijing) Technology Co., Ltd.】是海峡两岸第一家森科能源投资的全资子公司，总部设在北京。森科能源投资**18亿美元**在华开展石油开展业务。

西航石化（XiHang Petrification）系路石科技全资子公司，具备成品油经营等各项资质，该公司主要职能为油品贸易、签约管理、发票开具、资金出入账。

路石科技主要为客户提供用油管理系统及技术支持，目前已与腾讯、支付宝、中国银联、中国外运、千方物流、传化物流、圆通物流等多家公司达成战略合作，并在**江苏、浙江、福建、北京、山东、广东、重庆、天津、厦门、四川**等地建立办事处，同时在全国**31个**城市建立了销售服





# 目录

---

01. 西航石化简介

02. 撬装加油站建设及运营成本

03. 合作方案

04. 收益共享方案



### 3.撬装加油站成本简述

在公路港建设撬装加油站预算----平均每个站点预算约为120万左右



- 评估当地是否可以建设撬装加油站，评估费5千到1万（主要为差旅费）
- 当地监管部门备案，费用为0-3万元（看人事关系）
- 储油量40方的撬装加油站价格约为50万左右，储油量越大价格越高，具体配置见附录
- 定期检修，平均维护成本在每年10万左右

- 危化品运输车辆每天在高速、国道上行驶距离为800公里，省道或山路行驶距离为500公里
- 从炼厂到公路港距离为1000公里，载有危险品的车辆预计行驶时间为2天，保证每天供油量的情况下，在途车辆为3辆(每个公路港不同)
- 炼厂结算方式为打款装车，因此需要垫付5车油的费用，每车33吨，每吨油价格在5500（包含运费），共计占用资金量为544500元左右。

- 每个撬装加油站至少有一名财务，两名加油员和一名安全员，5个人的工资按照当地工资水平结算
- 公司日常运营成本，房租、水电、办公用品等
- 其他未知费用预算



# 目录

---

01. 西航石化简介

02. 撬装加油站建设及运营成本

03. 合作方案

04. 收益共享方案

# 4.西航石化建议合作方案

以一个撬装加油站为例，加油站建设、运营投资方案

- 01

**传化物流公路港的场地及资源作价**

传化物流公路港提供撬装场地及客户(货车)资源，作价20%
- 02

**西航石化资质及成品油供应商渠道**

西航石化拥有成品油经营资质以及稳定成型的供应商渠道，作价5%
- 03

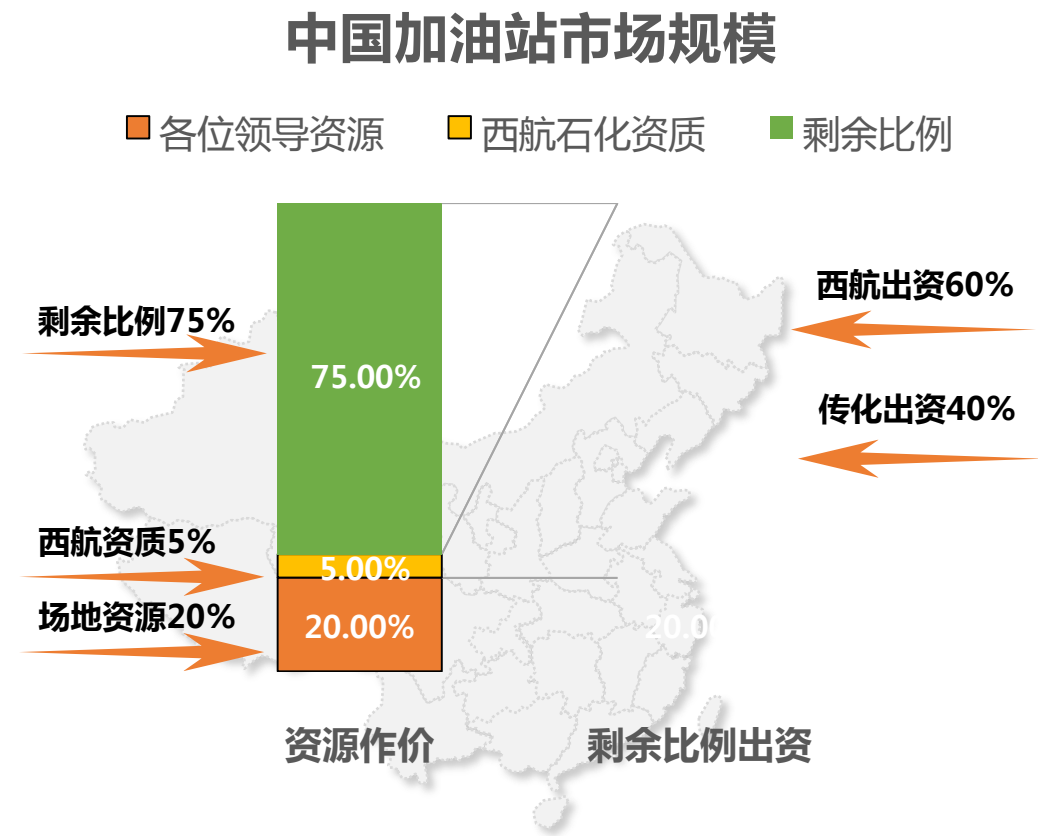
**剩余部分出资**

西航建议：剩余部分西航出资60%，传化出资40%；例如一个加油站投资预算为120万，西航出资72万，占比50%；传化出资48万，占比50%
- 04

**控股情况**

该加油站由西航石化负责经营

以上投资比例仅为西航建议比例







# 目录

---

01. 西航石化简介

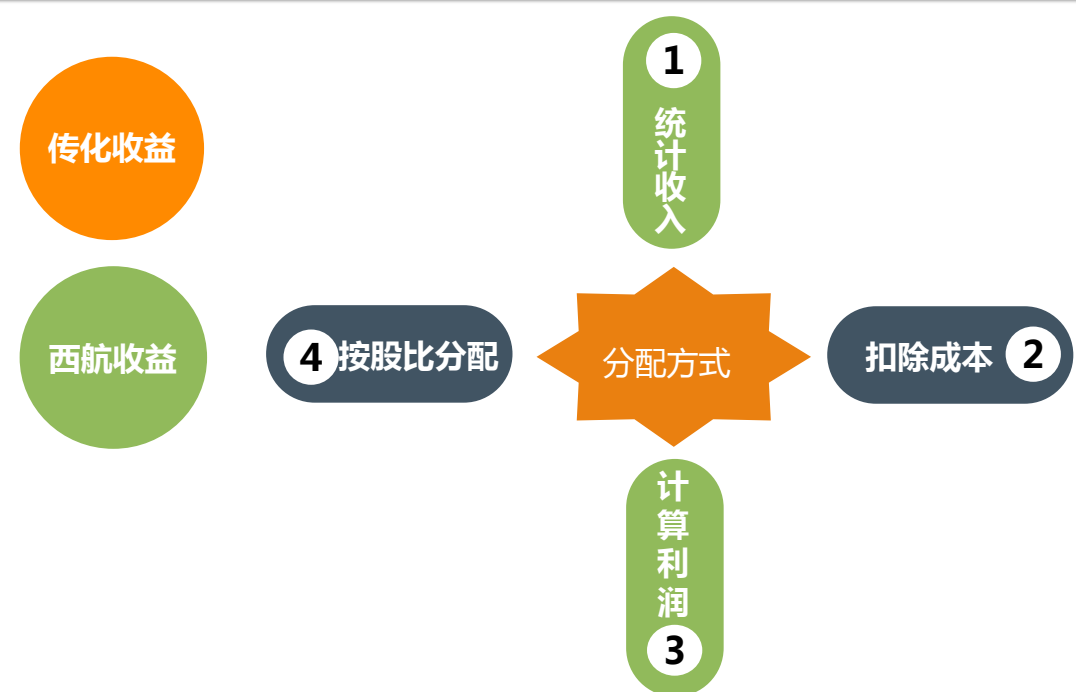
02. 撬装加油站建设及运营成本

03. 合作方案

04. 收益共享方案

# 5. 站点合作收益共享方案

## 收益共享方案一：每月统计成本和利润，按月分成



### 收益共享分配方式



每月统计可分配利润后，按照股权比例进行分配。例如，上数投资比例确定后，股权比例为50%和50%，即按照这个比例分配每月利润

## 收益共享方案二：根据一定比例，按销售额分成

- 01 确定历史近1个月进油成本  
例如：近1个月平均每吨油价格为5000元(带票)，运费500元，共计5500元
- 03 按股比分成  
按照上述比例，传化物流可得250元/吨，西航石化可得250元/吨

- 02 确定加油站挂牌价格  
例如：加油站挂牌价为5元/升，每吨销售价为6000元，利润为500元
- 04 折算百分比，按销售额的百分比给传化分成。  
 $250\text{元}/6000\text{元}=4.16\%$ ，在市场没有太大波动情况下，传化可以根据销售额分成4.16%。





# 目录

---

01. 西航石化简介

02. 撬装加油站建设及运营成本

03. 合作方案

04. 收益共享方案





# Thank you

期待与您的合作共赢！