**1. 公司历史**

公司2014年成立，起初是做私家车加油，加汽油，到了2016年，年流水超过5亿。2017年初成立新公司，专门做成品油柴油销售。

**2. 公司背景**

新公司2017年初成立，投资方为今日头条天使投资刘峻、京北金融等。

**3. 公司资质**

我们公司的主体是路石科技（北京）有限公司，是科技型公司，主要提供互联网技术支持山东西航石油化工有限公司是旗下全资子公司，该公司有所有国家要求的成品油经营资质。

**4. 公司客户群体**

我们的客户群体是物流公司、矿山、工地等这些柴油用油企业。

**5. 加油方式**

客户在微信小程序下单预约后，通过油罐车的方式按时间配送到指定地点。

**6. 推广模式**

以地级市为最小推广单元，前期我们会在城市设定销售经理或代理商负责前期推广和开拓市场。每个地级市的物流公司都相对比较集中，达成合作后，我们会派团队（采购员、油罐车司机、押运员、安全员、加油员等）和油罐车去指定的物流地点为物流公司车辆提供加油服务。

**7. 公司优势**

和中石油中石化加油站相比， 我们有更优惠的价格。我们和中石油中石化集团公司批发部有合作，中石油中石化的加油卡，给物流公司返点一般是1%-3%，而我们最低也有10%的返点。

和个人的油罐车相比，我们公司的进油渠道、各种资质、安全性等方面，会更加专业，私人油罐车是违法的，而我们具备全部资质，合法合规。

**8. 进油渠道**

我们进油渠道分为两大类：中石油中石化和山东、广东等18家地方炼厂，均为中石油中石化加油站外采供应商。两个渠道的油品质量都是符合国家标准的，我们坚决不做调和油，我们会注重油品质量。

**9. 怎么信你们的油品质量**

我们从中石油中石化进的油有提油票据可以提供给物流公司，如果是山东地方炼厂的油，可以随时接受抽检，如果客户车辆因为我们油品质质量导致损坏，我们照价赔偿。

**10. 价格**

相比中石油中石化加油站标准价，我们最少可以返点8%，如果量大，可以返点到10%甚至更多。

**11. 发票**

我们的发票是全国通用的16个点的增值税专用发票，可以抵扣。为物流公司开发票我们是按需全额实开，可根据物流公司的需求开。如果不开发票，可以再多优惠3个点。开发票的公司是山东西航石油化工有限公司，开票的两个条件：1. 必须有供油协议。 2 必须公对公打款。

**12．如何付款**

付款方式采用预付和现付两种形式。

预付指企业客户或车队客户，签完协议后，会给客户开一个公司系统账户，所有充值和加油记录都可以在账户中显示。

现付是加完油用户在订单上通过微信或pos机刷卡支付，不接受现金。

**25. 具体怎么加油？**

和物流公司签约后，我们会给物流公司一个西航石化的系统账号，物流公司预付油费后，系统中会有对应的可用金额。物流公司可以将公司的金额分配或授信给物流司机。司机通过微信小程序被物流公司授权后，就可以预约加油了，加油后可以直接通过加油预算卡支付。

**26. 合作以后会有技术支持吗？**

与物流公司合作后，我们会提供非常全面的培训和技术支持，物流公司可以通过我们的企业用油管理系统，对公司车辆加油进行管理。

**27. 企业用油管理系统是免费的吗？**

只要在我们这里加油，企业用油管理系统是免费提供培训和使用的。