Variable	Definición Conceptual	Definición procedimental	Dimensiones	Indicadores	Ítem	Valor final	Tipo de respuesta
Variables sociodemográficas	Conjunto de datos de naturaleza social que describe características de una población.	Forma de cómo se utilizan los procesos.		Porcentaje de implementación de social commerce en los micronegocios	Utiliza medios digitales para vender productos y servicios	Encuesta Cuestionario	-si -no
			Social	Porcentaje clasificado por giro del negocio	Tipo de negocio	Encuesta Cuestionario	Servicios Productos
				Porcentaje de hombres y mujeres	Sexo	Encuesta Cuestionario	1-Mujer 2-Hombre
			Ubicación	Dirección	Donde está ubicado el negocio	Encuesta Cuestionario	Calles según investigación.
Nivel de implementación commerce.	Grado de medición en cuanto a la puesta en marcha o ejecución de la herramienta de comercio social commerce.	Forma de como los micronegocios están utilizando las herramientas digitales.	Tiempo desde su implementación	Promedio de tiempo desde su implementación	Cuanto tiempo tiene haciendo uso de las redes sociales para comercializar productos y servicios	Encuesta Cuestionario	0-6 mes 6-12 meses Mas de 12 meses

			Red social en que implementa	Promedio de uso de las redes sociales para la implementación del social commerce	Cuáles son las redes sociales donde implementa el comercio digital	Encuesta Cuestionario	Selección multiple -Facebook -Instagram -Twitter -WhatsApp -Otro
VD. Efectos en el funcionamiento de micronegocios.	VD. Resultado que emergen como consecuencia de la ejecución de social commerce en los micronegocios.	Forma en que afectan la implementación del social commerce en los micronegocios.	Mejora en la atención al cliente.	Dificulta en la atención al cliente	Se le dificulta el uso de medios digitales para atender a sus clientes.	Encuesta Cuestionario.	-Si -No -
			Tipos o formas de pago.	Formas de pago	¿Qué formas de pago utiliza?	Encuesta Cuestionario.	Pagos electrónicos -Pago tradicional
			Mejora en las formas de realizar pagos.	Nivel de mejora en las formas de pago	¿Considera las formas de pago electrónico mejores a los tradicionales¨?	Encuesta Cuestionario.	Mejora -Es igual -Empeora

			Mejora en la accesibilidad al cliente	Nivel de mejora en la accesibilidad al cliente	¿Es más factible acceder al cliente desde un medio electrónico?	Encuesta Cuestionario.	-Si -No
VD1. Ingresos económicos m	VD. Cantidad de ingresos o ganancias que percibe una entidad	Forma de como los resultados obtenidos están aumentando las ganancias económicas en los micronegocios.	Cantidad de ingresos económicos antes de la implementación del social commerce	Porcentaje de ingreso de dinero antes de la implementación del social commerce	Cantidad de ingreso económicos mensuales antes de utilizar Social Commerce.	Encuesta Cuestionario.	Entre \$250 y \$300 -Entre \$300 y 400 -Mayor a \$400
			cantidad de ingresos económicos por la implantación del social commerce.	Porcentaje de ingreso de dinero con la implementación del social commerce	Cantidad de ingreso económicos mensuales después de utilizar Social Commerce.	Encuesta Cuestionario.	-Entre \$250 y \$300 -Entre \$300 y 400 -Mayor a \$400
VD2.Expansión de mercado	VD2 Proceso de crecimiento de una entidad comercial, atrayendo mayor presencia de compradores.	Forma de como el social commerce se vuelve una tendencia por la mayoría de los consumidores.	Aprovechamiento del social commerce para expandir el mercado de los micronegocios	Promedio de expansión de ventas en otras zonas alejadas a la ubicación física del micronegocio	¿El comercio por redes sociales le ha permitido obtener clientes de otros municipios?	Encuesta Cuestionario.	-Si -No

V,D3. Flujo de	VD3. Grado de	Forma en que	Aprovechamiento del social	Porcentaje de ventas	¿Considera usted que aumento la cantidad	Encuesta cuestionario.	1-Si 2-No
ventas	movimiento en cuanto a la comercialización de bienes o servicios.	afecta el comercio social en el flujo de ventas	del social commerce para aumentar las ventas de productos.	ventas	de ventas al implementar el comercio en redes sociales?	cuestionario.	Z-INO

UNIVERSIDAD LUTERANA SALVADOREÑA CENTRO UNIVERSITARIO REGIONAL DE CABAÑAS FACULDAD DE CIENCIAS DE CIENCIAS DEL HOMBRE Y LA NATURALEZA



LICENCIATURA EN CIENCIAS DE LA COMPUTACION

E	NTREVISTA DIRIGID	A A COMERCIANTES					
Tema: Nivel de implementación de social commerce en los micros negocios de Sensuntepeque Cabañas. Nº de Instrumer							
			1				
Saludo: Reciba un cordial saludo por parte de los estudiantes de la Universidad Luterana Salvadoreña, Deseando que se encuentre bien de salud en estos tiempos de pandemia,							
esperando de su ayuda pai	ra la contestación de l	as preguntas de este cuestionario.					
		el nivel de implementación de socia locios de Sensuntepeque en el per					
Indicación: Marque con ur	na X la opción que cre	a correcta según su criterio.					
1. Género: M F	F						
2. ¿Tipo de negocio	?						
Servicios	Productos	Ambos					
3. ¿Dónde está ubio	cado el negocio?						
4. ¿Utiliza medios d	ligitales para vend	er sus productos o servicios?					
Si No_							
5. ¿Cuánto tiempo t sus productos?	tiene de hacer uso	de las redes sociales para co	mercializar				
0-6 Meses 6	S-12 Meses	Mas de 12 meses					

6.	¿Qué redes sociales utiliza para comercializar sus productos?
	FACEBOOK INSTAGRAM TWITTER WHATSAPP OTROS
7.	se le dificulta el uso de medios digitales para atender a sus clientes?
	SI NO
8.	¿Qué formas de pago utiliza a la hora de vender un producto por redes sociales?
	PAGOS ELECTRONICOS PAGOS TRADICIONALES
9.	¿Considera las formas de pago electrónicos mejores a las formas de pago tradicionales?
	SI NO
10.	¿Es más factible acceder al cliente desde un medio electrónico?
	SI NO
11.	¿Cantidad de ingresos económicos mensuales antes de implementar el comercio por redes sociales?
	ENTRE \$250 Y \$300 ENTRE \$300 Y \$400 MAYOR A \$400
12.	¿Cantidad de ingresos económicos mensuales después de implementar e comercio por redes sociales?
	ENTRE \$250 Y \$300 ENTRE \$300 Y \$400 MAYOR A \$400