

Data Lake

Inteligencia Comercial
Inteligencia Aplicada

true > hype < co

¿Que preguntas puedo responder con un DataLake?

¿ Cual es la cantidad y calidad de mis clientes y su comportamiento?

Trazabilidad y comportamiento de los clientes (clasificación, tipología, nivel socioeconómico, qué hace el cliente en la compañía, cuanto compra, cuando compra, quien lo atiende, cuanto gastan)

Detectar los puntos de dolor que tienen los clientes.

Volumen de transaccionalidad de los clientes con el negocio (cuantas veces los clientes vuelven a mi negocio)

Segmentación asertiva de mercado **Direccionamiento de ventas - prospección**

Análisis de propensión de fraude

Análisis de Riesgo y crédito