

GESTIÓN DE LA CALIDAD TOTAL

Evolución de la Calidad

PRESENTADO POR:

ING. AQUILES FIALLOS MGCT



Objetivos del tema:

- -Definir calidad
- -Determinar los tipos de calidad
- -Comprender la evolución de la calidad
- -Comprender lo que es cliente interno y externo

EVOLUCION DE LA CALIDAD

- **Calidad** es un concepto difícil de definirlo por su constante evolución y al definirlo, se va insertando en la época. Estudiar su evolución, permite entender todos los "nombres" de este "modo de vida". Sin embargo diremos que CALIDAD es:
- La que abarca todas las cualidades con las que cuenta un producto o servicio para serle útil a quien se sirva de el.
- Es hacer las cosas bien desde la primera vez
- Es mejora continua
- Aquello que sirve para el propósito para el cual se invierte capital para adquirirlo.
- Pero sobre todo, es un estilo de vida donde lo que se busca es la satisfacción del cliente.

Para dar una definición completa, se deben tomar en cuenta los siguientes elementos:

- ¿Quiénes son nuestros clientes?
- ¿Dónde están?
- ¿Qué quieren?
- ¿Somos capaces de ofrecer los productos y servicios que los satisfagan?
- ¿Tenemos lo que ofrecemos al alcance de nuestros clientes?
- ¿Respondemos con velocidad a sus necesidades?
- ¿Nos diferenciamos de la competencia como para ser preferidos?
- ¿Qué tan eficiente somos en el uso de los recursos?

TIPOS DE CALIDAD

- Calidad de diseño: es un conjunto de características que satisfacen al consumidor potencial y permite que el producto tenga viabilidad tecnológica de fabricación.
- Calidad de conformancia: conjunto de características dadas a un producto durante su proceso de elaboración las cuales deben ajustarse a lo especificado en el diseño.
- Calidad al consumidor: conjunto de características del producto que satisfacen al usuario y sus necesidades con cualidades como precio, durabilidad, seguridad, ecológico, simple, funciones operativas excelentes(velocidad, capacidad, etc).



ETAPAS O ERAS DE LA EVOLUCION DE LA CALIDAD

La calidad ha transitado por diversas eras:

- ERA DE LA INSPECCION (Siglo XIX)
- CONTROL ESTADISTICO DE PROCESOS (30's)
- ASEGURAMIENTO DE LA CALIDAD (50's)
- ADMINISTRACION ESTRATEGICA POR CALIDAD TOTAL (90's)
- ERA DE LA INNOVACION Y TECNOLOGIA (hoy en día)

ANTES DE LA INSPECCION

Desde antes de iniciar con la era de la inspección, siempre se dieron las 3 calidades y en general había calidad pero era una proceso mas "cara a

cara".



ERA DE LA INSPECCION

Con la revolución industrial se fueron creado las ciudades, los mercados y en general la industria y se necesito un instrumento de medición creándose la "inspección", en esta era surgió el comerciante o

intermediario entre fabricantes y usuarios perdiéndose la atención "cara a cara".





ERA DE LA INSPECCION





Esta etapa se caracterizo por la detección y solución de problemas generados por la falta de uniformidad del producto. Aquí nace la figura del INSPECTOR que era el encargado de vigilar o examinar los productos. Es una era RE-ACTICA donde teníamos mayores costos, deshechos, riesgo y re-procesos.



ERA DEL CONTROL ESTADISTICO DE PROCESOS

Se enfoco en el control de los procesos, a través de métodos estadísticos para reducir la inspección.

El proceso era mas PRO-ACTIVO. La inspección se realizaba ya solo por muestreo.

En esta era se generaron muchos aportes al control estadístico con la creación de las cartas de control de Walter Shewhart.

Problema

ERA DE ASEGURAMIENTO DE CALIDAD

En esta era se vio que se requería que todos los departamentos de la organización estuvieran involucrados en el proceso de calidad.

Se iniciaron con la documentación de diseños, planeaciones y ejecución de políticas de calidad.



En esta era J. Juran definió la calidad como adecuar las características de un producto al uso que le va a dar el consumidor.



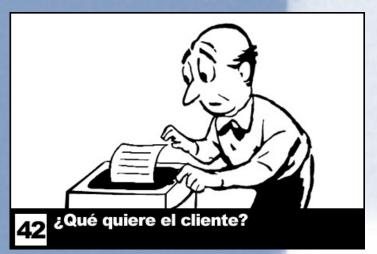
ERA DE LA ADMINISTRACION ESTRATEGICA POR CALIDAD TOTAL

En esta era se inicio a dar énfasis en el mercado y las necesidades del consumidor, reconociendo lo estratégico de la calidad en el proceso de competitividad.





ERA DE LA ADMINISTRACION ESTRATEGICA POR CALIDAD TOTAL



Sólo se puede retener un cliente sabiendo que quiere.

Se definió la importancia de la satisfacción del cliente interno y externo y se inicio con definir lo que es una "Cultura de Calidad", los proyectos estaban orientados a la permanencia en el mercado revisando siempre ¿Que quiere el cliente? Y procurando un proceso con menos errores desarrollando sistemas como 6 sigma.



CLIENTE INTERNO Y CLIENTE EXTERNO



INTERNO: entidad que pertenece a la misma organización y al cual se le da servicio directo. Es el que detiene sus funciones si no se satisface su necesidad.

EXTERNO: entidad que se satisface del producto o servicio final de la organización. No son excluyentes uno del otro.





TIPOS DE CLIENTES

1.CLIENTE INTERNO (Colaboradores)

Deben sentir amor por su empresa y trabajo.

2.CLIENTE EXTERNO (Consumidores o usuarios)

Entenderlo mejor que la competencia y corregir a tiempo problemas en calidad y servicio.



ERA DE LA INNOVACION Y TECNOLOGIA

Esta es una mega tendencia. En esta era hay cambios muy rápidos del mercado y todo depende que tan agiles son los negocios para responder a estos. Lo que conocemos como COMPETITIVIDAD y cambio constante.

Por lo que la tendencia es hacia:

Tecnología de punta



ERA DE LA INNOVACION Y TECNOLOGIA

Innovación



Bajos costos

\$\$\$ Disminución de Costos



Aquí se eliminan muchos paradigmas que no dejan desarrollar a las personas, empresas ni países.

PARADIGMA: palabra griega que viene de paradeigma y significa modelo o ejemplo a seguir.

Puntos importantes

- Definición elementos a evaluar -
- Tipos de calidad:
 - Diseño
 - Conformancia
 - Al consumidor
- Eras de la calidad
 - Inspección
 - Control estadístico
 - Aseguramiento
 - AECT
 - Cliente interno y externo
 - Megatendencia: Innovación y tecnología
- Paradigma