

PARSEL 265 – 45.YIL

Bu Çalışma GOP Lisesi arkasında, 1768 m2 alana sahip, 265 parseldeki arsanın değerlendirilmesi amacıyla hazırlanmıştır.

Arsa 1978 yılında, babam Mustafa BALCI (Boyacı) ve dayım Mustafa IŞIKLIYURT (yumurtacı) tarafından (cümle geçmişlerimize Rabbimden rahmet diliyorum) %50-50 hisseli olarak alınmıştı. Aradan geçen 45 yılda, arsa ilk başlarda bahçe olarak, daha sonra dayımın iş yeri olarak kullanıldı. 15 yıl kadar önce de arsa ortadan ikiye pay edildi ve ayrı ayrı kiraya vermeye başladık.

Arsadaki mevcut malikler tapu kaydında şöyle gözükmemektedir.

(Hisse) Sistem No	Malik	El Birliği No	Hisse Pay/ Payda	Metrekare	Toplam Metrekare	Edinme Sebebi-Tarih-Yevmiye	Terkin Sebebi-Tarih-Yevmiye
28689708	(SN:30007968) MUSTAFA IŞIKLIYURT : KAMİL Oğlu	-	1200/2400	884.22	1768.44	İmar (TSM) 17-02-2004 580	-
324478668	(SN:30719087) ATILA BALCI : MUSTAFA Oğlu	-	1/8	221.06	1768.44	İntikal 21-12-2015 18127	-
324478669	(SN:141145037) ALİ BALCI : MUSTAFA Oğlu	-	1/8	221.06	1768.44	İntikal 21-12-2015 18127	-
324478670	(SN:143200620) AYŞE BALCI : MUSTAFA Kızı	-	1/8	221.06	1768.44	İntikal 21-12-2015 18127	-
324478671	(SN:143200647) HACI MURAT BALCI : MUSTAFA Oğlu	-	1/8	221.06	1768.44	İntikal 21-12-2015 18127	-

Tapu kaydında da görüldüğü üzere, rahmetli dayımın veraset işlemlerin yapılmasıyla aşağıdaki tabloda olduğu gibi bir malik listesi ortaya çıkacak ve 2 tip malik oluşacaktır.

Malik	Hisse pay/payda	Hisse Metrekare	Toplam m2
Saliha Işıklıyurt	4/56	126,31	1768,44
Tahvil Işıklıyurt	4/56	126,31	1768,44
Ayla Işıklıyurt	4/56	126,31	1768,44
Talip Işıklıyurt	4/56	126,31	1768,44
Galip Işıklıyurt	4/56	126,31	1768,44
Leyla Işıklıyurt	4/56	126,31	1768,44
Hülya Işıklıyurt	4/56	126,31	1768,44
Ayşe Balcı	7/56	221,06	1768,44
Ali Balcı	7/56	221,06	1768,44
Atıla Balcı	7/56	221,06	1768,44
Hacı Murat Balcı	7/56	221,06	1768,44

Listeden de anlaşılacağı üzere 2 tip hissedar vardır.

2 kişinin ortaklığıyla başlayan arsanın durumu 45 yıl içerisinde 11 ortaklı hale gelmiştir. Bu şekilde beklemeye devam edersek, tahmini olarak 15-20 yıl içerisinde arsada ortak sayısı 17 kişi olacak.

11 kişinin birliğiyle bu arsa hakkında bir karara vararak, bir sonuca ulaşmamız gerekmektedir. Arsa 5 değişik şekilde değerlendirilebilir;

1. Seçenek : Arsa mevcut durumuyla kiraya verilmeye devam edilir.

Bu seçenek mevcut durumu ifade eder ve herhangi bir şey yapmamıza gerek yok. Kiraya vermeye devam ederiz.

2. Seçenek : Arsa üzerine bina yapılması

Bu seçeneğin amacı, bina yapımı bittikten sonra ortaya çıkan bağımsız bölümlerin, satışı, kiralanması veya kendi kullanıma tahsisi gibi yollarla değerlendirilmesidir. Bu seçenek aynı zamanda bu çalışmasının konusu olup maliklere en karlı getiriyi sağlayacak olan seçenektir.

3. Seçenek : Arsanın parselasyon ile bölünerek 2 veya 4 arsa haline getirilmesi

Bu konuyla ilgili bir harita mühendisiyle görüştüm. Arsanın 2 veya 4 ayrı parsel bölünebileceğini belirtti. Belediyede bu konuda henüz bir şey sormadım. Bu yol söz konusu olursa daha detaylı araştırmak gerekecektir.

4. Seçenek : Arsanın bir bedel belirlenerek satılması

Bu arsanın, hissedarlar tarafından bir bedel belirlenmesiyle satışının yapılmasıdır. Arsanın yerinin şehir merkezinde olması, arsayı değerli kılmaktadır.

5. Seçenek : Arsanın devlet kanalıyla satılması

Bu seçenek, maliklerin bir araya gelip yukarıdaki seçenekler konusunda anlaşamaması durumunda uygulanabilecek ve tüm malikleri zarara uğratacak bir seçenektir. Bu seçenekte, arsa devlet kanalıyla ihale yoluyla satışa çıkarılır. Bilirkişi tarafından bir değer belirlenir. Maliklerin bu değer konusunda bir etkileri olmayacaktır. Belirlenen rakama uymak zorunda kalacaklardır. Yani sahibi olduğu bir mal, başkaları tarafından satılacak ve malikler olayın dışında kalacak ve işin başında ellerine ne kadar bir miktar para geçeceği konusunda herhangi bir fikirleri olmayacağı gibi, işin sonunda da satışın yapılmasıyla, ne verilirse ona razı olmak zorunda kalacaklardır. Bu seçenekte her hissedar zarar eder. Hissedarların aralarında anlaşamaması durumunda son çaredir.

Bu seçenek bilgi amaçlı belirtilmiştir ve yukarıdaki seçenekler değerlendirilerek bir karara varmak tüm maliklerin faydasına olacaktır.

Bu seçenekleri, karlılık amacıyla bir sıraya koymamız gerekirse, sırayı;

- Arsaya bina yapılması
- Arsanın parselasyon ile 2 veya 4 parçaya bölünmesi
- Arsanın malikler tarafından satışı
- Arsanın mevcut durumunun korunması

olarak belirleyebiliriz.

Şimdi bu sıralamayı sondan başa doğru inceleyerek bir karara varmaya çalışalım.

- Arsanın mevcut durumunun korunması

Bu seçenek mevcut durumu ifade eder ve getirisi 2022-23 döneminde, bizim kiraya verdiğimiz 884 m2 lik alan için 114,000 TL'dir. Bunu biz dört eşit parçaya bölüyoruz ve sonuçta vergisi de düşüldükten sonra kişi başına yıllık 23,750 TL düşüyor. Buda aylık kişi başı yaklaşık 2,000 TL gibi bir rakama denk geliyor. Bulunduğumuz dönemde asgari ücretin 8500 TL olduğunu düşünürsek, kişi başı asgari ücretin 4 te biri gibi bir getirisi olmaktadır.

Bu durumda devam edilmesi, yıllar içerisinde ortak sayısının çoğalmasına, buda

hissedar başına düşen getirinin azalmasına ve daha önemlisi ortak bir anlaşmaya gidilmesinin zorlaşmasına neden olacaktır.

- Arsanın malikler tarafından satışı

Bina yapımı konusunda anlaşmaya varılamazsa 3. derecede uygulanması gereken bir yoldur.

Bu seçenekte 11 malik bir araya gelerek karar vermek durumundadır. Arsanın satış bedeli belirlenerek, satış işlemi başlatılır. Buradaki getirinin, bina yapımındaki getiriden daha aşağıda olacağı açıktır.

Bu seçeneğin ne getireceği, konusunda 1 emlakçı ile görüştüm. Emlakçı arsanın satılması durumunda 6 Milyon TL (!?) edebileceğini belirtti. (Bu rakam bana göre düşüktür) Arsanın bu rakama satıldığını var sayarsak, 7/56 hissesi olan bir malike, 750,000 TL gibi bir rakam, 4/56 hissenin her birine de 428,000 TL gibi bir rakam getirisi olacaktır. Satış rakamı 6 Milyon değilse 2 katı 12 milyon TL olsa her malike 1,5 milyon veya 854 bin TL düşer.

Bu rakamları sadece bir fikir olsun diye belirttim. Emlakçılar alıcı kişiler değil, sadece fikir beyan ediyorlar. Fiyatı müşteri belirler. Ve tabii ki bu miktarda rakamı peşin ödeyecek birini de bulmak kolay olmayacaktır. Peşin parayla mal almak isteyen kişi de her zaman fiyatı geri çekmeye çalışacaktır. Maliklerin hiçbirinin vadeli bir satışı düşünmeyeceklerini varsayıyorum.

Genel anlamda böyle bir arsayı peşin fiyata istediğimiz fiyata satmak, zaman alacaktır. Aynı zaman diliminde inşaatın bitirilmesi bile söz konusu olabilir.

Daha önceki tecrübelerimize dayanarak, bina yapımı ile arsanın satışı arasında ki getirinin 3-5 kat olacağını söyleyebiliriz.

- Arsanın parselasyon ile 4 parçaya bölünmesi

Bina yapımı konusunda anlaşmaya varılamazsa, 2. derece de uygulanabilecek bir yoldur.

Arsa 4 'e bölünerek, 1 dere tarafı 1 lise tarafı olarak, eşit 2 şekilde pay edilebilir. Bunun sonucu her aile kendi arsasını istediği şekilde değerlendirebilir. Bu tip bölünmede toplam inşaat alanı anlamında bir kar söz konusu değil. 4 ayrı proje ile inşaat yapılabilir. Ancak bölünme ile, imar yasasında 2000 m2 üstü arsalardaki "konfor artışı" maddesinin uygulanamayacağı ve toplam inşaat alanında yaklaşık 520 m2 lik bir alandan vazgeçmek anlamına gelir. Bölünme ile değil, birliktelik ile daha iyi işler yapılabilir.

Bu işlemin yapılması için harita mühendisi 12,750 TL ücret talep ediyor. Ayrıca tapu, kadastro, ve belediyede de benzer masraflar çıkacaktır.

- Arsaya bina yapılması

Arsaya bina yaparak her hissedarın kendi kullanımı için, satış için veya kiraya verebileceği bağımsız bölümler inşa edilir.

Bu seçeneğin amacı, bina yapımı bittikten sonra ortaya çıkan bağımsız bölümlerin, satışı, kiralanması gibi yollarla değerlendirilmesidir. Bu seçenek aynı zamanda bu çalışmasının konusu olup maliklere en karlı getiriyi sağlayacak olan seçenektir.

Bu seçeneği de;

- binanın kendi imkanlarımızla yapılması,
- temelden satış ile binanın yapılması veya
- bir yükleniciye yaptırılması olarak üçe ayrılabiliriz.

1. yol: Binayı kendimiz yaptırabiliriz. (Yüksek başlangıç sermayesi gerektirir.)

Kendi içimizde binanın yapımıyla elbette ki daha fazla getiri olacaktır. Ama bunun için de başlangıçta bir sermaye gerekmektedir. Bu sermayeyi malikler hisseleri oranında ortaya

koymaları gerekir. Bu yol uygulandığında müteahhit firmanın karıda hissedarlara kalır.

2. yol : Temelden satış yoluyla binanın yapımı (Düşük başlangıç sermayesi gerektirir)

İnşaat yapımı için gerekli olan sermayenin başlangıçta olmaması durumunda uygulanır. Genelde müteahhit firmaların uyguladığı yoldur. Proje aşamasında binanın bir kısmı satılarak, sermaye elde edilir. Bu sermaye ile bina yapılır. Bu yol uygulandığında, başlangıçta satılan daireler biraz daha ucuza satılacağından, 1. yola göre daha az kar getirecektir.

3. yol: binanın bir müteahhit firmaya yaptırılması (Sermaye gerektirmez)

Binanın yapımı, arsa payı karşılığı bir müteahhit firmaya verilerek yaptırılabilir. Firma bu işi yaparken genelde 2. yolu izler. Binanın yapımı sırasında daire satarak sermaye elde eder ve inşaaata devam eder. Müteahhit, işlerin ters gitmesi durumunda riskleri hissedarlara yansıtabilir. Bu yüzden bu yol izlenecekse kesinlikle çok iyi düzenlenmiş, riskleri müteahhidin üzerinde bırakacak bir sözleşme yapılmalıdır. Müteahhit para kazanmak istiyorsa riskler de onun üzerinde kalmalıdır.

İlk iki yolda riskleri tamamen hissedarlar alır. Getirisi yüksek, riski fazladır. 3. yolda riski ve getiriye müteahhit firma alır. Hissedarlar işin sonunda neye sahip olacaklarını bilir.

Çalışmanın asıl amacı olan bu seçeneği daha detaylı olarak açıklamaya çalışacağım. Bu seçenekte sonuca ulaşabilmek için, yaklaşık **2-3 yıllık bir süre** inşaatın bitmesini beklemek ve işi bitirebilecek, **maddi durumu buna elverişli, daha önce yaptığı işlerde sıkıntı olmayan bir müteahhit** ile, şartları düşünülerek hazırlanmış **iyi bir sözleşme** gerekmektedir.

Süreyi bekleyebiliriz, müteahhit firmanın daha önce iş yaptığı arsa sahipleri ve daire sattığı kişiler ile görüşerek referans alabiliriz, detaylı bir sözleşme yapabiliriz.



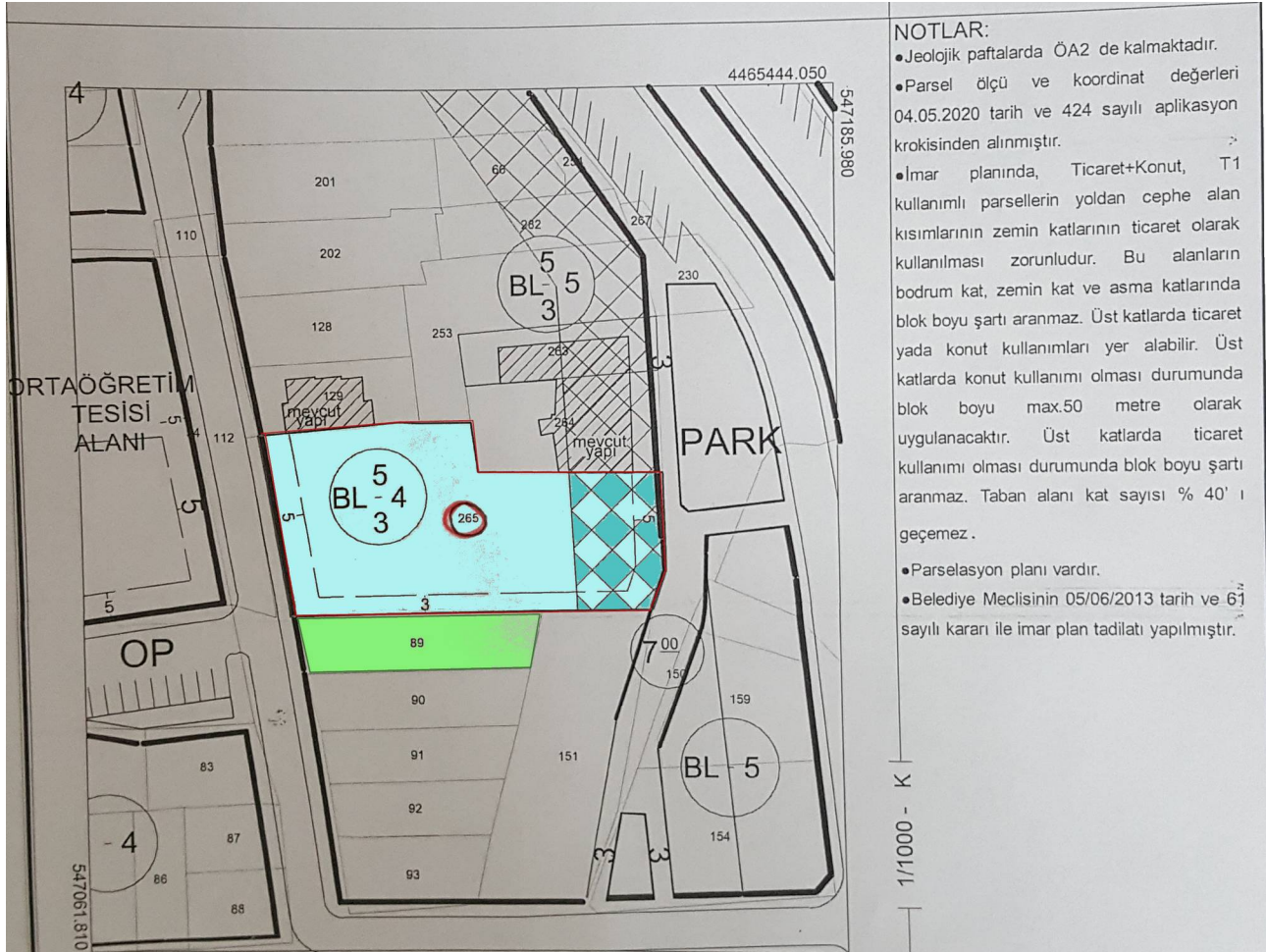
Tapu Kaydı (Aktif Malikler için Detaylı - ŞBİ var)

TAPU KAYIT BİLGİSİ

Zemin Tipi:	AnaTasınmaz	Ada/Parsel:	278/265
Taşınmaz Kimlik No:	12613425	AT Yüzölçümü(m2):	1768.44
İl/İlçe:	TOKAT/MERKEZ	Bağımsız Bölüm Nitelik:	
Kurum Adı:	Tokat	Bağımsız Bölüm Brüt Yüzölçümü:	
Mahalle/Köy Adı:	MEYDAN Mah.	Bağımsız Bölüm Net Yüzölçümü:	
Mevkii:	-	Blok/Kat/Giriş/BBNo:	
Cilt/Sayfa No:	24/2629	Arsa Pay/Payda:	
Kayıt Durum:	Aktif	Ana Taşınmaz Nitelik:	ARSA

Tapu kaydında arsa metrekaresi 1768,44 m2 dir.

Bina yapımında belediyenin verdiği izinlere uymak gerekmektedir. Bu amaçla belediyeye giderek, arsanın imar durumunu belirten imar çap belgesi aldım.



- ➔ Mavi renk ile gösterilen bölge bize ait alanı göstermektedir.
- ➔ Mavi Bölgedeki taralı alan buraya Ticari + konut, yani giriş katın iş yeri, üst katların konut yapılabileceğini belirtir.
- ➔ 5 - 4 - 3 rakamları ise; 5 - binanın ön taraftan 5 mt içeride, 3 - binanın yan taraftan 3 m içeride yapılabileceğini ve 4 - rakamı da binanın kaç kat yapılabileceğini belirtir.
- ➔ Yeşil renkle belirlenen yan parsel ile birleşmemiz durumunda da imar yasasında belirtilen **“konfor artışı”** maddesi devreye alınabilmektedir. Bu konu aşağıda daha detaylı anlatılmaya çalışılacaktır.

Arsaya yapılabilecek bina ve bağımsız bölümler

Mevcut imar planında arsaya 2 blok olarak, 4 kat (1 iş yeri katı + 3 konut katı) yapılabilmektedir. 2 bloğun da giriş katı iş yeri yapılabilmektedir. Bloklar birleştirilemiyor.

Resme dikkat edilirse, bizim arsanın 4 kat yapılabilmesine karşılık diğer arsalar 5 kat izin verildiği görülür. Bu konuyla ilgili belediye imar işlerinde Nuray Hanımla görüştüm. Nuray hanıma buranın neden 5 kat olmadığını sorduğumda, önümüzde bir bina yapılmasının buna sebep olduğunu ve bizim parselin 5 kata çıkarmanın zor ve masraflı bir iş olduğundan bahsetti. Bu konu daha derin araştırılabilir.

Aynı zamanda bu arsayla alakalı daha önce de değişik firmalar tarafından araştırma ve

eskiz çalışmaları yapıldığından bahsetti. Bu çalışmaların bir kısmından yüzeysel olarak haberim oldu. Ama hiçbirinin sonuca gidemediği ortadadır. Bu nedenle bu çalışmayla birlikte, olayı canlı tutarak bir an önce sonuca ulaşabilmek için el birliğiyle hareket etmemiz gerekmektedir.

İmarıda, arsanın Taban alanı katsayısı (TAKS), yani yapılacak binaların toplam taban alanı, arsa alanının %40 'ıdır. Buda 1768,44 m2 lik arsaya tabanda yaklaşık 707 m2 lik bina yapımını ifade eder Buda 4 kat ile çarpılırsa yaklaşık 2800 m2 lik bir toplam inşaat alanını bize vermektedir. Bu rakama imar yasasında, toplam alana dahil edilmeyen alanlar (merdiven boşlukları vb.) dahil değildir ve mimari projenin çizilmesiyle daha net rakamlar ortaya çıkacaktır. Ama bu çalışmada genel bir fikir oluşturmak amacıyla 2800 m2 lik toplam inşaat alanını (2100 m2 konut alanı + 700 m2 iş yeri alanı) baz alacağız.

Kime Ne kadar m2-adet Daire – İş Yeri Düşer

Müteahhit firmalar, arsanın bulunduğu yere göre %25 ile %60 arasında pay ile inşaat yapmaktadırlar.

Biz burada yine kabaca %50 rakamını baz alalım. Buda inşaatın yapımını bir müteahhide verdiğimizde, toplam inşaat alanının % 50 'sini yani 1400 m2 lik kısmını (2800 m2 olan toplam inşaat alanının % 50 si) maliklere vereceğini ifade eder.

İnşaatı bir müteahhit firmaya yaptırmamız durumunda firma bize 1400 m2 lik bir alanı bağımsız bölüm olarak teslim edecektir. Bu alanın 1050 m2 si konut, 350 m2 si iş yeri olacaktır.

İNŞAAT ALANI PAY TABLOSU

Toplam m2 Konut m2 İşyeri m2

Toplam inşaat alanı	2,800	2100	700
Müteahhite verilecek inşaat alanı % 50	1,400	1050	350
Tüm Maliklerin alacağı inşaat alanı % 50	1,400	1050	350
4/56 hisseli maliklerin inşaat alan payı	700	525	175
4/56 hisseli Bir Malikin inşaat alan payı	100	75	25
4/56 hisseli Bir Malikin inşaat alan payı "Konfor Artışı" ile	115	86,25	28,75
7/56 hisseli maliklerin inşaat alan payı	700	525	175
7/56 hisseli Bir Malikin inşaat alan payı	175	131,25	43,5
7/56 hisseli Bir Malikin inşaat alan payı "Konfor Artışı" ile	201,25	150,93	50,02

Bunu da malikler arasında böldüğümüzde 700 m2 lik alan 7 kişi, diğer 700 m2 lik alan ise 4 kişi arasında pay edilecektir. 700 m2 lik alanında 525 m2 si konut alanı, 175 m2 si iş yeri payı olacaktır.

Her bir 7/56 hisseli malike yaklaşık, 75 m2 konut ve 25 m2 iş yeri olmak üzere toplamda 100 m2 bağımsız bölüm alanı,
her bir 4/56 hisseli malike ise yaklaşık, 131,25 m2 konut ve 43,5 m2 iş yeri olmak üzere toplamda 175 m2 bağımsız bölüm alanı düşecektir.

Buradaki metrajlar gerçeğe yakın olmakla birlikte, hesabın tam anlamıyla ortaya çıkması mimari projenin çizilmesiyle ortaya çıkacaktır. Ama yine de 131,25 m2lik konut alanı 100 m2 ye düşmez- 200 m2 'ye de çıkmaz.

Her hissedarın bu aşamada bir karara varması gerekecektir. Eğer binada oturmak isterse,

kendisine düşecek m2 de bir dairenin uygunluğuna kendi karar verecektir. İş yeri hissesinden vazgeçip daha büyük metrajlı daire isteyen olabilir. Veya daire istemeyip iş yeri isteyen olabilir. Bu gibi şeyleri ilk önce kendi aramızda anlaşılarak yola devam etmeliyiz. Başlangıçta binada oturmak isteyen malikler belirlenirse, bunlara ait daireler istekleri doğrultusunda yaptırılabilir. Daire ve iş yeri hisselerini satmak isteyenler içinse başka yollar izlenebilir. Satmak isteyenlere müteahhit firmadan peşin ödeme istenebilir veya inşaatın bitiminde de satış yapılabilir. Tabii ki müteahhit firma, satış rakamı gibi bir bedeli peşin ödemeyecektir.

Daire metrajının yeterli bulmayan malikler buradaki hisselerini satın başka yerden ev alma yoluna da gidebilir. Arsa yer itibari ile değerli olduğundan, buradaki satış ile başka bölgelerden daha büyük metrajlı daire satın alınabilir.

Fiyatlar

Bu belgede belirtilen fiyatları 1 emlakçı ile görüşerek buraya yazıyorum. Kendi fikrimce bu rakamlar çok düşük seviyelerde, ama bir araç satışı için bile bir galericiye gittiğimizde galericinin bize teklif ettiği fiyatların ne oranda olduğunu biliyoruz. Burada kullandığım rakamlar sadece herkesin kafasında bir fikir oluşturmak ve bir araya gelerek bir an önce bu işi halletmemizin hepimizin faydasına olacağını göstermek içindir.

Emlakçının belirttiği 2023 ocak ayı için geçerli fiyatlar

Satışta;

Arsanın satış bedeli	6 Milyon TL
1+1 Daire satış bedeli	800,000 TL
700 m2 İşyeri bedeli	16 Milyon TL

Aylık Kiralamada;

40 m2 1+1 Daire eşyasız	2,000 TL
40 m2 1+1 Daire eşyalı	4,000 TL
700 m2 işyeri bodrumsuz	25,000 TL
700 m2 işyeri bodrumlu	35,000 TL

Belirtilen rakamlar inşaat bitiminde enflasyon oranında farklılık gösterecektir.

Bağımsız bölümler nasıl değerlendirilebilir?

Bağımsız Bölümlerin Satışı

Günümüzde 1+0, 1+1 daireler hem satış rakamı hem de kiralama anlamında belirgin şekilde daha fazla getiri sağlamaktadır. Biz yine 1+1 daireler yapıldığını var sayarak devam edersek, 40 m2 lik 1+1 'ler yapıldığında 2100 m2lik konut alanına ($2100/40=52$) tahmini 52 adet 1+1 yapılabilecektir. Firmaya %50 ile verildiği düşünülürse 26 daire firmaya, 26 dairede 7/56 hisseli maliklere 13 adet 1+1, 4/56 hisseli maliklere de 13 adet 1+1 olmak üzere paylaşılacaktır. Buda kişi başı 7/56 hisseli malike 1,85, 4/56 hisseli malike ise 3,25 daire gibi bir pay ortaya çıkacaktır. 1+1 'lerin mevcut piyasada, bu gün ki fiyatlarla 800,000 TL gibi rakamlara satılabileceği öngörülmektedir. Buda maliklere daire satışından, 7/56 hisseli malike 1,5 milyon TL, 4/56 hisseli malike ise 2,6 milyon TL gibi bir getiri sağlayacaktır.

Bunun yanında 700 m2 lik iş yerinin satışından 16 Milyon gibi bir rakamın elde edileceği varsayılırsa, müteahhit payı 8 Milyon ve maliklere 4 Milyon + 4 Milyon pay edildiğinde 7/56 hisseli malike 1 Milyon TL, 4/56 hisseli malike ise 570,000 TL düşecektir.

Toplamda konut + iş yeri satışından kişi başı,

7/56 hisseli malike	2,6 M + 1 M	= 3,600,000 TL,
4/56 hisseli malike	1,5 M + 570,000	= 2,070,000 TL bir pay düşecektir.

Tüm bağımsız bölümlerin satışı toplamda yaklaşık 11 hissedara;

(3,6 M x 4 hisse) + (2,07 M x 7 Hisse) = yaklaşık 29 Milyon TL getiri sağlayacaktır.

Bu satış rakamları Tokat Merkezinde, her hissedarın rahatlıkla yeni bir veya metraj ve mevkiisine bağlı olarak 2. el 2 tane, hatta 3 tane daire alabilmesine imkan tanıyabilecektir.

Bağımsız Bölümlerin Kiraya Verilmesi

Kiraya verilmesi durumunda ise her 40 m2 lik daire eşyasız 2,000 TL, eşyalı 4,000 lik bir getiri sağlayacaktır. Bu yıl arsa olarak alınan kira göz önüne alınırsa benim aylık aldığım kira bedeli, daire olarak kiralandığında yaklaşık 4 katına çıkmaktadır. 4/56 hisseli malikler daireleri kiralama yoluna gittiklerinde, kişi başı 4 bin TL gibi aylık bir kira gelirine sahip olabileceklerdir. Buna ek olarak iş yerinin de kiraya verilmesi durumunda, 700 m2 lik işyeri bodrumsuz 25-30,000, bodrumlu 30-35,000 TL gibi aylık getirisi olacaktır. Ortalama 30,000 TL üzerinden gidersek, %50 müteahhit payından sonra, 15,000 TL olan paydan 7/56 hisseli malike aylık, 3,750 TL, 4/56 hisseli maliklerin her birine aylık yaklaşık 2,150 TL düşecektir.

Toplamda

EŞYASIZ KONUT + İŞYERİ AYLIK KİRA GETİRİSİ KİŞİ BAŞI yaklaşık

7/56 hisseli malike 6,000+3,750 = 9,750 TL,

4/56 hisseli malike 4,000+2,150 = 6,250 TL olacaktır.

EŞYALI KONUT + İŞYERİ AYLIK KİRA GETİRİSİ KİŞİ BAŞI yaklaşık

7/56 hisseli malike 12,000+3,750 = 15,750 TL,

4/56 hisseli malike 8,000+2,150 = 10,250 TL olacaktır.

Bu rakamlar günümüz şartlarında en düşük emekli maaşının 5,500 TL, asgari ücretin 8,500 TL olduğunu düşünürsek, **ortak bir karara varmamız durumunda**, rahmetli babam ve dayımın, bizi maaşa bağlamaları anlamına gelir.

Burada belirttiğim rakamların en alt seviye rakamlar olacağını özellikle belirtmeliyim. Bu rakamlar mutlaka daha yukarıda olacaktır. Getirisi hesap edilmeye çalışılan rakamların bu düşük haliyle bile arsaya bina yapımı kesinlikle her hissedarın faydasına olacaktır.

Konfor Artışı

İmar yasasında konfor artışı adı altında bir madde ile toplam inşaat alanının artışına olanak sağlanmaktadır.

Konfor artışı mevcut arsada kullanılan yapıların toplam metrekaresinin %15 'inin inşaat alanına eklenebileceğini belirtiyor. Arsada şu anda depo vb. Kullanılan alanlar tahmini 700 m2 olsa (ölçülmedi tahmini), **toplam inşaat alanı 2800 m2 den 2905 m2 ye çıkacaktır.**

Aynı madde ile 2000 m2 üzeri arsalarda toplam inşaat alanına %15 'lik ek inşaat izni veriliyor. Arsamızın metrekaresinin 1768 olması nedeniyle yandaki parselle birleşmemiz durumunda böyle bir imkan doğabiliyor. 2800 m2 olan **toplam inşaat alanı**, bu birleşimle **3220 m2** çıkabiliyor. Örnek olarak bana düşen 131,25 m2 konut alanı, birleşme gerçekleştirilirse 172,5 m2 ye çıkıyor. 75 m2 konut alanı olan malikin hissesi ise 86,25 m2 ye (daireye 11 m2 lik ek bir oda) çıkıyor. Yandaki parselin sahibiyle görüşülüp anlaşılabilirse buda karlı bir işlem olabilecektir.

SONUÇ

Bu çalışma ile tüm maliklerin, bu arsa üzerinde neler yapılabileceği konusunda bilgi sahibi olmasını amaçladım. Belirtilen tüm rakamlar gerçeğe yakın rakamlardır. Bu rakamlar mimarı çizimin yapılmasından sonra daha da belirginleşecek ve daha fazla olacaktır. Bu belgede ki bilgilerin dışında arsa ilgili bilgisi olanlar bize de açıklayabilirler. Bu yolla arsayı en iyi şekilde

değerlendirebilmek amacıyla bu çalışmayı devam ettirebiliriz.

Bu çalışmanın amacı bir an önce bu hisseli arsadan kurtulalım, üç beş kuruş kazanalım değil, hep birlikte en karlı şekilde rahmetli büyüklerimizin binbir emekle elde ettikleri bu arsayı en iyi şekilde değerlendirmek olmalıdır.

11 hissedarın ortak fikri ile binada nasıl bir yapılanmaya gidileceği belirlenmelidir. Her hissedar arsanın mevcut durumda kalması, satılması veya kendisine düşen konut alanı ve iş yeri hakkında; kendi kullanımına tahsis – kiralama - satış konularından hangisi seçeceğini belirlemelidir. Yapılacak konutların 1+0, 1+1, 2+1, 3+1 vb. olması konusunda kendi fikrini beyan etmesi uygun olacaktır.

Bunları belirledikten sonra birkaç müteahhit firmadan teklif alma yoluna gidilir. Bu belgede yapılan hesaplarda müteahhide verilecek pay, fikir edinilmesi amacıyla % 50 olarak hesap edildi. Ama arsanın konumu, merkezi yerde olması, iş yeri ve dairelerin daha değerli olmasına sebebiyet vermektedir. Bu da firmaya verilecek daha küçük rakamlar olmasını sağlayacaktır. %60-40 oranında yapılan inşaatlar mevcuttur. Bu tip konuları firmayla değil kendi aramızda çözmemizde fayda vardır. Firmalarla görüşürken, 11 ayrı kişi veya birkaç grup veya hala-dayı çocukları değil, tek bir kişi gibi fikir birliği ederek görüşme sağlamalıyız.

Benzer konuları açıklığa kavuşturarak müteahhit firmalarla görüşmek, bizim yararımıza olacaktır.

Bu konuyla ilgili **olumlu veya olumsuz düşüncelerinizi**, varsa başka **fikirleri** lütfen tüm hissedarlarla **paylaşalım** ve sonuca ulaşmak için **el birliği** yapalım.

Yukarıda görüldüğü gibi;

***** K İ Ş İ B A Ş I *****

satışta 2 – 3 Milyon TL arası,

kiraya vererek aylık 6,000 – 15,000 TL arası,

gelir elde etmek bizim elimizde...

(Müteahhit gibi reklam yaptım valla :))

Hacı Murat BALCI
31 Ocak 2023