

Nivel Intermedio

MI NEGOCIO ORDENADO

*¡Mejores decisiones, mejor
gestión de tu negocio!*



¡Mejores decisiones, mejor gestión de tu negocio!

Como emprendedor tomas decisiones financieras todo el tiempo:



De consumo:
¿compro más
mercadería?



De riesgo:
¿debería invertir en
un segundo negocio?



De financiación:
¿pido un nuevo
préstamo al banco?

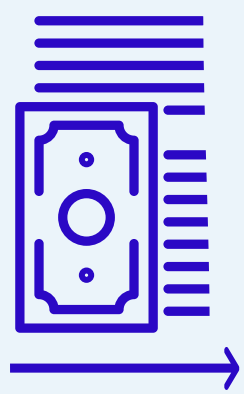


De inversión:
¿abro un nuevo local
en otro distrito?

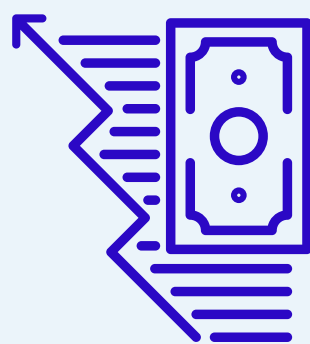
Para tomar buenas decisiones, necesitas contar con información confiable y evaluar si los beneficios justifican el gasto. **Tu punto de partida debe ser conocer tus costos.**

¿Qué tipo de costos tiene tu negocio?

Si los clasificamos por el volumen de nuestras actividades:

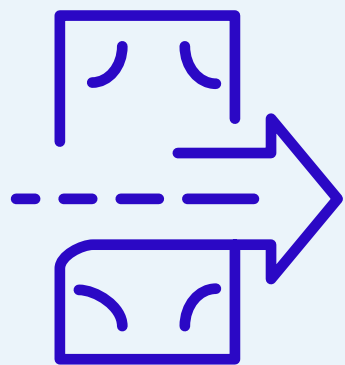


Costos fijos:
se mantienen iguales para diferentes niveles de producción, venta o prestación de servicios. Es decir, son iguales indistintamente de cuánto producimos o vendemos.

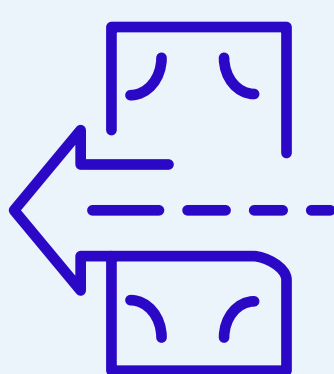


Costos variables:
cambian según el volumen de la producción, venta o prestación de servicios. Es decir, aumentarán conforme vendamos o produzcamos más.

Si los clasificamos por su identificación en nuestros productos:



Costos directos:
aquellos que se pueden identificar fácilmente en tu producto o servicio, ya que están estrechamente relacionados a la realización de tu actividad empresarial.



Costos indirectos:
son los gastos generales que, aunque no puedes ver directamente en tu producto o servicio, permiten que tu negocio funcione.

Ejemplo: la empresa de confección de prendas de Antonio Pérez.



Costos fijos
Alquiler del local.
Sueldo de los trabajadores.
Servicios: teléfono, agua, internet, luz.

Costos directos
Tela, botones, hilos.
Empaques para la ropa.
Sueldo del confeccionista.

Costos variables
Insumos: tela, botones, hilos.
Empaques para la ropa.
Transporte.

Costos indirectos
Consumo de servicios.
Sueldo del emprendedor y contador.