



Sempre gostei de tecnologia porém não havia ainda entrado no mundo da programação, a princípio me especializei em conhecer como Funcionava os Hardwares, depois sistemas operacionais, assim como aplicativos de uso diário como pacotes office, adobe e outros. neste período aprendi a língua Inglesa também.

Após um período de 10 anos trabalhando na área comercial de bancos e agências de publicidade, hoje estou realizando um sonho de me tornar um Desenvolvedor Web. Atualmente estou desenvolvendo no front-end através do Angular CLI e estudando .net e c#.

RODRIGO ROSA

Phone:
+55(48)99136-2161

E-Mail: rodrigorosa.dev@gmail.com
Github: <https://github.com/rodrigocros>
Linkedin: <https://www.linkedin.com/in/rodrigo-rosa-21780a45/>

Graduação

- Bacharel em Administração de empresas
CIESA – Manaus | 2007-2011
- MBA – Gerent de Projetos.
UEA - Manaus | 2014- 2016.
- JAVASCRIPT
Udemy – 2021
- HTML + CSS.
Udemy -2021
- Angular
Udemy – 2022
- Angular + C#
Sesi, Senai e DevInHouse – 2022
- Ingles
ECM SCHOOL – 2015-2017
- Hardware e SO.
MegaTech – 2015

Languages

Spanish
English
Portuguese

Experiência Profissional

07/2021 --2022

Front-end Web Developer - Golabs, Florianópolis.

- Cooperar com designers para criar interfaces limpas e interações simples e intuitivas.
- Desenvolver conceitos de projeto e manter o fluxo de trabalho ideal.
- Trabalhar com desenvolvedor sênior para gerenciar projetos de design grandes as empresas do grupo.
- Utilização de habilidades em linguagens, HTML, CSS, JavaScript e Angular CLI.
- Usando Bootstrap e Angular Material como Framework.
- Figma e PSD.

05/2017 – 01/2019

Gerente de Conta– Reweb, Manaus.

- Venda de Landing pages, Facebook ads, Google Ads, Mascara VOIP, Midas sociais.
- Implementação dos produtos.
- Gerenciamento da qualidade dos produtos.
- Controle de créditos Google e Facebook dos clientes.
- Treinamentos de uso do CRM.
- Treinamento para tratamento de Leads Inbound(funil de vendas). - Treinamento de Cold call.
- Traimento de SPIN Selling.

08/2013 – 04/2016

Gerente de Área - Santander Bank, Manaus.

- Venda de financiamento e seguros e outros produtos do banco.
- Contato direto com Gerentes de loja vendedores e clientes.
- Negociação de valores de financiamento.
- Pagamento de valor financiado para a concessionária.
- Cobrança de parcelas em atraso.