# Agenor José de Mello Netto

Idade: 32 anos

**Telefone:** (+55) (11) 95141-3627 **Estado Civil:** Casado

E-mail: agenormello2@gmail.com Idiomas: Inglês Avançado

Espanhol Avançado

Objetivo

Gerente Financeiro e Administrativo

• Consultoria de Campo e Gerenciamento de Operação.

• Expansão de Franquias e desenvolvimento

## Resumo de Qualificações

• Um profissional altamente motivado e orientador de equipe, experiência em consultoria empresarial. Capaz de identificar rapidamente problemas e implementar soluções com êxito.

• 10 anos de experiência em liderança, treinamento, finanças, administração de empresas, franquias e expansão.

### **Experiência Profissional**

- ALEXANDRION EXPERIENCE BRASIL Gerente de expansão e desenvolvimento Estruturação e
  planejamento da area de expansão e operacional, desenvolvimento de portifolio e adaptação ao mercado
  nacional, Análise de mercado; planejamento estratégico; prospecção de terrenos e pontos comerciais;
  gestão e análise de viabilidade de projetos (jurídica, arquitetônica e econômica); gestão de obras e
  implantação, gestão de conflitos; negociação com investidores e proprietários.
- SOUTH ROCK CAPITAL "STARBUCKS SUBWAY EATALY TGI FRIDAYS BRASIL AIRPORT"
   Coordenador de Expansão Gestor do time de Expansão Nacional; Apresentação de plano de negocios
   para diretoria, criação do plano de expansão, Acompanhamento de metas, Desenvolvimento de equipe,
   Avaliação e negociação pontos comerciais, lojas de rua, hipermercados, shoppings, galerias; Estudo de
   Geomarketing dos pontos comerciais; Estudo da viabilidade da operação (Capex, DRE, RumpUp,
   Breakeven); Desenvolvimentode novos modelos de negócio.
- SOUTH ROCK CAPITAL "STARBUCKS" Analista de Expansão Sênior Gestor da Expansão Nacional; Avaliação e negociação pontos comerciais, lojas de rua, hipermercados, shoppings, galerias; Estudo de Geomarketing dos pontos comerciais; Estudo da viabilidade da operação (Capex, DRE, RumpUp, Breakeven); Acompanhamento da implantação até a Inauguração das lojas; Desenvolvimento de novos modelos de negócio.
- MCC Franchising "Mr.Cheney"—Coordenador de Expansão Nacional / Internacional Planejamento estratégico de expansão Internacional, Captação de leads. Consultoria de Campo Responsável pela consultoria de 80 lojas da rede Mrcheney Cookies. Atuação no desenvolvimento de estratégias de vendas alinhadas ao cumprimento de metas; Gestão, treinamento e motivação para desenvolvimento da equipe de vendas das cookies Stores; Treinamentos para demonstração dos produtos aos clientes; Elaboração de relatórios gerenciais para acompanhamento dos resultados da equipe de vendas; Desenvolvimento de novas frentes de captação de negócios e orientação para o alcance de melhores resultados, com análise da concorrência e desenvolvimento de campanhas promocionais; Elaboração de estratégias personalizadas para cada unidade com foco no cumprimento de objetivos e metas de vendas; Responsável pelo cumprimento das normas da vigilância sanitária; Condução na formatação depadrões e procedimentos do departamento de franquias e acompanhamento do processo de implantação de novas lojas da rede.
- American Treats Industria "Mr.Cheney" Coordenador Financeiro desenvolvendo e implementando padrões técnicos entre departamentos, tendo como atividades organizar, planejar e desenvolver as rotinas financeiras do contas a receber/a pagar, elaborando relatórios de controle financeiro (Fluxo de Caixa), faturamento e emissão de notas fiscais. Efetuando pagamento de fornecedores, funcionário e

demais despesas, tendo também relacionamento direto com Bancos. Acompanhando toda rotina do departamento financeiro na execução de conciliação bancária, elaboração do demonstrativo de resultado, fechamento de balanço e contabilização da folha de pagamento. Realizando e atendendo auditoria. Elaboração de folha de pagamento e realização de processos seletivos. Auxiliando em atividades paralegais, como alteração de contrato e entre outras. Exercendo funções e atividades administrativas no setor de Compras (orçamentos) e operacionais tendo como foco/meta um bom desempenho por parte dos colaboradores.

- American Treats Industria "Mr.Cheney" Analista Financeiro Pleno Desempenho realizado em classificação e lançamentos contábeis, conciliação bancária, responsável pelo arquivo de documentos, conferência de notas fiscais de entrada e saída para apuração do imposto ICMS.
- Supervisor de Treinamento CTM Brasil Treinamento de normas e padrões para aprimoramento de funcionários, Avaliação de desempenho, desenvolvimento, Programação de palestras, seminários e workshops para colaboradores e líderes de equipes, Pesquisa de clima organizacional;, Projetos de autodesenvolvimento com ênfase nos conceitos de missão, visão e valores pessoais e corporativos; Processo de recrutamento, seleção, admissão, contratação e desligamento de funcionários, Treinamento de novos funcionários, Tradutor e intérprete de devocionais, seminários profissionais, Montagem de planilhas de escalas de trabalho, Criação de planejamentos de funcionários.

### Formação Acadêmica

- High school Cottonwood High School (E.U.A 2009 2011).
- Bacharel Administração de Empresas (Universidade Nove de Julho- Graduação Julho 2018).
- MBA Gestão de Negócios (Franklin Covey Education 2021 2022)
- MBA Gestão Tributária (UNG Universidade de Guarulhos 2024 2025)

#### Idiomas e Informática

- Inglês Avançado (certificado: American Council on the Teaching of Foreign Languages).
- Espanhol Avançado.
- Pacote Office Avançado.
- Power BI

#### **Outros**

- International exchange -Utah, Estados Unidos de: 2009 a 2011
- Serviço voluntário Social Colômbia Bogotá de 2012 a 2014