

## **Campos de las tablas**

### **Tabla clientes**

**num\_clie** : hace referencia al número que identifica a cada empresa cliente

**empresa** : nombre de la empresa cliente

**rep\_clie** : número que identifica al representante que atiende los pedidos de esa empresa

**limite\_credito**: límite de endeudamiento que se permite a esa empresa

### **Tabla oficinas**

**oficina** : numero que identifica a cada oficina

**ciudad**: ciudad en que está situada la oficina

**region**: region en que está situada la oficina

**dir** : código que identifica al director de la oficina

**objetivo** : objetivo de ventas para el año

**ventas** : valor de las ventas que se han producido en el año

### **Tabla pedidos**

**num\_pedido** : numero que identifica al pedido

**fecha\_pedido** : fecha en que se realiza el pedido

**clie** : número que identifica al cliente que hizo el pedido

**rep**: número que identifica al representante de ventas que atendió el pedido

**fab**: código de la fabrica que atendió el pedido

**producto**: código del producto que se ha pedido

**cant**: número de unidades del producto que se han solicitado

**importe**: importe del pedido

### **Tabla productos**

**id\_fab** : Código de la fábrica donde se hace el producto

**id\_producto**: código del producto

**descripcion**: descripción del producto

**precio**: precio por unidad del producto

**existencias**: número de existencias en stock.

### **Tabla repventas**

**num\_empl**: código que identifica al representante de ventas

**nombre** : nombre del representante de ventas

**edad**: edad del representante de ventas

**oficina\_rep** : oficina en que trabaja el representante de ventas

**título**: cargo que ocupa el representante de ventas

**contrato**: fecha en que se le contrató

**director**: código del director de la oficina donde trabaja este empleado

**cuota**: mínimo de ventas que debe realizar el representante

**ventas**: ventas reales realizadas

