Proposta de melhoria de eficiência em campanhas de marketing

Apresentador: Rodrigo Tornisiello

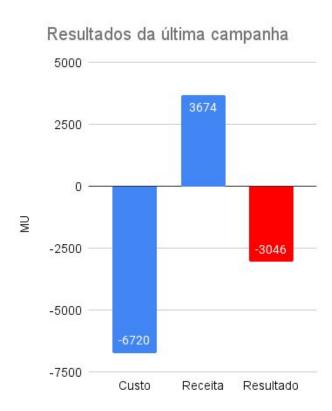
04/2022

Contexto

Resultados da última campanha: - 3046
MU

 Necessidade de um direcionamento de campanhas mais eficiente

85% dos clientes não aceitaram a última campanha

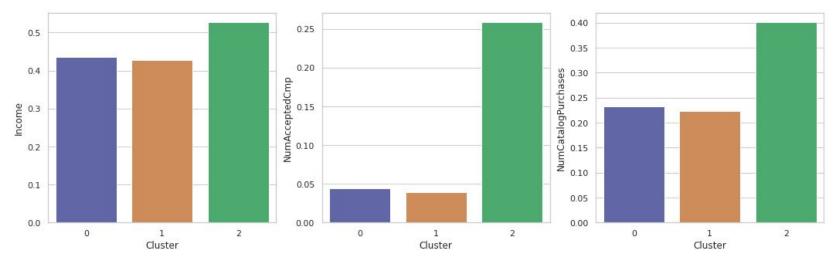


Perfil de interesse

Padrões destacados dentre os clientes que aceitaram a última oferta

O cluster de interesse para o direcionamento de anúncios é o 2

Renda, Quantidade de ofertas aceitas e Quantidade de compras via catálogo agrupados por Cluster

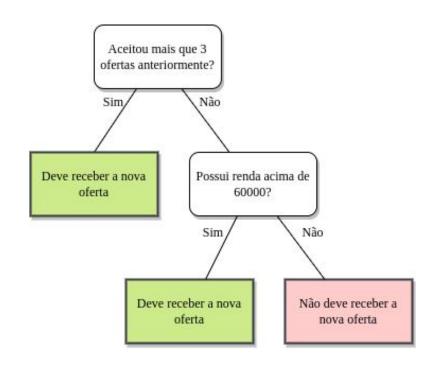


Proposta de solução

 Testagem de diferentes algoritmos, escolha da Árvore de Decisão

 Performance, Simplicidade e "Explicabilidade"

Exemplo de Árvore de Decisão

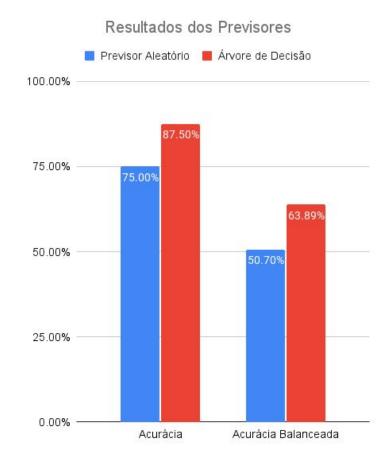


Resultados

 Benchmark com um previsor aleatório que respeita a distribuição de respostas positivas e negativas

 Avaliação de performance por Acurácia e Acurácia Balanceada

 Aumento de performance em ambos os casos



Conclusão

• O modelo sugerido é simples e interpretável, não há lógica de "caixa-preta"

 O modelo deve funcionar como um filtro, indicando quais clientes devem receber a oferta

 A campanha de marketing apenas com clientes que possuem maior probabilidade de aceitar a proposta tende a obter receita superior

Obrigado!