Modelo Económico Ajustado – Con Indicadores del Archivo Tipo FT001

Universidad Colegio Mayor de Cundinamarca

Programa de Economía y matematica aplicada

Grupo: Primos Relativos

Integrantes:

Angie Daniela Ocampo Rodríguez Roger Andrey Villa Aristizábal Santiago Alejandro Martínez Cadena

Bogotá D.C. 2025

Índice general

In	troducción	2
1.	Pilares del Modelo (Ajustados)	3
2.	Indicadores Clave por Área	4
	2.1. Liquidez	. 4
	2.2. Endeudamiento	. 4
	2.3. Rentabilidad	. 4
3.	Módulos de Análisis Aplicables	6
	3.1. Módulo 1: Análisis de Liquidez y Solvencia	. 6
	3.2. Módulo 2: Perfil de Endeudamiento	. 6
	3.3. Módulo 3: Rentabilidad Estratégica	. 6
4.	Sistema de Alertas Simplificado	7
5.	Herramientas Analíticas Sugeridas	8
6.	Arquitectura Técnica Ajustada	9
7.	Plan de Implementación (Resumido)	10
8.	Beneficios Esperados	11
Co	onclusión	12

Introducción

En un contexto económico caracterizado por la creciente demanda de servicios de salud y la presión constante sobre los recursos financieros, las entidades del sistema sanitario colombiano —tanto las Entidades Promotoras de Salud (EPS) como las Instituciones Prestadoras de Servicios (IPS)— enfrentan el desafío de garantizar su sostenibilidad económica sin comprometer la calidad ni la oportunidad de la atención.

Frente a este panorama, se hace indispensable contar con herramientas que permitan evaluar, de manera objetiva, integral y comparativa, la solidez financiera de dichas instituciones. Es precisamente en esta necesidad donde se fundamenta el desarrollo del **Modelo Económico Ajustado**, una propuesta metodológica que articula la información contable disponible (particularmente aquella proveniente del archivo tipo FT001) con indicadores de desempeño financiero y mecanismos de alerta temprana.

El modelo propone una estructura analítica organizada en tres pilares fundamentales —**Liquidez, Endeudamiento y Rentabilidad**—, los cuales permiten caracterizar la situación económica de las entidades desde una perspectiva integral. Cada pilar se sustenta en indicadores financieros de uso universal, adaptados a la realidad del sector salud, y agrupados de manera que faciliten la interpretación de resultados y la formulación de estrategias correctivas.

Además, el diseño del modelo incorpora un sistema de alertas por niveles de riesgo que permite clasificar a las entidades según la estabilidad de sus indicadores, generando una herramienta de monitoreo que puede ser implementada tanto por las áreas de control financiero internas como por entes de vigilancia estatal.

Desde una perspectiva académica y técnica, este modelo busca no solo ofrecer una lectura numérica de la información financiera, sino también impulsar una comprensión estructural de las dinámicas económicas del sector salud. Su enfoque cuantitativo, combinado con un análisis cualitativo de los resultados, contribuye a fortalecer la toma de decisiones informadas, la planeación estratégica y la transparencia en la gestión institucional.

En suma, el **Modelo Económico Ajustado** representa un instrumento de apoyo a la gestión, la supervisión y la investigación aplicada. Su propósito es facilitar el diagnóstico temprano de situaciones de riesgo financiero, mejorar la eficiencia operativa y promover la sostenibilidad económica de las organizaciones que integran el sistema de salud colombiano.

Pilares del Modelo (Ajustados)

Pilar	Descripción
Liquidez	Capacidad de pago a corto plazo con activos corrientes y disponibles.
Endeudamiento Rentabilidad	Nivel de apalancamiento y dependencia de deuda. Capacidad de generar utilidades con activos, patrimonio y ventas.

Indicadores Clave por Área

2.1. Liquidez

Indicador	Fórmula	Interpretación
Razón Corriente	Activo Corriente / Pasivo Corriente	> 1.5: Óptimo; < 1.0: Riesgo
Prueba Ácida	(Activo Corriente – Inventa- rios) / Pasivo Corriente	> 1.0: Bueno; < 0.8: Riesgo
Liquidez Inmediata	Disponible / Pasivo Corriente	> 0.5: Aceptable; < 0.2: Peligro

2.2. Endeudamiento

Indicador	Fórmula	Interpretación
Razón de Endeuda-	Pasivo Total / Activo Total	<60%: Aceptable; > 80 %: Alto
miento		riesgo
Leverage Financiero	Pasivo Total / Patrimonio	> 2: Alto apalancamiento
Apalancamiento	Activo Total / Patrimonio	> 2: Riesgo; < 1.5: Conservador
Financiero		
Razón Deuda Largo	Pasivo No Corriente / Pa-	> 1: Estructura dependiente de
Plazo / Patrimonio	trimonio	deuda LP

2.3. Rentabilidad

Indicador Fórmula Interpretación	maicador	Fórmula	interpretation
----------------------------------	----------	---------	----------------

ROA	Utilidad Neta / Activo Total	Eficiencia global de activos
ROA Operativo	UAII / Activo Total	Rentabilidad operativa antes de intereses e impuestos
ROE	Utilidad Neta / Patrimonio	Rentabilidad para los accionistas
ROI	(Utilidad – Inversión) / Inversión	Rentabilidad de proyectos o inversiones
Margen Bruto	(Utilidad Neta / Ventas) * 100	Eficiencia en costos directos (ajustado a datos disponibles)
Margen Operativo	UAII / Ventas	Rentabilidad de la operación principal
Margen Neto	Utilidad Neta / Ventas	Rentabilidad final después de to- dos los costos

Módulos de Análisis Aplicables

3.1. Módulo 1: Análisis de Liquidez y Solvencia

Comparar Razón Corriente y Prueba Ácida entre EPS e IPS. Identificar entidades con Liquidez Inmediata menor a 0.2.

3.2. Módulo 2: Perfil de Endeudamiento

Clasificar según Leverage y Razón de Endeudamiento. Generar alertas si el Apalancamiento Financiero supera 2.5.

3.3. Módulo 3: Rentabilidad Estratégica

Cruzar ROE con Margen Neto para determinar sostenibilidad. Analizar ROA Operativo vs ROA para observar impacto financiero.

Sistema de Alertas Simplificado

Nivel	Trigger
VERDE	Todos los indicadores dentro de rangos aceptables.
AMARILLA	ROE < 10% o Razón Corriente < 1.2
NARANJA	Leverage > 2.5 o Liquidez Inmediata < 0.2
ROJA	Razón Corriente < 1.0 o Margen Neto negativo continuo

Herramientas Analíticas Sugeridas

- Análisis de Tendencia: Permite observar la evolución temporal de los indicadores principales (ROE, Margen Neto, Liquidez) y evaluar su estabilidad.
- Clusterización: Facilita el agrupamiento de EPS e IPS según su perfil financiero, permitiendo identificar comportamientos similares.
- Ranking Comparativo: Ordena las entidades por su desempeño en rentabilidad o apalancamiento, lo que contribuye al benchmarking institucional.

Arquitectura Técnica Ajustada

Capa de Datos:

- Activos/Pasivos Corrientes y No Corrientes.
- Patrimonio.
- Utilidad Neta, UAII, Ventas.
- Disponible (caja/bancos).

Capa de Procesamiento:

- Cálculo automático de los 12 indicadores financieros.
- Clasificación por niveles de alerta.

Capa de Presentación:

- Dashboard interactivo con pestañas por pilar (Liquidez, Endeudamiento, Rentabilidad).
- Tabla comparativa EPS vs IPS.

Plan de Implementación (Resumido)

Fase 1 (1-2 meses): Construcción del sistema ETL y cálculo de indicadores básicos de Liquidez y Endeudamiento.

Fase 2 (2-3 meses): Desarrollo del dashboard interactivo con alertas, comparativas visuales y exportación de reportes automáticos.

Beneficios Esperados

- Evaluación financiera completa utilizando información contable estandarizada.
- Aplicabilidad tanto para EPS como IPS, sin requerir datos clínicos.
- Identificación anticipada de riesgos de liquidez, sobreendeudamiento y baja rentabilidad.
- Mejora de la transparencia y eficiencia en la gestión de los recursos institucionales.

Conclusión

El Modelo Económico Ajustado constituye una contribución académica y técnica de alto valor para la comprensión y evaluación del desempeño financiero en el sector salud. Su diseño, sustentado en principios de análisis financiero clásico y adaptado a la estructura de los reportes contables del sistema, permite construir una visión holística sobre la estabilidad y sostenibilidad de las entidades analizadas.

La aplicación del modelo trasciende el ámbito descriptivo, convirtiéndose en una herramienta estratégica que facilita la **toma de decisiones informadas**, el diseño de políticas de gestión y la supervisión financiera basada en evidencia. Al integrar dimensiones de liquidez, endeudamiento y rentabilidad bajo un esquema de alertas, el modelo ofrece una metodología replicable que puede fortalecer tanto la planeación institucional como los procesos de control fiscal y auditoría.

En términos prácticos, el modelo contribuye a reducir la asimetría de información entre los actores del sistema de salud, mejora la transparencia de la gestión financiera y promueve la cultura del análisis económico sustentado en datos. Su implementación progresiva en entornos académicos y profesionales representa un paso significativo hacia una administración más eficiente, responsable y sostenible de los recursos públicos y privados.

En conclusión, el **Modelo Económico Ajustado** no solo representa un instrumento técnico, sino una visión integral de la gestión económica en el sistema de salud, orientada a la mejora continua, la estabilidad institucional y el fortalecimiento del bienestar colectivo.