Resumo da Página: Escrever e Atualizar PRDs

Esta página é um guia detalhado sobre como escrever e atualizar Documentos de Requisitos de Produto (PRDs), apresentando-os como documentos vivos que evoluem ao longo do ciclo de desenvolvimento do produto.

Título: Escrever e atualizar PRDs Tempo de Leitura: 7 minutos

Estrutura: 3 passos **Autores Principais:**

- Anand Subramani: SVP de Produto na Rula, professor de Gestão de Produto em Stanford.
- **Jiaona Zhang:** Chief Product Officer na Linktree.
- Sachin Rekhi: Fundador e CEO da Notejoy.
- Natalie Rothfels: Coach de Liderança e Executiva.

Visão Geral (Overview)

O PRD é a fonte única de verdade para as equipes, evoluindo desde a descoberta até a entrega. Um bom PRD facilita o trabalho de construção, garante o alinhamento entre a equipe, promove a colaboração multifuncional e testa o raciocínio sobre o produto. O documento deve ser adaptado à fase específica do desenvolvimento.

Os 3 Passos para Desenvolver um PRD

O guia é dividido em três fases principais, cada uma expandindo o nível de detalhe do PRD.

Passo 1: Comece Definindo o Problema do Usuário

Nesta fase inicial (descoberta), o foco é entender o problema. O PRD é um documento curto (briefing de produto) para coletar feedback da liderança e stakeholders.

- Conteúdo do Briefing:
 - o **Oportunidade:** Qual problema resolver, para qual público e por quê?
 - o **Evidências:** Dados que validam a oportunidade.
 - o Métricas de Sucesso: Indicadores qualitativos e quantitativos de sucesso.
 - Hipóteses de Solução: Ideias iniciais sobre a funcionalidade.
 - o Hipóteses de Design: Ideias sobre a experiência do usuário.
- Dica: Apresente as soluções como hipóteses para receber feedback inicial antes de investir mais esforço.

Passo 2: Expanda para uma Especificação de Produto (Product Spec)

Na fase de design, o PRD evolui para uma especificação de 2-3 páginas com detalhes mais concretos sobre a solução.

- Conteúdo da Especificação:
 - Recapitulação do Problema: Contexto da oportunidade.
 - Escopo: Histórias de usuário, requisitos funcionais (obrigatórios vs. desejáveis).
 - Design: Fluxo de experiência do usuário e protótipos.
 - Riscos: Suposições a serem testadas e questões em aberto.
- Dica: Envolva as equipes de design e engenharia desde o início para colaboração e refinamento.

Passo 3: Expanda com Detalhes de Execução

Na fase de entrega (delivery), o PRD torna-se um documento completo, servindo como a fonte única de verdade para a construção e lançamento.

- Conteúdo do PRD Completo:
 - Recapitulação do Briefing: Contexto para a equipe de trabalho.
 - o **Escopo Atualizado:** Decisões tomadas e suas justificativas.
 - Design Final: Detalhes que a engenharia usará para construir a funcionalidade, incluindo interações e protótipos finais.
 - Implicações Técnicas: Impactos na experiência do usuário e métricas a serem implementadas.
 - o Plano de Lançamento: Cronograma de rollout para os usuários.
 - o Plano de Desenvolvimento: Marcos principais do projeto.
 - **Riscos:** Riscos de usabilidade e utilidade restantes.
- Dica: Ao atualizar o escopo, explique as opções exploradas e por que foram eliminadas, em vez de listar todas as ideias.

Recapitulação (Recap)

- 1. Comece com o problema: Use um briefing de produto para alinhar a liderança.
- 2. **Adicione detalhes da solução:** Evolua para uma especificação de produto para colaborar com stakeholders.
- 3. **Desenvolva um PRD completo:** Crie um documento detalhado para a fase de entrega com planos de execução e riscos refinados.

Exemplos e Guias Relacionados

A página finaliza com exemplos de artefatos e guias aplicados por outros profissionais e empresas, como:

- Kit de ferramentas de PRD de Natalie Rothfels.
- Template de Definição de Problema da Nuvocargo.
- Especificação de produto para "page branching" no Webflow.
- Especificação de produto para um experimento de notificações no Duolingo.
- PRD para recurso de autenticação e permissões na Mutiny.

Também são sugeridos guias relacionados sobre como escrever PRDs para novos PMs e como aprimorar suas especificações de produto.