Business Model Canvas

Key Partners +	Key Activities +	Aumento de produtividade e eficiência para produtores rurais. Flexibilidade e modularidade adaptáveis a diferentes tipos de cultivo. Facilidade de uso, com foco em usuários não familiarizados com tecnologia.		Customer Relationships + Suporte técnico e treinamento contínuo. Consultoria personalizada para grandes produtores. Relacionamento baseado em assinatura e feedback para melhorias contínuas.		Customer Segments	+
Empresas de tecnologia focadas em dados meteorológicos.	Personalização de soluções para grandes produtores.					Produtores rurais de pequeno a grande porte.	
Fornecedores de sensores loT e equipamentos agrícolas.	Treinamento e suporte ao cliente.					Empresas de agronegócio em busca de digitalização e automação.	
Universidades e centros de pesquisa para desenvolvimento de tecnologia agrícola.	Desenvolvimento e manutenção de software.						
	Integração com sensores e dispositivos						
	IoT(Internet of Things).	Integração com sensores pa tempo real de solo, clima e					
	Key Resources +			Channels	+		
	Equipe de desenvolvedores especializados em automação, agronegócio e IoT.			Plataforma digital para licenciame	ento e assinatura.		
	Parcerias com fornecedores de sensores e dados meteorológicos.			Representantes de vendas e parc cooperativas.	cerias com		
	Infraestrutura tecnológica para suportar o software (servidores, armazenamento de dados).			Consultoria e eventos no setor agrícola para divulgação.			
Cost Structure		+	Revenue Streams				—— +
Custos de desenvolvimento e manutenção de Software e Hardware.	Consultoria e customização para grandes clientes.		Venda de licença	as de software.	M	odelos de assinatura para acesso contínuo.	
Licenciamento de dados meteorológicos e integração de IoT.	Marketing e suporte ao cliente.		Consultorias e personalização de soluções para clientes específicos.				