

APRESENTAÇÃO



REALIZAÇÃO



insira aqui o nome do seu projeto



A maior chamada de prospecção de projetos de P&D e startups do setor elétrico.

O Energy Future é um canal de conexão entre o empreendedorismo no Brasil e Setor Elétrico, com foco na Prospecção de projetos P&D Aneel e Startups.

Realizaremos uma chamada de projetos com uma metodologia que filtra e qualifica as propostas, produtos, serviços e tecnologias que serão encaminhadas às concessionárias.

Informações relevantes para o preenchimento do modelo

- É **obrigatório** seguir o padrão de preenchimento. Fonte Arial 10, cor preta e espaçamento entre linhas 1,15. Fique atento aos limites do quadro de respostas.
- É **vedada** a duplicação, deleção, criação ou modificações em slides, quando não claramente autorizadas no devido slide. Caso uma informação não se aplique ou você não a tenha, discorra sobre no slide específico.
- O presente Relatório de Detalhamento é o **principal componente** da triagem técnica. Tenha carinho em seu preenchimento.
- **Atente-se às datas**. O upload do arquivo deve ser feito no Inscrição de Projetos. Não serão aceitas apresentações enviadas por qualquer outro meio.
- O seu arquivo não deve ultrapassar o tamanho de 10Mb.
- Qualquer dúvida acesse nosso FAQ ou entre em contato com contato@energyfuture.com.br.

Apresentação Institucional

A Easy Volt nasceu com o a proposta de conectar as pessoas aos seus destinos, de maneira sustentável e sem a emissão de gases do efeito estufa, fornecendo soluções inovadoras para a recarga de seus veículos elétricos.

Nosso portfólio de serviços contempla soluções de carregamento, gerenciáveis via internet, especialmente projetadas para locais públicos como shoppings, hotéis, restaurantes, redes varejistas, empresas com frotas de veículos, condomínios residenciais, além estacionamentos públicos.

Através de nosso sistema de gerenciamento on-line podemos monitorar e gerenciar as recargas em cada eletroposto espalhado por todo o Brasil. O sistema possibilita a modulação da potência do carregador, de acordo com horários ou outros parâmetros definidos pelos administradores, possibilitando assim a redução de demanda em horários estratégicos e concentrando as recargas em horários fora de pico.

Lançamos o primeiro aplicativo para localização de eletropostos no Brasil, auxiliando aqueles motoristas que já adotaram um meio de deslocamento limpo. Nosso aplicativo EZVolt facilita a localização dos pontos de recarga existentes, através de um mapa georreferenciado. Desta maneira a vida dos motoristas fica facilitada reduzindo sua preocupação com a autonomia de seu veículo e auxiliando também as empresas a atrair novos clientes dando visibilidade a seus pontos de recarga. Nosso aplicativo traz também outras utilidades como o primeiro classificado voltado somente a veículos elétricos, meios de pagamento para as recargas, programa de fidelidade e diversos outros meios de geração de engajamento e publicidade.

Possuímos uma pequena usina solar, já em funcionamento, para que possamos utilizar em nossos eletropostos próprios energia 100% renovável, conectando as pessoas aos seus destinos de maneira mais limpa e sustentável. Temos a intenção de ampliar nossa capacidade instalada para gerar energia solar ou eólica e injetar na rede de distribuição créditos em kWh, compensando 100% do consumo das recargas efetuadas em nossos eletropostos.

Sabemos da rapidez com que este mercado da eletromobilidade está evoluindo e também da entrada de novos players, mas podemos nos considerar pioneiros nas soluções que apresentamos, pois aliamos sempre a sustentabilidade a tecnologia. Esse é nosso diferencial.

Logotipo da Instituição



Panorama do Projeto

Conte-nos sobre o projeto. O que já foi feito, o que está sendo feito, e o que será feito.

O EZVolt Manager, projeto que estamos propondo, possibilita o gerenciamento via web dos carregadores de veículos elétricos, monitorando e ajustando suas potências em função de parâmetros como, por exemplo, horários de pico de consumo energético. Estes parâmetros podem ser ajustados pelas concessionárias de energia ou por outro operador, e possibilitarão, entre outras funcionalidades, o controle da demanda de energia nos horários de ponta, minimizando a necessidade de ampliação da capacidade das redes para atendimento destas novas cargas que serão os veículos elétricos.

Nosso sistema já está operacional e em funcionamento. Nesse momento buscamos apoio estratégico de concessionárias de energia para que juntos possamos desenvolver e escalar o negócio, implantando novos projetos piloto.

O Objetivo é que as concessionárias indiquem áreas onde as redes elétricas estão ociosas para que, em conjunto com a Easy Volt, sejam implantados pontos de recarga e os veículos sejam direcionados a estes locais, preterindo assim os pontos onde as redes estão sobrecarregadas e evitando investimentos imediatos das concessionárias na ampliação de redes.

Em um futuro próximo, quando as recargas forem cobradas como a gasolina, os eletropostos nestes locais estratégicos, onde as redes elétricas estavam ociosas, poderão oferecer valores mais baixos e carregadores mais potentes, para recargas mais rápidas. E essa será uma grande estratégia para o balanceamento das cargas.

Em um segundo momento, conforme o avanço da legislação no Brasil, poderemos utilizar os veículos como fontes de energia, injetando energia na rede nos horários de pico.

Logotipo do Projeto

Insira um x aqui, se o seu projeto
ainda não tem um logotipo

x

Insira aqui o logotipo do seu projeto.

Problema e Solução

Qual o problema que o projeto tenta solucionar? Já houveram outras tentativas? Como você pretende solucionar? Por que a sua é melhor?

O crescimento exponencial de veículos elétricos no Brasil vai gerar um aumento demasiado e sem planejamento no consumo de energia para a recarga deles.

Este incremento de consumo será em horários concentrados, gerando um novo pico de consumo energético, logo após o horário de rush.

Quando estes veículos forem estacionados e seus motoristas os colocarem para recarregar, os estacionamentos públicos, prédios residenciais, universidades, shoppings e principalmente empresas com grandes frotas vão se tornar um ponto concentrado de consumo e, dependendo do tipo de carregadores que forem instalados, a potência total será incontável, se feita sem inteligência ou gestão.

Nosso sistema de gerenciamento se conecta aos carregadores via web e programa a potência, ou horário em que eles entrarão em funcionamento, adequando a demanda total dos carregadores a infraestrutura elétrica existente, reduzindo a necessidade de ampliação.

Ao ajudar os clientes finais como empresas com grandes frotas, condomínios residenciais e estacionamentos públicos a gerenciar a potência de seus carregadores, possibilitaremos que a recarga dos veículos seja otimizada e distribuída ao longo do tempo, reduzindo a demanda nos horários de pico.

Desta maneira ajudaremos as concessionárias a gerenciar a energia e demanda destinada ao carregamento de veículos elétricos, facilitando a gestão de suas redes, seus requisitos de uso e capacidade de energia fazendo com que não precisem expandir indiscriminadamente sua infraestrutura.

Não podemos definir se nossa solução é melhor ou pior que outras pois não identificamos ainda nenhuma empresa que ofereça esta solução no Brasil e, face a nosso pioneirismo, desejamos ser a primeira opção das concessionárias de energia neste mercado emergente.

Originalidade

Conte-nos o porquê seu projeto adere ao critério de Originalidade segundo o Manual do Programa de P&D Aneel.

“Para a análise deste critério deve-se identificar, inicialmente, a fase da cadeia da inovação e o foco da originalidade do projeto (Produto e/ou Técnica). Deve-se, ainda, consultar a base de dados da ANEEL e do INPI e outras fontes pertinentes sobre projetos de P&D realizados ou em execução, para certificar-se da originalidade do projeto em análise.”

Segundo o Manual recomenda, fizemos buscas tanto na internet, como nos dados da ANEEL e INPI e não identificamos sistema ou solução similar à proposta pela EZVolt, de maneira que consideramos assim a aderência ao critério de originalidade.

Relevância

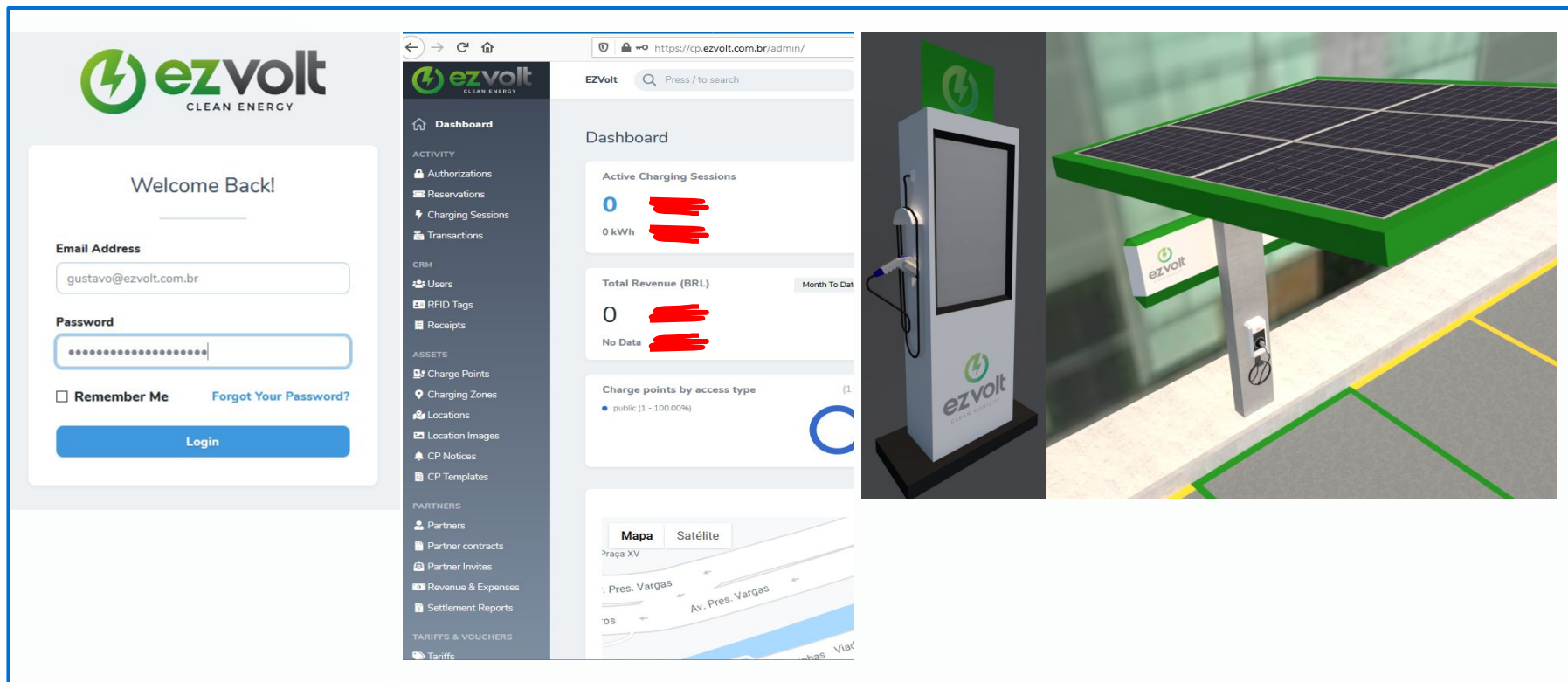
Conte-nos o porquê seu projeto adere ao critério de Relevância segundo o Manual do Programa de P&D Aneel.

“A relevância dos resultados do projeto será avaliada pelas contribuições ou impactos do projeto em termos científicos, tecnológicos, econômicos e socioambientais, incluindo todos os resultados do projeto.”

Segundo nosso entendimento este sistema impactará em termos econômicos ao gerar economia na ampliação de redes de distribuição, em termos socioambientais ao proporcionar recargas com tarifas mais baixas fora dos horários de ponta e ainda em termos científicos por ser replicável e escalável.

Imagem do produto/protótipo ou do serviço.

Insira um x aqui, caso o produto /
protótipo ainda esteja no papel.



Apresentação financeira

Nos próximos slides você deve inserir apresentações financeiras dos últimos 4 meses em ordem “do mais velho ao mais recente”.

Mês 4

Insira aqui seu report financeiro

Devido ao curto espaço para nossa inscrição, por termos tomado conhecimento do programa em data recente, não foi possível elaborar um Report Financeiro adequado, fato este que nos causa grande desconforto por sabermos da importância deste instrumento financeiro para a análise por parte da equipe do Energy Future, da viabilidade financeira de nosso projeto.

Entretanto, preferimos atuar com ética e transparência informando sobre a não elaboração, evitando inserir algum arquivo que não fosse condizente com a realidade ou que pudesse induzir a estudos descolados da realidade.

Fato é que fizemos um aporte inicial na empresa, que vem garantindo nossa operação e investimento em desenvolvimento das soluções tecnológicas até o momento e temos capacidade para novos investimentos.

Caso nos seja dada oportunidade, em uma nova etapa entregaremos os reportes financeiros adequados.

Mais diante de todo o exposto não será difícil atestar a viabilidade financeira do projeto apresentado.

Antepenúltimo mês

Devido ao curto espaço para nossa inscrição, por termos tomado conhecimento do programa em data recente, não foi possível elaborar um Report Financeiro adequado, fato este que nos causa grande desconforto por sabermos da importância deste instrumento financeiro para a análise por parte da equipe do Energy Future, da viabilidade financeira de nosso projeto.

Entretanto, preferimos atuar com ética e transparência informando sobre a não elaboração, evitando inserir algum arquivo que não fosse condizente com a realidade ou que pudesse induzir a estudos descolados da realidade.

Fato é que fizemos um aporte inicial na empresa, que vem garantindo nossa operação e investimento em desenvolvimento das soluções tecnológicas até o momento e temos capacidade para novos investimentos.

Caso nos seja dada oportunidade, em uma nova etapa entregaremos os reportes financeiros adequados.

Mais diante de todo o exposto não será difícil atestar a viabilidade financeira do projeto apresentado.

Penúltimo mês

Devido ao curto espaço para nossa inscrição, por termos tomado conhecimento do programa em data recente, não foi possível elaborar um Report Financeiro adequado, fato este que nos causa grande desconforto por sabermos da importância deste instrumento financeiro para a análise por parte da equipe do Energy Future, da viabilidade financeira de nosso projeto.

Entretanto, preferimos atuar com ética e transparência informando sobre a não elaboração, evitando inserir algum arquivo que não fosse condizente com a realidade ou que pudesse induzir a estudos descolados da realidade.

Fato é que fizemos um aporte inicial na empresa, que vem garantindo nossa operação e investimento em desenvolvimento das soluções tecnológicas até o momento e temos capacidade para novos investimentos.

Caso nos seja dada oportunidade, em uma nova etapa entregaremos os reportes financeiros adequados.

Mais diante de todo o exposto não será difícil atestar a viabilidade financeira do projeto apresentado.

Último mês

Devido ao curto espaço para nossa inscrição, por termos tomado conhecimento do programa em data recente, não foi possível elaborar um Report Financeiro adequado, fato este que nos causa grande desconforto por sabermos da importância deste instrumento financeiro para a análise por parte da equipe do Energy Future, da viabilidade financeira de nosso projeto.

Entretanto, preferimos atuar com ética e transparência informando sobre a não elaboração, evitando inserir algum arquivo que não fosse condizente com a realidade ou que pudesse induzir a estudos descolados da realidade.

Fato é que fizemos um aporte inicial na empresa, que vem garantindo nossa operação e investimento em desenvolvimento das soluções tecnológicas até o momento e temos capacidade para novos investimentos.

Caso nos seja dada oportunidade, em uma nova etapa entregaremos os reportes financeiros adequados.

Mais diante de todo o exposto não será difícil atestar a viabilidade financeira do projeto apresentado.

Forças, Fraquezas, Oportunidades e Ameaças do projeto

FORÇAS

- Ineditismo no Brasil
- Estágio avançado do nosso sistema
- Baixo custo para desenvolvimento pelas concessionárias

FRAQUEZAS

- Falta de capital para nacionalização do sistema com implantação em diversos Estados.
- Carência de networking com empresas geradoras de energia e grandes consumidoras que possuem frotas para projetos pilotos.

OPORTUNIDADES

- Crescimento exponencial do numero de carregadores elétricos no Brasil e consequentemente do consumo de energia
- Necessidade das concessionárias retirarem cargas no horário de ponta face a utilização plena de suas redes

AMEAÇAS

- Possibilidade de alguma multinacional investir em projeto similar e escalar o negócio com recursos próprios.

Quais desafios já foram vencidos em termos organizacionais e em termos tecnológicos?

Em termos organizacionais podemos dizer que avançamos bastante, existindo ainda, logicamente, desafios a serem vencidos.

A empresa já está constituída, com toda a documentação e registros, como CNPJ, inscrições Estadual e Municipal, alvará e todos os requisitos legais. Possuímos escritório na cidade do Rio de Janeiro, telefone, website e um Plano de negócios. Temos capital próprio para manutenção da estrutura operacional e investimentos necessários a continuidade dos negócios nos Estados do RJ e SP, sendo necessário, entretanto, aportes para escalar o negócio a nível nacional.

O maior desafio no momento é o de estruturar um departamento comercial que tenha capacidade de atendimento as demandas que não para de chegar.

Em termos tecnológicos já estamos operando com um produto minimamente viável e implantando novos projetos que visam a ampliação e validação do modelo de negócio.

Nosso sistema Web (backend) já está operacional. O aplicativo (frontend) já foi lançado com as funções básicas e a nova versão já está pronta para o lançamento, contemplando agora novas funcionalidades como pagamento e autenticação para as recargas.

Nosso sistema já possibilita a gestão horária de todos os modelos de carregadores com linguagem OCPP 1.5 em diante. Possuímos um veículo elétrico próprio que utilizamos para testes operacionais, o que é um grande diferencial em relação a concorrentes. Em relação aos equipamentos pudemos, através de uma parceria técnica com a fabricante ABB, ter acesso a carregadores de última geração, o que foi de fundamental importância para o desenvolvimento tecnológico de nosso sistema. Após esta fase de desenvolvimento pudemos testar e validar nossa solução com equipamentos de 3 diferentes fabricantes.

Temos um projeto piloto para geração de energia, já operacional, onde operamos com autoconsumo remoto, gerado energia e injetando os créditos na rede da LIGHT para compensação em outras unidades com pontos de recarga. Já emitimos nota fiscal referente a energia gerada e injetada.

Conte-nos mais sobre o seu mercado, seus concorrentes, fornecedores, clientes e outros stakeholders

O mercado de veículos elétricos tem um crescimento exponencial em todo o mundo. No Brasil não será diferente. Segundo a IEA (2019), em 2018, a frota de carros elétricos ultrapassou os 5 milhões. Em 2017 eram 3 milhões.

Então não podemos encarar essa mudança como somente uma questão de sustentabilidade e enfrentamento às mudanças climáticas. Existe grande oportunidade de desenvolvimento do setor elétrico e de diversas atividades comerciais.

Desta maneira os stakeholders para este mercado são diversos.

O Governo tem um papel muito importante e lançou o Rota 2030, um conjunto de políticas para o setor automotivo, que pretende estimular a comercialização de veículos híbridos e elétricos no país, através da redução das alíquotas de IPI.

Outra iniciativa do governo foi através da RN 819/2018 da ANEEL que disciplinou a recarga de veículos elétricos no Brasil e possibilitou a entrada de novos players neste mercado.

As montadoras também representam stakeholders importantes, em 2019 pudemos acompanhar ao menos 6 lançamentos de veículos elétricos, dentre eles ônibus e utilitários.

E as concessionárias de energia, em nosso ponto de vista são os principais stakeholders pois, sem elas essa expansão toda da eletromobidade será impossível. Mas devemos atentar para os riscos associados a geração e distribuição, pois sem um gerenciamento de cargas eficaz as redes podem ficar sobrecarregadas ocasionando apagões ou gerando a necessidade de grandes investimentos não programados.

Somos uma empresa que oferece serviços tecnológicos, integrando e gerenciando equipamentos, então temos um grande leque de fabricantes de carregadores a nível mundial que podem nos atender não existindo risco de desabastecimento. Cabe destacar que existe uma linguagem de comunicação padrão mundial chamada OCPP e que, face a isso, nossa tecnologia atende a todos os fabricantes.

Experiência da Equipe

GUSTAVO ALVES TANNURE

Cargo ou função: CEO
Qualificação: ENGENHEIRO
Experiência no assunto: 10 ANOS
Currículo lattes:

LEIZER JAIMOVICH

Cargo ou função: COO
Qualificação: ENGENHEIRO
Experiência no assunto: 30 ANOS
Currículo lattes:

FLAVIO TANNURE

Cargo ou função: CLO
Qualificação: ADVOGADO
Experiência no assunto: 30 ANOS
Currículo lattes:

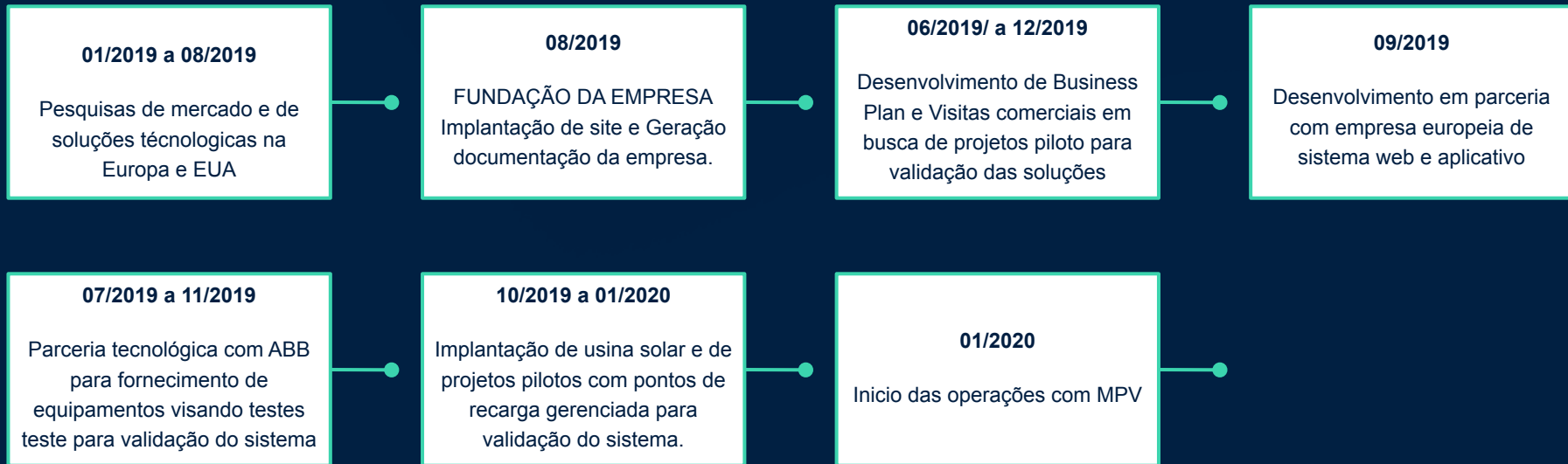
RENATA PORTUGAL COELHO

Cargo ou função: CCO
Qualificação: PUBLICITÁRIA
Experiência no assunto: 7 ANOS
Currículo lattes:

Duplique este slide, caso seja necessário acrescentar mais pessoas ou apague os blocos, caso o número de pessoas seja menor do que 6.

Cronograma de execução.

Insira um x aqui, se o seu projeto não possui cronograma.



Depois de preencher, exclua as caixas de texto que não foram utilizadas.

Quais são suas metas a curto, médio e longo prazo?

Nossa meta a curto prazo é instalar pontos de recarga gerenciados por internet em ao menos 5 capitais ao longo de 2020. Conseguir ainda em 2020 colocar em operação projetos pilotos de usinas solares para geração de energia nestas mesmas capitais, garantindo assim as recargas com energia 100% renovável.

Meta de médio prazo, desenvolver e implantar no Brasil a tecnologia de gerenciamento para utilização dos veículos como baterias, injetando energia na rede e podendo fazer a medição e remuneração. Desenvolver programas para a segunda vida das baterias usadas nos veículos em unidades com geração de energia off grid.

Meta de longo prazo é a de se tornar, em parceria com uma concessionária de energia, a maior gerenciadora e integradora de pontos de recarga em todo o Brasil.



Agradecemos sua inscrição no
Energy Future

Dúvidas? Entre em contato:
contato@energyfuture.com.br