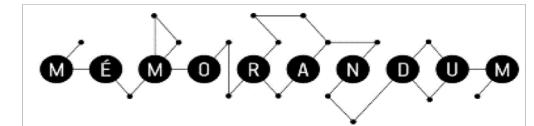


Romain Jouin

Forces Commerciales <-> Big Data

Juin 2016

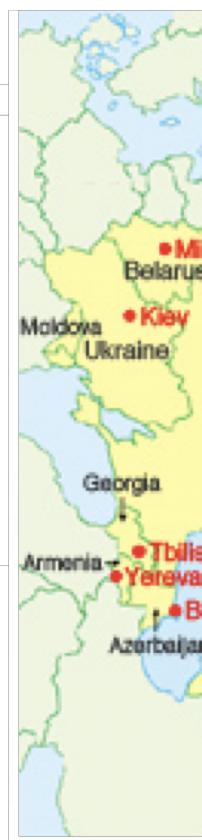


Mémorandum

Romain Jouin - 06 52 86 87 30 – roman.jouin@memorandum.pro

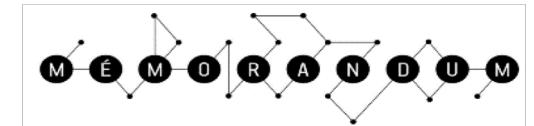


- Romain a une double culture :
 - Informatique : développement logiciels
 - Commerciale : chasse de clients et développement de portefeuille



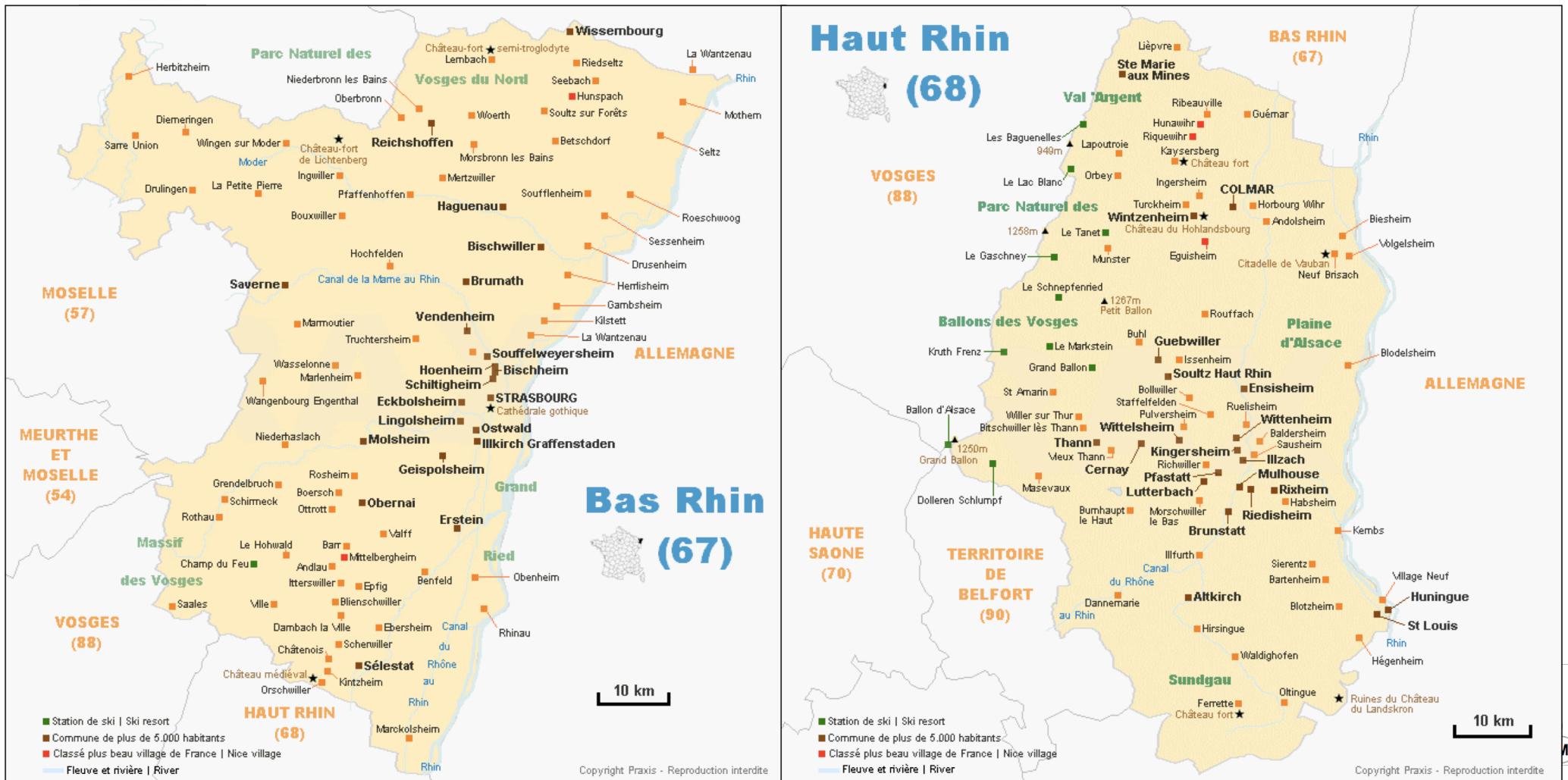
Forces Commerciales <-> Big Data

Optimisation de la prospection téléphonique

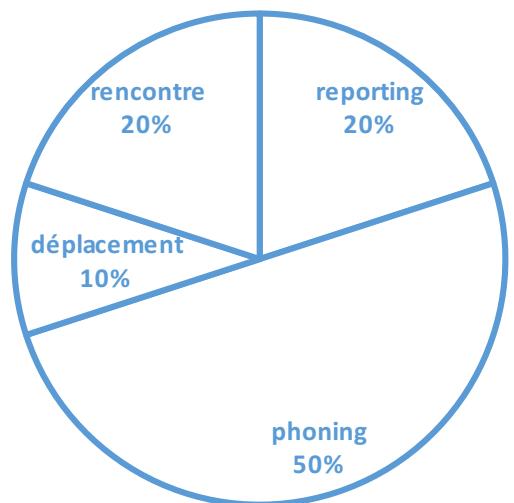


Mémorandum

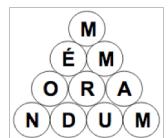
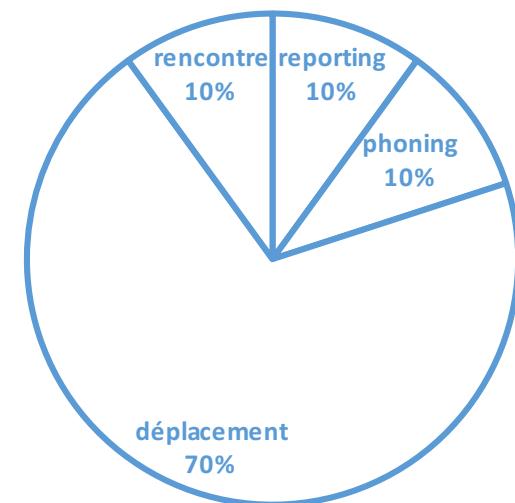
Romain Jouin - 06 52 86 87 30 – roman.jouin@memorandum.pro

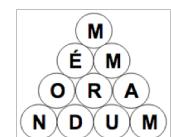
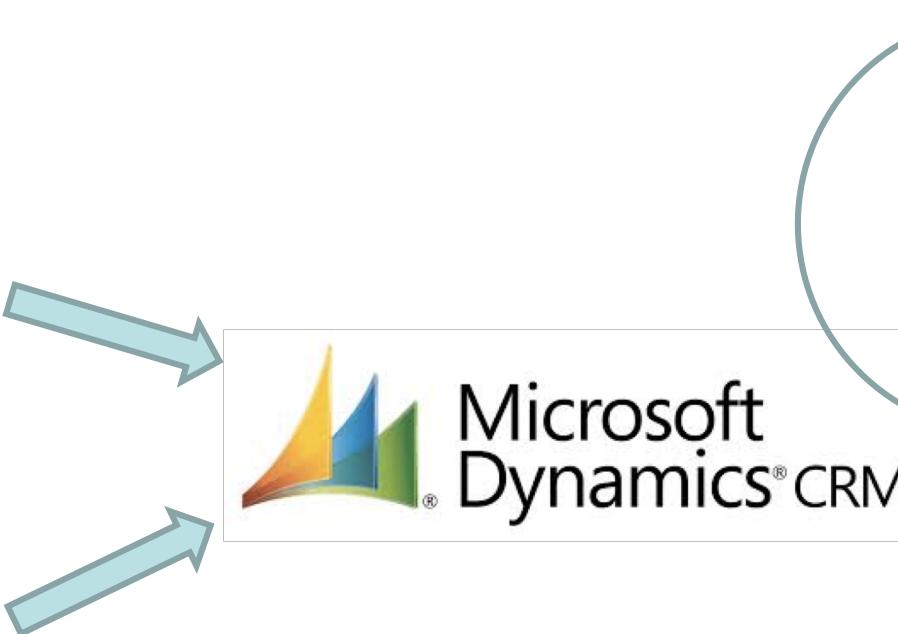
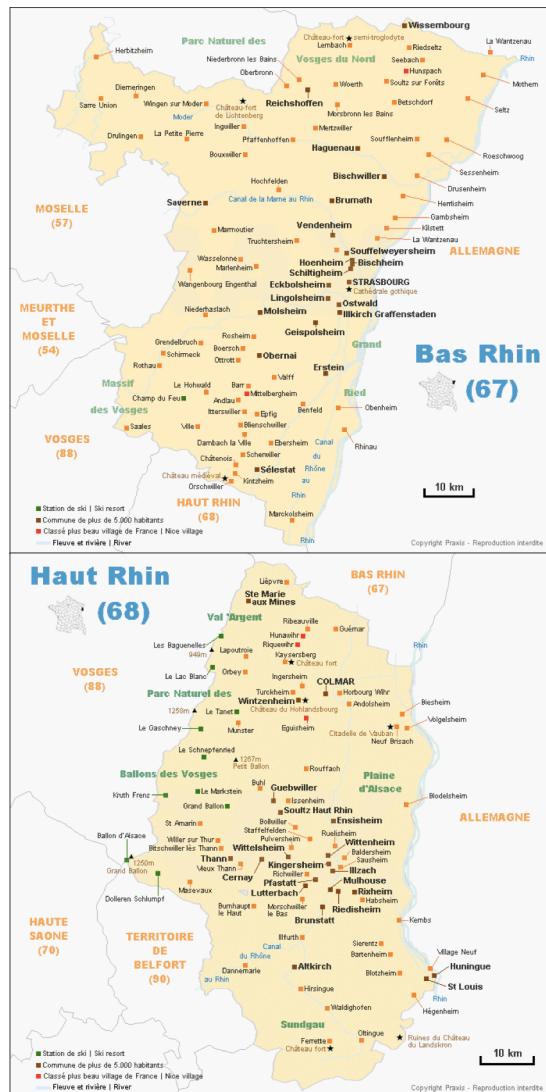


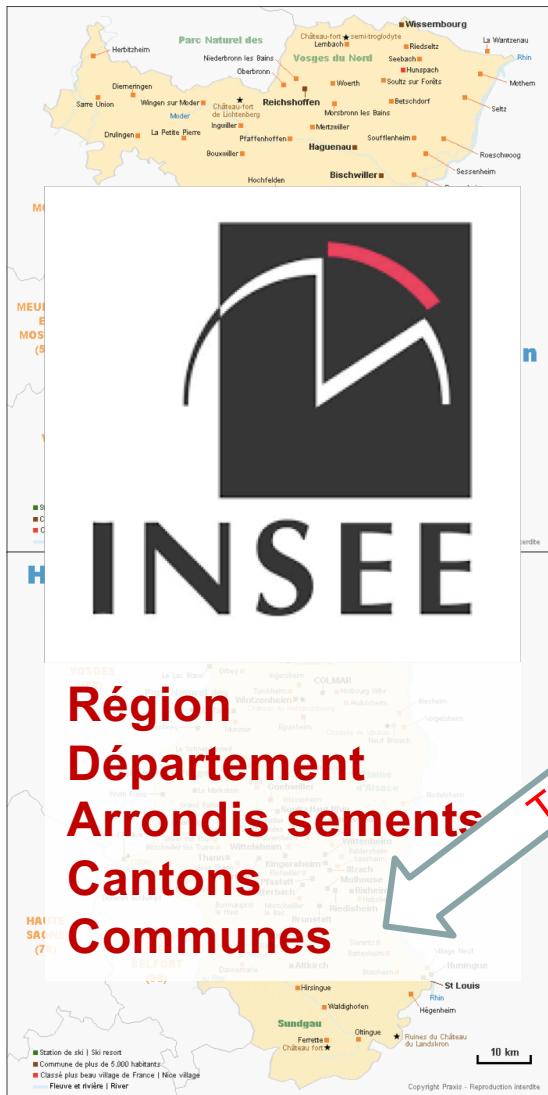
PARIS



ALSACE







Outil : Excel / VBA

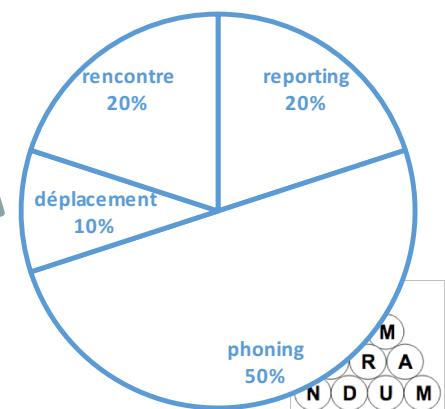
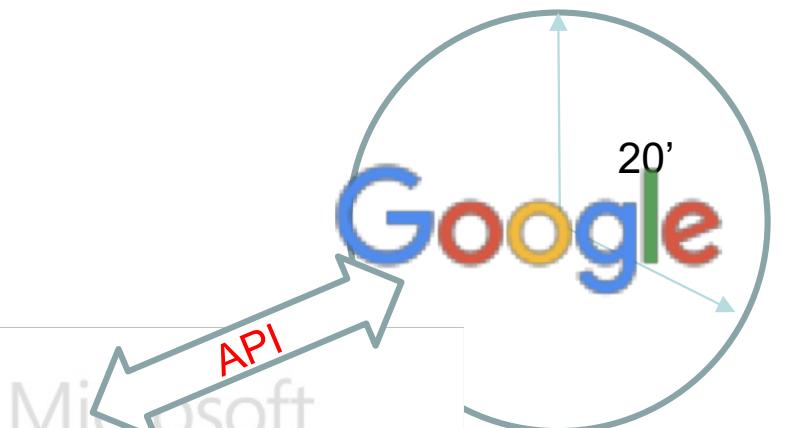
Nom
Adresse
Voie
Code postal



Module de tri

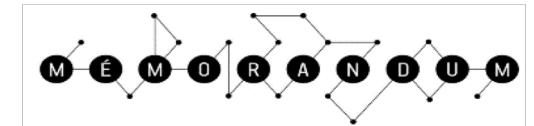
Cleaning
Distance de mots

TEXT MINING



Forces Commerciales <-> Big Data

Réponse à appels d'offres





BOAMP.fr

Bulletin officiel des annonces des marchés publics

ESPACE

Identifi



Rechercher un marché public

Utiliser les services du BOAMP

Comm

Par tranche

Recherchez par :

Formulaires de déclaration du candidat : DC1, DC2, DC3, DC4

- ▶ [Lettre de candidature - Habilitation du mandataire par ses cotraite](#)
- ▶ [Déclaration du candidat individuel ou du membre du groupement DC1](#)
- ▶ [Acte d'engagement DC3](#)
- ▶ [Déclaration de sous-traitance DC4](#)



Outre-Mer

3 compétiteurs minimums

Mots présen

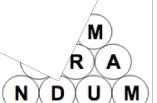
Uniquement dans l'objet du march

Date de mise en ligne

Cette semaine

Rechercher

1. un **certificat social**, délivré en ligne sur le site de l'**Urssaf**,
2. une **attestation fiscale**, qui permet de justifier de la régularité de leur situation fiscale (paiement de la TVA et de l'impôt sur le revenu ou sur les sociétés) peut être obtenue :
• directement en ligne via le **compte fiscal** (espace abonné professionnel) pour les entreprises qui sont soumises à l'impôt sur les sociétés et assujetties à la TVA,
• auprès du service des impôts via le formulaire n°3666 pour les entreprises soumises à l'impôt sur le revenu, notamment les entrepreneurs individuels (artisan, auto-entrepreneur...)
3. un certificat attestant de la régularité de la situation du candidat au regard de l'**obligation d'emploi de travailleurs handicapés**





BOAMP.fr

Bulletin officiel des annonces des marchés publics

ESPACE

Identifi



Rechercher un marché public

Utiliser les services du BOAMP

Comm

Recherche rapide des marchés

Recherchez parmi :



les appels d'offres



les résultats de marchés

Critère géographique

Sélectionner une région sur la carte



Outre-Mer

Régions

lycées

Mairies

collèges, écoles

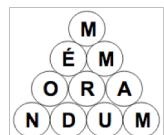
Communautés de communes...

Uniquement dans l'objet du marché

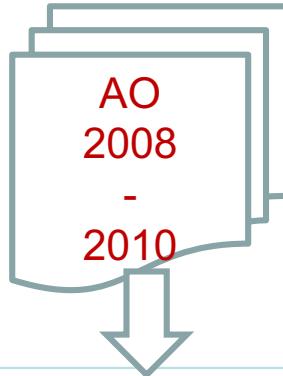
Date de mise en ligne

Cette semaine

Rechercher



The screenshot shows the BOAMP.fr website's search interface. It features a search bar for 'Recherche rapide des marchés' (Quick search for tenders), a map of France for geographical filtering, and various search filters like date range (2008-2010) and keywords.



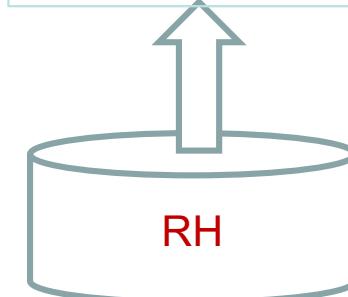
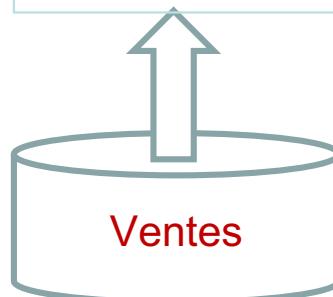
Classification nationale
des AO
Priorisation
Go / NoGo

Outil d'aide
à la
décision

word2Vec, délais, dictionnaires, longueurs,
mots clefs, géolocalisation

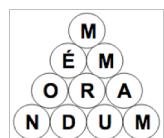
nb de clients,
évolution CA local,
produits similaires...

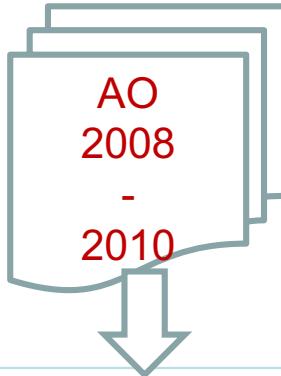
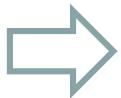
baux, nb d'employés,
ancienneté des
implantations ...



Prédiction
taux de
gain
potentiel
(RF)

TOSHIBA
Leading Innovation >>>





RAO

Proposer de rajout de photos , surlignage des textes trop longs, liste de mots importants manquants / sous exploités....

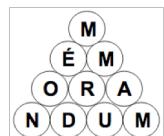
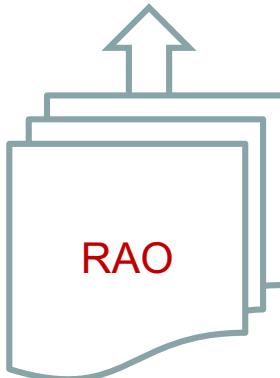
Outil d'aide à la décision

Prédiction taux de gain potentiel (RF)

Indicateurs qualitatifs : nb de mots similaires entre AO et RAO, comparaison du nombre de caractères, de phrases, de signes de ponctuation. Recherche de binômes identiques.

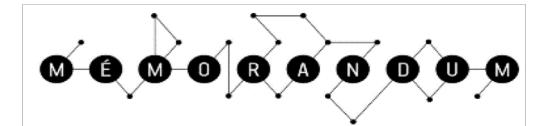
Indicateurs quantitatifs : nb de photos, de pages, de titres, de chiffres...

TOSHIBA
Leading Innovation >>>



Forces Commerciales <-> Big Data

Vendre à un client



Recenter l'intégration du commercial sur la vente de produit



CITRIX
CSN Gold
depuis 1997



Partenaire VMware
depuis 2001



Centre de formation
VMware depuis 2001



Certifié depuis 2006



Partenaire certifié
Microsoft Gold
depuis 2005

Microsoft®



autodesk®
authorized training center



TREND MICROR

 symantec.

Adobe

CISCO SYSTEMS

 orange™
Business Services


COREL

 IBM
Partenaire
Commercial


intel

ARKON
NETWORK SECURITY®

 BUSINESS OBJECTS®

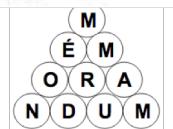
 **NETASQ**
Secure Internet Connectivity


CITRIX


hp
invent


Lotus. software

Recentrer l'intégration du commercial sur la vente de produit

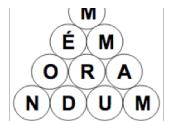
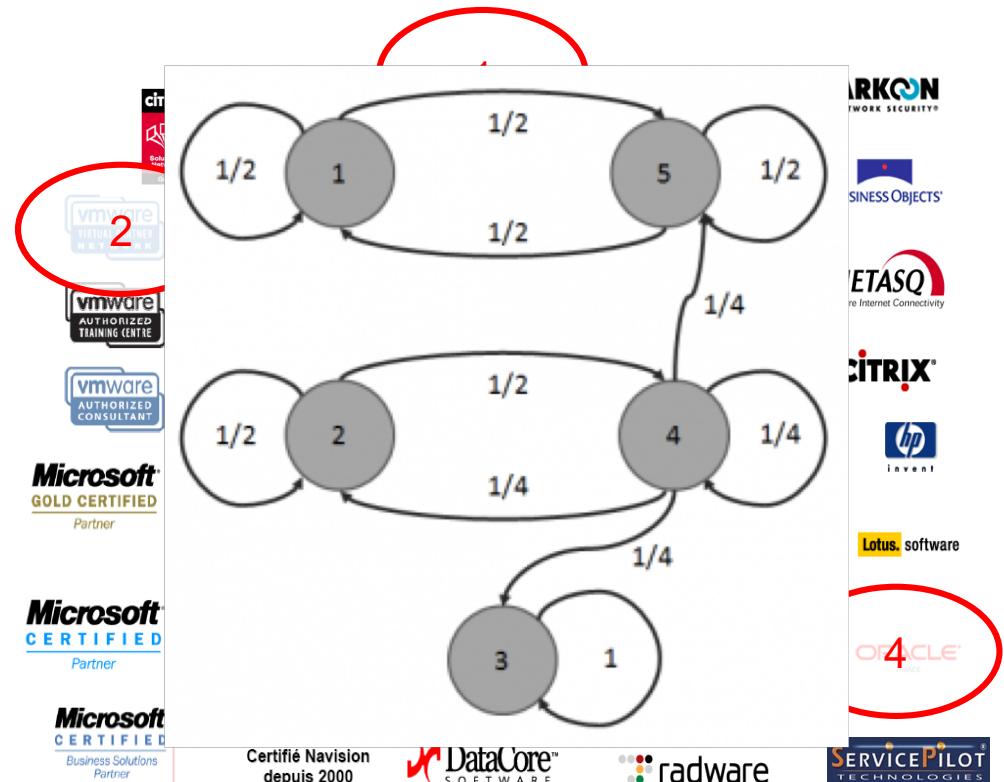


Recentrer l'intégration du commercial sur la vente de produit

Logique du catalogue produit

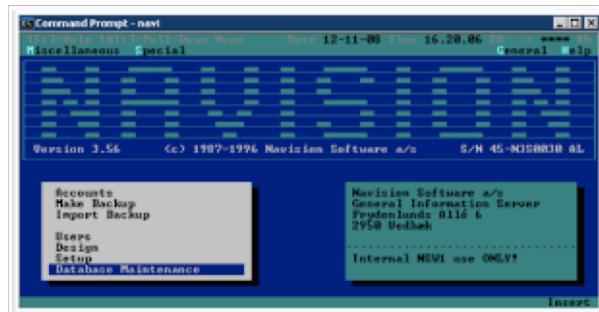


Profondeur d'historique
Produits
Dates
Clients

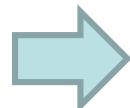


Recentrer l'intégration du commercial sur la vente de produit

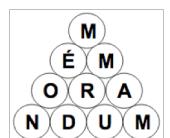
Logique du catalogue produit



Profondeur d'historique
Produits
Dates
Clients



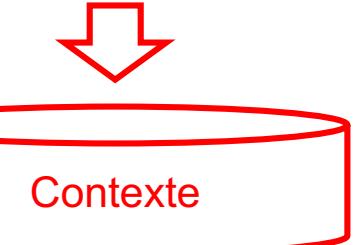
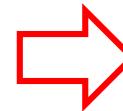
Formation des commerciaux
Compréhension du catalogue
↳ conviction en 1to1



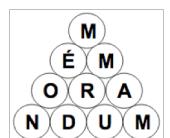
Recentrer l'intégration du commercial sur la vente de produit



Typologies clients
CA
Contacts commerciaux
AO



Profondeur d'historique
Produits, marges
Dates
Clients



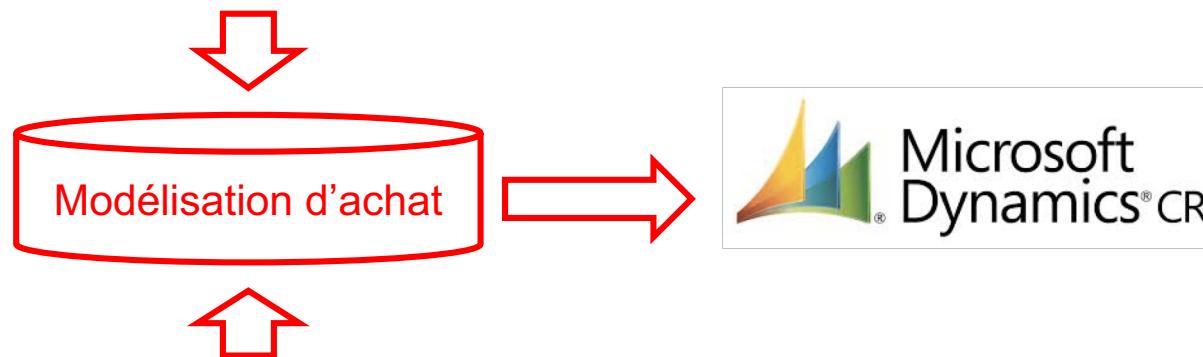
Recenter l'intégration du commercial sur la vente de produit

Typologies clients

CA

Contacts commerciaux

AO

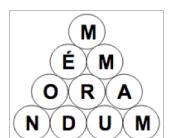
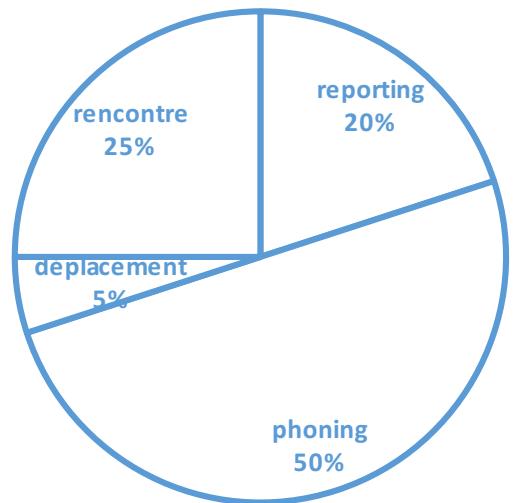


Profondeur d'historique

Produits, marges

Dates

Clients



Mémorandum

Romain Jouin - 06 52 86 87 30 – roman.jouin@memorandum.pro



- **Romain a une double culture :**
 - Informatique : développement logiciels
 - Commerciale : chasse de clients et développement de portefeuille

Compétences principales

- Processus de vente : démarches commerciales, accompagnement clients
- Développement informatique : web, infrastructures, Machine Learning (Python)

Compétences sectorielles

- Télécommunications / Cloud
- Web

Parcours

- 2 ans en tant que Freelance en informatique (sites web, macros...)
- 3 ans en tant que Business Developer de la branche Network Integration Services chez Alactel-Lucent Russie
- 2 ans de Chargé d'affaires chez Toshiba Cloud Services France

Formation

Mastère
Big Data
Telecom
Paristech
2014

INT école de
Management
2006

Quelques références

Valorisation des données

- Acteur de l'assurance: prévision de churn – 200 millions de lignes
- Acteurs de la santé : Prédition de concentrations moléculaires
- Evolution de la satisfaction client : déceler les différences de tendances dans un réseau de distribution
- Acteur de l'énergie : analyse de l'e-réputation sur les forums Français
- Cabinet de conseil : Formation aux Big Data
- École d'ingénieur : Initiation au Big Data et à la Datavisualisation

Participation à l'écosystème Data sur Paris

- Animateur de groupes d'intérêts autour de la Data (plus de 2000 personnes à Paris). 15 événements organisés depuis Octobre 2014.

Expertise métier

- Développement web full-stack Python & Jquery
- Gestion d'infrastructure Big Data : Hadoop / Spark / Mesos / Docker
- Choix des marchés stratégiques - Plan d'attaques du marché
- Reporting (>15 Meur) - Prévision annuel du CA
- Chasse - Présentation clients - Ajustement des prix
- Gestion d'équipes de consultants

