I/ITMO

Курс «Коммуникации и командообразование»

Рабочая тетрадь

| ФИО | | |
|---------------|--|--|
| | | |
| | | |
| | | |
| | | |
| №. потока КиК | | |
| | | |
| | | |

О РАБОЧЕЙ ТЕТРАДИ

Уважаемые студенты!

Данная рабочая тетрадь поможет вам применить полученные на курсе знания к реальным жизненным ситуациям. Этот инструмент будет работать правильно только в том случае, если вы заполните рабочую тетрадь лично на основе вашего собственного опыта и умозаключений.

В Университете ИТМО действует политика полной нетерпимости к плагиату. Плагиатом является, в том числе:

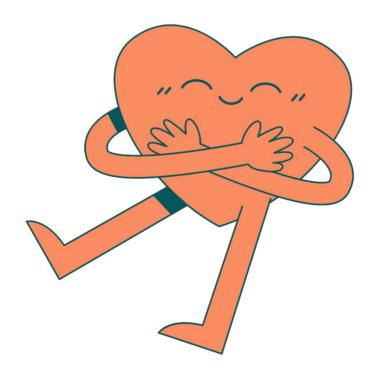
- попытка выдать текст из открытых источников (печатные издания, Интернет и т.д.) за вашу собственную работу;
- использование цитат и заимствований без ссылки на источник;
- использование текста, созданного другим человеком (например, вашим одногруппником) под собственным именем.

Плагиат:

- существенно ограничивает ваше развитие;
- способен нанести непоправимый вред вашей репутации;
- оценивается в Российской Федерации как противоправное деяние, способное повлечь за собой меры ответственности.*

Если вас поймают на плагиате в любом из ваших заданий, то отчет о плагиате будет передан в Студенческий офис для последующих дисциплинарных взысканий, вплоть до отчисления из вуза.

Желаем успешного освоения курса и интересных открытий!



*П. 3.3. Кодекса Обучающегося Университета ИТМО



ШАГ 1. НАВЫКИ РАБОТЫ В КОМАНДЕ

Самодиагностика: Какой я командный игрок?



ШАГ 2. РОЛИ В КОМАНДЕ

Командные роли

Рефлексия по теме "Основы командной работы"

ШАГИ 3 И 4. КОММУНИКАЦИИ В КОМАНДЕ

Постановка открытых вопросов

Нетворкинг

Обратная связь

Рефлексия по теме "Коммуникации в команде"

ШАГ 5. ИНСТРУМЕНТЫ КОМАНДНОЙ РАБОТЫ

Целеполагание по методике SMART



ШАГ 6. НЕНАСИЛЬСТВЕННОЕ ОБЩЕНИЕ

Техника «ННО»

ШАГ 7. ВЕДЕНИЕ ПЕРЕГОВОРОВ

Упражнение «Факты и Интерпретации» Задание на выбор: эссе или видеовизитка

ШАГ 8. СЕМИНАР СОКРАТА

Самодиагностика участника семинара Сократа

ПОДВЕДЁМ ИТОГИ



ШАГ 1. НАВЫКИ РАБОТЫ В КОМАНДЕ





Задание:

- $^{\circ}$ Оцените ваш уровень владения навыком / развития компетенции по 4-х балльной шкале, где 1 навык совсем не развит, 2 навык развит, но недостаточно, 3 неплохо владею навыком, 4 владею навыком очень хорошо.
- Расставьте приоритет между теми компетенциями, которые вы бы хотели развить, отображая это буквами ABC, где A наивысший приоритет, В средний, С низкий приоритет.

| Навык | Мой уровень владения (1– совсем не владею, 4– владею оченьхорошо) | Мои приоритеты по развитию навыков (А – наивысший приоритет, В – средний, С – низкий приоритет) |
|--|--|--|
| Понимаю свои сильные и слабые стороны | 0000 | A B C |
| Умею контролировать свои эмоции во время работы с людьми | 0000 | A B C |
| Умею справляться с неудачами | 0000 | A B C |
| Умею признавать свои ошибки и предлагать решения | 0000 | A B C |
| Уверенно обозначаю свои личные границы | 0000 | A B C |
| Обладаю лидерскими качествами | 0000 | A B C |
| Умею ставить цели и достигать их | 0000 | A B C |
| Умею брать на себя ответственность | 0000 | A B C |
| Умею планировать свою работу | 0000 | A B C |

| Навык | Мой уровень владения (1– совсем не владею, 4– владею очень хорошо) | Мои приоритеты по развитию навыков (А – наивысший приоритет, В – средний, С – низкий приоритет) |
|--|---|--|
| Умею распределять работу внутри команды | 0000 | A B C |
| Умею устанавливать доверительные отношения в команде | 0000 | A B C |
| Умею слушать собеседника | 0000 | A B C |
| Умею сопереживать другим людям | 0000 | A B C |
| Умею воодушевлять других людей на работу | 0000 | A B C |
| Умею преобразовывать критические замечания в форму конструктивной обратной связи | 0000 | A B C |
| Знаю, как разрешать конфликтные ситуации конструктивно | 0000 | A B C |
| Умею вести переговоры | 0000 | A B C |
| Развитие каких трех навыков является для | и вас наиболее приоритетны | и и почему? |
| | | |
| | | |

ШАГ 2. РОЛИ В КОМАНДЕ



Задания:

| 1. | Пройдите тест Р. Белбина (в Moodle запишите свои результаты с баллам | | еделение ваших командных ролей и |
|----|--|------------------|----------------------------------|
| | Реализатор | | |
| | Координатор | | |
| | Формирователь | | |
| | Генератор идей | | |
| | Исследователь ресурсов | | / \ \ \ - |
| | Аналитик | | 1711 |
| | Дипломат | | |
| | Завершитель | | |
| 2. | Какие ваши две ключевые роли? | | |
| 3. | Какие сильные качества ролей у вас | присутствуют? | |
| | | | |
| 4. | Какие допустимые слабые качества | можете у себя от | метить? |
| | | | |
| | | | |
| | | | |

| 5. Какую работу вы в | 5. Какую работу вы выполняете лучше всего? | | |
|-----------------------|--|--|--|
| | | | |
| | | | |
| 6. Какая работа не по | дходит вам исходя из ваших командн | ных ролей? | |
| | | | |
| ключевых ролей? | ых ситуациях проявляются сильн | | |
| Сильн | ые стороны | Слабые стороны | |
| | | | |
| | | | |
| Командная роль | Жизненные ситуации, в которых проявляется сильная сторона роли | Жизненные ситуации, в которых проявляется ограничение роли | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |

Рефлексия по теме "Основы командной работы"



Цель: осмысление и применение полученных знаний в различных сферах жизни.

Инструкция: подумайте и запишите значимые для вас выводы по результатам данной темы. В первой колонке - знаю - опишите теоретические тезисы, которые стали для вас новыми и важными; во второй колонке - умею - опишите умения, которые вы приобрели и готовы применять в жизни; в третьей колонке - хочу - поставьте цели по освоению новых знаний и отработке умений, связанных с данной темой.

| Знаю (что я узнал?) | |
|---|--|
| Умею (чему я научился?) | |
| Хочу (что еще я хочу освоить?) | |
| Применю (где я применю эти знания?) | |
| | |
| | |

ШАГИ 3 И 4. КОММУНИКАЦИИ В КОМАНДЕ

Постановка открытых вопросов

Перед выполнением задания вернитесь к теоретическому материалу о правилах постановки открытых вопросов. Учитывая рекомендации, составьте свои вопросы другому человеку по вашему личному кейсу.

Задание: вспомните и кратко опишите ситуацию, где вы были не совсем довольны поведением другого человека, или ситуацию, в которой у вас возникли разногласия с другим человеком. Составьте от 5 до 10 вопросов этому человеку по данной ситуации. Проверьте вопросы с помощью чек-листа:

| Критерий | Присутствие критерия |
|--|-------------------------|
| Мой вопрос является открытым, на него нельзя ответить односложно "да / нет" | |
| В моем вопросе отсутствует намерение критиковать или осуждать другого человека | |
| Если бы я отвечал на этот вопрос, у меня возникло бы желание ответить на него развернуто | |
| Мой вопрос отражает мое желание узнать точку зрения другого человека | |
| Мой вопрос не является риторическим | |
| В мой вопрос не заложен ответ на него, в нем нет моей оценки ситуации | 0 |



| Ситуация: | | |
|-----------|--------|--|
| | | |
| | | |
| Вог | просы; | |
| 1. | | |
| 2. | | |
| 3. | | |
| 4. | | |
| 5. | | |
| 6. | | |
| 7. | | |
| 8. | | |
| 9. | | |
| 10. | | |

Нетворкинг

Нетворкинг — это инструмент, который нам помогает в достижении целей. Один из самых сложных этапов в нетворкинге — это начать диалог с незнакомым человеком. Для того, чтобы новое знакомство было легче завести, необходимо продумать самопрезентацию. Она должна быть короткая и яркая, чтобы человек, с которым вы знакомитесь, сразу понял, чем вы занимаетесь и чем можете быть полезны друг другу.

| 3a, | _ | | |
|------------|------|--------------|------|
| ~ ~ | 71 7 | TTT | ÆCT• |
| Ja. | Дα | \mathbf{n} | 171. |

| | , , , , , , , , , , , , , , , , , , , |
|----|--|
| 1. | Составьте свою визитную карточку – небольшую речь на 1 минуту. Укажите в ней самую важную информацию о себе. |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| 2. | Запланируйте 2-3 мероприятия, на которых вы сможете использовать свою самопрезентацию и завести новые профессиональные знакомства. |
| 1. | |
| 2. | |
| | |
| 3. | |
| | |

Обратная связь

Обратная связь, которую мы ежедневно получаем, это мощный инструмент саморазвития. Получив отзыв о нашей работе, мы можем сделать выводы, скорректировать свои действия и в итоге повысить свою эффективность. Очень важно уметь принимать и анализировать обратную связь, чтобы она приносила вам пользу. Особенно это касается критики, слов, которые нам кажутся несправедливыми.

Задание: вспомните обратную связь (с содержанием критики), которую вы недавно получили от кого-либо (например, от преподавателя, коллеги, руководителя, одногруппника, друга и т.д.).

| .• | Кратко опишште ситуацию, по которой вы получили обратную связь: |
|----|--|
| | |
| | |
| | |
| | |
| • | О каких своих сильных сторонах/правильных действиях вы услышали в обратной связи и какие чувства испытали: |
| | |
| | |
| | |
| | |
| • | Что, по мнению человека, который дал обратную связь, вы сделали неправильно/что, по его мнению, следует исправить: |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | Если вы исправите в будущем свои действия, какие позитивные изменения, на ваш взгляд, могут произойти в работе и личной жизни: |
| | |
| | |
| | |
| | |

| 5. | В подобных ситуациях в будущем, что вы сделаете по-другому: |
|----|---|
| | |
| | |
| | |



Рефлексия по теме "Коммуникации в команде"



Цель: осмысление и применение полученных знаний в различных сферах жизни.

Инструкция: подумайте и запишите значимые для вас выводы по результатам данной темы. В первой колонке - знаю - опишите теоретические тезисы, которые стали для вас новыми и важными; во второй колонке - умею - опишите умения, которые вы приобрели и готовы применять в жизни; в третьей колонке - хочу - поставьте цели по освоению новых знаний и отработке умений, связанных с данной темой

| Знаю (что я узнал?) | |
|---|--|
| Умею (чему я научился?) | |
| Хочу (что еще я хочу освоить?) | |
| Применю (где я применю эти знания?) | |



ШАГ 5. ИНСТРУМЕНТЫ КОМАНДНОЙ РАБОТЫ

Целеполагание по методике SMART

Сформулируйте три индивидуальные цели по технике **SMART**. Проверьте ваши цели по чек-листу:

| S | Моя цель конкретна. Я четко описал, чего хочу достигнуть, в моей формулировке нет абстрактных слов. Моя цель написала про меня и мои действия. | 0 |
|--------|--|---|
| M | Я могу измерить достижение моей цели с помощью конкретных критериев. В цели прописан качественный и количественный показатель цели. | 0 |
| A | Цель достижима за тот срок, который я обозначил. | 0 |
| R | Цель для вас актуальна и значима. Цель соотносится с другими моими целями. | 0 |
| T | Цель ограничена по времени. | 0 |
| | | |
| Цель Л | √ º2: | |
| | | |
| Цель Л | №3: | |
| | | |
| | | |

ШАГ 6. НЕНАСИЛЬСТВЕННОЕ ОБЩЕНИЕ

Техника «ННО»

Цель: понимание и применение техники "Ненасильственное общение" М. Розенберга (далее - HHO).

Инструкция:

- 1. Выберите ситуацию, в которой вы регулярно срываетесь на неприятный для самого себя способ общения (обвиняете друга, раздраженно разговариваете с родителями, выговариваете свои обиды любимому и т. д.) запишите ситуацию в месте для записи.
- 2. Проанализируйте эту ситуацию, используя правила ненасильственной коммуникации, последовательно обдумывая и заполняя таблицу наблюдение, чувства другого, мои чувства, потребности и просьба.
- 3. Попробуйте технику ненасильственной коммуникации в общении с близкими, наблюдайте за собой и за тем, какое усилие дается вам сложнее всего.

ПРИМЕР:

| Ситуация | Ваш друг периодически дает вам непрошенные советы. И вот снова он начал вам рассказывать, чем вы должны питаться и какие книги читать. | |
|---|--|--|
| Наблюдение (опишите ситуацию безоценочно) | Саша, ты мне говоришь о том, как я должен питаться и что читать. | |
| Чувства другого (опишите возможные чувства партнера по общению) | Я понимаю, что ты хочешь, чтобы я был здоровым и мог с тобой обсудить важные для тебя темы. Я злюсь и испытываю раздражение. | |
| Мои чувства (опишите свои чувства и эмоции) | | |
| Потребности (опишите потребность, которая стоит за этими чувствами) | Я злюсь, потому что мне хочется принимать решения в своей жизни самостоятельно и не чувствовать давления от близких | |
| Просьба (сформулируйте конкретную просьбу) | Пожалуйста, если ты хочешь мне что-то предложить, формулируй это в качестве вопросов или предложений. | |

Ваша ситуация:

| Ситуация | |
|--|--|
| Наблюдение (опишите ситуацию безоценочно) | |
| Чувства другого (опишите возможные чувства партнера по общению) | |
| Мои чувства (опишите свои чувства и эмоции) | |
| Потребности (опишите потребность, которая стоит за этими чувствами) | |
| Просьба (сформулируйте конкретную просьбу) | |

Применяя технику в реальной ситуации, запишите, что из приведенных этапов получается сложнее всего, подумайте, как можно преодолеть эту трудность.



ШАГ 7. ВЕДЕНИЕ ПЕРЕГОВОРОВ

Упражнение «Факты и Интерпретации»

Цель: научиться анализировать свои эмоции в ходе коммуникации, объективно оценивать ситуации, которые происходят в жизни, понимать причины возникновения эмоций и уметь находить конструктивные варианты удовлетворения своих потребностей.

Инструкция: вспомните 2 ситуации (кейса), в которых вы испытывали негативные эмоции в общении с другими людьми. Проанализируйте их с помощью таблицы.

ПРИМЕР:

| Факт (краткое безоценочное описание события) | Мой друг раскритиковал мое фото в инстаграмме. Я испытал гнев и раздражение. Я ничего ему не сказал, проглотил обиду. Я испытал гнев, потому что думал, что мой друг меня не уважает, раз позволяет себе такие злые комментарии. | |
|--|--|--|
| Эмоции и эмоциональная реакция (что я почувствовал и как отреагировал на ситуацию?) | | |
| Интерпретация (причина эмоции / эмоциональная реакция) | | |
| Потребность (Какая потребность стоит за этой эмоцией?) | Не была удовлетворена моя потребность в уважении. | |
| Действия (Как я могу удовлетворить эту потребность? Что стоит сделать? Как обозначить эту потребность для другого человека?) | Поговорить с другом, рассказать ему о своих эмоциях, о связи его резких замечаний с отсутствием уважения. Попросить его быть более аккуратным в выборе слов, а лучше спрашивать разрешения дать мне обратную связь. | |





Кейс №1



| Факт (краткое безоценочное описание события) | |
|---|--|
| Эмоции и эмоциональная реакция (что я почувствовал и как отреагировал на ситуацию?) | |
| Интерпретация (причина эмоции / эмоциональная реакция) | |
| Потребность (Какая потребность стоит за этой эмоцией?) | |
| Действия (Как я могу удовлетворить эту потребность? Что стоит сделать? Как обозначить эту потребность для другого человека?) | |

Кейс №2



| Факт (краткое безоценочное описание события) | |
|---|--|
| Эмоции и эмоциональная реакция (что я почувствовал и как отреагировал на ситуацию?) | |
| Интерпретация (причина эмоции / эмоциональная реакция) | |
| Потребность (Какая потребность стоит за этой эмоцией?) | |
| Действия (Как я могу удовлетворить эту потребность? Что стоит сделать? Как обозначить эту потребность для другого человека?) | |

ЗАДАНИЕ НА ВЫБОР: ЭССЕ ИЛИ ВИДЕОВИЗИТКА

Дорогие студенты, рефлексия – это один из важных инструментов в обучении. Размышляя на темы, связанные с предметом изучения, анализируя их, выражая свое отношение к ним, мы улучшаем их понимание. Рефлексия дает нам возможность осмыслить тот опыт, который мы получали на занятиях. Предлагаем вам выбрать формат рефлексии, который вам больше по душе: письменное эссе или видеовизитка.

Рекомендации по каждому формату описаны ниже. Удачи!

Эссе

Напишите эссе-рефлексию. Тему вы можете выбрать из списка или предложить свою. Ваша тема должна быть связана коммуникациями и/или работой в команде. После написания эссе, проверьте с помощью чек-листа, все ли критерии были соблюдены:

| Критерий | | Присутствие критерия |
|--|--|-------------------------|
| Вы указали тему вашего эссе. Тема эссе имеет отношение к развитию гибких навыков | | 0 |
| Объем вашего эссе мин | имум 300 - максимум 1500 слов | \circ |
| Содержание вашего эсс | е соответствует заявленной теме | \circ |
| Ваше эссе содержит следующие части: | • вступление: содержит общее описание вашей темы, озвучивает проблему, которую вы будете описывать; | \circ |
| | • основная часть: раскрывает и развивает основную идею, содержит примеры и аргументы, подкрепляющие вашу точку зрения; | \circ |
| | • заключение: суммирует и резюмирует пункты в основном части. | \circ |
| Ваше эссе разделено на абзацы | | 0 |
| Вы проверили ваше эссе на предмет наличия в нем грамматических и стилистических ошибок | | 0 |
| Ваше эссе является результатом ваших собственных умозаключений и не заимствовано | | 0 |
| Если вы ссылаетесь на внешние источники, убедитесь, что соблюдены правила цитирования | | 0 |
| Ваше эссе написано в данной рабочей тетради, а не в отдельном файле | | 0 |
| Использование нейросетей возможно только как источник, которым вы пользуетесь, в пределах 10%. Эссе, сгенерированное нейросетью, не будет принято. | | 0 |

| Тема эссе: | | | |
|------------|--|--|--|
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |

Видеовизитка

| | Критерий | Присутствие критерия |
|--|--|-------------------------|
| Тема вашей речи связана | а с темами, изучаемыми на курсе | \circ |
| На видео вы снимаете са | мого себя | \circ |
| Во вступлении вашей ре | чи вы указали тему | 0 |
| Длительность вашей реч | и на видео не менее 2 и не более 4 минут | 0 |
| Содержание вашей речи | и соответствует заявленной теме | 0 |
| В вашей речи есть структура: | • вступление: содержит общее описание вашей темы, озвучивает проблему, которую вы будете описывать; | \circ |
| | • основная часть: раскрывает и развивает основную идею, содержит примеры и аргументы, подкрепляющие вашу точку зрения; | \circ |
| | • заключение: суммирует и резюмирует пункты в основном части. | 0 |
| Вы включили в рабочую тетрадь ссылку либо на файлообменник, куда выложили видео, либо на стриминговый сервис, куда вы загрузили ваше видео | | \circ |
| Вы проверили наличие доступа для третьих лиц к вашей ссылке | | \circ |
| Идеи, которые вы рассказываете на видео, являются вашими собственными, а не заимствованными | | |
| Если вы ссылаетесь на другие источники, вы включаете на них ссылку в вашем видео | | 0 |
| * Креативность приветствуе | тся! | |

| Ссылка на видео: | |
|------------------|--|
| | |



ШАГ 8. СЕМИНАР СОКРАТА

Самодиагностика участника семинара Сократа



| Ваша роль в семинаре: | участник | лидер | наблюдатель |
|-----------------------|----------|-------|-------------|
| • | | | |

Инструкция: оцените свое участие в сегодняшнем семинаре по следующим критериям: 5 =отлично 4 =хорошо 3 =есть над чем поработать 2 =критерий отсутствовал

| Критерий | Оценка |
|--|--------|
| Я прочитал(а) текст, активно с ним работал(а) и сделал(а) заранее необходимые заметки | |
| Я пришел/пришла с заранее проработанными вопросами по тексту. | |
| Во время семинара я сделал(а) несколько значимых для дискуссии комментариев. | |
| Я делал(а) ссылки на текст, чтобы поддержать высказанную идею. | |
| Я задал(а) хотя бы один хорошо сформулированный и значимый вопрос. | |
| Я попросил(а) другого участника дискуссии пояснить его/ее мысль. | |
| Я высказал(а) мысль/идею, основываясь на комментариях другого участника, переформулируя/перефразирую его/ее. | |
| Я приглашал(а) других участников принять участие в беседе. | |
| Я относился/относилась к другим участникам семинара с максимальным уважением. | |
| Я внимательно/активно слушал(а) других участников дискуссии. | |
| Я избегал резких и токсичных комментариев | |



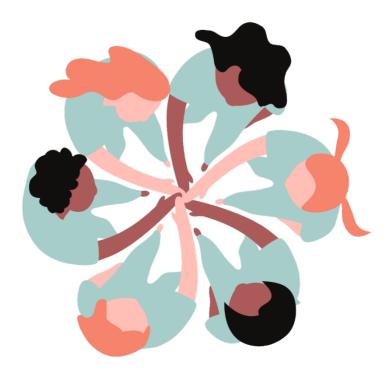
| Что получилосі | ь у меня лучше во | ero: | | | |
|------------------|-------------------|------------------|-----------------|---|--|
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| Над чем мне сто | рит еще поработа | ать в будущем: | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | Ü | | |
| 1 де я смогу при | менить навыки в | едения дискуссии | и в своеи жизни | : | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |



подведём итоги



| 5 изменений, которые произошли со мной на курсе | |
|---|--|
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| 3 вещи, которые я могу делать сейчас, но не мог делать раньше | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| Что показалось трудным в курсе? | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |



| Что | удивило меня (во мне) за время курса? |
|-----|--|
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| Что | из полученных знаний и навыков я буду применять в будущем? |
| Что | из полученных знаний и навыков я буду применять в будущем? |
| Что | из полученных знаний и навыков я буду применять в будущем? |
| Что | из полученных знаний и навыков я буду применять в будущем? |
| Что | из полученных знаний и навыков я буду применять в будущем? |



Составители рабочей тетради:

Автор и руководитель курса **Романенко Юлия Николаевна** yulia_romanenko@itmo.ru Преподаватель Soft Skills **Гофман Ольга Олеговна** oogofman@itmo.ru Преподаватель Soft Skills **Федорова Антонина Владимировна** avfedorova@itmo.ru Дизайнер и иллюстратор **Кузнецова Анна Павловна** apkuznetcova@itmo.ru

Институт международного развития и партнерства Университет ИТМО Ломоносова, 9, Санкт-Петербург, Россия, 191002