PROYECTO FINAL: DATA ANALYST

Análisis de ventas de electrodomésticos en Buenos Aires



Integrantes:

Sosa, Yamila.

Batistessa, Carolina.

Elizalde, Romina.

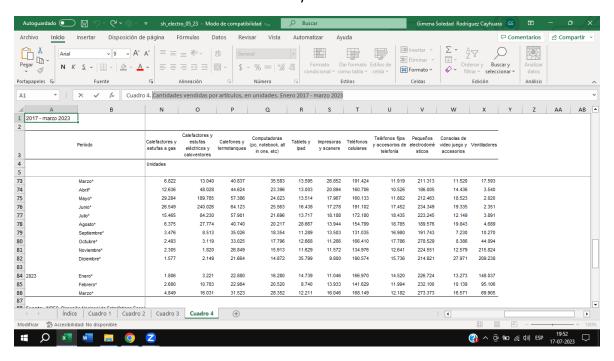
CONTENIDO

ELECCIÓN DEL DATASET	
PUBLICO OBJETIVO	
OBJETIVO DEL PROYECTO	2
MODELO ETL	
MODELO E-R	
SISTEMA DE GESTION APLICADO	
DASHBOARD EN POWER BI	
GLOSARIO	
ULUSAKIU	1 - 3

ELECCIÓN DEL DATASET

El dataset elegido con el cual trabajaremos en este proyecto se basa en un histórico de ventas del rubro "Electrodomésticos".

El mismo fue extraído de la página del INDEC y forma parte de la base de información de la Dirección de Estadísticas de Comercio y Servicios.



PUBLICO OBJETIVO

Los usuarios finales pueden ser variados según el objetivo y destino del proyecto.

Eiemplo:

- El estado en conjunto con la secretaria de comercio.
- Emprendedores y empresarios del rubro electrodomésticos.

- Áreas de trabajo de diferentes empresas relacionadas al rubro.
- Estudiantes que necesiten realizar estudios de mercado entre otros análisis.

OBJETIVO DEL PROYECTO

Obtendremos indicadores estadísticos del mercado "Electrodomésticos" a través de las ventas de diferentes artículos a lo largo del tiempo.

Nuestra idea es que los usuarios visualicen de forma rápida un análisis de ventas y a partir de ello, puedan tomar decisiones con alto grado de éxito.

El análisis que realizaremos para tal fin será del tipo "descriptivo".

MODELO ETL

E – Extract/Export (Extracción): Página del INDEC, sección Estadísticas Económicas.

Transform (Transformación) L:

- Se divide la columna "periodo" en dos columnas, Periodo y Mes.
- Se eliminan valores NULL.

L - Load (Carga): Dashboard en POWER BI.

MODELO E-R

Utilizamos un modelo de datos del tipo "Relacional", es una tabla que contiene filas y columnas, la cual posee un nombre único.

A continuación, les compartimos el tipo de dato que contiene cada columna:





SISTEMA DE GESTION APLICADO

Utilizamos como herramienta para analizar los datos el sistema SQL SERVER, el mismo nos permitió desarrollar las consultas necesarias para resolver diferentes insights.

- Mayor cantidad de unidades vendidas de "Heladeras" en el año 2022.

```
--3. Utilizamos dos condiciones

SELECT MAX(Heladeras) AS Mayor_Venta_Heladera from electro

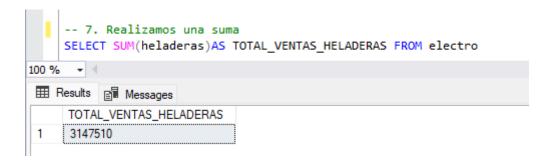
WHERE Periodo = 2022

100 % 
Results Messages

Mayor_Venta_Heladera

1 58640
```

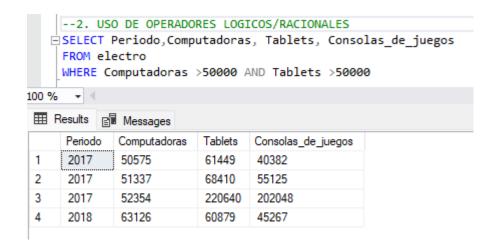
- Total de unidades vendidas de "Heladeras" a lo largo de todos los años.



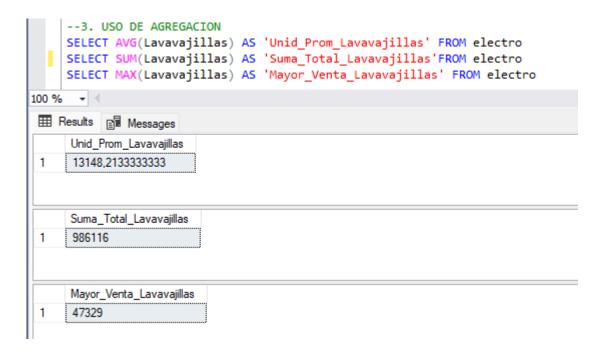
 Periodo y mes donde las ventas del artículo "Aires" fueron menores o iguales a 10.000 unidades.



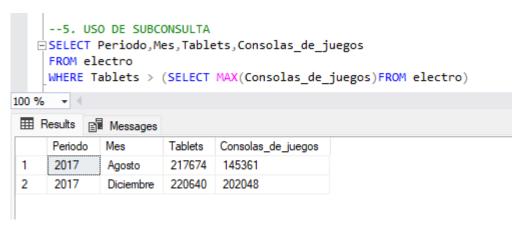
- Total de ventas de "Consolas de juegos", donde las unidades vendidas de los artículos "Computadoras" y "Tablets" fueron mayor a 50.000 unidades.



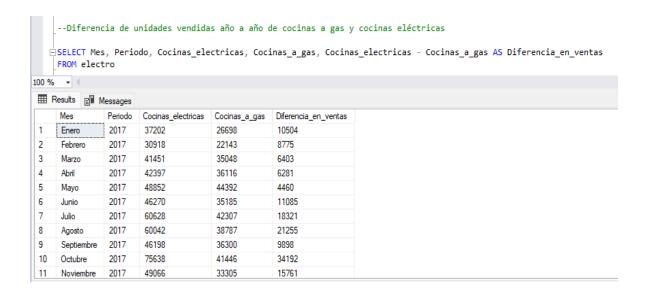
- Total, promedio y máxima venta del artículo "Lavavajillas".



 Periodo y Mes donde las ventas del artículo Tablet superaron a la máxima venta de "Tablets".



- Diferencia en ventas por periodo y mes de cocinas a gas y cocinas eléctricas.



Sumatoria de las unidades vendidas de TV Y TABLETS en el año 2022.

```
--Sumatoria de las unidades vendidas de TV Y TABLETS en el año 2022

SELECT SUM(TV) AS Ventas_TV_2022 , SUM (Tablets) AS Ventas_Tablets_2022

FROM electro
WHERE Periodo

100 % 
Results Messages

Ventas_TV_2022 Ventas_Tablets_2022

1 1507505 197391
```

Mes y año en el que se vendieron más "cámaras digitales".

```
--Mes y año en el que se vendieron más cámaras digitales

SELECT Periodo, Mes, Camaras_digitales

FROM electro
WHERE Camaras_digitales =(SELECT MAX(Camaras_digitales) FROM electro)

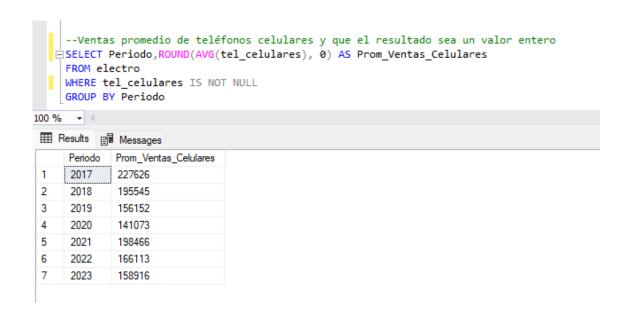
100 %

Results

Periodo Mes Camaras_digitales

1 2017 Agosto 5694
```

Ventas totales promedio de "Teléfonos Celulares".



DASHBOARD EN POWER BI

En una primera instancia, realizamos una posible maqueta de cómo podría verse nuestro dashboard con posibles gráficos y etiquetas referidas a nuestro dataset.

Utilizamos como herramienta la página web llamada "Mockup".



Una vez cargado nuestro dataset en POWER BI, decidimos agrupar por categoría los diferentes artículos para poder responder a nuevos insights:

- ¿Cómo evolucionaron las ventas por categoría y por artículos a lo largo del tiempo?
- ¿Cuál fue el total de ventas en un periodo puntual?
- ¿Cuál fue la categoría más vendida?
- ¿Qué porcentaje de ventas representa cada categoría en un periodo determinado?
- ¿Se logró llegar al objetivo de unidades vendidas por periodo?

Para ello, optamos por utilizar las siguientes funciones:

- Sumatorias (SUM y SUMX)
- Divisiones (DIVIDE)
- Máximos (MAX y MAXX)
- Selectores (SWITCH)

Luego realizamos los cálculos en lenguaje DAX creando las siguientes medidas:



```
1 Categoría más vendida =
 2 VAR MaxTVAV = MAXX(ALL('Ventas Articulos'), [TV Audio y Video])
3 VAR MaxGrandesElectro = MAXX(ALL('Ventas Articulos'), [Grandes electrodomesticos])
4 VAR MaxPequenosElectro = MAXX(ALL('Ventas Articulos'), [Pequenos electrodom])
 5 VAR MaxClimatizacion = MAXX(ALL('Ventas Articulos'), [Climatización])
6 VAR MaxTecnologia = MAXX(ALL('Ventas Articulos'), [Tecnología])
8 VAR MayorEntreTVYGrandesElectro = MAX(MaxTVAV, MaxGrandesElectro)
9 VAR MayorEntrePequenosYClimatizacion = MAX(MaxPequenosElectro, MaxClimatizacion)
10 VAR MayorEntreAnterior = MAX(MayorEntreTVYGrandesElectro, MayorEntrePequenosYClimatizacion)
11 VAR MayorTotal= MAX(MayorEntreAnterior, MaxTecnologia)
12 RETURN
13
       SWITCH(
14
15
           MayorTotal = MaxGrandesElectro, "Grandes electrodomesticos",
           MayorTotal = MaxTecnologia, "Tecnología",
16
           MayorTotal = MaxPequenosElectro, "Pequeños Electrodomesticos",
17
18
           MayorTotal = MaxClimatización, "Climatización",
           TRUE(), "TV Audio y Video"
19
20
21
```

```
1 Total de Ventas por Categoria =
2 SUMX(
3 'Ventas Articulos',
4 'Ventas Articulos'[Tecnología]+'Ventas Articulos'[Climatización]
5 +'Ventas Articulos'[Grandes electrodomesticos]
6 +'Ventas Articulos'[Pequeños Electrodomesticos]
7 +'Ventas Articulos'[Tv Audio y Video]
8 )
```

```
1 Total de Ventas por Periodo =
 2 SUMX(
 3
       'Ventas Articulos',
       'Ventas Articulos'[Aires]
       +'Ventas Articulos'[Calefactores a gas]
       +'Ventas Articulos'[Calefactores electricos]
 7
       +'Ventas Articulos'[Calefones]
       +'Ventas Articulos'[Camaras digitales]
 8
9
       +'Ventas Articulos'[Cocinas a gas]
10
       +'Ventas Articulos'[Cocinas electricas]
11
       +'Ventas Articulos'[Computadoras]
12
       +'Ventas Articulos'[Consolas de juegos]
13
       +'Ventas Articulos'[Equipos de audio]
14
       +'Ventas Articulos'[Heladeras]
15
       +'Ventas Articulos'[Impresoras]
       +'Ventas Articulos'[Lavarropas]
17
       +'Ventas Articulos'[Lavavajillas]
18
       +'Ventas Articulos'[Pequeños electrodomesticos]
19
       +'Ventas Articulos'[Reproductores ]
20
       +'Ventas Articulos'[Tablets]
21
       +'Ventas Articulos'[Tel Celulares]
22
       +'Ventas Articulos'[Tel Fijos]
23
       +'Ventas Articulos'[TVS]
24
       +'Ventas Articulos'[Ventiladores]
25
   1 Media de venta Anual = DIVIDE(84420000, 6)
```

Por último, creamos dos parámetros para los filtros de "Artículos y "Categoría":



Finalmente, terminamos de armar nuestro dashboard con el siguiente contenido:

Solapa 1: Portada/Presentación

Solapa 2: Introducción

Solapa 2: Consultas SQL

Solapa 3: Dashboard Ventas

Solapa 4: KPI

Proyecto Final - Data Analyst

Análisis de ventas de Electrodomésticos en Buenos Aires

Sobre nosotras...



Romina Elizalde. Ingeniera Industrial. La Plata, Buenos Aires.



Carolina Battistessa. Asesora Financiera. Comodoro Rivadavia, Chubut.

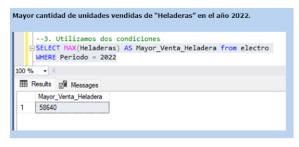


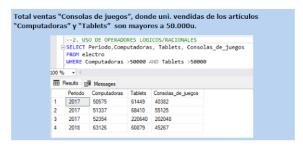
Yamila Sosa. Contadora Pública. La Piata, Buenos Aires,

Introducción...

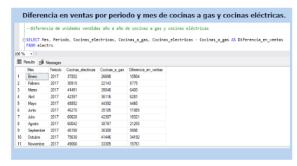


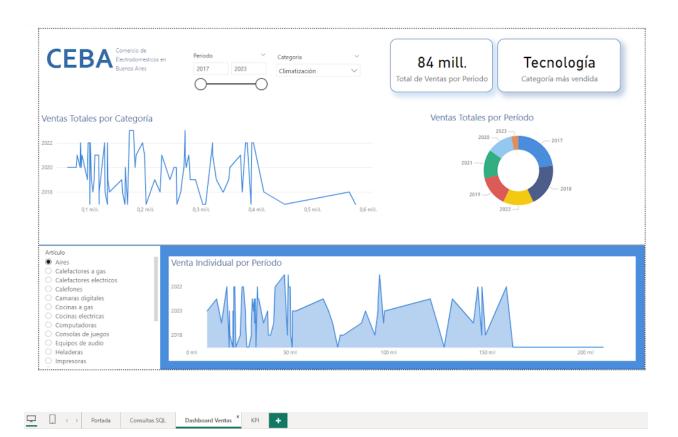
Algunas consultas realizadas en SQL ...

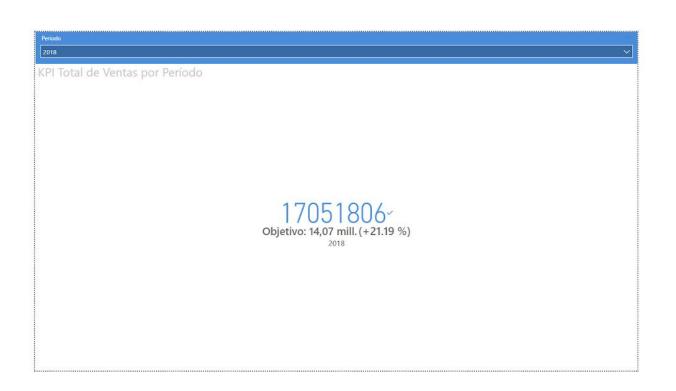












☐ Portada Dashboard Ventas KPI ×

GLOSARIO

Dashboard: Un dashboard es una herramienta de gestión de la información que monitoriza, analiza y muestra de manera visual los indicadores clave de desempeño (KPI), métricas y datos fundamentales para hacer un seguimiento del estado de una empresa, un departamento, una campaña o un proceso específico

Dataset: corresponde a los contenidos de una única tabla de base de datos o una única matriz de datos, donde cada columna de la tabla representa una variable en particular, y cada fila representa a un miembro determinado del conjunto de datos que estamos tratando.

Funciones: Tipo de subalgoritmo que describe una secuencia de órdenes.

Insight: El término inglés insight se utiliza en investigación de mercados, marketing, comunicación y en la empresa en general para referirse a un descubrimiento, una idea reveladora que nos da la clave para poder resolver un problema.

KPI: La palabra KPI proviene de las siglas de la frase "Key Performance Indicators", esto se traduce como "indicadores claves de desempeño".

Lenguaje DAX: Este nombre proviene de "Data Analysis Expressions" y es el lenguaje diseñado para crear objetos y consultar modelos tabulares. Estos modelos se encuentran en Power Pivot integrado en Excel, en SQL Server Analysis Services Tabular y en Power BI.

Medidas: Las medidas en Power BI son una valiosa herramienta para realizar cálculos usando el lenguaje propio de Power BI llamado DAX.

Modelo de Datos Relacional: Como mencioné anteriormente, un modelo de datos relacional se basa en la organización de datos en tablas con filas y columnas, y utiliza claves primarias y claves foráneas para representar las relaciones entre las entidades. Este es el modelo de datos más comúnmente utilizado en bases de datos SQL.

Modelo E-R: Es una herramienta que se utiliza antes de implementar una base de datos en SQL para ayudar a diseñar y visualizar la estructura de la base de datos.

Modelo ETL: Es un tipo de integración de datos que hace referencia a los tres pasos (extraer, transformar, cargar) que se utilizan para mezclar datos de múltiples fuentes. Se utiliza a menudo para construir un almacén de datos.

Parámetros en DAX: los parámetros son un tipo de objeto que permite a los usuarios definir valores que pueden ser utilizados en varias partes de un informe o conjunto de datos. Los parámetros son especialmente útiles cuando deseas crear informes dinámicos que permitan a los usuarios cambiar ciertos valores de manera interactiva sin necesidad de modificar directamente el código o las consultas.

Power BI: suite de herramientas de análisis de negocios desarrollada por Microsoft. Está diseñada para permitir a las organizaciones visualizar sus datos y compartir información para tomar decisiones informadas.

Selectores en DAX: Los selectores en el lenguaje de fórmulas DAX (Data Analysis Expressions) se refieren a una técnica utilizada para filtrar y seleccionar datos en una fórmula DAX. Permiten a los usuarios elegir un valor o conjunto de valores específicos de una columna o tabla en un modelo de datos

SQL SERVER: es una plataforma de gestión de bases de datos relacionales desarrollada por Microsoft. Ofrece una amplia gama de servicios de administración de datos que incluyen el

almacenamiento, la recuperación y la manipulación de datos, así como la administración de la seguridad y la generación de informes.