≅ CINEMA

STAKEHOLDERS	ÄREAS	
Gerente Geral	Controle financeiro	
	Controle de estoque	
	Gestão de funcionários	
	Gestão de fornecedores e contratos	
	Relatórios de desempenho	
Gerente de Programação	Controle de catálogo de filmes	
	Agendamento de sessões	
	Gestão de salas de exibição	
	Controle de licenciamento de filmes	
	Relatórios de sessões	
Operador de Bilheteria	Venda de ingressos	
	Gerenciamento de poltronas	
	Cancelamento e reembolso	
	Relatórios de venda	
Operador de Bomboniere	Controle de vendas de produtos	
	Controle de estoque da bomboniere	
	Registro de perdas	
Cliente	Compra de ingressos	
	Acompanhamento de filmes	
	 Promoções e Benefícios 	
	Avaliação e feedback	
	Perfil do Cliente	
	Fidelidade e Pontuação	
Equipe de Limpeza	Registro de limpezas realizadas	
	Agendamento de manutenção preventiva	
Equipe de Manutenção	Controle de chamados técnicos	
	Registro de manutenções preventivas e	
	corretivas	

	Checklist de equipamentos	
Equipe de Suporte Técnico	Manutenção de sistemas	
	Gerenciamento de rede e internet	
	Monitoramento de sistemas de venda	
Administrador de TI	Controle de usuários e permissões	
	Backup e recuperação de dados	
	 Atualizações e integrações do sistema 	
Distribuidor de Filmes	Controle de catálogo de lançamentos	
	 Negociação de contratos de exibição 	
	Controle de material promocional	
Empresa de Marketing/Publicidade	Gestão de campanhas de marketing	
	Controle de materiais promocionais	
	Relatórios de impacto	
Empresa de Licenciamento de Direitos	Gestão de contratos de exibição	
	Controle de royalties	
Fornecedor de Insumos	Entrega de alimentos, bebidas e produtos	
	para bomboniere	
	Emissão de notas fiscais	
Fornecedor de Materiais	Entrega de cadeiras, equipamentos de som,	
	telas, projetores etc.	
	Emissão de notas fiscais	
Fornecedor de Serviços	Fornecimento de água, luz, internet,	
	segurança e limpeza terceirizada	
	Suporte técnico externo	

Funcionalidades

Gerente Geral

Controle financeiro:

- o Gerenciamento de fluxo de caixa.
- Planejamento e análise orçamentária.
- Emissão de relatórios financeiros.

• Controle de estoque:

- Monitoramento de materiais e insumos.
- Acompanhamento de compras e consumo.

Gestão de funcionários:

- Controle de horários e salários.
- Distribuição de funções e tarefas.
- Avaliação de desempenho.

Gestão de fornecedores e contratos:

- o Acompanhamento de contratos com fornecedores.
- Negociação de termos e condições.

• Relatórios de desempenho:

- o Análise de desempenho financeiro e operacional.
- Relatórios de rentabilidade e custos.

Gerente de Programação

Controle de catálogo de filmes:

- o Gerenciamento de filmes disponíveis e em cartaz.
- o Inclusão de novas produções no catálogo.

Agendamento de sessões:

- Definição de horários de exibição.
- Coordenação de sessões de filmes.

Gestão de salas de exibição:

- Planejamento de uso das salas.
- Acompanhamento da ocupação das salas.

• Controle de licenciamento de filmes:

- o Monitoramento de direitos de exibição.
- Verificação de contratos e renovação de licenças.

Relatórios de sessões:

- o Acompanhamento de sessões realizadas.
- Análise de público e bilheteiras.

Operador de Bilheteira

Venda de ingressos:

- Emissão e controle de ingressos.
- Processamento de pagamentos.

• Gerenciamento de poltronas:

- Distribuição de poltronas para os clientes.
- o Acompanhamento da ocupação das salas.

Cancelamento e reembolso:

- Processamento de solicitações de cancelamento.
- Reembolso de valores pagos.

Relatórios de venda:

- Acompanhamento das vendas de ingressos.
- o Emissão de relatórios diários ou mensais.

Operador de Bomboniere

• Controle de vendas de produtos:

- o Emissão de vendas de alimentos e bebidas.
- Processamento de pagamentos.

Controle de estoque da bomboniere:

- Acompanhamento de produtos disponíveis.
- Realização de pedidos de reposição.

Registro de perdas:

- o Acompanhamento de produtos danificados ou vencidos.
- Realização de ajustes no estoque.

Cliente

Compra de ingressos:

- Escolha de filme, horário e poltrona.
- Realização do pagamento.

Acompanhamento de filmes:

- o Visualização de filmes em cartaz.
- Acompanhamento de filmes agendados.

Promoções e Benefícios:

- Acesso a promoções de ingressos e descontos.
- Recebimento de cupons ou ofertas especiais.

Avaliação e feedback:

- o Classificação e comentários sobre filmes assistidos.
- Sugestões de melhoria para o cinema.

Perfil do Cliente:

- Criação e gerenciamento de perfil pessoal.
- Histórico de compras e preferências.

Fidelidade e Pontuação:

- Acúmulo de pontos por compras.
- Troca de pontos por benefícios.

Equipe de Limpeza

• Registro de limpezas realizadas:

- Controle de tarefas de limpeza realizadas nas salas e áreas comuns.
- Registro de horários e responsáveis.

Agendamento de manutenção preventiva:

- Programação de limpezas e manutenções regulares.
- Acompanhamento da execução dos agendamentos.

Equipe de Manutenção

• Controle de chamados técnicos:

- o Abertura e acompanhamento de chamados para manutenção.
- Atribuição de tarefas para a equipe de manutenção.

• Registro de manutenções preventivas e corretivas:

- o Planejamento e execução de manutenções preventivas.
- Registro de manutenções corretivas realizadas.

Checklist de equipamentos:

- Acompanhamento do estado dos equipamentos.
- Realização de inspeções periódicas.

Equipe de Suporte Técnico

Manutenção de sistemas:

- Monitoramento de servidores e sistemas operacionais.
- Atualizações de softwares de sistemas críticos.

Gerenciamento de rede e internet:

- Monitoramento da infraestrutura de rede do cinema.
- o Manutenção de sistemas de Wi-Fi.

Monitoramento de sistemas de venda:

- Acompanhamento de sistemas de bilheteira e bomboniere.
- Diagnóstico de problemas técnicos.

Administrador de TI

Controle de usuários e permissões:

- Gerenciamento de acessos e permissões de funcionários.
- Auditoria e controle de segurança de usuários.

• Backup e recuperação de dados:

- Realização de backups regulares de dados.
- Recuperação de dados em caso de falhas.

Atualizações e integrações do sistema:

- Aplicação de atualizações de software.
- Integração de novos sistemas ao ambiente de TI.

Distribuidor de Filmes

Controle de catálogo de lançamentos:

- o Gerenciamento de filmes disponíveis para exibição.
- o Acompanhamento de lançamentos e disponibilidade.

Negociação de contratos de exibição:

Discussão e elaboração de contratos de exibição de filmes.

• Controle de material promocional:

- o Envio de materiais publicitários e promocionais.
- o Acompanhamento de distribuição de materiais.

Empresa de Marketing/Publicidade

Gestão de campanhas de marketing:

- Criação e execução de campanhas publicitárias.
- Monitoramento e ajustes nas campanhas conforme o desempenho.

• Controle de materiais promocionais:

- Produção e distribuição de materiais publicitários.
- Garantia de conformidade com a marca do cinema.

Relatórios de impacto:

- o Análise de resultados das campanhas publicitárias.
- Relatórios sobre alcance e conversões.

Empresa de Licenciamento de Direitos

Gestão de contratos de exibição:

 Acompanhamento e gerenciamento de contratos de licenciamento.

Controle de royalties:

Cálculo e cobrança de royalties.

Relatórios sobre valores pagos e recebidos.

Fornecedor de Insumos

- Entrega de alimentos, bebidas e produtos para bomboniere:
 - o Fornecimento de produtos alimentícios e bebidas.
 - o Controle de volumes entregues e prazos.
- Emissão de notas fiscais:
 - o Emissão de notas fiscais de entrega de produtos.

Fornecedor de Materiais

- Entrega de cadeiras, equipamentos de som, telas, projetores etc.:
 - o Fornecimento e instalação de equipamentos.
 - Acompanhamento de manutenções ou atualizações desses equipamentos.
- Emissão de notas fiscais:
 - Emissão de notas fiscais para compra de materiais.

Fornecedor de Serviços

- Fornecimento de água, luz, internet, segurança e limpeza terceirizada:
 - o Garantia da entrega contínua de serviços essenciais.
- Suporte técnico externo:
 - Disponibilidade para manutenção de sistemas ou equipamentos quando necessário.

Controle de Chave Estrangeira e Ligação entre Stakeholders e suas Necessidades

Para estruturar um banco de dados relacional, abaixo está um mapeamento resumido dos relacionamentos com possíveis chaves estrangeiras:

Stakeholder	Entidades Relacionadas	Chaves Estrangeiras
		Sugeridas
Gerente Geral	Funcionários, Estoque,	id_funcionario,
	Contratos, Relatórios	id_fornecedor, id_contrato
Gerente de	Filmes, Sessões, Salas	id_filme, id_sala, id_sessao
Programação		
Operador de	Venda, Ingressos,	id_ingresso, id_sessao,
Bilheteira	Poltronas, Sessões	id_poltrona
Operador de	Produtos, Vendas,	id_produto, id_venda,
Bomboniere	Estoque Bomboniere	id_estoque
Cliente	Perfil, Ingressos, Filmes	id_cliente, id_ingresso,
	Avaliados	id_filme, id_avaliacao
Equipe de	Salas, Manutenções	id_sala, id_manutencao
Limpeza		
Equipe de	Equipamentos, Chamados	id_equipamento,
Manutenção	Técnicos, Salas	id_chamado, id_sala
Suporte Técnico	Sistema, Sessões, Vendas	id_sistema, id_sessao,
		id_venda
Administrador de	Usuários, Sistemas,	id_usuario, id_sistema,
TI	Permissões	id_permissao
Distribuidor de	Filmes, Contratos de	id_filme, id_contrato
Filmes	Exibição	
Empresa de	Campanhas, Materiais	id_campanha, id_material
Marketing	Promocionais	
Fornecedores	Produtos, Equipamentos,	id_produto,
(geral)	Serviços	id_equipamento, id_servico
Filmes Empresa de Marketing Fornecedores	Exibição Campanhas, Materiais Promocionais Produtos, Equipamentos,	id_campanha, id_material id_produto,

Visão Geral para o Banco de Dados do Sistema

Com base nos stakeholders e funcionalidades, propõe-se a seguinte estrutura geral de banco de dados relacional:

Tabelas principais

1. Salas

- id sala (PK)
- numero_sala
- capacidade
- status_sala (ENUM: liberada, em limpeza, manutenção, ocupada, fechada)

2. Filmes

- id_filme (PK)
- titulo
- classificacao
- duracao
- distribuidor_id (FK)

3. Sessões

- id_sessao (PK)
- filme id (FK)
- sala_id (FK)
- horario_inicio
- horario_fim
- Ingressos

- id_ingresso (PK)
- sessao_id (FK)
- cliente_id (FK)
- poltrona
- valor

4. Clientes

- id_cliente (PK)
- nome
- email
- perfil_fidelidade
- pontos
- Funcionários
- id_funcionario (PK)
- nome
- cargo
- area_id (FK)

5. Produtos (Bomboniere)

```
id_produto (PK)
nome
preco
estoque_disponivel
```

6. Chamados Técnicos

- id_chamado (PK)
- descricao
- sala_id (FK)
- status
- data_abertura

7. Campanhas de Marketing

- id campanha (PK)
- nome
- inicio
- fim
- impacto

Relacionamentos cruciais

- 1. Um filme pode estar em várias sessões.
- 2. Uma sessão ocorre em uma sala.
- 3. Um cliente pode ter vários ingressos.
- 4. Uma sala pode passar por diversas manutenções.
- 5. Um funcionário pertence a uma área, mas pode estar ligado a múltiplos registros de ação (ex: limpeza, manutenção).
- 6. Cada produto é vendido e possui registro de estoque e perdas.

Integração entre Stakeholders e Requisitos

Para garantir um fluxo coerente de informações e decisões dentro do sistema de cinema, é necessário estabelecer relações claras e integradas entre os stakeholders. Isso significa:

- ✓ Gerentes (Geral e de Programação) precisam de acesso cruzado a dados como sessões, salas, público e desempenho — refletindo decisões estratégicas e operacionais.
- ✓ Operadores (Bilheteria, Bomboniere) precisam de visão centralizada sobre disponibilidade de salas, status das sessões, e lotação em tempo real.
- ✓ Clientes devem interagir com o sistema de forma fluida: escolher filmes, ver salas disponíveis, status da sala e realizar avaliações.

✓ Equipes Técnicas e de Infraestrutura (Limpeza, Manutenção, Suporte, TI) devem se articular por meio de tarefas automatizadas, registros de intervenção e alertas do sistema — tudo isso conectado ao status operacional das salas.