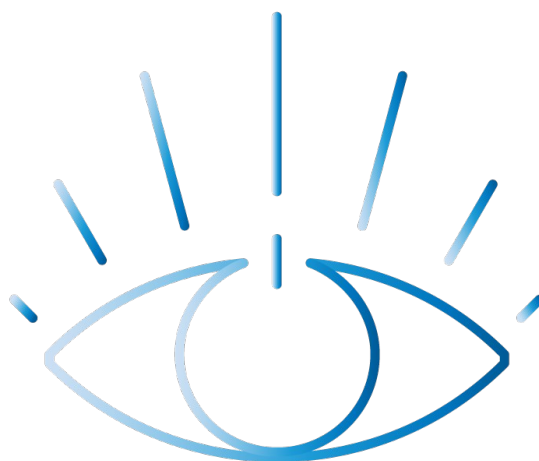


I²BALANCE

(Inter-Industry Balance)

**Межотраслевой Баланс Глобальной
Экономической Системы**



PASSIONARITY

www.passionarity.org

2018 г.

Оглавление

1. О чём эта работа.....	3
2. О практическом применении.....	5
3. Преимущества.....	6
4. О прочих моментах.....	8
4.1. Чего нет в текущей версии.....	8
4.2. О сроках исполнения.....	10
4.3. Аналоги.....	10
5. Структурная схема.....	12
5.1. Общее представление.....	12
5.2. Подробное описание.....	14
5.2.1. Глобальная Резервная Система.....	17
5.2.2. Общие положения по организации контрактов.....	36
5.2.3. Драйвера экономики.....	45
5.2.4. Общие положения по организации контрактов отраслей.....	52
5.2.5. Блок отраслей SW.....	61
5.2.6. Блок инфраструктуры регионов.....	65
5.2.7. Блок отраслей POWER.....	79
5.2.8. Блок отраслей HW.....	81
5.3. Объединение регионов.....	92
6. Подготовительный этап.....	95
6.1. Дополнения к теме.....	105

О чём эта часть работы

Это попытка сформировать представление о том, как может быть организована экономическая модель с применением новейших информационных технологий. Она не является абсолютным решением и спасением от всех бед человечества по нескольким причинам.

1. Любая форма свободы есть непосильная ноша для любого раба;
2. Модель подразумевает под собой инициативную деятельность каждого сознательного человека планеты Земля;
3. На текущий момент отсутствуют децентрализованные виды энергетики, исходящие от децентрализованной науки, которая была бы нацелена на обслуживание людей, а не монополий и бюрократии;
4. Модель нацелена на демонтаж бюрократии как класса;

Из последнего пункта вытекает и то, что:

1. Бюрократия есть политическая сила нацеленная на потребление человеческих ресурсов, которая будет всячески противиться любой возможности стечения подобных обстоятельств;
2. Исключив из модели любые формы бюрократических регуляторов, при нынешнем состоянии развития общества, можно достигнуть той формы течения общественных процессов, которая представлена в фильме режиссёра Алексея Германа «Трудно Быть Богом», т. е. при абсолютной безответственности, люди низвергнутся до уровня приматов;

Механизмом ограничивающим подобное падение по второму пункту является нынешнее законодательство и международные нормы, которые не являются абсолютным злом, а есть лишь внешний заменитель внутреннего камертона человека, имея который совсем необязательно ориентироваться на внешние регуляторы, так как и без них любой развитый человек имеет возможность ограничивать себя от морального падения.

Это к слову сказать намёк и тем, кто ориентируется на т. н. развитые страны, не обращая внимание на законодательную зарегулированность всех возможных процессов, не имея которую все эти «продвинутые» общества не будут отличаться от героев вышеназванного фильма при демонтаже всех возможных социальных подпорок и вытащив во всеобщий доступ все возможные «красные кнопки».

Учитывая всё это, можно сказать, что предоставленная вам на рассмотрение работа является «выстрелом в небо в безлюдной пустыне», и не смотря на это, работа над описанием модели будет вестись в рамках проекта «Passionarity»¹.

Помимо того, что решение не является панацеей от всех бед человечества, оно также совсем не про патриотизм. Патриотизм является пороком человечества и носит одну из тех функций, которая плотно монтирует в сознании людей ту «клетку», от которой необходимо всячески освободиться занимаясь любой исследовательской деятельностью.

¹ <https://passionarity.org/>

«Клетка» есть изобретение тысячелетий и высший пилотаж инженеров заключается в том, что она не физическая, а ментальная и существует в виде системы непоколебимых стереотипов, где патриотизм является лишь её малой частью. Патриоты это лишь агенты, которые наблюдая за гниением «клетки» стонут навзрыд от одной мысли, что «клетка» вот-вот развалиться. «Клетка» это весь мир людей, каждая, отдельная часть которой предоставляет ячейку информации, в которой сосредоточен тот или иной догмат, или проще говоря — традиция передаваемая из поколения в поколение. Это и весь свод научных представлений о мире, о семье, о строении государства, об истории, о международной политике и прочем, и прочем. При одном только намёке о том, что за пределами «клетки» существует целая Вселенная неизведанного — ввергает представителей «клетки» в интеллектуальный шок, который преодолеть не так-то просто.

Весь фокус заключается в том, что благодаря развитию информационных технологий, «клетка» не просто прогнила и никто её уже толком не контролирует, но и дверцы от неё, её представители, сами того не замечая, растащили на мангалы. Это говорит и о том, что есть люди, которые довольно давно и время от времени наблюдают за «клеткой» со стороны, а в остальное время — изучают внешние по отношению к ней просторы.

Именно об этом данная **часть работы**, т. е. о том, как можно было бы попытаться рассматривать глобальную экономическую модель, при том условии, что львиная доля представителей «клетки» её покинет, ну или, по крайней мере начнёт задумываться о её существовании. То есть это попытка вывода на обсуждение подобной темы. Всё что в ней написано не имеет никакого значения при нынешнем состоянии дел и соответственно, при достижении необходимого качества описанных выше факторов, образ модели может кардинально измениться.

О практическом применении

Фантазируя, можно представить ситуацию, что вдруг наберётся критическая масса, благодаря которой можно будет развивать проект сообща. Тогда необходимо описать моменты, благодаря которым модель может рассматриваться с практической точки зрения, а не как элемент «романтической фантазии».

Для этих целей будет предпринята попытка описать сразу абстрактную модель, к описанию которой можно будет подключаться выражая внутренний протест современной, глобальной экономике. Это тем более значимо благодаря тому, что рынок криптовалют набирает обороты и даже если участники не обладают осознанным или системным пониманием применения технологии Блокчейн, в основной своей массе, то всегда могут найтись люди, которые способны будут осознать потенциал подобных подходов.

Речь идёт о том, что теневая криптоэкономика в одночасье может стать мейнстримом и локомотивом развития общественных процессов, если на начальном этапе выстроить процессы должным образом, формируя резервуары, благодаря которым можно будет подпитывать те сферы, которые постоянно требуют субсидий. Фокус в том, что публичный Блокчейн позволяет создавать системы как теневого, так и системного характера, что привносит фактор консенсуса исходящего от представителей экономической деятельности. Суть его в том, что ведущие экономическую деятельность люди должны будут взять модель на вооружение приняв правила игры и включившись в процесс наполнения резервуаров на основе личной инициативы, что должно будет мотивироваться элементами построения подобных систем.

Это говорит и о том, что описание подобного рода моделей может строиться исключительно и принимая во внимание только лишь публичный Блокчейн Ethereum², благодаря тому, что эта реализация является на сегодня наилучшим инструментом для прототипирования.

Для решения этой задачи все виды экономической деятельности необходимо строго классифицировать и разобраться с территориальными принадлежностями для каждой из них, давая право каждому участнику самому выбирать наиболее удобный принцип хозяйствования, а для экономических блоков, о чём подробно будет написано далее, предоставлять условия для формирования процентных соотношений при распределении ресурсов.

2 <https://ethereum.org/>

Преимущества

У описываемого ниже подхода имеются преимущества, только минимальная часть которых способна девальвировать значение всей нынешней экономической системы.

Во-первых, фундаментальное преимущество заключается в том, что модель выстраивается по принципу систем с открытыми исходными кодами, благодаря чему у людей появляется возможность предметно и глубинно изучать экономическую модель без посвящения в таинства, которые, как правило, доступны только избранным.

Во-вторых, благодаря фундаментальному моменту, у людей появляется мотивация изучать экономические принципы взаимодействия людей в глобальном масштабе, так как на основании этого понимания можно активно участвовать в развитии экономической модели в целом и описывающих её «Смарт Контрактов» в частности и за счёт всеобщего голосования.

В-третьих, модель исключает любые формы власти и выстраивается исключительно на базе самоорганизации людей и их личной инициативы, что исключает из модели такие государственные функции, как содержание армии и силовых структур, ибо воевать не с кем и защищать некого.

В-четвёртых, исходя из всего этого, в экономической модели отсутствуют любые формы посредственных нахлебников, которые присваивают львиную долю обвеществлённой человеческой энергии за счёт близости к «кормушке».

В-пятых, ведётся учёт всего объёма продукции произведённой в глобальном масштабе, на основании которого может выстраиваться полноценный мониторинг товаропроизводства и потребления, в режиме онлайн и любым желающим, что может служить отличным инструментом, благодаря которому может форсироваться частная инициатива.

Продолжать можно бесконечно, однако стоит выйти за рамки преимуществ и согласится с тем, что все они разбиваются об один единственный камень преткновения — люди ждут абсолютного чуда в виде царя, бога, либо святой бюрократии, которая бы решила все их проблемы в одночасье, при их полной безответственности и отчуждённости от понятия — что только каждый сам для себя есть, и бог, и царь, и только он сам ответственен за происходящее.³

Добавить к этому можно и то, что технологический прогресс обличает человека в образ «обезьяны с гранатой», иллюстрацией чему может служить весь происходящий хаос с криптовалютами на рынке. Когда даже одна из реализаций не способна стабильно поддерживаться кругом сторонников, всячески разбиваясь на множество т. н. «форков», не говоря уже о количестве разных их реализаций на рынке. Поэтому учитывая, что описываемая ниже система будет представлена в виде программного кода, то велика вероятность аналогичного стечения обстоятельств и с ней, что **в корне не способно** удовлетворить потребности человечества, *а способно лишь навести и без того разрушительный беспорядок в жизнедеятельности людей.*

3 Отличной иллюстрацией происходящего безумия является недавно возникший затор в г. Минске - <https://youtu.be/e4RPDbQFY0M> , произошедший из-за отключения привычного всем регулятора, т. е. светофора. Это в обществе людей, которые жаждут свободы. Можно представить, что начнёт происходить, когда они эту свободу таки обретут.

В связи с этим, децентрализация не есть абсолютное благо, а есть абсолютное зло, в обществе с уровнем развития подобного тому, что мы имеем в рамках цивилизации в целом и подобного рода исследования, при таком положении вещей, являются «утопией в кубе». Тем не менее, лучше оцивилизовывание через свободу выбора, чем через всемирный концентрационный лагерь и при условии, что имеется понимание того, что матрица есть функция, событийность которой чётко воздействует на ход событий каждого человека, тем самым регулируя его активность.⁴

Несмотря на все преграды из области «человеческого фактора», развитие общественных процессов выходит на такой уровень, что реализация описанных ниже идей, в любом случае будет сформирована и принята на вооружение в глобальном масштабе. Вопрос заключается только в том, насколько быстро человечество, как единый организм, способно будет эффективно взаимодействовать между собой на децентрализованных началах. Это зависит, прежде всего, от его способности жить осознанно, а не под властью разного рода скрытой, либо очевидной пропаганды. Поэтому, чем раньше начнётся спокойное обсуждение и реализация подобных идей, тем лучше, ибо любая альтернатива только добавляет свобод в **условно** свободном обществе заключённом в ментальную клетку глобального масштаба и находящегося там по инерции.⁵

Мало того, учитывая общее состояние мировой «элиты» и деградиционные процессы с ней связанные, подобные исследования могут девальвировать само понятие «власти» правительств, президентов и бюрократии, так как качественно гораздо более высокий уровень самоорганизации общества и его способность следовать этому качеству несмотря ни на что — заставляет «элиту» придерживать свой пыл в нужном месте и осознавать своё предназначение.

4 Следует добавить. Деактивация человека, как функции, может производиться не на основании одного лишь выхода за рамки попущения, но и на основании того, что человек **выполнил** функцию намеченную для него в рамках текущей активности. Поэтому функцией матрицы можно скорее считать те условия, которые создаются для каждого человека, которые необходимо преодолевать, терпя разного рода невзгоды и огорчения в случае выхода за рамки попущения, которые у каждого человека имеют свою строго индивидуальную геометрию. Поэтому концентрационный лагерь не способен полноценно выполнять функцию очеловечивания, т. к. за регуляторы, как правило отвечают **самодуры** наделённые властью (которые могут являться той самой функцией матрицы создающей условия дискомфорта), которые своим поведением способны лишь вызывать зависть, либо ненависть. Ибо любой раб мечтает стать рабовладельцем, поэтому эффективность концентрационных лагерей гораздо более ниже описанного выше матричного регулятора, который не имеет никакой пользы, если в обществе о нём нет никакого представления.

5 Чтобы более предметно рассмотреть свободу общества, для этого у нас проделана огромная работа, с которой можно ознакомиться по ссылке: https://passionarity.org/ru/source_code/

О прочих моментах

Чего нет в текущей версии

- **Нет цифр в модели;**

Эта версия книги нацелена, в первую очередь, на описание системы, предоставляя образный взгляд на структурную схему, поэтому наличие цифр и математических формул будет минимальным. Объясняется это, в том числе и тем, что формула куда менее говорящая сущность, нежели программный код, базовая конфигурация которого будет предоставляться в процессе его написания на нашей странице в Github⁶. Модель представляется в виде первичной, структурной матрицы, которая имеет все предпосылки наполняться деталями и расширяться в любом из направлений.

Отсюда вытекает и следующий момент.

- **Отсутствует политика ценообразования;**

В условиях нынешнего колебания курса криптовалют, говорить о политике ценообразования, в рамках международного товарообмена — нет смысла. Об этом имеет место вести речь в условиях стабильного курса.

В момент достижения идеальных условий, для выработки политики ценообразования (корректней будет назвать это алгоритмом ценообразования, в силу особенностей системы), необходимо прежде создать симулятор экономической системы, в рамках которого была бы возможность проигрывать множества вариантов развития событий. Это было бы идеальным решением, так как создав то или иное уравнение, основываясь на теоретических соображениях, можно по неусмотрительности развернуть совокупность громадных проблем в будущем. Соответственно, это одна из миллиона задач, которую необходимо воплотить в жизнь.

- **Отсутствует исторически сложившееся, современное общество;**

Этот момент будет не раз ещё встречаться в тексте книги, так как в условиях нынешнего общества, модель **нереализуема**. Соответственно, модель описывается беря за основу общество будущего, т. е. тех, воображаемых людей, которые в одночасье, проснувшись скажут: «Нам надоела **любая** власть!». Именно это поколение людей может создать политическую силу, способную на чудо. Логика их поведения будет строиться на основании простой закономерности, что с каждым шагом идущим поперёк выработанного ими порядка, **они откатывают все процессы назад**, в сторону мракобесия, поповства, царей, президентов, правительств, пьянства, глупости и узкоспециализированных недоумков. Поэтому это будет для них равносильно самоубийству. Из этого момента вытекают следующие пробелы.

- **Нет должного решения задачи в отношении возможности возникновения территориальных споров;**

Территориальные споры это вопрос сугубо культуры поведения общества. На данный момент нет решения этой задачи в силу того, что не выработалось культуры, в рамках

⁶ <https://github.com/passionarity>

которой общество стремилось бы к удовлетворению только базовых потребностей в потреблении материальных ресурсов, когда всё сверхпотребление возносится в ранг абсолютного средневековья, а энергия человека направляется в область саморазвития, самообразования и самоорганизации.

Тем не менее, даны некоторые возможные пути преодоления этих преград, на начальных этапах развития экономической системы.

- **В модель не включены сектора удовлетворяющие деградационно-паразитарный спектр потребностей;**

Деградационно-паразитарный спектр потребностей, это спектр потребностей негативно сказывающийся на процессах биологического и умственного характера человека в преемственности поколений, к которым относятся такие потребности как:

1. Потребление алкоголя, спиртных напитков и прочих наркотических веществ;
2. Просмотр телевизионных передач;
3. Восторг от спорта высоких достижений, протекающий в условиях внешнего наблюдения;

Если обобщить эти три вида потребностей применительно к среднестатистическому их потребителю, то в рамках текущей экономической парадигмы эти потребности формируют среднестатистического дебила, который не в состоянии мыслить системно, выявляя в ходе процессов регионального, либо глобального масштаба сути вещей, их причин и следствий, а способен только мыслить простыми штампами и лозунгами о социализме, непонимаемой, условной свободе, либо ещё о чём-то ими неведомом, о чём доносят им с трибун раскрученные идиоты, которые не в силах предметно описать глубину каждого из их выкрикиваемых лозунгов. Поэтому такой потребитель есть продукт современной цивилизации и ему нет места в описываемой ниже парадигме, так как:

1. Для управления экономикой необходимо следить за показателями выявляя отклонения от нормы и выводить вопросы на всеобщее обсуждение, а для такого алгоритма поведения необходим трезвый ум и ясное понимание;
2. Для самообразования требуется не следовать рекомендациям контролёров бездумной толпы, а всецело уметь добывать и генерировать полезную информацию самостоятельно;
3. Спорт высоких достижений является типичным генератором патриотизма, который является ярмом на теле планеты и спорт подобного рода уже давно перестал быть спортом и перешёл в область войны на уровне медицинских препаратов;

Поэтому, если именно вас обидело отсутствие этих моментов и откровенность в области описания причин, то имеется смелость заметить, что работа создаётся, в таком случае, не с целью вас привлечь, а с целью избавиться от вашего присутствия и участия в процессах будущего. Описываемая модель будет создаваться в условиях полной уверенности в отношении всеобщей эксплуатации её ключевых подходов в будущем, если не при жизни основателей, то после смерти точно.⁷

⁷ Нет повода для догматизма, оставим эту привычку современникам. Есть понимание, что запустив процесс всеобщего осмысления, возрастает шанс стечения обстоятельств, в условиях которых проект будет развиваться в автоматическом режиме и в режиме индивидуального творчества независимых людей, труды

О сроках исполнения

Учитывая неготовность общества воспринимать подобного рода идеи, у проекта есть возможность развиваться спокойно, медленно и стабильно.

Благодаря этому, есть возможность никуда не торопиться и заниматься делом исключительно в собственное удовольствие, так как решение нестандартных задач является любимым делом, поэтому детализация модели будет наращиваться по мере развития проекта.

Это как раз таки тот случай, о котором говорят: «тише едешь — дальше будешь».

На основании всего вышесказанного, можно смело утверждать, что это первая версия книги описывающей межотраслевой баланс глобальной экономической системы. Моменты дополненные программным кодом будут доступны после.

которых найдут своё применение в будущем.

Структурная схема

Общее представление

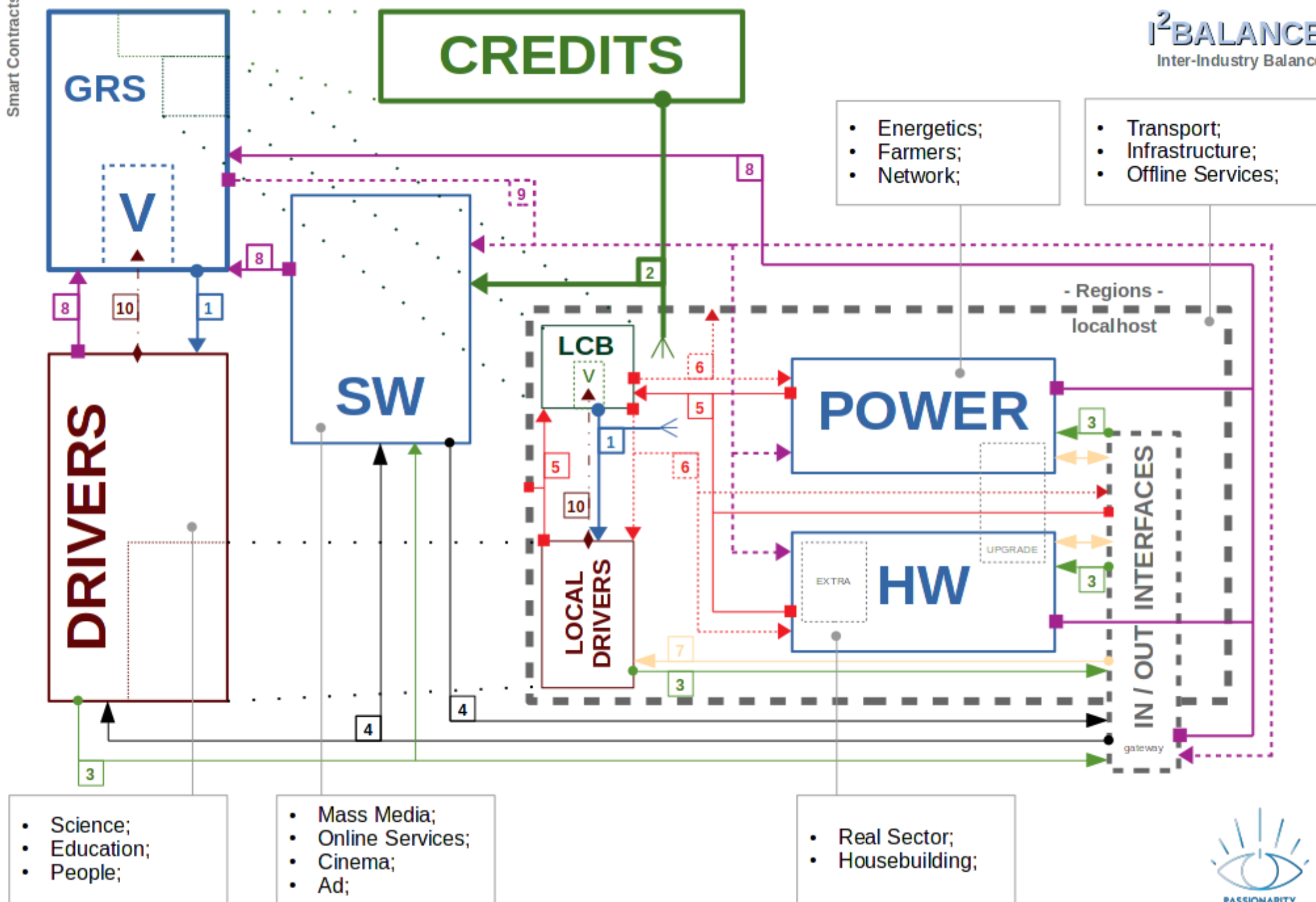
Представленная ниже схема представляет из себя вид замкнутой системы глобальной экономики, где каждый субъект описывается программным кодом «Смарт Контрактов». Субъект подразумевает под собой совокупность активных людей или драйверов экономики (DRIVERS), участвующих в хозяйственной деятельности и организованных в структуру. Каждый хозяйствующий субъект может быть включён в тот или иной блок глобальной экономики. Каждый блок представляет из себя классификацию деятельности и в зависимости от рода деятельности хозяйствующего субъекта включается в один из них, каждый из которых разбит на цепочку включенных в него отраслей.

Все транзакции осуществляются **не** непосредственно от субъекта к субъекту, а через специализированные системы «Смарт Контрактов», которые представляют из себя, в совокупности, Глобальную Резервную Систему ГРС (GRS), а в частности — локальные, региональные центральные банки (LCB).

ГРС управляет на своей стороне:

1. Определением центрального банка отвечающего за регион, с целью перенаправления налоговых вычетов в его сторону;
2. Налоговыми вычетами от каждой из сделок;
3. Фиксацией в базе данных единиц товаров и услуг приобретаемых в рамках конкретной сделки и в рамках каждой конкретной отрасли экономики;
4. Регистрацией новых субъектов и региональных центральных банков;
5. Анализом всех собранных голосов по каждой конкретной, волнующей народ теме, относящейся к структуре экономической системы;
6. Анализом соотношения объёма кредитных средств циркулирующих в контурах экономики с фиатной криптовалютой (далее валютой) Блокчейна взятого на вооружение;
7. Анализом активности участников экономической деятельности и привилегиями основывающимися на анализе;
8. Анализом демографических показателей отображающих рождаемость, смертность и среднюю продолжительность жизни.

ГРС представляет из себя ядро системы, через которое, непосредственно, управляется вся глобальная экономика благодаря модулям ядра и состоящим из них методам. Учитывая ограничения на длину кода любого контракта, ядро системы может состоять из множества расширений, которые будут являться *расширениями базы данных ядра*.



Подробное описание

Схема описывает основные функциональные моменты экономической системы. Остановимся на элементах схемы более подробно, чтобы сформировать базовое представление модели, а затем продолжим разбирать каждый из блоков более основательно.

Схема разбита на четыре основных класса блоков, каждый из которых включает в себя как функциональные блоки, так и их отраслевые составляющие:

1. Класс Глобальной Резервной Системы (GRS);
 - Блок генерации и учёта кредитных средств (CREDITS);
 - Локальные Центральные Банки (LCB);
 - Системы голосования (V);
2. Класс драйверов экономики (DRIVERS);
 - Региональные драйвера (LOCAL DRIVERS);
3. Класс создающий информационные продукты (SW);
4. Класс инфраструктуры регионов (- Regions -);
 - Силовой блок, наполняющий инфраструктуру энергией и источниками жизненных сил (POWER);
 - Блок реального сектора (HW);
 - Блок отраслей реального сектора со сверхдоходами и / или сектора отвечающие за природные ресурсы (EXTRA);
 - Блок отраслей, генерирующих форсированное развитие (UPGRADE);
 - Услуги по операциям с товарами от других производителей (IN / OUT INTERFACES);

Регионы в т.ч. отвечают за качество как локальных центробанков, так и локальных драйверов экономики и накладывают на себя часть функций глобальных регуляторов и с учётом региональных особенностей экономической деятельности, таких как:

1. Климатические условия;
2. Языковые признаки;
3. Часовые пояса;
4. Развитость локальной инфраструктуры в целом;
5. Особенности проживающих в регионах людей наследованные от прежних поколений;

Все элементы взаимодействий в схеме обозначаются линиями разного цвета и стиля, которые зависят от функциональной нагрузки каждого из типа взаимодействий. Помимо этого, каждый из типов линий пронумерован.

В рамках модели, каждый субъект хозяйствования обменивается между собой

товарами и услугами через региональный блок и предоставляемую им инфраструктуру или интерфейсы локальной сети (localhost) и интерфейсы по обмену товарами с внешним миром (gateway). Линии взаимодействий отвечающих за движение товаров и услуг отображаются следующим образом:

- **3**: Линии исходящие от драйверов экономики и отображающие:
 - Перемещение людей в пространстве;
 - Движение научных разработок от отраслей науки;
 - Движение знаний и навыков;
- **4**: Линии товаров и услуг циркулирующих:
 - Между субъектами разных регионов;
 - От класса медийных и информационных технологий (SW) и обратно;
- **7**: Линии товаров и услуг циркулирующих локально на региональных рынках;

Все транзакции совершаются через систему ГРС, на стороне которой фиксируются все необходимые события глобальной экономики. Как говорилось ранее, система ГРС сама определяет центральный банк, на стороне которого необходимо зафиксировать оплату налогов. Добавим к этому моменту и то, что это зависит от того, какой тип сделки совершается:

1. Плата за товары и услуги произведённые на локальных рынках:
 - Налог фиксируется на стороне центробанка региона;
 - **5**: Движение средств в сторону центробанка⁸;
 - **6**: Движение средств от центробанка в сторону продавца товаров и услуг;
2. Оплата товаров и услуг, как импортируемых с других регионов, так и приобретаемых с уровня блока отраслей объединённых под маркировкой SW:
 - Налог фиксируется на стороне ГРС;
 - **8**: Движение средств в сторону ГРС;
 - **9**: Движение средств от ГРС в сторону продавца товаров и услуг непосредственно;

Обратим внимание на отсутствие линий под номером 9, отображающих движение средств от ГРС после вычета налогов в сторону внешнего блока драйверов глобальной экономики. Это обусловлено, в первую очередь тем, что подоходный налог с заработной платы, вне зависимости от отрасли в которой занят человек, **оплачивается непосредственно в региональные центральные банки.**

Также обратим внимание на то, что со стороны ГРС и региональных ЦБ следует

⁸ Как говорилось выше, за этот момент отвечает ГРС, т. е. его можно было бы обозначить как «Движение средств в сторону ГРС и далее по цепочке в сторону ЦБ», но для простоты подачи информации на схеме был выбран именно этот вариант. Все подробности описаны ниже.

стрелка под номером 1 (**1**), которая обозначает прямые субсидии и социальные гарантии:

1. На глобальном уровне значимости (ГРС):
 - Блоку драйверов экономики;
1. На региональном уровне значимости (ЦБ):
 - Блоку локальных драйверов экономики;
 - Силовому блоку POWER;
 - Оптимизируемым отраслям (UPGRADE);
 - Бюджетным организациям;

Каждый из блоков и их функциональные нагрузки мы разберём подробно ниже.

Стрелками под номером 2 (**2**) обозначаются кредитные средства, которыми запускаются все социально значимые проекты, как с уровня любого блока регионального значения, так и с уровня блока SW.

Управленчески-значимая информация, которая формирует предпосылки к внесению изменений, как в глобальной экономике, так и в экономике регионального масштаба обозначается линиями под номером 10 (**10**) и представляет из себя:

1. Внесение пунктов для голосования;
2. Определение на основании голосования наиболее соответствующих текущему положению вещей **стандартов** экономической системы и производных от них контрактов;
3. Отдачу голосов за ту или иную, народную идею;
4. Определение значения переменных экономической системы, как на глобальном уровне (ГРС), так и на уровне региональном (ЦБ);
5. Контроль экономической активности в рамках установленных правил;

На начальном этапе моделирования экономической системы, её жизненный цикл можно условно разделить на три этапа:

1. Подготовительный этап;
2. Переходный период;
3. Период полного насыщения замкнутой системы циркуляцией всеми необходимыми товарами и услугами, или период работы на полную мощность;

В момент перехода со второго этапа на третий исключается возможность дублирования контрактов за счёт принятия в обиход идентификаторов личности, однако этот момент уже можно начинать решать и на уровне *подготовительного этапа*.

Все дальнейшие функциональные составляющие будут описываться с учётом последних двух, условных периода, первый же будет описан в конце этой работы.

Теперь необходимо определиться с базовыми понятиями:

- *Ethereum аккаунт* — это физический аккаунт Ethereum, или кошелёк, который

позволяет управлять персональным контрактом драйвера экономики;

- *Контракт драйвера* — это персональный «Смарт Контракт» человека или его Блокчейн паспорт, который управляется с уровня *Ethereum* аккаунта, и позволяет работать и взаимодействовать с субъектами экономики;
- *Контракт компании* — это персональный «Смарт Контракт» компании, который даёт право участвовать в предпринимательской деятельности владельцам контракта и принимать в штат сотрудников. *Контракт компании* управляется с уровня *контракта драйвера*;
- *Аккаунты субъектов* — это поля в базе данных ГРС, которые фиксируют все события связанные с деятельностью субъектов хозяйствования, а так же объём финансовых средств имеющихся в их владении, но физически находящихся за пределами их контрактов, т. е. физически находясь на стороне ГРС;

Далее могут встречаться такие *аккаунты субъектов* как *аккаунты драйверов*, *аккаунты компаний*, *аккаунты организаций*, *аккаунты ЦБ* и т.д.

Теперь пройдемся по каждому из блоков более основательно.

Глобальная Резервная Система

Как говорилось ранее, ГРС это система «Смарт Контрактов», которая отвечает за учёт и распределение ресурсов глобальной экономики. Каждый зарегистрированный контракт доступен в виде открытого исходного кода и проверяем на его основании типичным сравнением данных после компиляции любым желающим.

Система контрактов представляет из себя ядро, на стороне которого зафиксирована ключевая логика, модули ядра в виде методов, и его обвязку. К обвязке можно отнести любой контракт замкнутой системы, который отвечает двум основным признакам:

1. Сформирован по стандартам экономической системы;
2. Совершает транзакции через ГРС;

Любой контракт относящийся к обвязке и находящийся за пределами включенных в ГРС функциональных блоков может быть расширен любым необходимым субъекту функционалом, с учётом того, что базовые функции должны отвечать стандартам экономической системы, так как с учётом возможной и необходимой оптимизации экономической системы, при внесении изменений в систему модулей ГРС, расширенная пользователем обвязка экономической системы может начать конфликтовать с принципами системы в целом, что может повлечь за собой отказ в работе контрактов как драйверов экономики так и контрактов компаний и организаций.

Эмиссия

Эмиссия средств производится децентрализованно, по всем стандартным принципам, с учётом того, что при моделировании системы мы берём на вооружение публичный Блокчейн *Ethereum*, соответственно нет никаких гарантий, что добытый «*Ether*» будет вращаться в контурах экономической модели. Соответственно, необходимы механизмы, которые бы позволяли эти средства привлекать.

Для этого необходимо обозначить ключевые моменты, благодаря которым «Майнеры» будут включаться в систему объединения труда насыщая систему фиатной валютой, а для разработчиков эти моменты будут являться вектором целей.

1. Наличие социальных гарантий для участников экономической системы;
2. Наличие технологических разработок доступных лишь участникам экономической системы;
3. Наличие универсальной инфраструктуры упрощающей ведение любой экономической деятельности;

Вернёмся к теме *эмиссии* в момент описания блока *драйверов* экономики.

Система кредитования

Система кредитования является одним из самых перспективных моментов всей экономической модели основанной на принципах алгоритмического взаимодействия. Подобная уверенность основана в первую очередь на том, что в системе отсутствуют промежуточные бюрократические элементы, благодаря чему появляется огромный срез совершенно новых механизмов учёта и управления финансами в рамках всей модели, как с уровня ядра экономической системы, так и с уровня субъектов хозяйствования.

Механизм кредитования должен существовать для удовлетворения потребностей новейшей экономики, запуская те отрасли экономики, которые бы способствовали развитию:

1. Децентрализованной системы образования;
2. Децентрализованной науки;
3. Децентрализованной энергетики, формирующей надёжный фундамент для развития дальнейших процессов;
4. Инфраструктуры, упрощающей движение товаров и услуг как на уровне регионов, так и на уровне их взаимодействия между собой;

Развитие инфраструктуры по первым трём направлениям особенно важно в подготовительный период развития экономики, так как именно эти факторы могут составлять ключевую привлекательность для потенциальных участников экономической системы, но финансирование их из бюджета регионов возможно отладить только на *этапе работы системы на полную мощность*. Развитие этих уровней, на начальном этапе, будет протекать по-умолчанию, в силу объективных процессов и условий с этим связанных. На *подготовительном этапе* можно создать лишь платформу и подготовить среду, для их более интенсивного внедрения в алгоритм общественной самоорганизации. Последний пункт возможен, когда достигнут, как минимум второй этап в жизненном цикле модели, в силу того, что в этот период инфраструктура регионов начинает планомерно переходит под контроль общества, а не бюрократии.

Кроме функции запускающей жизненно важные процессы в экономике, система кредитования насыщает экономическую модель дополнительным функционалом:

1. *В переходный период*: привлекает фиатную валюту в контуры экономической системы;

2. Насыщает экономическую систему средствами невыводимыми за её пределы;
3. Образует дополнительный кредитно-финансовый контур, с возможностью реализации циркуляции средств только на уровне отраслей экономики;

Третий пункт требует особого внимания и дополнительных исследований в условиях запущенного симулятора экономической системы, так как благодаря ему можно исключить попадание кредитных средств на уровень потребителей товаров конечного потребления, которые не участвуют в их производстве, а заняты только в качестве наёмных сотрудников, либо находятся на обеспечении региона. К этому можно добавить и то, что метод генерации позволяет разбить кредитные токены на два разных типа:

1. Потребительские;
2. Межотраслевые;

Где потребительские могут работать на благо развития секторов производящих товары народного потребления, а межотраслевые на циркуляцию средств исключительно между отраслями.

Генерация кредитных средств

Генерация производится уже привычными для всех методами, т. е. созданием токенов, где каждый сгенерированный кредитный токен фиксируется на стороне ГРС за адресом активного участника экономической системы.

Благодаря движению всех средств через ядро ГРС, ценность 1 токена **приравнивается** к единице фиатной валюты Блокчейна Ethereum.

Механизм привлечения кредитных средств в корне отличается от привычного. Суть этого отличия в том, что нет бюрократических институтов в виде частных банков, через которые осуществляется их привлечение. Соответственно, необходимо смоделировать принцип таким образом, благодаря которому будет возможно запускать процессы на основании инициативы самих людей. За методами далеко ходить не надо, т. к. людьми уже давно всё придумано, осталось только применить существующие механизмы в условиях описываемой экономической модели.

Для начала разберёмся с тем, что мы имеем.

1. Мы имеем ГРС, которая учитывает все доходы и расходы каждого участника экономической модели за весь период её существования;
2. За счёт принципов построения ГРС, модель исключает любые виды посредников при движении денежных средств;
3. В ГРС встроен генератор кредитных средств, по сути, не покидающих пределы ядра экономической системы;
4. Имеется отлаженная инфраструктура способствующая продвижению идей децентрализованно;

В добавок ко всему учтём, что основная идея межотраслевого баланса заключается в том, что ведётся весь учёт производимых товаров и услуг и на основании статистических данных формируется таблица насыщения сегментами рынка.

Исходя из этого, можно отладить кредитно-финансовую систему таким образом,

чтобы:

1. В условиях *переходного периода*:

- Обратные средства привлекались бы извне экономической системы в виде фиатной валюты перетекающей от инвесторов на сторону ГРС, а взамен, на аккаунтах инвесторов закреплялась бы сумма в кредитных токенах, в номинале соответствующем потребностям региона, в каждый конкретный момент времени. Для подобного рода сделок необходимо чтобы были удовлетворены следующие требования:
 1. Контракты обеих сторон соответствовали бы стандартам экономической системы;
 2. Каждый инвестор автоматически владел бы правом голоса в рамках запускаемого проекта;

2. В условиях *периода полноценной работы экономической системы*:

- Привлечение достигается за счёт регистрации нового бизнес проекта в едином реестре ГРС и запуска сбора подписей на утверждение кредитования. При этом, субъектом на начальном этапе учитывается региональная, либо глобальная значимость проекта (блок SW), что обеспечивает доступ к системе сбора подписей на региональном уровне (LCB), либо глобальном и влияет на верхнюю границу сбора подписей и привлекаемых средств;⁹
- При недостающем сегменте рынка на региональном, либо глобальном уровне кредитование обеспечивается по упрощённой процедуре, т. е. без привлечения подписей, но для этого необходимо, чтобы было удовлетворено как минимум несколько условий:
 1. Был определённый срок занятости в рамках отрасли обеспечивающей сегмент рынка;
 2. Чистая кредитная история в рамках всей экономической модели за последний срок, который зависит от конкретного региона;
 3. Была бы достигнута зафиксированная договорённость с приобретателем товаров и услуг следующим по цепочке межотраслевого баланса вправо и активно участвующем в экономической системе;¹⁰
- В случае успешного предоставления товаров и услуг и привлечения средств с целью расширения спектра услуг компании, кредитование происходит автоматически по запросу;
- Привлечение на постройку частного жилья достигается за счёт анализа доходных средств за тот или иной промежуток времени и в зависимости от региона. При этом, принципы ГРС позволяют привлекать средства на

9 Благодаря этому механизму бизнес проект переходит под общественный контроль.

10 Благодаря этому пункту, ответственный покупатель оценивает потенциал будущего поставщика товаров и услуг и в случае провала фиксируется метка в кредитном рейтинге обоих.

постройку многоквартирных домов обрабатывая заявки от группы частных лиц;

- Привлечение кредитных средств для нужд регионов. Когда запрос формируется на базе сбора подписей, объём которых зависит от каждого конкретного региона и его потребностей;

Обратим внимание, что в условиях *переходного периода* инвестор **не теряет инвестируемые средства полностью**, а приобретает право управления компанией и мотивацию к развитию инфраструктуры обеспечивающей поток товаров и услуг в рамках экономической модели, который позволял бы полноценно пользоваться официальными кредитными токенами находящимися во владении. Тогда как средства инвестируемые, находясь на стороне ГРС, закреплялись бы за *аккаунтом* ГРС компании и участвовали бы в развитии проекта всецело наращивая оборот в зарождающейся экономической деятельности. В случае необходимости закупок за пределами экономической системы и в *переходный период*, реализуется возможность вывода средств на сторону контракта компании порционно, т.е. ежеквартально или ежемесячно и по запросу, но не более установленной регионом суммы.

В условиях периода *полноценной работы экономической системы*, на стороне ГРС работает алгоритм, который определяет соотношение токенов эмитируемых вновь, с количеством средств находящихся в бюджете и доступных к вводу в оборот, и с учётом всех социальных гарантий.

Механизм возврата кредитных средств

Как и прежние моменты с генерацией, момент с возвратом можно моделировать учитывая преимущества основного подхода основанного на принципах построения ГРС. Чтобы не возвращаться к уже описанным нами преимуществам обратимся сразу к механизмам, благодаря которым появляется возможность управлять хозяйствами наиболее гибко.

Если генерация кредитных средств находится всегда под контролем ГРС, то **возвраты** по кредитам контролируются:

1. *На глобальном уровне*: Глобальной Резервной Системой;
2. *На региональном уровне*: Локальными Центральными Банками;

Механизм возврата можно выстраивать следующим образом:

1. Процент по кредиту:
 - *На глобальном уровне*: Процент по кредиту близкий к нулю, за счёт отсутствия инфраструктуры обслуживаемой людьми;
 - *На региональном уровне*: Процент по кредиту регулируется потребностями региона и оседает на региональном уровне для удовлетворения социальных обязательств;
2. Механизмы возврата:
 1. Возможность свободы выбора для частных инициатив:
 - Возврат в режиме «нон-стоп» благодаря добавлению процента к

каждой совершаемой сделке, с возможностью назначения процента самим субъектом хозяйствования;

- Возврат поэтапный, с возможностью выбора срока и циклов оплаты;
- Оба варианта сразу;

2. Для нужд региона:

- Возвраты беспроцентные, по завершении годового экономического цикла;

Благодаря функции возврата кредита в режиме «нон-стоп» каждый кредит становится возвращаемым при любом из случаев. Вопрос только в полном его погашении. Этот момент может частично решаться моментом регистрации семейных, либо корпоративных союзов, о которых речь пойдёт более подробно в разделах описывающих прочие функциональные блоки экономики, за счёт которых может применяться эффект правопреемственности относительно обязательств перед экономической системой.

Локальные центральные банки

Сразу определимся со значением центральных банков (далее ЦБ) подобного рода. Они служат механизмом учёта потока товаров и услуг на региональном уровне и фиксируют налог по каждой сделке. Их существенная значимость обусловлена тем, что на уровне регионов через их контура фиксируются все сделки блоков POWER, HW и отраслей представляющих инфраструктуру региона, а также бюджетных организаций, т. е. отраслей которые являются источником наибольшего мультипликативного эффекта. За счёт вычета налогов по каждой сделке появляется бюджетный ресурс, благодаря которому можно развивать инфраструктуру регионов.

Благодаря этим особенностям у ЦБ появляются дополнительные опции, которые могут благоприятно воздействовать на экономику подконтрольных им территорий.

«Смарт Контракты» системы ЦБ являются обвязкой вокруг ядра ГРС, входя в её функциональные блоки. На схеме ЦБ обозначается аббревиатурой LCB и пропускает через себя финансовые потоки регионального уровня.

ЦБ имеет свой блок системы учёта голосов жителей регионов, за счёт которого управляются:

1. Ставки по налогам;
2. Проценты по вкладам;
3. Процентная ставка по кредитам;
4. Защита местных производителей от доступа на рынок экспортных товаров и услуг;
5. Функционал ЦБ с учётом региональных особенностей.
6. Функционал и защита региона от неправомерных действий;

Регистрация ЦБ

Этот момент особенно важен в *переходный период* развития децентрализованной экономики. Для того, чтобы зафиксировать на стороне ГРС региональный регулятор,

необходимо, чтобы инициатива людей основывалась на минимальной совокупности факторов составляющих полноценную экономику, которые способны удовлетворять базовые потребности региона в *переходный период*. А именно:

1. Минимальное количество людей желающих участвовать в построении экономики по новейшим принципам и *оформленных по стандартам экономической системы*;
2. Наличие зарегистрированных контрактов потенциально отвечающих требованиям ключевых отраслей экономики с уставным капиталом внесённым на *контракты* компаний;
3. Разработанный и зарегистрированный контракт ЦБ по стандартам экономической системы и с учётом особенностей региона;
4. Транзакция на сторону ГРС с запросом на регистрацию контракта ЦБ;

Если все условия выполнены по первым трём пунктам, то контракт ЦБ регистрируется автоматически на стороне ГРС после транзакции-запроса, а все принявшие участие в регистрации автоматически становятся участниками экономической деятельности региона. При этом активность компаний будет учитываться в рамках экономической системы только после того, как будет произведён вывод денежных средств с их *контракта* на их ГРС *аккаунт*.

Налоги

Налоги в описываемой модели делятся на несколько типов, размер и необходимость обязательства по которым целиком зависят от:

1. Типа предоставляемых услуг;
 - Блок SW;
 - Предоставление частных услуг для каждой конкретной отрасли;
 - Любой тип услуг на региональном уровне;
2. Типа совершаемых сделок;
 - Сделки на региональном уровне;
 - Сделки на межрегиональном уровне;
 - Все сделки с участием блока SW;
3. Типа совершаемых действий в условиях региональной экономики;

Каждая сделка основанная на принципе оплаты товаров и услуг облагается налогом. Налогом не облагаются:

1. Субсидии как с уровня ГРС, так и с уровня локальных ЦБ;
2. Частные сделки с недвижимостью;
3. Прямые, частные переводы;

Каждый налог не является возвратным, т.е. **никоим образом не отвечает характеристикам НДС**.

Делая выводы из этих, общих тезисов, налоги в области предпринимательской

активности и наёмного труда, теперь можно разделить на три основных и постоянных типа:

1. Налог с совершаемой сделки;
2. Подоходный налог частного лица;
3. Налог на прибыль;

Первые два типа налогов оплачиваются автоматически в условиях совершаемых транзакций.

Каждый из трёх типов налогов имеет свой пункт назначения, на уровне которого он фиксируется пополняя казну либо на уровне ГРС, либо на уровне региональных ЦБ. Эти три типа налогов работают на всех этапах в жизненном цикле экономической системы, но могут быть и ещё некоторые типы налогов, которые зависят от *типа совершаемых действий в условиях региональной экономики* и которые могут быть использованы как регуляторы той или иной активности. Рассмотрим их в процессе описания блоков экономики, а пока вернёмся к величинам постоянным.

Налог с совершаемой сделки

Это один единственный тип налога, который имеет два пункта назначения и зависит от типа совершаемой сделки.

1. *При сделке на региональном уровне:* фиксируется на стороне регионального ЦБ;
 - В условиях сделки на территории находящейся вне юрисдикции ЦБ покупателя и совершаемой через терминал компании продавца, то сделка является *региональной* и *налог с совершаемой сделки* поступает в сторону ЦБ продавца;¹¹
2. *При сделке на межрегиональном уровне:* фиксируется на стороне ГРС;
3. *При всех сделках с участием блока SW:* фиксируется на стороне ГРС;

Размер налога устанавливается всеобщим голосованием на региональном уровне, либо на уровне глобальном и в зависимости от пункта назначения налога. Учитывая, что налог невозвратный, размер налога не должен превышать пяти процентов (5%) от совершаемой сделки.

Этот тип налога оплачивает каждый конкретный покупатель находящийся в системе разделения труда.

Подоходный налог частного лица

Подоходный налог частного лица, как и говорилось выше, направляется на сторону регионального ЦБ вне зависимости от отрасли и взимается с трудоспособного лица, предоставляющего свои услуги в рамках наёмного труда. К подоходному налогу относятся все транзакции с уровня действующего предприятия или бюджетной организации и направляемые в сторону персонального контракта частного лица (контракт *драйвера*) или контракта отвечающего за семейный союз.

Размер налога назначается всеобщим голосованием и / или на основании показателей

¹¹ В данном случае, каждый подобный банковский терминал может быть зарегистрирован в качестве контракта ссылаемого на контракт компании продавца.

региональной экономики встроенным в ЦБ алгоритмическим механизмом.

Налог на прибыль

Налогом на прибыль облагаются все предприятия относящиеся к блоку SW, который взимается ежегодно. Размер налога назначается всеобщим голосованием и на основании показателей глобальной экономики.

Налог на прибыль можно возмещать как частями, в течение следующего налогового года, так и единой транзакцией по истечении налогового года.

Вычисление налогов

Блокчейн Ethereum позволяет оперировать, на данный момент, только целыми числами, поэтому на первый взгляд всё, что касается вычисления налогов может показаться невыполнимым. Однако это не так и для решения этой задачи необходимо ввести два жёстких правила в отношении всей системы ценообразования:

1. Любая цена не должна быть меньше 1000 *wei* и каждая цена должна ровно делиться на тысячу. То есть, 1 цент в системе должен равняться 1000 *wei* и каждая цена и вводимая в систему сумма должны быть чётной и делиться на тысячу без остатка;
2. Все проценты в системе должны иметь только один знак после запятой и должны быть помножены на десять. Иными словами, если мы имеем процент, к примеру 5.5%, и мы должны высчитать его от суммы, то необходимо произвести следующую операцию:
 - сумму / (100 * 10) * (5.5 * 10), где сумма удовлетворяет описанному выше условию: **сумма % 1000 == 0**;

Однако все возможные случаи невозможно решить подобным образом и в случае если сумма не удовлетворяет условию, есть возможность написать механизм с учётом погрешности, коэффициент которой варьируется в пределах десятитысячных от единицы. Добавить механизм можно в функцию следующего вида:

```
function getPercentageFromNumber(uint256 _number, uint256 _perc)
    external pure returns (uint256)
{
    uint cent = 1000;
    require(_number >= cent);
    require(_perc > 0);
    /*
    /// If percentage more than 100% set as 100%.
    /// In case of Bank Deposits that were not withdrawn for a long time.
    */
    uint perc = _perc < cent ? _perc : cent;
    if (_number % cent == 0)
```



```

        return _number / cent * perc;
    else {
        uint odd = _number % cent;
        uint even = odd <= 500 ? _number - odd : _number + (cent - odd);
        return even / cent * perc;
    }
}

```

Транзакции

Транзакцией экономической системы является любая транзакция проходящая через блок ГРС. Транзакции бывают двух типов:

1. Сквозные транзакции;
2. Прямые транзакции;

Тип транзакции напрямую зависит **от поведения получателя**.

Глубина конверсии

Глубина конверсии это соотношение кредитных токенов с фиатной валютой находящихся в момент транзакции во владении одной из сторон. Дело в том, что рассмотренный нами механизм генерации кредитных средств подразумевает под собой обращение их в рамках контуров всей замкнутой системы. Соответственно, при соотношении один к одному оба типа обращающейся валюты, в момент каждой транзакции, необходимо конвертировать в единую сумму. Мало того, в самом начале описания структурной схемы мы упоминали о позитивных моментах, которые преследуют механизм генерации кредитных средств. Одними из них являются:

1. Защита экономической системы от потери фиатных средств в момент возможного сбоя системы;
2. Насыщение экономической системы средствами невыводимыми за её пределы;

То есть в интересах всей модели формировать транзакции таким образом, чтобы:

1. На стороне плательщика, после каждой транзакции, всегда оставалась фиатная валюта в любом количестве более нуля;
2. В результате сквозной транзакции, на контракт получателя поступал некоторый объём фиатной валюты;

Сквозные транзакции

Сквозная транзакция это процесс совершаемый обоими сторонами, по завершении которого на стороне контракта получателя фиксируется сумма с учётом *глубины конверсии*.

Сквозную транзакцию можно разделить на несколько этапов:

1. Вычисление глубины конверсии (и суммы налога, если необходимо);
2. Поток указанной суммы до ГРС;

3. Фиксация указанной суммы в реестре *аккаунта* получателя на стороне ГРС;
4. Запрос получателя фиксированной суммы с персонального реестра ГРС;
5. Вычисление глубины конверсии;
6. Поток фиксированной суммы с персонального реестра *аккаунта* получателя (ГРС) на контракт получателя;

Где пункты 1-3 являются единой, *оплачиваемой транзакцией* Блокчейна Ethereum **совершаемой плательщиком**, а пункты 4-6 являются единой, *оплачиваемой транзакцией* Блокчейна Ethereum **совершаемой получателем**.

Отсюда следует, что для успешной сделки достаточно выполнить пункты 1-3, тогда как пункты 4-6 совершаются по желанию получателя. В противном случае, транзакция обретает вид *неполной сквозной транзакции*, т.е. сквозной транзакции не доведённой получателем до логического завершения.

Каждая неполная сквозная транзакция, в последствие может стать **прямой транзакцией**.

Прямые транзакции

Прямая транзакция это перевод денежных средств находящихся на стороне *аккаунта* ГРС и во владении одного участника совершаемой сделки, в сторону *аккаунта* другого участника совершаемой сделки, когда средства не покидают пределов ГРС. То есть аналогом из повседневной жизни является денежный перевод с одного счёта на другой, когда изменения фиксируются только на уровне базы данных частного банка.

Отсюда следует, что механизм *сквозных транзакций* играет роль «обналичивания» фиатной валюты, которая перетекая с контракта плательщика фиксируется на стороне контракта получателя. В противном случае, при *неполных сквозных транзакциях*, либо *транзакциях прямых* — фиатная валюта фиксируется на стороне ГРС и при удовлетворении установочных критериев может выполнять функцию *вклада*.

Вклады

Учитывая, что любой частный капитал проходит через контуры *аккаунтов* региональных ЦБ, можно наладить механизм, благодаря которому регулировалась бы финансовая сторона регионального уровня, без привлечения финансовых средств со стороны ГРС. Эту функцию может выполнять такой механизм, как *вклады*.

То есть, применительно к технологии Блокчейн, *вклады* это те средства, которые находятся на стороне *аккаунта* ЦБ, но являются собственностью субъекта хозяйствования и участвуют в развитии региона, или в принятой нами терминологии — находятся на стороне *аккаунта* владельца. Благодаря вложениям частного капитала, появляются дополнительные возможности для кредитования реального сектора, за счёт развития которого, запускается мультипликативный эффект наполняющий бюджет живыми деньгами, которые:

1. Способствуют развитию региональной инфраструктуры;
2. Способствуют удовлетворению процентов по вкладам, мотивируя частный капитал вкладывать в инфраструктуру региона;

Кредитование региональных проектов производится на основе подсчёта объёма

вкладов способных удовлетворить потребности региона, в случае недостаточного объёма вкладов, осуществляется запрос на сторону ГРС в автоматическом режиме.

Вкладом является объём средств находящихся на стороне *аккаунта* ЦБ и зарегистрированный в качестве такового. Регистрация вклада осуществляется на основании одного единственного действия владельца — вызова соответствующего *метода* на стороне ГРС. После этого вывод средств из области *вклада* невозможен в течение полного годового цикла региона, по истечении которого, владельцу необходимо вызвать *метод* по возврату всей суммы, либо набежавших процентов по вкладу в течение первого месяца года.

Любой *вклад* удовлетворяющий описанному выше требованию, начинает приносить владельцу доход в установленном процентном соотношении, выбранном в рамках всеобщего голосования, либо встроенным алгоритмом и с учётом требований регионального уровня.

Это значит, что информация об объёме средств выигранных собственником за счёт механизма вкладов доступна в режиме онлайн и начисляется только по истечении годового экономического цикла, при вызове соответствующей функции в течение первого месяца года. В противном случае, начисления переносятся на год будущий.

Система голосования

За счёт отсутствия бюрократических институтов, в модели всё выстраивается поверх системы голосования. Соответственно, как элемент управления глобальной экономикой этот механизм требует особого внимания, как на уровне описания модели, так и на уровне, когда модель достигнет *переходного периода*, не говоря уже о периоде, когда в рамках модели производятся все виды жизненно важных продуктов народного потребления.

На этапе полного функционирования экономической системы, голосование, по идее, должно принять форму обязательных процедур и в рамках планирования собственного времени назначаться для строгого и ответственного исполнения, где одного лишь голоса будет недостаточно, и в случае острых моментов, каждый гражданин мира, может создавать контент, который бы помогал понять моменты глобального, либо регионального уровня исходя из собственной меры понимания.

Доступ к системе голосования можно предоставлять по мере прохождения курса, благодаря которому каждый участник мог бы понимать как устроена экономическая система, какие задачи решает, для чего существует, как организовано управление налогами, управление инфраструктурой и т. д. То есть пройдя полный курс, у человека образовывалась бы полная картина основанная на объективной информации, что давало бы разумный взгляд на решение задач, иначе систему голосования можно в миг заспамить эмоциональным хламом и свести на нет всю эффективность экономической системы.

Мотивировать к освоению основ, а далее и всей совокупности вопросов решаемых экономической моделью можно отладкой механизмов, благодаря которым каждый человек участвующий в голосовании фиксировал бы свою активность и по мере необходимости, тем самым, продлевал бы для себя социальные гарантии. Таким образом система может решать задачу тотальной безответственности и мотивировать людей к самоорганизации и самообразованию.

Разработка стандартов экономической модели должна принимать формы всеобщего

диалога и идеальным развитием событий был бы момент, когда люди на основании целостной картины мира приходили бы к общему знаменателю без излишних споров. Но для этого необходимо, в том числе, решить вечно актуальную задачу с «физиками и лириками», когда за счёт современной системы образования плодятся океаны узкоспециализированных особей, каждый из которых с гипертрофированным эго, двумя процентами работы мозга и как правило видит мир через призму собственной узкой специализации. Если каждый такой представитель обладает навыками жонглировать словами, то в целом это превращается в катастрофу глобального масштаба, когда эфиры телерадиопередач пестрят разговорами не о чём и переводом актуальных тем в область вопросов сотой значимости, на которые якобы не стоит заморачиваться.

Мы же продолжим разбирать серьёзные вопросы, которые куда более значимы.

В начале этого раздела, вкратце, мы уже говорили о пунктах, которые решаются за счёт системы голосования. Классифицировать их можно следующим образом:

1. Стандартизация экономической системы;
2. Оптимизация экономической системы;
3. Управление переменными экономической системы;
4. Регистрация бюджетных организаций вписанных в экономическую систему;
5. Назначение управляющих бюджетными организациями;

Давайте пройдемся по ряду пунктов отдельно.

Стандартизация экономической системы

Это глобальный момент, который наиболее абстрактен и в то же время нацелен на решение организационных вопросов. Следует понимать, что мы описываем открытую систему, которая должна отвечать всем принципам систем с открытыми исходными кодами.

Можно назначать команду ответственную за разработку «Смарт Контрактов», а можно писать код всем сообществом и вносить изменения на основании текущих потребностей экономической системы. Очевидно, что при втором подходе будет множество разных веток со своими принципиальными отличиями, соответственно механизм голосования должен работать на определение наиболее приемлемого, с учётом текущих показателей, изменения в стандартах.

Жизненный цикл стандартизации экономической системы можно разделить на несколько этапов:

1. Выявление проблемы требующей решения на уровне стандартизации;
2. Внесение проблемы на обсуждение;
3. Создание концепта решения проблемы;
4. Выбор наиболее приемлемого концепта для реализации;
5. Внесение изменения в систему «Смарт Контрактов»;
6. Выбор самого оптимального кода концепта после внесённых изменений;
7. Тестирование и выявление ошибок в коде концепта;

8. Регистрация «Смарт Контрактов» и внедрение концепта в жизнь;

Где пункты с пятого по восьмой можно смело объединить под классификацией: **оптимизация экономической системы**, которая должна протекать в режиме «нон-стоп» в рамках всего сообщества и каждый элемент оптимизации приниматься во внимание, так как от этого будет зависеть скорость и работоспособность экономической системы.

Оптимизация экономической системы

Если по первым пунктам (5, 6) всё понятно, то в отношении седьмого и восьмого пунктов следует внести уточнения.

Тестирование и выявление ошибок в коде должно протекать в режиме прямого доступа к исходному коду оптимизированной модели. За этот пункт должен отвечать устанавливаемый временной диапазон, когда публикация завершённой модели оптимизации оглашалась бы во всеуслышание и в рамках назначенного срока, когда при открытом доступе, любой желающий мог бы мониторить исходный код перед его регистрацией, с целью выявления ошибок, либо недочётов. После истечения срока, контракт бы регистрировался. В противном же случае всё должно переходить в режим пятого пункта, т. е. *внесение изменения в систему «Смарт Контрактов»* и далее всё по новой, вплоть до пункта номер восемь.

Стандартизация, оптимизация и вообще весь рассматриваемый нами подход построения глобальной экономической системы заставляет искать метод, благодаря которому можно было бы вносить изменения в систему «Смарт Контрактов» не влияя на работоспособность системы в целом. Для этого необходимо рассматривать построение системы на уровне программного кода в сторону модульности, чтобы система, по возможности, максимально соответствовала принципу «одна функция == один контракт». Тогда как центральным контрактом системы была бы база данных, которая имела бы набор элементов содержащих ключ-значение или применительно к Ethereum — *mappings*. Где ключ соответствовал бы имени функции, а значение было бы адресом контракта.

Благодаря такому подходу образуется картина принципов разработки контракта ГРС, который заключается в том, что в прямом доступе будет иметься только одна функция **make**, в которую закладывается всего два аргумента:

1. Название вызываемого модуля ГРС;
2. Адрес контракта с установочными параметрами;

Где каждая внутренняя функция ГРС будет иметь только базовые параметры по управлению всеми переменными входящими в её состав, тогда как управляться эти функции будут только через *модульные методы*. Приведём пример:

```
contract GRS {  
    .....  
    /* Database of active GRS methods */  
    mapping (address => bool) public activeMethods;  
    /* Database of methods */  
    mapping (bytes32 => address) public methods;
```

```

.....
/* Allowance to modify only by active GRS `Method` */
modifier onlyByActive() {
    require(activeMethods[msg.sender]);
    _;
}
function make(bytes32 _name, address _subject) payable external returns (bool) {
    require(activeMethods[methods[_name]]);
    if (now >= Epoch + ((week + 1) * 1 weeks))
        week += 1;
    return Method(methods[_name]).make(_subject, msg.sender, msg.value);
}
.....
function setMethod(bytes32 _name, address _method)
    onlyByActive
    external returns (bool)
{
    require(_name.length > 0);
    require(_method > 0);
    activeMethods[methods[_name]] = false;
    methods[_name] = _method;
    activeMethods[methods[_name]] = true;
    return true;
}
.....
}
contract Method {
    GRS public grSystem = GRS("0x83737...");
    /* Allowance to call only from `GRS` contract */
    modifier onlyByGRS() {
        require(msg.sender == address(grSystem));
        _;
    }
}

```

```

function make(address _subj, address _sndr, uint256 _value) external returns (bool);
}

contract SetMethod is Method {
    /* Any external concept of new `Method` */
    NewMethod public method;

    function make(address _subj, address _sndr, uint256 _value)
        onlyByGRS
        external returns (bool)
    {
        require(_value == 0);
        /* Basic example of function body: */
        method = NewMethod(_subj);
        require(_sndr == method.creator());
        grSystem.setMethod(method.name(), method.methodAddr());

        .....
        return true;
    }
}

```

Беря во внимание этот момент, можно благодаря ему наладить механизм предоставления доступа к регистрации контрактов только тому разработчику, код которого имеет наиболее приемлемый вариант и решает вопрос с стандартизацией или оптимизацией функционала экономической системы. Помимо этого образуется возможность управлять не только переменными экономической системы и учётом межотраслевого баланса с помощью счетов-фактур, но и стандартами экономической системы, регистрируя с помощью *контрактов с установочными параметрами* не только новые модули с присущими им именами, но и расширения базы данных ГРС.

То есть через функцию **GRS.make** регистрируются все ключевые события, переменные и значения экономической системы, т. е. возможность расширения функционала ГРС отлаживается за счёт включённой в базовый контракт:

1. Базы данных содержащей ключ-значение, где ключом будет являться имя функции, а значением адрес контракта;
2. Возможности управления **расширениями базы данных**, реализуемых за счёт регистрации контрактов с наборами ключ-значение и **базовыми функциями, управляемыми модульными методами**;

* * *

Оставшиеся классификации являются прерогативой как глобального уровня, особенно если дело касается переменных, так и регионального для всего остального. Поэтому в этих

моментах следует оставить коридор свободы выбора и дать право моделировать систему голосования самостоятельно, чтобы на основании наработок, регионы могли бы обмениваться опытом.

Система социальных гарантий

Моделированием этого момента следует заниматься поэтапно, всецело следуя жизненному циклу описываемой нами экономической системы, который мы разделили на три этапа и указали, что модель описывается начиная с этапа второго, т. е. с этапа *переходного периода*. Тогда как подготовительный этап будет обозначен в конце этой работы.

Соответственно, можно ли на этапе *переходного периода* нагружать систему такими сверх-уровнями социальных гарантий, как разработка и воплощение в жизнь проектов планетарного масштаба, которые бы требовали огромных вливаний и амортизации производственных мощностей запускаемых на уровне множества регионов? На начальном этапе система должна обслуживать интересы людей, обеспечивая их всем необходимым, а уже после того, можно выстраивать центры, которые были бы заняты исключительно оптимизацией науки и развитием направлений, благодаря которым были бы доступны наработки способные воспроизводить любой необходимый товар децентрализованно, а уже после заниматься открытием параллельных миров, достигать контакта с их обитателями, а также их созданием.

Тем не менее система социальных гарантий должна развиваться уже на начальном этапе развития экономической системы и обслуживать потребности людей вложивших силы в её основание и поддержку. Поэтому разбив жизненный цикл системы социальных гарантий и включив её в жизненный цикл экономической системы, мы должны получить следующую картину:

1. Обеспечение гарантиями в *переходный период*:
 1. Сообщества участвующего в разработке системы и стандартов;
 2. Отраслей регионального уровня входящих в блок POWER;
 3. Людей внёсших вклад в бюджет экономической системы и требующих защиты в условиях утраты работоспособности, либо работы;
 4. Сообщества учёных работающих над созданием фундаментальных наработок, способных вывести энергетику, медицину и производство на новый уровень децентрализации и эффективности;
2. Обеспечение гарантиями в *период работы системы на полную мощность*:
 1. Прочих бюджетных организаций региона;
 2. Отраслей регионального уровня удовлетворяющих деятельность по принципам блока UPGRADE;
 3. Участвующих в разработке и внедрению в жизнь принципов децентрализованной системы образования с удовлетворяющей системой аттестации, построенной по соответствующим принципам;
 4. Свободную медицину построенную по иным принципам, соответствующим

потребностям описываемой модели;

Система социальных гарантий может включать в себя следующие механизмы:

1. Прямые субсидии со стороны ГРС;
2. Прямые субсидии со стороны ЦБ;
3. Частичное освобождение от налогов;

Как мы видим, как показано в схеме и как убедимся далее, система социальных гарантий, в первую очередь, нацелена на обеспечение блока драйверов экономики и региональных блоков, которым имеется необходимость уделять особое внимание после перехода работы системы на полную мощность обеспечивая людей всем необходимым.

За систему социальных гарантий отвечают как ГРС, так и региональные уровни ЦБ и уровень ответственности назначается функционалом, который несёт в себе тот или иной тип драйверов экономики, либо бюджетных организаций региона, а также функционалом отраслей требующих особого внимания.

Нам необходимо пока оставить этот пункт, чтобы при описании не опережать события, а дать картину в отношении остальных немаловажных функциональных элементов экономической системы и давать планомерное описание системы социальных гарантий, в процессе их рассмотрения.

Общие положения по организации контрактов

Всё что касается организации контрактов представляющих обёртки вокруг системы ГРС, должно следовать стандартам экономической системы и совершать транзакции через систему ГРС. Однако именно с уровня обёртки наступает момент, который можно охарактеризовать понятием *свобода выбора*, благодаря чему сформировав по стандартам фундаментальные части контрактов, вне зависимости от отраслевой принадлежности, появляется огромный срез свобод, которые можно использовать наращивая контракт своим, сугубо индивидуальным функционалом. Этот момент относится и ко всем классам контрактов *драйверов* экономики.

Благодаря этому положению, ГРС начинает представлять из себя центральную, информационную магистраль со своими нодами, к которым присоединены разнообразные и постоянно расширяющиеся кусты алгоритмических взаимодействий, формируемые на основании представлений участников экономической системы. Тогда как принцип масштабирования кустов алгоритмических взаимодействий, разрастающихся с уровня каждого нода, можно наладить тем же самым способом, что и принцип модулей и расширений ГРС, когда будет возникать дополнительные опции по увеличению функциональных возможностей как драйверов экономики, так и объемлющих их организаций.

Повторим, главное, чтобы каждый куст алгоритмических взаимодействий соответствовал основным требованиям:

1. Был сформирован по стандартам экономической системы;
2. Совершал транзакции через ГРС;

На основании этого, можно сделать вывод, что дальнейшее описание блоков

экономической системы, будет протекать в режиме представления взгляда на организацию **базовых стандартов**, которые должны быть учтены, а так же предоставляться взгляд на причины того или иного подхода.

Архитектурные принципы экономической системы

В систему необходимо заложить возможность масштабирования, для чего, на самой ранней стадии следует продумать фундамент системы или её архитектурные принципы, которые можно также отнести к общим принципам движения данных и их регистрации в рамках экономической системы. Начать необходимо с того, что разбить все возможные типы движения данных и распределить их на классы процессов, которые в будущем будут указывать разработчикам на необходимые пути решения задач связанных со стандартизацией системы.

Определив задачу, необходимо выявить возможные отличия в разных типах методов, для того, чтобы классифицировать их контракты в экономической системе. На данном этапе, их можно разбить на два глобальных типа:

1. Общие методы;
2. Исполнительные методы;

Где *общие методы* будут представлять все процессы, которые протекают вне процессов связанных с управлением данными организаций, а *исполнительные методы*, напротив, будут представлять все процессы, связанные с управлением данными организаций.

Мы уже вкратце касались положений по оптимизации и стандартизации системы, где был представлен основной принцип организации контрактов и управления входными данными. Теперь нам необходимо уточнить, что представленный выше пример с указанной функцией **make** относится лишь к одному из классов процессов, где на данном этапе проектирования, весь перечень процессов будет выглядеть следующим образом:

1. Для *общих методов*:
 1. Субъектосоздающие процессы;
 2. Объектосоздающие процессы;
 3. Общие процессы;
2. Для *исполнительных методов*:
 1. Объектосоздающие процессы;
 2. Исполнительные процессы;
3. Пока не описываемые процессы¹²:
 1. Референдумные процессы;
 2. Процессы стандартизации;
 3. Процессы оптимизации;
 4. Процессы создания частных расширений;

¹² Процессы, которые пока находятся в очереди на разработку и их описание.

5. Частные расширительные процессы;

Предоставленные ниже схемы дадут образное представление о представленном перечне процессов экономической системы. На основании них можно предварительно сделать вывод, что все типы процессов требуют наличия одноимённых *методов*, которые бы способствовали разграничению процессов. Где *субъектосоздающие методы* были бы нацелены на безопасное создание субъектов экономики, а *исполнительные методы* должны вмещать в себя на один входной аргумент больше, чем *методы общие*, т. е. нести в себе дополнительно адрес контракта *драйвера* экономики, который осуществляет *исполнительный процесс* и т.д..

Отдельным пунктом можно вынести класс процессов, в рамках которого взаимодействуют *исполнительные* и *общие методы* и обозначить их *перекрёстными процессами*. Эти процессы не требуют каких бы то ни было уточнений или графиков, достаточно лишь заметить, что *перекрёстные процессы* это взаимодействия одних *методов* с другими *методами* в теле их программного кода, которые протекают в штатном режиме обращения одних к другим. Теперь пройдемся по каждому процессу отдельно.

Объектосоздающие процессы

Объектосоздающие процессы — это процессы нацеленные на создание объектов, благодаря которым повышается надёжность системы и классифицируются внутренние процессы субъектов экономики.

Иными словами, необходимо моделировать систему таким образом, чтобы любой вызов *метода* экономической системы сопровождался бы соответствующим *объектом*, на основании которого обрабатывались бы данные экономики. На данном этапе есть возможность выявить три типа объектов и обозначить их следующим образом:

1. Вспомогательные объекты;
2. Операционные объекты;
3. Объекты межотраслевого учёта;

Вспомогательные объекты могут быть как одноразовыми, так и многократными. Типичный пример одноразовых *вспомогательных объектов* представлен на схеме *субъектосоздающего процесса*. Тогда как многократные *вспомогательные объекты* представляют из себя список законченных действий, где обрабатывается последняя строка в списке действий, по завершении которого появляется возможность запускать новый процесс из списка возможных процессов создавая шаблон из первичных данных в теле *вспомогательного объекта*.

Вспомогательные объекты могут выполнять следующие функции и быть представлены в виде:

- Конструкции-макета для создания субъекта экономики;
- Первичного заказа на спектр товаров или услуг предоставляемых производителями или поставщиками;
- Ведомости для записей затраченного времени на выполнение работ в рамках компании;
- Прочих систем частного учёта и последующей обработки;

- И т. д.;

Вспомогательные объекты создаются через *специализированные методы* и управляются с уровня *тех Ethereum аккаунтов*, на *обёрточные контракты* которых наложены роли в процессах экономической системы.

Операционные объекты всегда многообразные. Их задача расширить функционал контрактов организаций и обеспечить необходимый учёт внутренних или *операционных процессов*.

Операционные объекты создаются из тела контракта субъекта экономики и фиксируются в их внутренней базе данных в форме адресов. Управляются *операционные объекты* **только** с уровня *методов* экономической системы и с учётом **ролей** организаций. Операционные объекты могут представлять из себя контракты:

- **Сотрудников**, где для каждого сотрудника создаётся свой персональный контракт, в котором учитываются:
 - События в рамках занятости;
 - Заработная плата;
 - Проекты, в которых сотрудник принимал и принимает участие;
- **Проектов**, по той же схеме, где управляются *проекты* на основании ролей *сотрудников* организации;
 - Ссылку на *продукт* организации;
 - Роли *сотрудников* в *проекте*;
 - Объём часов затраченный на выполнение *проекта*, как общий, так и по каждому *сотруднику*;
- **Продуктов** организаций, где каждый продукт может состоять из множества *проектов*;
- **Счётов-фактур**;

Этот тип процессов не требует приведения схем, так как он принципиально схож с *субъектосоздающим процессом*. Разница лишь в том, что *операционные объекты* создаются из тела *субъекта* экономики. На данном этапе достаточно обратить внимание на то, как приведённые объекты участвуют в процессах экономической системы. Об этом будет говорить ниже.

Субъектосоздающие процессы

Субъектосоздающие процессы — это процессы, в рамках которых создаются субъекты экономики.

На схеме ниже обозначен процесс создания субъекта экономики, который разбит на временные отрезки, каждый из которых отвечает за свой этап в этом процессе. Где первый этап это создание *вспомогательного объекта* или *конструкции-макета*, в который входит набор первичных данных того или иного субъекта экономики.

Второй этап это создание целевого субъекта экономики, где за основу берутся данные входящие в созданный *вспомогательный объект*. Процесс создания целевого субъекта

условно можно разделить на несколько этапов, которые функционально должны быть включены в тело программной архитектуры:

1. Вызов функции **GRS.make()**, в которую закладывается:
 - Адрес зарегистрированного контракта *вспомогательного объекта*;
 - Название *метода* отвечающего за регистрацию целевого субъекта;
2. В теле функции **GRS.make()** осуществляется вызов *метода*;
3. В теле *метода* отвечающего за регистрацию целевого субъекта происходит:
 1. Сбор данных с переданного *вспомогательного объекта*;
 2. Ввод собранных данных с *конструкции-макета* в конструктор целевого субъекта;
 3. Регистрация целевого субъекта в базе данных Блокчейн посредством вызова конструкции **new SUBJECT(DATA)**;¹³ и сопутствующего этому майнинга.
 4. Фиксация адреса зарегистрированного целевого субъекта **в реестре субъектов GRS**;

Приведённая логика позволяет избежать манипуляций с телами контрактов субъектов экономики, благодаря тому, что при регистрации *субъектосоздающего метода*, в его теле фиксируется программный шаблон субъекта экономики, а за счёт того, что все субъекты экономики проходят регистрацию в реестре GRS, — все субъекты созданные таким образом становятся **валидными** во всех процессах экономической системы.

Иными словами, любой субъект экономики созданный вне регламентированной процедуры, обеспечивающей за счёт *субъектосоздающего метода*, будет не виден экономической системой, **даже если он будет полностью отвечать требованиям и стандартам**, потому что регистрация любого субъекта в реестре GRS производится **только** в теле его функции.

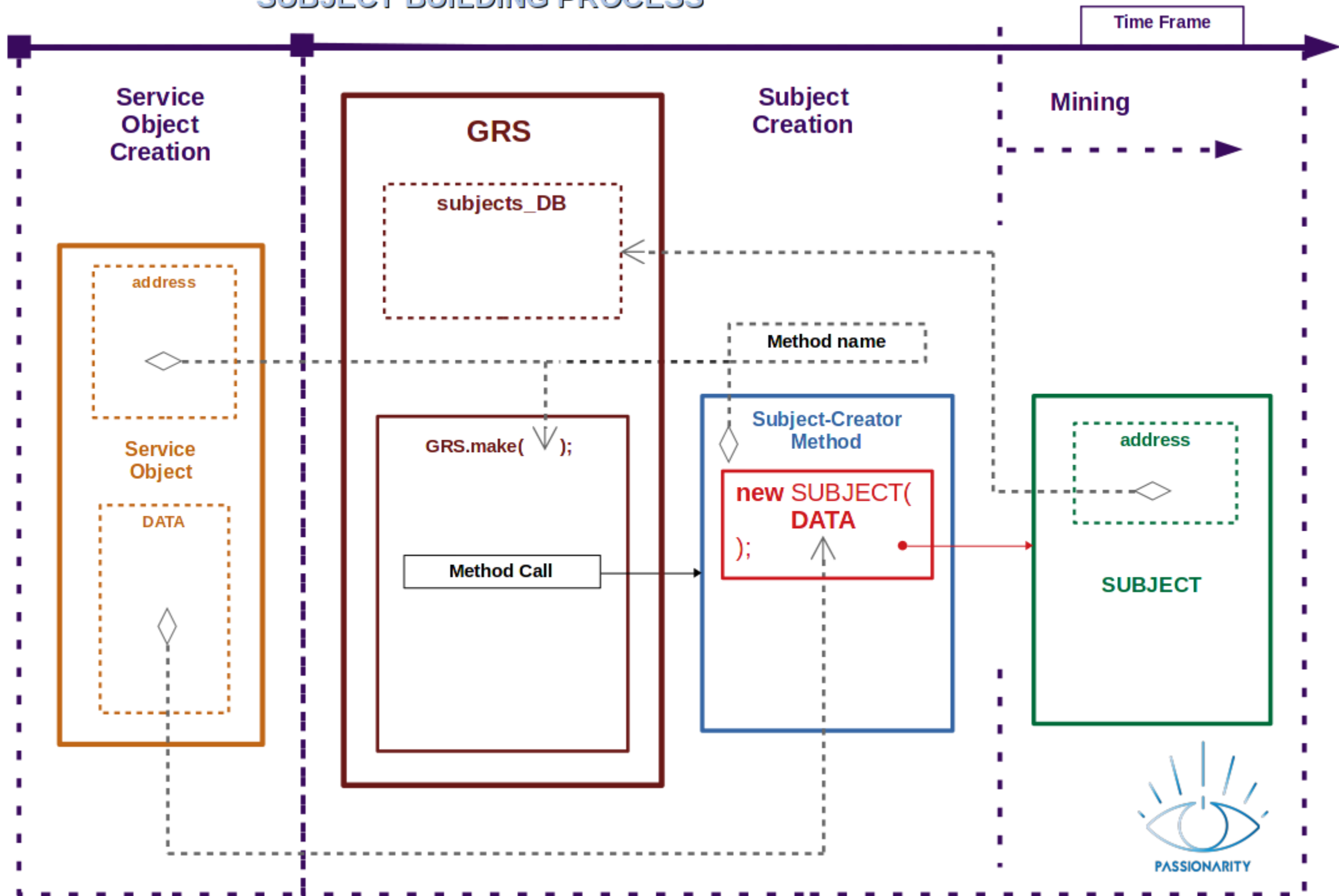
Отдельным пунктом следует вывести момент о регистрации центральных банков и дочерних предприятий.

ЦБ, как субъекты экономики объединяющие региональные и союзные формирования, требуют более сложных процессов, в которых фундаментальным процессом будет *референдумный процесс*. В остальном же, любой ЦБ будет создаваться на базе *вспомогательного объекта*.

Что касается дочерних предприятий, то для этого, в теле контракта компании, будет выделена специальная функция, после обращения к которой, будет вызываться *субъектосоздающий метод*, и фиксироваться адрес контракта дочернего предприятия в базе данных компании. Отличие этого процесса в том, что он будет протекать в рамках **исполнительного процесса компании**, так же с участием *одноразового вспомогательного объекта*.

¹³ Обозначен в виде псевдокода.

SUBJECT BUILDING PROCESS



Общие процессы

Общие процессы — это процессы движения данных от драйверов экономики в сторону экономической системы непосредственно.

Исполнительные процессы

Исполнительные процессы — это процессы нацеленные на управление данными связанными с организациями.

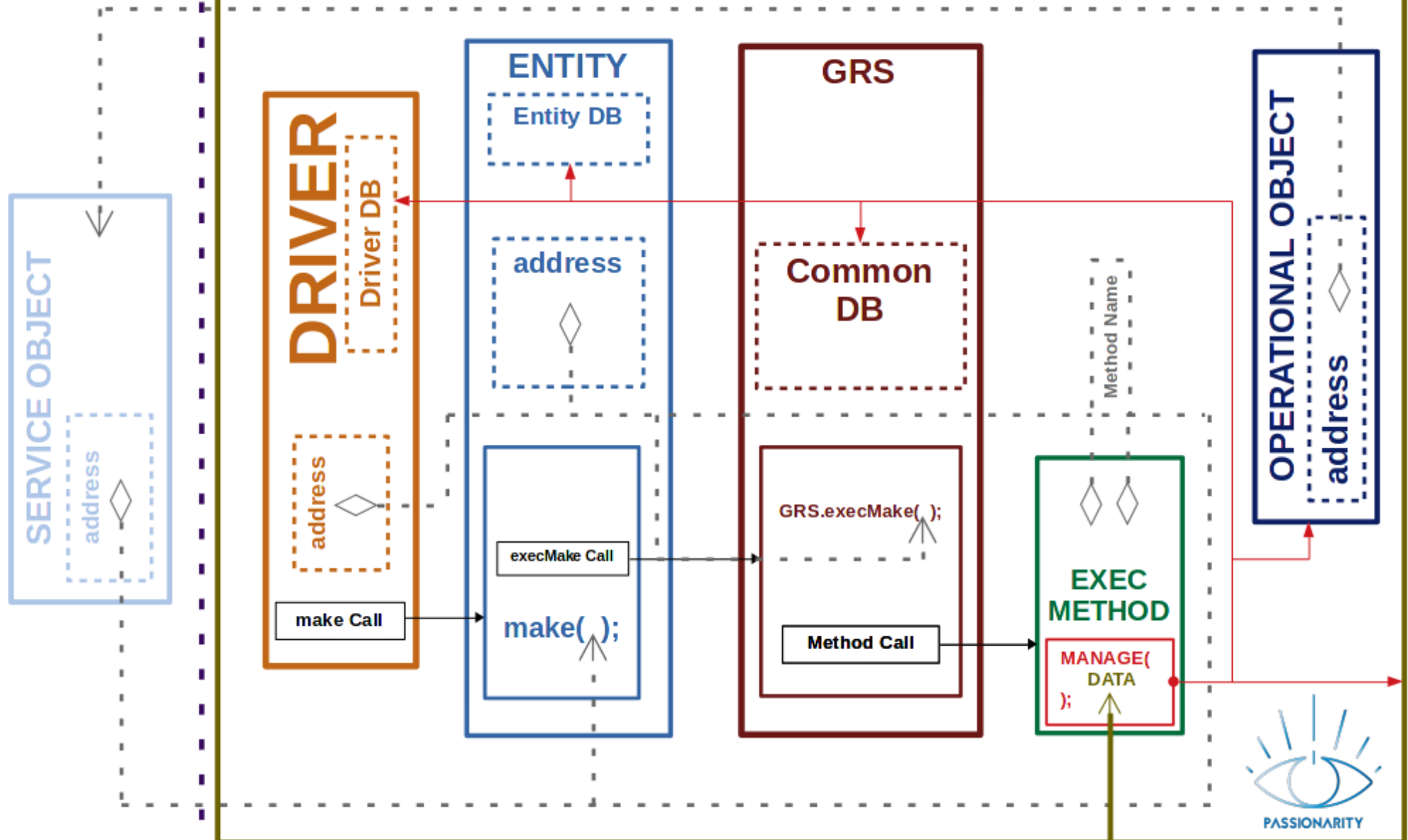
EXECUTIVE PROCESS

Time Frame

Service Object
Creation /
Management

DATA Management Around Entity

GLOBAL DATA



Драйвера экономики

Блок драйверов экономики содержит в себе элементы, которые запускают экономические процессы и выводят их на новый уровень. Т.е. блок драйверов должен всячески генерировать контент того или иного уровня значимости и вне зависимости от типа драйвера экономики.

Условно драйвера можно разделить на два класса:

1. Частной инициативы;
2. Общественных организаций;

Где классификация **частной инициативы** начинается с момента активности каждого отдельно взятого индивида, а к классификации общественной организации можно отнести любую активность людей численностью от двух человек, которые используют специально оборудованные помещения для исследований, обучения других людей и создания контента. Это говорит о том, что драйвера организованные на базе общественных организаций *пересекаются с контрактами бюджетных организаций региона и могут составлять одно целое.*

В блоке драйверов содержатся следующие типы:

1. Люди;
2. Наука;
3. Образование;

Где все три типа драйверов можно отнести, с равной степенью значимости, как к классу частной инициативы, так и к классу общественных организаций.

Учитывая, что экономическая система работает на благо человечества высвобождая время людей затрачиваемое на монотонный, изнуряющий труд, то систему *драйверов* экономики необходимо выстроить таким образом, чтобы она отвечала двум основным требованиям:

1. Открытость;
2. Гибкость;

Где открытость реализовывалась бы на базе всеобщего доступа ко всем формам контента генерируемого блоком *драйверов* и любым желающим, а гибкость подразумевала бы под собой размытость границ между всеми тремя типами блока — людьми, образованием и наукой.

Подчеркнём, что задача децентрализации экономики должна отвечать именно этим двум требованиям и именно в такой постановке задачи, т.е. *открытость* размывает иерархию, а *гибкость* размывает разграничение людей на статусы в обществе, которые являются только лишь усилением для ментальной клетки, при линейном развитии текущей цивилизации.

Открытость

Это тот момент, который, как мы уже говорили, размывает иерархию, т.е. ту логику,

благодаря которой обслуживаются узкие группы лиц, тогда как основная масса населения потребляет «попсу и жвачку»¹⁴. В рамках открытости, на сегодняшний день функционирует довольно много общественных организаций, старающихся обнародовать всегда самый актуальный контент, т. е. результат последних исследований. По этому поводу добавить нечего, так как любой пользователь сети способен проанализировать принципы распространения информации и вывести на основании полученной информации свои закономерности, тем более, что этот момент зачастую зависит от идеологии тех людей, которые тот или иной контент создают и у них либо есть желание действовать в логике открытости, либо его нет. Поэтому, предоставленная на сегодня программная инфраструктура либо работает на благо их открытости, либо работает на благо их предпочтений утаивать добытую информацию. Однако развитие общественных процессов говорит больше о том, что объём добытой информации простыми людьми играет скорее в пользу открытости, чем в пользу утаивания, что можно смело обозначить стабильным трендом.

Вопрос лишь только в объёме исследований проводимых самими людьми, который оставляет желать лучшего и открытость, как правило, не несёт в себе должного объёма полезной информации. На решение задачи мотивации и нацелена логика построения блока драйверов экономики и *гибкость* должна сыграть в этом процессе серьёзную роль, которая может повлечь за собой взрыв исследовательского порыва и всплеск новых открытий.

Гибкость

Как говорилось выше, гибкость должна решать задачу размывания социальных ярлыков. Логика заключается в том, что мы решаем задачу децентрализации, в которой каждый человек является исследователем, учёным и преподавателем. Этот момент в какой-то мере реализуется уже сегодня. Проблема только в том, что свободные исследователи не находят должного отклика в среде людей вышедших из лона традиционной школы.

Дело в том, что два подхода к образованию имеют разные последствия в плане принципа поиска, анализа и обработки информации. У свободных исследователей, как правило нет модераторов, соответственно, путь движения к конечной цели у каждого человека сугубо индивидуален, что привносит дополнительные очки подобному опыту, если рассматривать его извне, в тот момент, когда каждый исследователь делится своими наблюдениями, так как индивидуальность рождает особый, не похожий на другие взгляд на вещи. *Именно это и должно быть ценностью системы драйверов экономики.* Так как каждый кто проходит школу из под «цепких лап» модераторов, у того, как правило, довольно узкий кругозор и у таких людей обычно не возникает сомнений в отношении полученной информации, так как возникает ситуация, что человек перестаёт мыслить головой¹⁵ и начинает думать шаблонами, что влияет на утрату ценности каждого

14 И думает, что это вершина свободы и полёт научной мысли.

15 Слово «головой» следовало бы заключить в кавычки, с той целью, что это один из шаблонов связанный с пониманием сути вопроса о мышлении. Дело в том, что человек сам по себе является информационной системой, взаимодействующей с многоуровневой системой циркуляции информации, поэтому каждый орган может отвечать за ту или иную составляющую выборки информации из всего потока. Мозг, в данном случае выполняет роль скорее дешифратора, системы вычисления, **органом исполняющим скрипты рефлексного и социокультурного характера**, и блока памяти, тогда как само понятие Сознания сосредоточено в другом измерении и тело в этом понимании вопроса является лишь функциональной системой по взаимодействию с физическим миром, **или совокупным энергоблоком**. Это объясняет момент с

полученного бита информации.

Любая информация должна пропускаться через фильтр и в случае её неопределённости помещаться в зону «карантина» для последующего её анализа с более широким набором фактологии и фундаментальных представлений в будущем, а не забиваться на корню при одном только намёке о существовании подобного рода информации.

Добавим ко всему этому качество аттестованных учителей, которые приходят изо дня в день на работу, чтобы говорить, писать и оценивать информацию, **содержание которой не меняется десятилетиями**. Как правило зрелые учителя превращаются в своего рода киборгов, которые не в силах, не то что обсуждать какие-то новые идеи, но и не в состоянии даже выйти за рамки устоявшихся годами догматов. Можно ли утверждать об объективности подобных особей, в полномочия которых входит ещё и функция модерации познания учеников, а также их аттестация?

Можно утверждать лишь то, что этот подход решает одну единственную задачу, **задачу интеграции в иерархически упорядоченную систему** со своими **вертикально ориентированными лифтами**. Мы же решаем совсем другую задачу.

Человек постоянно экспериментирующий, делающий ошибки, ищущий и добывающий информацию своим трудом, куда более ценен в предстоящую эпоху, нежели киборгизированная особь неопределённого пола, которой на день учителя необходимо дарить цветы. Поэтому необходимо моделировать блок драйверов экономики таким образом, чтобы каждый человек мог с честью считать себя учёным и первооткрывателем, тем более когда его труды находят должный отклик в среде людей, которые занимаются тем же самым, но в любом другом конце Земли и приходят к созвучным выводам.

Добавим к этим тезисам и то, что благодаря подобного рода подходу, развитие общественных процессов должно проходить не линейно, а **экспоненциально**, благодаря тому, что обновление информации будет достигаться не за счёт бюрократических институтов управляющих модераторами и предоставляемым ими контентом, а само собой и по принципу подхвата мысли и её дальнейшего развития. После чего, каждый обновлённый информационный модуль будет пущен в сторону нового потребителя, который продолжит процесс следуя той же логике и по совершенно объективным причинам, т. е. без чьего-либо вмешательства.

Отсюда следует, что все типы драйверов, на уровне *частной инициативы* должны представлять из себя **единый контракт** без особых дополнений, который выдаётся каждому человеку сразу после его рождения.

Контракты же с классификацией *общественных организаций* должны представлять из себя обёртку вокруг базовых контрактов драйверов экономики, которые имеют классификацию частной инициативы. Где все процессы управляются с помощью частных лиц регистрируемых на его стороне и финансовая подпитка со стороны финансовых регуляторов направляется на сторону обёртки, с целью дальнейшего распределения на

тем, что у каждого человека имеется доступ к «Интернету» Космоса, который отображает информацию не только случившуюся по факту, как в случае с всемирной сетью вычислительных машин, но и способен взаимодействовать с пульсациями из будущего. Всё это возможно именно потому, что Сознание находится в свободном пространственно-временном континууме. Эта работа является примером использования описанного функционала, который доступен абсолютно **любому** человеку.

нужды организаций, которые будут являться частью инфраструктуры регионов.

Для организации подобной логики, сама собой напрашивается мысль о создании единой системы обмена знаниями.

Система обмена знаниями и их генерации

Это такая система, благодаря которой можно управлять процессом собственного образования, а также процессом распространения знаний выработанных в рамках частной инициативы и каждым жителем планеты Земля. Т. е. это тот механизм, который должен размыть представление о привычной для всех системе предоставления информации модерлируемой бюрократическими учебными заведениями, с помощью которого каждые достижения необходимо фиксировать на стороне специализированных контрактов баз данных.

Это система децентрализованного характера, в которой учитываются все события и вся активность каждого участника, на основании которой, в дальнейшем, можно будет выявлять уровень их компетентности. Система должна управляться самими людьми и стандартизоваться их усилиями **на основании реальных достижений**, которые образуются за счёт тех или иных нововведений и открытий подтверждённых *реальными наработками и технологиями*. Активность участников будет напрямую влиять на долю в системе социальных гарантий, а также благодаря системе обмена знаниями можно будет формировать запросы на привлечения средств из резервуаров ГРС, ЦБ либо частных инвестиций, которые необходимо будет затрачивать в рамках планируемой исследовательской деятельности.

Для подобной организации необходимо систему обмена знаниями условно разделить на классификации, которые в идеале должны представлять из себя этапы, которым следуют все активные участники экономической системы. То есть каждый этап представляет из себя процесс становления человеком разумным:

1. Человек-ученик;
2. Человек-исследователь;
3. Человек-учитель;

Где последовательность, очевидно не является односторонней, а может переходить с 3-го уровня на первый и обратно, и по мере освоения новой темы, новых знаний и навыков и в условиях постоянно обновляемой информационной среды каждый человек, на определённом этапе собственного развития, будет находится на всех трёх уровнях всегда и сразу, т. е. быть и учеником, и исследователем, и учителем одновременно. Если дело касается Человека-учителя, то для управления уровнем, с которого определяется привлечение средств, если дело касается *системы социальных гарантий*, необходимо ввести такое понятие как **принадлежность к языковой системе**. Благодаря чему можно будет в автоматическом режиме:

1. Выявлять региональную, либо глобальную значимость предоставляемой информации;
2. Мотивировать каждого человека к освоению языков международного уровня;

Второй пункт тем более важен, если уровень социальных гарантий будет несколько

выше при движении со стороны ГРС.

Где языками международного уровня можно по праву считать языки русский и английский. У каждого из представленных языков, лидирующих на просторах сети Интернет, имеются свои преимущества. Вкратце преимущества можно обозначить следующим образом:

- Английский язык прекрасен для написания программ в привычной для всех — двоичной логике¹⁶ и на английском языке можно общаться выражая мысли кратко и лаконично;
- Русский же язык прекрасен для описания глубинных процессов в разного рода явлениях природы и жизни;

Мало того, у данного подхода есть ещё одна функциональная нагрузка, которая связана с объёмом информации генерируемой в рамках этих двух языков. Мало кто будет спорить о том, что чем **меньше** людей принадлежит к той или иной языковой системе, тем вероятностно **меньший объём** информации у этого народа имеется в распоряжении. Если принять во внимание такое понятие, как *опыт народа или нации*, то вполне очевидно, что он обеспечивается за счёт накопленного опыта прежних поколений. Чем **больший объём** разнокачественной информации в рамках той или иной языковой системы в распоряжении, тем **больший спектр вопросов** способен народ решать в широком срезе его культуры, в тот или иной период собственного развития.

Поэтому, момент с языками принят во внимание не в силу какой-то националистической окраски, а в силу того, что обладая приведёнными в пример языками имеется возможность **предоставить малым народам куда больший спектр освещённых вопросов**, благодаря чему у них **расширяется коридор свободы выбора в плане самообразования и саморазвития**. Это является одним из ключевых моментов, на решение которых нацелена описываемая экономическая система, т. к. без должного уровня возможностей для самоорганизации человека, говорить о процессах более широкого масштаба совершенно нет смысла.

Система организации практической части

Не один информационный модуль добытый на просторах всемирной сети не может быть в должной мере осмыслен без наличия должного уровня практики. В этой роли могут сыграть отличную роль учебные заведения, которые могут быть в той же мере и площадками для создания образовательного контента выкладываемого в сеть.

Мало того, не каждый человек способен учиться самостоятельно, для поддержки должны существовать подобные заведения, где в качестве учителей могут выступать сами участники экономической деятельности имеющие тот или иной исследовательский, жизненный, либо научный опыт. Понятно, что базовым навыкам люди могут обучаться как в рамках семей, так и с помощью подобных организаций.

¹⁶ Кто знает, может русский язык вытеснит английский из лидирующих позиций, когда будут доступны квантовые вычисления и когда наиболее остро встанет вопрос о программировании в «кубитной» системе координат, т. к. русский язык можно считать и лидером в плане возможности выражаться максимально неопределённо, тогда как английский язык более предназначен для описания конкретной логики. Программируя процессы на языке неопределённостей и вычисляя результат в цепи неопределённых последовательностей, — кто знает, может именно такой каламбур будет иметь вес в мире квантовых вычислений.

Но основной функцией, которую должны осуществлять подобного рода заведения это предоставление обществу оборудованных площадок, в рамках которых люди, не смотря на возраст, могли бы воплощать свои идеи в жизнь. Если у человека не связаны руки с мыслительным процессом, то такому человеку довольно сложно понять многие принципиально важные вещи. Именно эту задачу и должны решать подобного рода *исследовательские центры* доступные любому желающему и входящие в рамки развитой инфраструктуры регионов.

Организация контрактов частной инициативы

Контракт необходимо организовать таким образом чтобы он содержал основные типы констант, содержащих информацию заложенную в момент рождения:

1. Имя;
2. Пол;
3. Дата и время рождения с точностью до минуты по UTC;
4. Географические координаты рождения (Широта, Долгота);
5. Адреса контрактов родителей;

Где время рождения вводится в формате Unix с начала эпохи. Поэтому, в случае более старших добровольцев, необходимо в основной передаваемой переменной отвечающей за возраст указать 1 (единицу) и в дополнительную переменную внести количество секунд на объём которых человек является старше, т. е. до 1 января 1970 года.

Далее необходимо будет указывать переменные, содержащие информацию, которая может обновляться в процессе индивидуальной активности:

1. Фамилия;
2. Адрес контракта ЦБ;
3. Адрес проживания;
4. Адрес персональной страницы в системе обмена знаниями;
5. Адреса контрактов содержащих информацию о личных достижениях;
6. Адреса контрактов общественных организаций;
7. Адрес контракта супруга / супруги;
8. Адреса контрактов детей;

Любой контракт идентифицирующий личность, по-умолчанию наделяет владельца правами частного предпринимателя, без необходимости выполнения дополнительных процедур. Уделять внимание при ведении частной предпринимательской активности необходимо будет идентификаторам осуществляемых сделок или счетами-фактурами, с целью учёта активности в общей системе межотраслевого баланса. Вернёмся к этому моменту при более подробном описании следующих блоков экономики и включённых в них отраслей.

В случае союза двух сердец, алгоритм организуется следующим образом:

1. Внесение владельцем личного контракта адреса контракта избранника /

избранницы;

2. Подтверждение избранника / избранницы своего адреса на стороне контракта владельца;

Два этих шага необходимо произвести на стороне контрактов обеих сторон. После чего у избранников появляется возможность зарегистрировать контракт семейного союза, для управления семейным бюджетом сообщества. Каждый такой союз можно смело отнести к *общественным организациям*.

Вносить изменения в контракт каждый собственник персонального контракта может только по достижении 16 лет от минуты рождения. До этого срока управлять переменными контракта могут только родители.

Организация контрактов общественных организаций

Как говорилось выше, этот тип контрактов является обёрткой вокруг контрактов частной инициативы и во многом должен представлять из себя систему сбора голосов для постоянно возникающих проектов, которые необходимо воплощать в жизнь. Поэтому данный тип контрактов в том числе можно отдать на откуп свободе выбора, с той лишь оговоркой, что в случае предоставления платных услуг контракт соответствовал бы стандартам экономической системы.

С уровня подобных контрактов должны управляться:

1. *Системы организации практической части*, или исследовательские центры;
2. *Семейные союзы*;
3. *Медучреждения*, или системы здравоохранения;
4. *Прочие бюджетные организации* инфраструктуры регионов;

Благодаря которым оплачиваться необходимый наёмный труд, приобретаться оборудование и материалы. Учитывая конкретную локализацию подобных заведений, на стороне контракта должен содержаться адрес регионального ЦБ, который бы отвечал за состояние бюджета каждой вписанной в него организации.

Эмиссия денежных средств

Вполне очевидно, что это явление будет иметь формы довольно массового характера. Добыча фиатной валюты должна представлять из себя механизм дополнительной строки пополнения частного бюджета, либо бюджета сообщества и организации. В этом плане существует множество различных моделей реализации, часть из которых можно брать из дня сегодняшнего.

Многие майнеры добывают валюту объединяясь в майнинг пулы, т. е. суммируют вычислительные мощности, которые способствуют повышению шанса на выигрыш. Каждая добытая единица распределяется по участникам с учётом принесённой мощности в систему.

Механизм эмиссии для регионов можно реализовать с учётом объединения региональных мощностей, где процент от добытой валюты переходит в бюджет региона, а распределение осуществляется между контрактами участников. Тогда как процент

выводимый на нужды региона математически высчитывается с учётом текущего функционала каждого участника, несомого в рамках экономики региона. В этих условиях автоматически могут привилегироваться и субсидироваться те отрасли экономики, которые особо социально значимы в каждый конкретный момент времени, который определяется как участниками экономики, так и алгоритмом ими созданным.

Мало того, каждый представитель частной инициативы играющий роль в эмиссии через подобного рода региональные пулы, не теряет возможности претендовать на социальные гарантии регионального, либо глобального уровня.

Общие положения по организации контрактов отраслей

При постановке задачи об организации контрактов межотраслевого баланса, необходимо определиться с несколькими ключевыми моментами:

1. К какой отрасли относится тот или иной вид деятельности;
2. К какому блоку необходимо отнести отрасль;
3. В чём измерять объём произведённых товаров и услуг отрасли;
4. Какова длина экономического цикла организации, т. е. каков срок исполнения, в рамках которого производится установленными единицами измерения необходимый объём товаров и услуг;
5. Как фиксировать активность, если организация / предприниматель участвует в развитии нескольких отраслей;
6. Как контролировать организацию осуществляющую неприемлемую деятельность, которая негативно влияет на экологию, либо от поведения на рынке которой страдают другие участники экономической деятельности;
7. Как организовать учёт оборота всех товаров и услуг в глобальном масштабе образуя минимально возможную стоимость каждой транзакции;

Отдельным пунктом вынесем вопрос о том, как организовать частную активность каждого участника экономической системы владеющего только лишь первичным, персональным контрактом *драйвера*, который, как говорилось выше, наделяет каждого владельца правом заниматься частным предпринимательством.

Отсюда следует, что дальнейшее описание межотраслевого баланса, при рассмотрении оставшихся блоков экономической системы, будет отвечать на первые четыре вопроса, параллельно давая представление о более глубинных моментах, перспективах развития и оптимизации. Оставшиеся же вопросы из списка ключевых моментов рассмотрим в этом разделе, параллельно дав представление об общих моментах организации контрактов.

Для начала определимся с тем, что у каждой отрасли экономики имеется разный спектр товаров и услуг, каждый из которых необходимо фиксировать в том числе. Это тем более важно, если дело касается горнодобывающей промышленности и лесозаготовительной промышленности, с помощью которых необходимо учитывать объём по каждому типу древесины, или руды введённой на рынок, чтобы контролировать экологическую ситуацию регионов. Если дело касается машиностроения, то от типа спецтехники зависит развитие отраслей их приобретающих и т. д.

Также имеются продукты, которые монетизируются через функции предоставления рекламы от третьих лиц. Как правило такие продукты имеют информационный характер, они предоставляются в виде онлайн сервисов, либо информационного, новостного контента.

Нам же необходимо стандартизировать систему таким образом, чтобы не было необходимости нагромождать её ворохом излишеств и предоставить наиболее оптимизированный вариант уже на начальном этапе, чтобы у организаторов затрачивалось минимум времени на разработку контракта. Для решения этой задачи необходимо:

1. Расширить рассмотренный нами функционал региональных ЦБ публичными контрактами баз данных, где для каждого региона свой набор контрактов с **аналогичным функционалом** и персональный контракт:
 1. Для каждой отрасли;
 2. Для каждого типа товаров и услуг отрасли;
2. Для каждого типа товаров и услуг компании создать персональный контракт, с целью учёта продаж и перенаправления учёта на публичные контракты баз данных;
3. Регистрировать отдельный контракт счета-фактуры продавцом по заявке покупателя;
4. Должным образом организовать персональные контракты компаний;

Теперь всё по порядку и с картинками. В базовый, персональный контракт компании, на данном этапе, можно внести следующие типы данных:

1. Название организации;
2. Адрес контракта регионального ЦБ, если отрасль не входит в блок SW;
3. Список адресов персональных контрактов владельцев компании;
4. Список отраслей, в которой работает компания;
5. Функции оплаты приобретаемых продуктов и услуг со стороны других компаний;
6. Функции выдачи заработной платы сотрудникам;
7. Список сотрудников компании:
 - mapping (ID сотрудника → адрес персонального контракта);
8. Функции приёма оценок активности со стороны жителей региона;

Где, в силу того, что все транзакции проходят через контракт ГРС и предварительно создаётся контракт счёта-фактуры, **функции оплаты приобретаемых продуктов** должны содержать в себе один единственный аргумент входных данных:

- Адрес контракта счёта-фактуры;

Т.е. благодаря входящим в счёт-фактуру данным, ГРС определяет все необходимые параметры сделки, которые благоприятно влияют на учёт. Об этом мы поговорим вскоре.

Что касается **функций приёма оценок активности со стороны жителей региона**, то они должны вмещать в себя сбор характеристик выдаваемых непосредственно со стороны

жителей региона. Этот механизм будет нести функцию общественного контроля. Пока можно теоретически зафиксировать ряд принципиальных особенностей данного подхода. Механизм должен, в первую очередь, с помощью активности жителей:

1. Защищать экологию региона;
2. Оценивать качество и открытость ведения предпринимательской активности, а также следование всем принципам и стандартам экономической системы;
3. Оценивать уровень сервиса компании;
4. Оценивать качество товаров и услуг компании;

Все четыре пункта можно организовать сбором «поинтов». Где для первых двух и по достижении установленного-критического лимита, компания и её владельцы теряют право заниматься предпринимательской деятельностью на ближайшее время, а при повторении подобного накопления негативных отзывов, владельцы теряют право на более длительный период.¹⁷ Тогда как оставшиеся два будут иметь чисто информативный характер. Каждый «поинт» необходимо представить в виде адреса контракта, в котором будут зафиксированы основные претензии, пожелания, или благодарности к компании. Тогда как по двум другим пунктам можно наладить сбор оценок по пятибальной шкале. Каждый из этих типов сборов было бы хорошо обнулять каждые 3-5 лет.

Первоначальная идея сбора «поинтов» по пятибальной шкале с возможностью обнуления каждые 3-5 лет несёт в себе риски. Они связаны с продолжительностью эволюционного процесса в обществе, благодаря которому вероятность накопления шумов в отношении деятельности той или иной компании очень велика и обнуление не всегда способно решить эту задачу. Даже принцип регистрации контрактов с отзывами о деятельности и качестве предоставляемых на рынок товаров и услуг может содержать шумы, способные вывести из строя любую потенциально эффективную единицу.

По этому поводу достаточно обратиться к существующим ныне онлайн сервисам предоставляющим возможность оставлять отзывы по тому или иному продукту в сети. Если дело касается устройств находящихся в свободной продаже, но для эксплуатации которых необходим багаж знаний выходящий за рамки узкой специализации, то зачастую отсутствие навыка пользования подобным продуктом идёт на краткосрочную пользу тем, кто выпускает подобное устройство, но негативно сказывается на их репутации. Первое связано с тем, что из-за неправильной эксплуатации могут выходить из строя узлы системы, на которые не распространяется гарантия, что влечёт за собой траты потребителей продукта и что, следовательно, является причиной второго. Обычно, в подобных случаях, к компаниям невозможно предъявить претензии, потому что в руководствах пользователя описаны чёткие действия по использованию приобретённых устройств, которые могут упускаться из виду в виду халатности потребителя. Для решения этой проблемы необходимо любой «мануал» делать не в виде скучного листка с набором последовательности действий, а предоставлять системный взгляд на то, почему эти действия необходимо совершать и что будет следствием, если их упускать из виду. Т.е. должна быть иная культура взаимодействия производителя с конечным потребителем, нацеленная на объективную склонность к самообразованию последнего, что является приоритетом в

¹⁷ Этот момент можно реализовать как на стороне ГРС, обычным сбором подписей участников экономической деятельности региона, к которому принадлежит компания, так и на стороне контракта компании. Однако куда лучше будет продублировать функционал реализовав и там и здесь.

описываемой модели. А отсутствие подобной целостной и системной информации в отношении выпускаемого продукта должно резко присекаться сообществом конечных потребителей за счёт системы сбора «поинтов» и предоставлять их по пункту №2, и учитывать как недобросовестную культуру взаимодействия с конечным потребителем выходящую за рамки стандартов экономической системы.

Нами ещё будет рассмотрена подобная процедура в отношении систем ограничения вседозволенности, когда помимо ограничений делегируемых на контракт накладываются штрафы, каждый из которых строго регламентирован и зарегистрирован на стороне Блокчейна. Таким образом, каждый регистрируемый «поинт» фиксируется в той сфере, к которой принадлежит проступок компании, где по каждому типу ограничений имеется свой лимит на «поинты».

В связи со всем сказанным и при ответе на вопрос об организации персонального контракта, который наделял бы каждого владельца правом вести предпринимательскую деятельность без дополнительных процедур, можно рассмотренный нами принцип организации списка отраслей и функций оплаты произведённых товаров и услуг наложить и на персональные контракты, с той лишь оговоркой, что в случае возникающей необходимости приёма на работу людей, необходимо будет расширить свои права регистрацией отдельной компании с расширенным списком возможностей. Что касается семейных союзов, то почему бы не дать возможность людям на самом раннем этапе организации семейного контракта предоставить возможность заниматься предпринимательством в самом широком смысле этого слова, создавая семейный бизнес на основании рассмотренного нами принципа регистрации семейного союза. При таком подходе, лучше ограничить подобных участников в области развития общественных организаций, которые существуют за счёт вливаний из бюджета региона или ГРС, а предоставить доступ к развитию только семейного бизнеса.

К моменту индивидуального предпринимательства добавить необходимо следующее. Как учитывать налогообложение в условиях подобной активности? Достаточно отделить сферы, в которых потребляются товары народного потребления от сфер, в которых потребляются товары необходимые для поддержания предпринимательской активности. В целом, задача довольно проста, если рассмотреть её с позиции взимания налога с транзакции, благодаря чему при закупках еды, услуг из сферы обслуживания частных лиц, взимать дополнительно региональный налог с заработной платы, в добавок к налогу с совершаемой сделки. Направлять подобного рода налог необходимо в сторону аккаунта ЦБ и вне зависимости от локации в условиях которой совершалась сделка.

Учёт товаров и услуг

Это самый ключевой момент всей экономической модели, не решив который, у людей не будет возможности контролировать все события и делать прогнозы развития, а также выявлять те сферы, которые требуют дополнительных усилий для насыщения рынка товарами и услугами, как на региональном уровне, так и в масштабах всей планеты. Как уже становится понятным, каждая транзакция представляет из себя сложный процесс из обращений к базам данных и распределений данных между контрактами. Поэтому для оптимизации процесса учёта необходимо наладить механизм таким образом, чтобы каждая транзакция имела минимально возможную стоимость, в понимании стоимости за транзакцию применительно к Блокчейн Ethereum. Для начала рассмотрим представленную

ниже схему (SALES DB).

Схематически цепочка продаж условно разделена на две части:

- *Левая часть:* содержит *приватные данные по каждой сделке*;
- *Правая часть:* содержит публичные данные по суммам продаж;

Где слева направо отображены по порядку:

1. Персональные контракты компаний;
2. Приватные счета-фактуры;
3. Контракты **с характеристиками продуктов компаний** принадлежащих к той или иной отрасли;
4. Публичные контракты по каждому типу продуктов производимых **отраслью**;
5. Публичные контракты отраслей экономики;
6. Базы данных ГРС и региональных ЦБ;

Основная задача компании продавца произведённых товаров и услуг заключается в том, чтобы грамотно и по общим стандартам оформить контракт выпускаемого продукта или услуги (для фиксации продаж) и счета-фактуры (для фиксации продаж и закупок), чтобы цепь учёта функционировала должным образом. Для этого *контракт выпускаемого продукта или услуги* должен содержать в себе:

1. Адрес публичного контракта типа продукта относящегося к отрасли;
2. Объём уже произведённых товаров (если необходимо и отрасль не относится к категории услуг);
3. Объём проданных товаров или услуг;
4. Адрес персонального контракта компании производителя;
5. Спецификации товара или услуги;
6. Список адресов контрактов с отзывами по товару;

Тогда как *контракт счёта-фактуры* представлен в следующем виде:

1. Адрес персонального контракта компании производителя;
2. Адрес персонального контракта покупателя;
3. Сумма к оплате;
4. Булевая метка оплаты;
5. Булевая метка направления, определяющая направление движения денежных средств, с помощью которой можно отделять ритейл от товаропроизводителей;
6. Идентификатор отрасли в отношении которой происходит **закупка**;

и по каждому из типов товаров и услуг:

7. Адрес контракта продаваемого продукта;
8. Количество;

Соответственно, процесс фиксации **в сторону продаж** будет происходить только после оплаты по счёту-фактуре и в ходе изменения суммарных показателей в контрактах (по цепочке вправо, или следуя адресациям указанным в контрактах):

1. Контракты продуктов компании;
2. Публичные контракты типов продуктов отрасли;
3. Публичные контракты отраслей экономики;

Где на уровне баз данных ЦБ и ГРС будет вместо фиксации происходить только вычисления благодаря суммированию показателей в отраслях экономики.

Фиксация же **в сторону закупок** будет производиться на основании идентификатора отрасли, к которой принадлежит спектр товар и услуг зафиксированный в счёте-фактуре и по каждому из типов **закупаемых** товаров и услуг:

1. Обращение к базе данных регионального ЦБ с идентификатором отрасли для выявления адреса контракта отвечающего за отрасль в регионе **закупщика**;
2. Фиксация объёма закупок в базе данных отрасли региона **закупщика**, по каждому типукупаемых товаров;

Где на стороне контрактов отвечающих за отрасли регионов продавца и закупщика, в случае **межрегиональных сделок**, производится *фиксация регионов*:

1. *Отрасль продавца*: В сторону которых производится продажа;
2. *Отрасль закупщика*: Со стороны которых производится закупка;

Обратим внимание, что при таком подходе, закупщик должен в заявке указать идентификатор отрасли, в отношении которой производится закупка. Для решения этой задачи можно реализовать процесс заказа таким образом, чтобы в момент **условной** заявки, компания продавец зарегистрировала бы пустой контракт в виде базовой структуры счёта-фактуры с идентификатором отрасли закупщика, после чего у него, либо у покупателя непосредственно появляется возможность указывать в нём все требуемые продукты и услуги из всего спектра товаров продавца. Для этого необходимо ввести два аргумента в функцию регистрации товаров в счёте-фактуры и по каждому конкретному товару или услуге:

1. Адрес персонального контракта приобретаемого продукта;
2. Объём закупок;

При этом, в силу того, что каждая оплата по счёту фактуре будет сопровождаться обращениями к контрактам учёта продукции, то необходимо ввести ограничение на количество наименований товаров в рамках одного счёта фактуры, чтобы снизить нагрузку на стек и стоимость Ethereum транзакции при оплате. С учётом этого момента, становится разумным сделать ограничение в виде регистрации счёта-фактуры только под конкретную отрасль в отношении которой производится закупка. В случае активности в разных отраслях, компания закупщик, при закупках в направление разных отраслей, должна оформить закупки отдельным счётом-фактурой.

Если дело касается продажи товаров и услуг не входящих в зону ответственности производителя, но требующих учёта в счёте-фактуре (например транспортировка), то

достаточно указать в нем адрес контракта продукта или услуги другой компании, которая будет участвовать в сделке по фиксированной на стороне контракта услуги стоимости, тогда цепочка фиксации событий не будет ничем отличаться от рассмотренной нами выше, т.к. за счёт логики оформления счетов-фактуры, *не имеет значения кто продаёт тот или иной товар со складов производителя.*

Система учёта на стороне контрактов отраслей будет вестись в рамках недельных циклов от **начала новой эпохи**, которая будет назначена в момент регистрации контракта ГРС и представлять из себя начало первой полной недели после первичной его регистрации, когда неполная первая неделя будет нулевой, а неделя с начала новой эпохи — **первой**. Или 0 часов, 0 минут, 0 секунд первого, следующего за регистрацией ГРС понедельника по UTC.

PRIVATE DETAILS

PUBLIC TOTALS

SALES DB

GRS DB

LCB1 DB

LCB2 DB

COMPANY1

LCB1 ADDR;
INDUSTRY ADDRS:
• HW_INDUSTRY1;

HW

HW_INVOICE 1.A

BUYER ADDR;
HW_P 1.1.1: 70 U.;

HW_INVOICE 1.B

BUYER ADDR;
HW_P 1.1.1: 20 U.;

HW_INVOICE 1.C

BUYER ADDR;
HW_P 1.1.2: 20 U.;

HW_INVOICE 1.D

BUYER ADDR;
HW_P 1.2.1: 10 U.;

HW_INVOICE 2.A

BUYER ADDR;
HW_P 2.1.1: 10 U.;

HW_PRODUCT 1.1.1

OF COMPANY1
HW_PR TYPE ADDR: 1.1
• PRODUCT SPECS;
• SOLD: 90 U.;

HW_PRODUCT 1.1.2

OF COMPANY1
HW_PR TYPE ADDR: 1.1
• PRODUCT SPECS;
• SOLD: 30 U.;

HW_PRODUCT 1.2.1

OF COMPANY1
HW_PR TYPE ADDR: 1.2
• PRODUCT SPECS;
• SOLD: 30 U.;

HW_PRODUCT 2.1.1

OF COMPANY1
HW_PR TYPE ADDR: 2.1
• PRODUCT SPECS;
• SOLD: 10 U.;

HW_PRODUCT TYPE 1.1

INDUSTRY ADDR:
HW_INDUSTRY1;
SOLD TOTAL: 120 U.;

HW_PRODUCT TYPE 1.2

INDUSTRY ADDR:
HW_INDUSTRY1;
SOLD TOTAL: 30 U.;

HW_PRODUCT TYPE 2.1

INDUSTRY ADDR:
HW_INDUSTRY2;
SOLD TOTAL: 10 U.;

HW_PRODUCT TYPE 2.2

INDUSTRY ADDR:
HW_INDUSTRY2;
SOLD TOTAL: 80 U.;

HW_INDUSTRY1

SALE STATS:
• FOR EACH REGION;
• LOCAL SALES;
• SOLD TOTAL: 150 U.;
PURCHASE STATS FROM
EACH REGION:
• FROM EACH INDUSTRY;

HW_INDUSTRY2

SALE STATS:
• FOR EACH REGION;
• LOCAL SALES;
• SOLD TOTAL: 90 U.;
PURCHASE STATS FROM
EACH REGION:
• FROM EACH INDUSTRY;

COMPANY2

LCB1 ADDR;
INDUSTRY ADDRS:
• HW_INDUSTRY2;
• PW_INDUSTRY1;

HW

POWER

HW_INVOICE 9.A

BUYER ADDR;
PW_P 1.1.1: 70 U.;

PW_INVOICE 1.B

BUYER ADDR;
HW_P 2.2.1: 10 U.;

PW_INVOICE 1.C

BUYER ADDR;
PW_P 1.1.2: 10 tons;
PW_P 1.2.1: 30 tons;

PW_INVOICE 1.D

BUYER ADDR;
PW_P 1.2.1: 20 tons;

HW_PRODUCT 2.2.1

OF COMPANY2
PW_PR TYPE ADDR: 1.1
• PRODUCT SPECS;
• SOLD: 80 U.;

PW_PRODUCT 1.1.2

OF COMPANY2
PW_PR TYPE ADDR: 1.1
• PRODUCT SPECS;
• SOLD: 20 tons;

PW_PRODUCT 1.2.1

OF COMPANY2
PW_PR TYPE ADDR: 1.2
• PRODUCT SPECS;
• SOLD: 50 tons;

PW_PRODUCT TYPE 1.1

INDUSTRY ADDR:
PW_INDUSTRY1;
SOLD TOTAL: 100 tons;

PW_PRODUCT TYPE 1.2

INDUSTRY ADDR:
PW_INDUSTRY1;
SOLD TOTAL: 30 tons;

PW_INDUSTRY1

SALE STATS:
• FOR EACH REGION;
• LOCAL SALES;
• SOLD TOTAL: 150 tons;
PURCHASE STATS FROM
EACH REGION:
• FROM EACH INDUSTRY;

COMPANY3

LCB2 ADDR;
INDUSTRY ADDRS:
• HW_INDUSTRY3;

HW

HW_INVOICE 3.A

BUYER ADDR;
HW_P 3.1.1: 60 U.;

HW_INVOICE 3.B

BUYER ADDR;
HW_P 3.1.2: 70 U.;

HW_PRODUCT 3.1.1

OF COMPANY3
HW_PR TYPE ADDR: 3.1
• PRODUCT SPECS;
• SOLD: 60 U.;

HW_PRODUCT 3.1.2

OF COMPANY3
HW_PR TYPE ADDR: 3.1
• PRODUCT SPECS;
• SOLD: 70 U.;

HW_PRODUCT TYPE 3.1

INDUSTRY ADDR:
HW_INDUSTRY3;
SOLD TOTAL: 130 U.;

HW_INDUSTRY3

• HW_INDUSTRY1 TOTAL: 150 U.;

• HW_INDUSTRY2 TOTAL: 90 U.;

• HW_INDUSTRY3 TOTAL: 130 U.;

• PW_INDUSTRY1 TOTAL: 150 tons;

•;

•;

•;

•;

•;

•;

•;

•;

•;

•;

•;

•;

•;

•;

•;

•;

•;

•;

•;

•;

•;

•;

•;

•;

•;

•;

•;

•;

•;

•;

•;

•;

•;

•;

•;

•;

•;

Система снижения бремени от посредничества

Благодаря алгоритмическим принципам организации экономики, за счёт программных механизмов децентрализованного характера, появляется огромный срез возможностей позволяющих более эффективно оптимизировать экономику и исключать из неё многие элементы, особенно те, которые возникают между покупателем и производителем в цепочке продаж. Мы пытаемся учитывать каждую единицу продукции в глобальном масштабе, где каждый элемент учёта строго прописан на стороне персонального контракта. Соответственно, появляется целый срез дополнительных механизмов, благодаря которым можно будет организовывать непосредственные отношения между производителем и закупщиком. Это тем более важно если дело касается таких товаров, как продукты питания.

Мы уже достаточно знаем про разного рода онлайн сервисы нацеленные на предоставление той или иной информации. Поэтому нам достаточно представить схему действий следующего вида. Предположим, мы активны в отрасли А и нам необходимо произвести закупку в отрасли В определённого типа товара и мы не уверены точно, кто является производителем необходимого товара и есть ли он вообще в нашем регионе. Тогда мы обращаемся к сервису, где:

1. Выбираем отрасль В;
2. Выбираем необходимый тип товара отрасли В;

И нам выходит список всех производителей по каждому региону, со спецификациями по каждому товару и с базой данных отзывов по ним, а также каждому производителю. После чего мы отправляем заявку на наиболее приемлемый список продукции производителю, ожидаем счёт-фактуру, который вполне очевидно может быть сгенерирован в автоматическом режиме, оплачиваем его и ожидаем доставки.

Блок отраслей SW

Мы подошли к рассмотрению отраслевых блоков непосредственно. Блок SW, как для многих стало понятно, назван в честь такого, вошедшего в обиход понятия как software. Этот блок вынесен за пределы региональных ЦБ и вся его продукция слабо осязаема, тем более если рассматривать его используя такое понятие как *мультипликативный эффект*. Не смотря на это, весь контент, который создаётся благодаря компаниям работающим в его логике формирует новую реальность, которая отражается в логике поведения всего человечества, т. к. он напрямую относится к средствам коммуникации людей. Поэтому наша задача выявить особенности этих направлений экономики.

Необходимо уточнить. Перед нами не стоит задача полностью расписать все отрасли экономики для каждого из её блоков, со всеми типами производимых товаров и услуг. Мы, на текущем этапе, ставим задачу описания принципов новейшей экономической парадигмы, или точнее того, как она могла бы быть устроена. Соответственно, вся последующая работа будет заключаться в том, чтобы обозначить особенности тех или иных блоков экономики, возможности их оптимизации, а также принципиальные отличия при организации контрактов для каждой из них.

Начнём с отличительных особенностей отраслей входящих в блок SW:

- Возможность предоставления товаров и услуг по средствам сети Интернет;

- Низкая степень мультипликативного эффекта;
- Высокая степень информационной составляющей товаров и услуг;
- Возможность цифрового копирования произведённого, конечного продукта;
- Высокая степень влияния контента на поведение людей или их организации;

На основании этого можно отнести к блоку SW такие сферы, как:

1. Онлайн сервисы;
2. Средства массовой информации;
3. Онлайн реклама;
4. Торговые площадки;
5. Кинематограф;
6. Производство программного обеспечения;
7. Индустрия компьютерных игр и виртуальной реальности;

Где способы заработка в сферах предоставления товаров и услуг можно условно разделить на две группы:

1. Заработок за счёт продажи механизмов предоставления рекламы;
2. Заработок за счёт продажи производимых товаров и услуг;

У всех типов производимых товаров и услуг имеется ещё одна отличительная черта, а именно, за счёт информационного и цифрового характера, все они имеют возможность сбора статистических данных с поведения пользователей сети Интернет, в глобальном, либо региональном масштабе и в режиме «нон-стоп». Благодаря чему эти сферы наиболее подвержены влиянию со стороны бюрократии и зачастую, как правило, со временем начинают заниматься обслуживанием бюрократических интересов.

При этом обслуживание происходит по нескольким направлениям:

1. Предоставление персональной информации и статистики поведения;
2. Манипуляция алгоритмами;
3. Искажение общедоступных статистических данных;
4. Накачка информационной матрицы контентом, который находится в зоне интересов бюрократии;
5. Исключение из информационного фона матрицы контента, который идёт поперёк интересов бюрократии;

Весь этот спектр обслуживания усиливает бюрократический, глобальный аппарат в области контроля за поведением масс и при абсолютной, персональной дезориентации, массы контролируются через механизмы предоставляемые цифровыми товарами и услугами. Однако перед нами стоит задача исключения любого вида бюрократии из экономической системы, поэтому этот блок вынесен за рамки регионов и у этого есть свои объяснения.

В силу того, что спектр услуг предоставляемый бюрократическим органам власти

может в то же самое время предоставляться третьим лицам заинтересованным в подобного рода манипуляциях, может возникнуть ситуация, когда на региональном уровне возникнет своего рода цифровой «олигархат» или бюрократическая машина «высоких технологий», контролирующая информационные потоки генерируемые обществом. Поэтому вынос блока SW за рамки региональных блоков обусловлен тем, что необходимо инициативу компаний вывести в русло обслуживания интересов всего человечества, как на уровне предоставления товаров и услуг, так и на уровне наполнения бюджета ГРС. И как не покажется странным, весь этот блок, со временем должен, по объективным причинам, перетечь в область блока DRIVERS, в силу развития высокоуровневых общественных и самоорганизационных процессов. Остановимся на этом моменте подробнее.

Перспективы оптимизации блока SW

Мы уже рассмотрели блок драйверов экономики, для того, чтобы выявить его отличительные черты и функционал заключённый в рамках его организационной составляющей. Соответственно, фокус блока SW заключается в том, что он имеет место и развивается в условиях текущей экономической парадигмы, когда есть разрозненные элементы экономической системы, в рамках которой конкурируют множество компаний копируя тот или иной продукт интеллектуального творчества и создавая нечто новое в условиях конкуренции. Чтобы прочувствовать ход мысли, необходимо немного включить воображение.

Представим ситуацию, когда общественные процессы и программное обеспечение вышло на такой уровень, что нет необходимости использовать сторонние товары и услуги, потому что экономическая система представляет из себя **единый, монолитный онлайн сервис**¹⁸, где блок драйверов экономики занят тем чтобы:

1. Онлайн сервисы представляли бы из себя часть единой системы и были бы доступны в виде открытых исходных кодов;
2. Средства массовой информации были бы частью общей, децентрализованной системы предоставления знаний и навыков;
3. Заработок от онлайн рекламы шёл бы в общую кассу для развития драйверов экономики, а не в бюджет корпораций;
4. Комиссия с продаж в условиях торговых площадок пополняла бы бюджет ГРС;¹⁹
5. Кинематограф был бы нацелен не на продажу «попкорна и жвачки» для толпы, а на развитие науки и общей системы знаний;
6. Производство программного обеспечение было бы полностью в рамках открытых исходных кодов, конечная компиляция которых образовывала бы единый сервис, который бы позволял, **в порядке ввода переменных**:

18 Может возникнуть вопрос о том, как же уместить генерируемый человечеством контент и как им управлять без соответствующих корпораций? Ответ очевиден. К тому моменту вычислительные мощности и объём носителей информации достигнет такого уровня, что если каждому семейному союзу распараллелить в рамках домашнего хозяйства сервер включённый в общую систему вычислений, сбора и анализа данных, то можно достигнуть невероятных масштабов и возможностей децентрализованного характера.

19 И этот момент у нас уже рассмотрен в качестве включенных в экономическую систему опций по умолчанию.

- В рамках стандартизации инфраструктурных объектов, проектировать жилые комплексы и инфраструктуру регионов;²⁰
 - Моделировать технические устройства;
 - Создавать медиа-контент высокого качества;
 - Создавать программные продукты высокого уровня;
 - и т. д.;
7. Компьютерные игры и виртуальная реальность играли бы роль виртуальных средств освоения знаний и навыков, в условиях дистанционного взаимодействия людей между собой;

Соответственно, по мере развития описываемой системы, блок SW и все генерируемые им товары и услуги можно смело преподносить в виде блока *издержек от перешедшей в наследство экономики* и на основании этого моделировать сопутствующие ему составляющие, предназначенные для учёта товаров и услуг в глобальном масштабе.

Принципы учёта товаров и услуг блока SW

Сразу необходимо оговориться, что рассмотренный нами способ активности компаний в рамках нескольких блоков и отраслей неприменим к блоку SW, по причинам того, что он вынесен за рамки регионов и обременён дополнительными механизмами налогообложения. Поэтому прежде чем начать активность в рамках отраслей из этого блока, необходимо зафиксировать отдельную компанию, которая будет в него вписана.

Решать вопрос с единицами измерения, которыми исчисляются продаваемые товары и услуги необходимо начав с рассмотренных нами способов заработка:

1. Заработок за счёт продажи механизмов предоставления рекламы:
 - Исчисляется в **часах** просмотра рекламного контента;
2. Заработок за счёт продажи производимых товаров и услуг:
 1. При продаже временного контента:
 - Исчисляется в **часах** потребления контента на одного человека;
 2. При комиссии с продаж товаров и услуг в условиях торговых площадок:
 - Исчисляется в **единицах** количества сделок;
 3. При продаже лицензии на использование ПО:
 - Исчисляется в **единицах на одного человека**;
 4. При продаже лицензии на просмотр контента:
 - Исчисляется в проданных **единицах**;

Где каждый из типов товаров и услуг можно смело укладывать в годовой экономический цикл, в противном случае, на каждый из типов товаров или услуг, в случае

²⁰ Что уже можно активно применять используя такой свободный САПР продукт, как FreeCAD, в котором имеется возможность создавать макросы на языке Python, что позволяет создавать сложные, многоуровневые объекты и системы в режиме программируемой автоматизации. <https://www.freecadweb.org/>

выхода за пределы годового цикла производства, необходимо обозначить длину производственного цикла в персональном контракте товара компании.

Блок инфраструктуры регионов

Помимо того, что блок регионов включает в себя функциональные блоки региональной экономики, он сам по себе несёт функции как классификаций определённого рода отраслей, так и структур, которые обслуживают инфраструктуру регионов. Особого внимания требуют такие структуры, благодаря которым инфраструктура регионов **в рамках текущей экономической парадигмы** содержится в порядке и соблюдаются установленные бюрократией правила общежития.²¹ Их можно условно разделить на несколько типов, к каждому из которых отнести соответствующие сферы:

1. Механизмы ограничения вседозволенности:²²
 1. Природоохрана²³;
 2. Полиция;
 3. Налоговая полиция;
 4. Миграционные службы;
2. Механизмы контроля, разработки и управления качеством:
 1. Контроль пожарной безопасности;
 2. Контроль качества строительных работ;
 3. Инжиниринговые компании;
3. Системы разрешения непредвиденных обстоятельств:
 1. Пожарные станции;
 2. Службы спасения;
 3. Поликлиники, больницы и медучреждения;
4. Системы обслуживания, организации инфраструктуры и прилегающих территорий:
 1. Образовательные учреждения и исследовательские центры;
 2. Службы по уборке улиц и их уходу;
 3. Переработка мусора;
 4. Лесничество;
 5. Городской транспорт и системы управления им;
5. Страховые службы;

21 Рассматривается идеальный вариант, когда бюрократический аппарат не деградировал до уровня господ, которым правила не писаны.

22 Имеется в виду заменители внутреннего чувства меры, без которых в обществе возникают ощущения вседозволенности образуя стихийные бедствия социального характера.

23 Сюда же относится и всё, что связано с кадастровыми учреждениями, управляющими земельными владениями.

Все эти сферы, в текущей экономической парадигме, как правило, управляются городской и региональной администрацией как в форме законодательных норм, так и напрямую. Поэтому как быть, если описываемая нами система базируется на принципах самоорганизации людей? Будем разбираться по порядку.

Механизмы ограничения вседозволенности

Мы уже вскользь касались вопроса силовых структур, где упоминали, что они существуют с целью поддержания существующего порядка вещей. Однако мало где говорится, что организованная преступность, на начальной стадии её развития, является некой формой протеста против устоявшихся правил...

Можно долго продолжать размышлять в том же духе, однако достаточно взглянуть на заголовок, который намекает о том, что имеется возможность исключать подобные проявления элементарным развитием чувства меры в каждом из нас, без которого всё выше и нижеописанное не имеет никакого значения. Мало того, в самом начале этого раздела, мы обозначали момент с тем, что региональные ЦБ организуются на основании *особенностей проживающих в регионах людей наследованных от прежних поколений*. Соответственно, для описания общественных регуляторов под каждый из регионов необходимо расписать подробно не одну книгу, что не совсем корректно в данном случае.

Большинство региональных формаций будут создаваться с учётом директив от старейшин, как бы от этого момента не абстрагироваться, либо на основании консенсуса жителей региона, которые будут сами определять собственные правила поведения в отношении людей, которые идут поперёк правил создаваемых с нуля общезжитий, а так же тех, кто загрязняет природу своими действиями. Имеется опыт создания народных дружин, которые бы патрулировали территории на основании установленных народом, либо старейшинами директив и т. д. Однако этот подход актуален ровно на столько, на сколько развита инфраструктура с технической точки зрения, так как при развитии в этом направлении преступность переходит в более интеллектуальную фазу, с применением социально-экономических и цифровых технологий. Учитывая, что модель нацелена, в первую очередь, на решение социальных вопросов, вопросов образования и вопросов смещения векторов устремлений общества из русла бесконечной добычи средств к существованию в русло саморазвития и творчества, то вопрос с организованной преступностью должен решаться по-умолчанию.²⁴ Тем не менее, при учёте, что модель строится на совокупности объединённых в единую систему «Смарт Контрактов», то возможно наладить систему наложения ограничений на контракт каждого не вписывающегося в общие правила члена общества элементарным сбором подписей жителей района, города, деревни, дома или семьи, после которых может накладываться штраф, размер которого может разрабатываться классификацией нарушений.

24 Для скептиков приведём пример со скандинавскими странами, где полностью отсутствует такое понятие как организованная преступность уличного характера. Реализуется это по причинам того, что, во-первых, любой гражданин государства имеет социальные гарантии и при любом из случаев не останется без средств к существованию, а во-вторых, в обществе имеется такое понятие как общественный контроль, где каждый гражданин ответственен за происходящее и действует в рамках собственных возможностей для разрешения непредвиденной ситуации. Однако, мы не являемся сторонниками экономических систем подобного характера, так как наличия одних только социальных гарантий недостаточно для развития общества.

Механизмы налогового контроля

Что касается *налоговой полиции*, которая куда более актуальна при решении подобного рода задач, то об этом механизме следует упомянуть особо. Принцип построения ГРС позволяет моделировать многоуровневую систему ограничений, каждая из которых может строиться на базе двух основных принципов:

1. Введение нового налога на завершение *сквозной транзакции*, или налог на вывод средств с *аккаунта* предприятия на *контракт* предприятия;
2. Запрет на завершение *сквозной транзакции* для предприятий и общественных организаций;

При этом, первый пункт может иметь значимость в *переходный период*, а второй пункт в *условиях полноценной работы системы*. Налог на завершение *сквозной транзакции*, в таком случае должен направляться в сторону ГРС и вне зависимости от функционального блока, к которому принадлежит предприятие. Эти ограничения не должны налагаться на контракты частных драйверов экономики. Благодаря этому все заработанные компаниями деньги работают на:

1. Оборот компании;
2. Фонд заработной платы;
3. Внешние инвестиции;

Механизмы учёта миграции

Любая временная миграция в условиях мультикультурализма — полезное явление, если рассматривать его с точки зрения индивида совершающего миграцию. С другой же стороны, экономика региона может нести потери из-за утраты драйверов экономики. Учитывая, что во главу угла ставиться персональное и индивидуальное развитие каждого человека не в условиях всеобщего стандарта на «образование»²⁵, а в условиях выявления индивидуального функционала заложенного в каждого человека, то необходимо обратить внимание именно на полезную сторону явления, не оставив в стороне и регионы.

Решать этот момент можно в полной мере только в условиях этапа в жизненном цикле экономической системы, когда она работает на полную мощность и когда вся территория планеты перешла под контроль людей, а не царьков и бюрократии. И частично решить можно введя два регулирующих налога:

1. Налог на миграцию;
2. Налог на эмиграцию;

То есть, после оплаты этих двух налогов, у *драйвера* экономики появляется возможность менять адрес контракта ЦБ, где налог на *миграцию* оплачивается в бюджет региона, который необходимо покинуть, а налог на *эмиграцию* в бюджет региона, в котором имеется возможность участвовать в экономической деятельности, как в форме наёмного труда, так и в форме предпринимательской активности. Получается, что у любой компании входящей в зону региональной экономики имеется возможность оплачивать наёмный труд только принадлежащим к региону людям.

В случае рождения ребёнка, имеется возможность зарегистрировать только тот адрес

25 А по сути стандарта на **решение задачи о предсказуемости поведения общества**.

регионального ЦБ, который указан на стороне одного из родителей. Поэтому, в том случае, если родители являются участниками разных регионов, то выбирается любой из двух. Процедура регистрации родителей происходит на добровольной основе, т. е. после регистрации контракта ребёнка в его контракт вносится адрес регистрирующего контракта в качестве первого родителя, второй родитель может внести адрес своего контракта на сторону контракта ребёнка после того, как будет зарегистрирована метка согласия первого родителя в отношении регистрации второго.

Следовательно, чтобы избежать манипуляций в этой области, адреса ЦБ будут дублироваться на стороне ГРС и в случае несоответствия показаний учитываться будет глобальный адрес. Тогда как для учёта рождаемости, необходимо будет зафиксировать метку рождения уже на сторону готового контракта со стороны медицинского учреждения, которое зарегистрировано на стороне ГРС. Это же касается и случаев со смертельным исходом.

Возникает вопрос, как же тогда регистрировать контракт драйверов экономики тем людям, которые уже имеют опыт активности в прежней экономической парадигме и необходимый багаж аналитических данных позволяют принять решение о регистрации персонального контракта в системе новой? Для этого необходимо удовлетворить как минимум четыре условия:

1. Принять решение в условиях подготовительного этапа или этапа переходного;
2. Определить регион в котором имеется готовность быть участником или поспособствовать регистрации нового региона со всеми сопутствующими процедурами;
3. Владеть кошельком Ethereum;
4. Владеть необходимым количеством Ether позволяющим зарегистрировать контракт;

Благодаря чему система сама определит человека такого рода и позволит ему выбрать регион самостоятельно после регистрации контракта.

Что касается предпринимательской активности и регистрации компаний за пределами своего региона, то тут есть варианты. Если предприниматель активен в своём регионе и имеет еженедельный оборот компании **за последний год**, то регистрация компании региона происходит по условно упрощённой процедуре, или с привлечением партнёра, который является участником региональной экономики, на которую нацелен расширять активность предприниматель. Тогда появляется возможность зарабатывать и на сторонней территории в том числе.

В противном случае, прежде чем зарегистрировать компанию в новом регионе, для человека не имеющего оборот на стороне прежнего региона, необходимо совершить оплату всех миграционных и эмиграционных сборов и отложить планирование деятельности компании, если имеется компания зарегистрированная на стороне региона, который планируется покинуть, так как не будет возможности управлять её контрактом.

Налоги устанавливают участники регионов:

- *Налог на миграцию:* Регион, с которого мигрируют;
- *Налог на эмиграцию:* Регион, в который эмигрируют;

Благодаря этим механизмам имеется возможность осмыслять поведение других народов, что всячески способствует развитию особого мышления, благодаря которому возникает понимание таких понятий, как *культура поведения* разных народов, их *нравов* и прочих вещей, приближающих ход мыслей к выявлению ментальной клетки, о которой мы имели место упомянуть в самом начале. В условиях обычного туризма эти понятия не способны привнести какого бы то ни было понимания, так как наблюдение происходит во временном режиме и в условиях, когда каждый обслуживающий туриста персонал пытается вытянуть из него как можно больше денег, сказочно при этом улыбаясь и делая для комфорта туриста всё что в его силах, что искажает картину о реальном положении вещей. В условиях же временной миграции, когда у человека появляется возможность видеть как люди решают повседневные задачи, занимаются трудом, каков процент реально при этом соображающих людей, то возникает более полная картина об обществе, частью которого человек имеет возможность быть, в каждый конкретный момент его активности.

Механизмы по распределению территорий и учёту границ

Что касается распределения территорий для организаций корпоративного характера, то при внушительных размерах требуемых под застройку, люди сами должны на договорной основе решать, где, как и кому быть владельцем управляющим ими, и сколько платить в казну перед использованием земель. При этом, в случае функциональных застроек необходимо оформить допуск к ведению деятельности только после регистрации соответствующих контрактов полученных от структур, представляющих из себя *механизмы контроля качества*.²⁶

Если говорить о территориях под строительство частных домов, которые должны стать основным жилым фондом регионов, то есть ли смысл при нынешнем состоянии общества говорить о том, что площадь под частные владения должна распределяться поровну и в зависимости от вклада в общую кассу и последующей возможности её пополнять. То есть, если домашнее хозяйство собирается работать только на себя, то владей такой-то площадью, если работать на внутренний рынок, то добавь ещё столько-то и внеси в казну столько-то за каждый м², и т. д.

При всём этом, тут не ведётся речь о том, что необходимо «всё отобрать и поделить». Речь идёт о механизмах самоорганизации, которые должны создаваться самими людьми, в том числе беря за основу уже имеющиеся процедуры учёта, но с более автоматизированным подходом. Дело в том, что метки в кадастре отображаются сообразно картографическим данным, когда может иметься в распоряжении региона онлайн сервис, в рамках которого обретаётся возможность сверять данные собственников каждой территории, их застройки и т. д. Это тема для особых исследований в этой области и вероятнее всего и здесь найдётся своё, особое и самое оптимальное решение, применимое к любому региону. Это только вопрос времени.

²⁶ Поэтому, в условиях того, как управляются территории, которые передаются в пользование другим народам в аренду безответственной бюрократией на некоторый, якобы, «определённый срок», и что после их деятельности остаётся на этих территориях, и как химически выжигается всё живое в округе, то говорить о строительстве какого-то общежития по меньшей мере глупо. Это кстати сказать происки тех народов, которые «трудятся» под **красными флагами** своих государств уже превратив в непригодную для жизни, ядовитую фабрику свои земли. Можно ли говорить о каком-то социализме в условиях подобного алгоритма поведения? Можно ли говорить, что подобный алгоритм ведёт в перспективе именно к тому, что описывается в этой книге?

Продолжая тему решения этого вопроса, можно его дополнить вопросом о контроле региональных границ, что позволяет их рассматривать с точки зрения этапов в жизненном цикле экономической системы, где на этапе *переходного периода* можно легализовать весь проект экономической системы на уровне региональных бюрократий, что позволит решать вопрос всеобщего консенсуса на всех уровнях социальной системы. Решить это можно таким образом, чтобы каждый зарегистрированный региональный контракт ЦБ был чётко вписан в границы существующего государства и зарегистрирован в качестве **юридического лица** оплачивающего налоги в режиме ежегодных выплат с бюджета по всем налоговым сборам регионального контракта ЦБ.

Этот подход позволит создать «бизнес проект»²⁷ организованный по новейшим принципам, где каждая вписанная в региональный ЦБ структура и драйвер мог бы вести деятельность на обоих уровнях системы и предоставлять услуги как в рамках децентрализованного подхода, так и в рамках существующего государства. При этом каждый такой предприниматель будет нести налоговое бремя только в ту сторону, в которую реализует товары и услуги.²⁸ Тогда как оплачивать частичный налог региональный контракт ЦБ будет только в условиях ежегодной прибыли после всех налоговых сборов децентрализованной системы и после всех вычетов с уровня социальных гарантий, о которых мы уже говорили и которые имеют место быть только в условиях того или иного этапа в жизненном цикле экономической системы. Суть подобной формы обложения налогом в том, что в рамках описываемой системы нет узкого круга бенефициаров и выгодоприобретателем является каждый участник экономической системы, который мотивируется перспективами подхода при переходе в условия последнего этапа из жизненного цикла экономической системы, где будет достигнута абсолютная децентрализация и невероятный скачок научной мысли и децентрализованных разработок технологического характера.

Для реализации момента с налоговыми сборами с уровня контракта ЦБ, региональному правительству необходимо будет подготовить *контурный контракт*, который бы позволял вносить налог с ведения экономической деятельности децентрализованного характера. Тогда как на уровне ГРС будет вестись весь учёт произведённых выплат на его контур. Благодаря этому будет возможность подпитывать бюрократические структуры денежными вливаниями и пользоваться как инфраструктурой регионального уровня, так и таможенными службами дополняя их новейшим функционалом, а по мере притока активных участников в экономическую систему, значение региональной бюрократии будет всячески утрачиваться.

Таким образом, в условиях развития и масштабирования децентрализации, будут находиться полезные решения поставленного вопроса с распределением территорий под частные владения, которые позволят приблизить момент связанный с переходом в условия *полноценной работы экономической системы*. Тогда как в описанных выше условиях у людей не будет необходимости заниматься решением территориальных споров за счёт

27 Словосочетание взято в кавычки в силу того, что бизнес проектом он будет являться только с точки зрения налогового бремени в отношении бюрократической системы, тогда как очевидно, что это куда более масштабный принцип самоорганизации людей, который в условиях современной логики можно скорее назвать некоммерческой организацией и в глобальном понимании вопроса.

28 В этих условиях могут быть дополнительным стимулом закупки с уровня сложившейся бюрократической системы и сопутствующий им налог с оборота.

временной интеграции системы в условия существующей парадигмы, которая, тем не менее, при полном подходе и следованию процедур, будет всячески утрачивать свои права на существование, в силу того, что модель выстраивается не на принципах безусловной интеграции в неё, а на принципах безусловной замены текущего порядка вещей, которая неизбежна.

Новая Медицина

Размышляя и развивая тему новой медицины, необходимо делать уклон на основные принципы экономической системы, которые являются её фундаментом. А именно нацеленность на:

1. Самодисциплину человека;
2. Самообразование человека;
3. Самоуправление человека;
4. Самоорганизацию человека;

Т.е. человека, являющегося субъектом экономики, управляющего её развитием, как регионально, так и глобально, управляющего социальным и творческим прогрессом, а также всячески способствующего всеобщему эволюционному развитию, и самообразованию.

Основываясь на этой фундаментальной базе, можно вывести образ новой медицины, где каждый человек будет способен сам выявлять основные симптомы и задействовать внутренние, скрытые механизмы организма по самовосстановлению. В критических случаях обращаться к докторам для консультаций и диспансеризации.

Дело в том, что организм человека имеет безграничные ресурсы на реализацию процессов самовосстановления. Природа наших представлений не позволяет, в нынешних условиях, дать полную картину этих фантастических особенностей нашего тела. Родных клеток нашего организма всего 1/100 по отношению к привнесённым извне, основная часть которых является микробиомом человека. Микробиом не только выполняет вспомогательную функцию в организме, но и как стареет сам, так и влияет на процессы старения тела человека. Все негативные симптомы старения, а так же приобретённые хронические заболевания связаны с режимом питания и отсутствием процессов внутренней гигиены.

Помимо всего прочего в организме скапливаются токсины, которые основной своей массой содержатся в жирах. Тогда как мозг человека это наиболее чувствительный орган, который подвержен воздействию токсинов и нарушению обмена веществ. Даже гематоэнцефалитический барьер не способен справляться должным образом с проникновением в мозг нежелательных агентов из крови. Особенно если имеет место потребление культивированных ядов ставших нормой в мире дезориентированного общества, таких как алкоголь, табак, пищевые добавки и лекарственные препараты. Скопление нежелательных агентов блокирует здоровую работу мозга и мозг теряет свойство переходить в режим предоставления вспомогательного функционала Сознанию человека.

Фокус заключается в том, что в организме человека имеются внутренние ресурсы, которые могут привести обмен веществ в порядок за считанные дни, или в худшем случае

— недели и месяцы. Для этого достаточно задействовать эти механизмы, которые в привычной логике поведения общества не используются вовсе. Спорт и физические нагрузки способны сжигать жиры и токсины, однако микробиом при такой деятельности остаётся нетронутым. Он блокирует процессы омоложения клеток организма.

Микробиом влияет на наши предпочтения в еде и если у нас появляется желание съесть что-то, то это нужда тех привнесённых извне клеток, которые в нас живут, «развиваются» и стареют.

Генетический аппарат человека совершенно не изучен. Генетики изучают только малую часть этого аппарата, где всё остальное воспринимается как «мусорный» материал с не выявленными свойствами. Однако в геноме содержится множество групп генов отвечающих за разные функции. В один прекрасный момент происходит переключение с группы генов отвечающих за становление организма, к группе генов отвечающих за старение²⁹ и сколько бы человек не бегал, и не прыгал сжигая жиры, от этого переключения ему не спрятаться. Именно внутренняя гигиена организма способна процесс подобного переключения тормозить совершая «откат» системы на несколько лет назад.

В древности, когда не было развито сельское хозяйство и тем более индустрия питания, процессы самовосстановления происходили в автоматическом режиме. Люди охотились и довольствовались тем, что им дарует природа. В период падения объёмов добычи организм людей переходил в режим самообеспечения, т.е. питался исключительно имеющимися запасами в виде гликогена, в первые два-три дня отсутствия еды и после переходил на жировые запасы. При этом человек имеет свойство не терять способность к жизнедеятельности и продолжать былую активность, но с учётом того, что организм тратит энергию на собственное жизнеобеспечение.

Периодичность этого явления, связанного с внешними факторами среды, позволяла в автоматическом режиме избавляться от вырабатываемой печенью жёлчи, не вызывая её застывания в жёлчном пузыре, провоцирующего возникновение жёлчно-каменной болезни. В процессе развития сельского хозяйства и наличия еды в большем объёме, с возможностью производить продовольственные запасы, организм утратил способность производить такие пищевые паузы без вреда для здоровья. Однако этому можно научиться и делать это самому не только для избавления от лишнего веса, но и с пользой для здоровья.

Процедура пищевых пауз может излечивать такие хронические и неизлечимые, в условиях устоявшейся логики современной медицины, болезни, как сахарный диабет, гипертония, бесплодие, депрессии, начальные стадии рака и многое другое. Где многое из перечисленного связано с забиванием сосудов организма вредным слоем, неспособным пропускать кровь должным образом в жизненно важные участки как мозга, так и всего организма. В процессе пищевых пауз организм расщепляет всё лишнее воспринимая эти вредные отложения как пищу. Благодаря дополнительным процедурам очищения желудочно-кишечного тракта, организм избавляется от излишек микробиома и дальнейшее питание в процессе выхода из пищевой паузы «программирует» новый микробиом на предпочтения человека в еде.

Однако не всякая пищевая пауза будет иметь такие же положительные результаты. Необходимо освоить технику, чтобы выход из паузы был максимально эффективным с возможностью потребления привычных для нас продуктов в виде салатов, яиц, мясных и

29 У всех это переключение происходит в разное время, но в основном это 30-35 лет.

рыбных продуктов, а так же фруктов, но сдержанно и вне зависимости от продолжительности пищевой паузы. Все методики т. н. «лечебного голодания» не содержат основных правил, которым необходимо придерживаться и как правило процесс отказа от пищи протекает с осложнениями в виде головных болей, тошноты, постоянного чувства голода, икоты, головокружения, запаха изо рта, налёта на языке, изжоги и прочих отклонений от нормы. Чтобы всего этого не возникало необходимо ознакомиться с программой доктора Александра Ворошилова, посвятившего всю свою жизнь исследованиям в этой области и лично практикующего подобные лечебные практики.³⁰

Описанные доктором процедуры чётко укладываются в фундаментальную базу разрабатываемой экономической системы, потому как предлагаемое доктором лечение это **онлайн обучение процедурам** связанным с пищевыми паузами и выходам из них, а так же последующему питанию. Человек учится **самостоятельно** выявлять симптомы и принимать решения в отношении процедур с ними связанных. Это как чистка полости рта, только немного сложнее с технической и процедурной точки зрения. Освоив повсеместно методику «отката» разрушительных процессов организма назад, *можно разгрузить медучреждения и пустить в ход энергию людей в них задействованных на исследования в области лечения нацеленные на исключение фармакологии из практики,* потому как в процессе пищевых пауз разработанных доктором Ворошиловым применяются обычные средства в виде отваров плодов, семян, растворов солей и прочего, что не имеет столь острого химического воздействия на организм, который подлежит восстановлению. Т.е. предоставить условия для того, **чтобы Новая Медицина решала вопрос оптимизации процедур связанных с обновлением клеток и самовосстановлением организма.**

Прочие механизмы

Всё что касается других типов и сфер самоорганизации, можно в равной степени отнести к организациям живущим за счёт вливаний из бюджета регионов и в то же время к *офлайн сервисам*, которые создаются на коммерческой основе³¹ и организуются:

- По частной инициативе людей;
- По регистрации контрактов соответствующих структур;
- По наработанным стандартам подобных организаций, с использованием наилучшего опыта;
- С учётом развития децентрализованной науки, которая снабжает организации технологиями и стандартами нацеленными на улучшение качества услуг;

Опыт каждого региона будет являться огромным вкладом в жизнедеятельность людей на будущие поколения и всячески перениматься для внедрения на других территориях. Однако, если дело касается полностью бюджетных организаций, управляющие должности должны распределяться на выборной основе и по принципу построения товариществ, когда кандидаты выбираются из народа, народом и из ряда тех, кто даже не намеревался становиться управляющим. Поэтому, если дело касается семейных союзов занятых в какой-то бюджетной области, то в случае их неудовлетворительной работы, семейный контракт

³⁰ <https://golod.org/>

³¹ В особенности, если дело касается механизмов контроля, разработки и управления качеством и страховых служб.

блокируется после делегирования полномочий на контракт другого, более широкого уровня общественной организации. Тогда как доступ к бюджету оформляется сбором подписей тех людей, которые готовы пользоваться услугами подобных союзов.

Процесс обеспечения бюджетных структур финансами

Процесс налаживается составлением бюджета организации, в котором указываются данные на предстоящий бюджетный год. Бюджет оформляется в форме контракта с **публичными** данными:

1. Количество сотрудников;
2. Фонд заработной платы исходя из количества сотрудников;
3. Планируемые закупки со стороны отраслей:
 - С конкретными уточнениями по каждому типу продукции:
 - Закупки с целью модернизации, или *модернизационные* закупки;
 - Закупки для поддержания работоспособности организации в текущем режиме, или *необходимые* закупки;
 - Прочие закупки, или *второстепенные* закупки;
 - С планируемым сроком закупки по каждому типу закупки;

Всё что касается бюджетных организаций является **максимально публичным**, как на уровне счетов-фактур составляемых компаниями продавцов товаров и услуг, так и на стороне их внутренних баз данных, которые затрагивают продажи в сторону организаций бюджетного характера.

Первые два пункта взаимосвязаны с той целью, чтобы снизить вероятность присвоения бюджетных средств управляющими той или иной, бюджетной организации и уравнивать заработные платы в рамках организации. Публичность данных по продажам и закупкам работает с той же самой целью, а указываемая периодичность нацелена на цикличность вывода денежных средств, которая необходима для того, чтобы снизить нагрузку на бюджет при выводе денег в одноразовом режиме и для всех бюджетных организаций сразу.

В момент регистрации бюджетных контрактов до определённого регионом срока, на уровне регионального ЦБ запускается алгоритм анализа соотношений бюджетных средств с совокупностью запрашиваемых средств для организаций. После чего, циклично, каждый месяц имеется возможность их фиксировать на стороне аккаунта за адресом контракта каждой организации и с учётом требуемых закупок и фонда месячной заработной платы. В случае бюджетного дефицита региона, из спектра закупочных товаров и услуг исключаются закупки, **которые производятся на территории других регионов** и из разряда (по мере влияния на экономику региона):

1. *Второстепенных*;
2. *Модернизационных*;

В противном случае, если денежных средств не хватает на покрытие расходов связанных с *фондом заработной платы* и с *необходимыми* закупками, то производится

запрос на сторону бюджета ГРС, после чего выполняется похожий алгоритм, но уже на стороне ГРС и для всех дотационных регионов.³²

Дополняя тему и учитывая принцип устройства ГРС и рассмотренные нами *типы транзакций*, автоматически образуется возможность ограничить вывод денежных средств за пределы ГРС и региональных ЦБ в частности, когда благодаря такому типу, как *прямые транзакции* и благодаря введённым в бюджет на будущий год данным, можно осуществлять только те *прямые транзакции*, которые удовлетворяют графам бюджета и в каждый конкретный период ведения хозяйства спланированного организацией.

Что касается организаций входящих в класс *систем разрешения непредвиденных обстоятельств*, то в отношении них действует то же правило с той лишь разницей, что в случае особой необходимости можно в течение года оформлять дополнительные запросы на покрытие дефицита бюджета с целью осуществления *необходимых закупок*.

Офлайн сервисы

Офлайн сервисы являются, в цепочке отраслей межотраслевого баланса, крайними элементами, в плане объёма предоставляемых товаров и услуг другим отраслям цепи, т. е. это конечные элементы экономической системы предоставляющие спектр услуг непосредственно конечному потребителю. Исключением в этом обобщении является такие сферы как логистика, транспортировка и сервисы по обслуживанию имущества предприятий, которые являясь услугами, играют немаловажную роль в ценообразовании конечного продукта потребления, особенно если это касается транспортировки.

По объёму и спектру потребляемых обществом товаров и услуг производимых на территории региона и предоставляемых со стороны офлайн сервисов можно судить о развитости и самодостаточности его экономики. Где по каждому спектру товаров потребительской корзины необходимо предоставить стандарт качества. Однако эта задача выходит за рамки этой работы. Нам необходимо разобраться с учётом товаров и услуг в рамках межотраслевого баланса. В целом, всё что касается товаров, можно мерить в штуках, тоннах, километрах и т. д., тогда как всё что касается услуг, то тут имеются свои принципиальные особенности, учёт в условиях которых необходимо производить в единицах соответствующих их спектру. А именно:

1. Услуги по операциям с товарами от других производителей:

- Транспортировка;

³² Моменты с дефицитом бюджета необходимо проиграть при наличии симулятора экономической системы, в котором будут присутствовать развитые и догоняющие регионы, для выявления оптимального дотационного алгоритма. При котором будет видно стоит ли запускать процесс наложения долговых обязательств на дотационный регион, либо же достаточно будет мультипликативного эффекта, благодаря которому будут наполняться оба бюджета сразу при международных торговых операциях. Долговые обязательства могут иметь положительный эффект только в том случае, если региональная экономика самодостаточна в плане производства всех необходимых товаров и услуг потребляемых в его рамках, т. к. имеется возможность за счёт осуществления *необходимых и модернизационных закупок* запускать цепочку отраслей региона и форсировать экономическую активность. В противном случае регион будет постоянно наращивать долговое бремя и благодаря бюджетным обязательствам тормозить экономическое развитие. Куда лучшим решением будет расширение производственных мощностей развитых регионов на уровень отстающих, когда благодаря производству *средств оптимизации* требуемых догоняющему региону, возникает дополнительный механизм генерирующий мультипликативный эффект. Кредитовать имеет смысл тогда именно те компании, которые участвуют в подобных частичных миграциях.

- Оптовая торговля;
- Розничная торговля;
 - В единицах измерения, которыми исчисляются оперируемые товары;
- 2. Прочие услуги:
 - Салоны красоты, сервисные центры по ремонту и обслуживанию и т. д.:
 - В часах;
 - Рестораны, фастфуд:
 - В единицах по:
 - Напиткам;
 - Основным блюдам;
 - Десертам;
 - Гостиничный бизнес:
 - В ночах;
 - Аренда помещений:
 - В м² / месяц;

Соответственно, чтобы первую группу сервисов не загружать операционными процедурами по составлению вороха контрактов, достаточно наладить систему таким образом, чтобы транспортировка шла отдельной строкой в графе расходов товароприобретателей, а для оптовых продаж и ритейла предоставить доступ к контрактам на каждый тип выпускаемой продукции, где бы процесс учёта соответствовал следующей последовательности:

1. Заказ товара;
2. Фиксация заказанного объёма товара в режим *ожидания реализации*;
3. Транспортировка товара;
4. Продажа некоторого объёма товара с прилавков ритейла;
5. Фиксация проданного объёма товара в режим *реализовано*;

Где предоставляемый доступ к контракту является условным понятием, т. к. прямого доступа контрактов компании не должно быть, весь процесс учёта будет происходить в процессе взаимодействия данных в контрактах баз данных ЦБ, где доступ будет предоставляться на базе адреса компании представляющей в качестве торговой сети. Благодаря этому у торговых сетей будет меньше сил уходить на разработку контрактов и будет больше возможностей заниматься улучшением сервиса.

Благодаря такому подходу у ритейла имеется поле для манёвра, обеспечивать поставщика товаров оплатой в момент заказа, либо по мере продажи товаров конечному потребителю, тогда как база данных межотраслевого баланса будет иметь возможность учитывать реализованный товар и товар, который вышел за рамки сроков годности и сроков реализации.

Что касается *транспортировки*, то в каждом контракте производимого продукта того или иного производителя, должна иметься строка фиксирующая затраты на транспортировку для каждой единицы реализованного продукта, в которых он измеряется в системе баз данных межотраслевого баланса. Учёт будет происходить в рамках следующей последовательности действий:

1. Выполнение заказа на транспортировку;
2. Предоставление транспортировщиком адреса персонального контракта **предоставляемой услуги** его компании и предъявление суммы за доставку;
3. Фиксация на стороне персонального контракта **транспортируемого товара** компании продавца адреса персонального контракта **предоставляемой услуги** компании транспортировщика и суммы за доставку;
4. Фиксация на стороне персонального контракта **предоставляемой услуги** компании транспортировщика *идентификатора* отвечающего за тип продукции в конкретной отрасли региона, к которой относится товар и суммы за транспортировку;

После чего в отрасли межотраслевого баланса отвечающей за транспортировку товаров образуется **совокупность ссылок**, на основании которых можно будет выстраивать картину о том, сколько грузоперевозок произведено для каждой конкретной отрасли региона. Что касается специального контракта отвечающего за отрасль оптовой торговли или ритейла, то механизм учёта можно наладить соответствующим образом, когда у компании будет только один персональный контракт предоставляемой услуги с набором ссылок на контракты типов реализованных продуктов. Отличие в контрактах непосредственных продавцов произведённых товаров с контрактами ритейла или оптовой продажи будет назначать уже упомянутая нами **булевая метка**, на основании которой ГРС будет определять направление движения денежных средств.

Блок отраслей POWER

Блок отраслей POWER является силовым блоком региональной экономики, т. е. тем блоком, благодаря функционированию которого регион насыщается жизненными силами и средствами обеспечения связи со всеми элементами глобальной экономической системы. Этот блок обособлен с той целью, чтобы отделить весь объём производимых товаров и услуг региона от отраслей производящих продукты с наименьшей добавленной стоимостью, которые должны входить в блок POWER. Это тот срез товаров и услуг, от которых зависит качество удовлетворения базовых потребностей человека, заключающихся в еде, энергии, тепле и, в условиях новой цифровой парадигмы развития общества, — коммуникациях.

Для снижения издержек и исключения высокой добавленной стоимости, у каждого типа отраслей, входящих в силовой блок, имеются свои собственные механизмы, сосредоточенные в организационных принципах самой, описываемой экономики. Суть подхода в том, что помимо блока UPGRADE, предназначенного для оптимизации любого вида производства и компенсаций вокруг закупок с ним связанных, в силовом блоке имеются дополнительные форсирующие опции:

- Для фермерских хозяйств:
 1. Возможность исключения любых видов посредничества между

сельхозпроизводителем и розничной торговлей;

2. Дотации и субсидии со стороны региональных ЦБ;

2. Для энергетики, коммуникаций и связи:

1. Исключение любых видов посредничества фундаментального характера, основанного на универсальных физических принципах, научных и инженерных разработках;

К коммуникациям можно отнести канализацию и водоснабжение, где канализационные выбросы можно рассматривать как **неистощаемый поток отходов требующий переработки в полезный продукт потребления**, перерабатываемый локально, на территории участника экономической системы.

Если всё что связано с пунктами по фермерским хозяйствам, более или менее понятно, в силу того, что первый пункт уже описан выше, применительно к общим положениям, а второй основан на уже существующих практиках, то по поводу пункта связанного с энергетикой и связью внесём уточнения. Суть его в том, что вся нынешняя наука и энергетика в частности, обслуживает монополии и глобальные энергетические корпорации. Тогда как вполне очевидно, что децентрализованная наука будет работать на децентрализацию энергетики и коммуникаций в самую первую очередь, так как без решения этих двух вопросов невозможно выстроить децентрализованную экономику с децентрализованным эмиссионным центром, в силу того, что монополии будут всячески блокировать развитие взвинчивая цены на киловатт-час электроэнергии.

Соответственно, как бы того не хотели современные «попы от науки», но в мире имеется на сегодня множество примеров применения генераторов свободной энергии, внедрение которых блокируется, в первую очередь самой бюрократической наукой, отвергающей фундаментальные физические принципы. Поэтому исключение любых видов посредничества говорит именно о том, что между генератором энергии и потребителем нет и не должно быть промежуточных элементов экономической системы. Таким образом и забегая вперёд, блок UPGRADE, являющийся элементом блока HW, применительно к энергетической отрасли — несёт функцию производителя энергетических установок, которые используясь хозяйствами дают энергию домам и компаниям напрямую и непосредственно.

Это первый момент. Применительно к блоку POWER, необходимо добавить ещё одну немаловажную часть, что для обеспечения энергией хозяйств, необходимо разработать системы по переработке мусора оставшегося от текущей экономической системы и включить подобные разработки, производство и внедрение в описываемый нами блок. Это будет единственный момент благодаря которому между потребителем и энергетической установкой будет стоять промежуточный элемент. Обеспечивать подобной энергией необходимо те компании и организации, которые нуждаются в дополнительных мощностях и готовы платить за это деньги.³³

Что касается коммуникаций и связи, то в этом случае необходимо рассчитывать на

³³ Это при привычной логике построения энергетических компаний. А если представить ситуацию, что весь мусор образовавшийся от текущей цивилизации расфасовать по брикетам и предоставить возможность каждому перерабатывать в полезный продукт локально и используя специально созданные технические средства?

децентрализованную науку в том числе, благодаря которым необходимо достичь того же результата, что и с энергетикой.

Что касается остающихся от текущей экономической модели систем по генерации энергии, такие как атомные электростанции, гидроэлектростанции и прочие нагромождения, то эти установки необходимо вывести из строя и ликвидировать найдя максимально эффективный метод по использованию оставшихся радиоактивных отходов и демонтажу плотин. Ибо эти системы требуют дополнительных расходов бюджета на обслуживание и в случае аварий, на ликвидацию последствий.

Принципы учёта товаров и услуг блока POWER

Учёт реализованной продукции отрасли сельхозпроизводства является стандартной процедурой описанной в общих моментах выше. Тогда как, очевидно, что учёт энергетической отрасли, при децентрализованном подходе, несколько выходит за рамки привычного понимания вопроса, в силу того, что энергоустановка находится локально у потребителя энергии и позволяет взаимодействовать с окружающим миром поддерживая работоспособность техники находящейся в его распоряжении. Соответственно, каждый потребитель затрачивает ровно столько энергии, сколько ему необходимо для того, чтобы быть элементом единой системы в рамках его текущего алгоритма активности и ни киловаттом больше. Поэтому момент учёта можно упустить, следуя логике потребления каждым из нас воздуха, с целью поддержания жизнедеятельности человеческого тела. Человек сам решает каким воздухом ему дышать и что необходимо предпринять, чтобы в тех или иных условиях доступ к необходимому количеству воздуха имелся и на какое время. Так и со свободной энергией, достаточно позаботиться о наличии энергетической установки, которую, за счёт принципа **открытости** блока DRIVERS, можно будет воспроизвести собственными силами по доступным всем чертежам. Учёт будет вестись в области продаж энергоустановок произведённых в рамках блока UPGRADE.

Все остальные сферы производства товаров и услуг в рамках блока POWER, в момент **до** достижения абсолютной децентрализации или, если дело касается переработки мусора в электроэнергию, считаются в привычном режиме:

- Водоснабжение:
 - В м³;
- Интернет и связь:³⁴
 - В гигабайтах, или терабайтах;
- Электроэнергия:
 - kW/h;

Блок отраслей HW

Блок отраслей HW включает в себя все отрасли работающие с физическим сущностями, которые представляют из себя:

1. Добычу полезных ископаемых;

³⁴ Почему нет мобильных часов разговора? Потому что Интернет уже полностью вытесняет все эти пережитки прошлого.

2. Обработку полезных ископаемых;
3. Производство материалов;
4. Обработку материалов, производство деталей и компонентов;
5. Производство средств производства;
6. Строительство;
7. Производство конечных продуктов потребления;

Так же блок HW имеет функциональные разграничения в виде локальных блоков, которые формируются на основании свойств товаров производимых определёнными отраслями. Это блоки EXTRA и UPGRADE. Всё что касается организации контрактов объёмного блока HW, мы уже рассмотрели в общих чертах, поэтому можно переходить к рассмотрению последних двух.

Функциональный блок EXTRA

Этот такой блок, который включает в себя те отрасли реального сектора экономики, которые должны находится под особым надзором и:

1. Работать на развитие мультипликативного эффекта внутри региона;
2. Нести дополнительное налоговое бремя в случае производства и продажи предметов роскоши;

Первый пункт относится ко всему, что касается пунктов от *добычи полезных ископаемых до обработки материалов*. Если на эти сферы **не** наложить дополнительный налоговый механизм, то регион может стать отстающим в очень сжатые сроки. Произойдёт это в силу того, что из-за наличия огромного запаса природных ресурсов и постоянного перетока их за пределы региона, не будет уделяться внимание производству, являющемуся носителем наибольшего мультипликативного эффекта, который, в свою очередь, наполняет бюджет региона живыми деньгами способствующими развитию его инфраструктуры.

Рассматривая опыт текущих экономических систем, ресурсы которых разбазариваются впустую не развивая экономику реального сектора должным образом и учитывая ещё дополнительное бремя ненасытной, всепоглащающей бюрократии, возникает уверенность, что одних принципов развития описываемых нами механизмов вполне достаточно для того, чтобы реальный сектор развивался должным образом и генерировал полезный продукт постоянно и без ограничений. Однако этого мало.

Мы уже рассмотрели момент межрегиональной торговли, когда на стороне ГРС фиксируется налог с каждой сделки, поэтому для блока EXTRA необходимо внести дополнительный налоговый механизм, а именно налоговый вычет, или *экспортную пошлину* направляемую в сторону регионального ЦБ, в случае экспортного движения товара. Таким образом, внешний закупщик будет думать, а стоит ли ему закупать материалы в произведённом или обработанном виде, или достаточно закупить сырьё и наладить производство материалов локально, на которые будут распространяться те же ограничения, что и на регион добычи и производства сырья. Тогда как добывающий регион, после продажи сырья, подумает, а стоит ли ему закупать со стороны другого региона материалы произведённые из его сырья, если локально это будет дешевле и даст дополнительный импульс к развитию инфраструктуры. Мало того, за счёт включения в блок EXTRA

обработки материалов, или проще говоря — производства деталей, у регионов возникнет необходимость развивать средний бизнес локально, чтобы исключить закупки деталей извне.

В отношении других высокотехнологичных сфер по *производству средств производства* и *производству конечных продуктов потребления*, то тут могут действовать дополнительные ограничения на товары закупаемые извне, которые производятся локально, но это уже право каждого региона защищать внутренних производителей дополнительными механизмами, или *импортными пошлинами*, особенно если дело касается закупок предметов роскоши со стороны других регионов. Благо принцип автоматизации учёта позволяет делать это наиболее эффективно и без лишних телодвижений.

Что касается приобретения предметов роскоши произведённых локально, то в этом случае необходимо обременять сделки **повышенным налогом**, который бы ограничивал подобную логику поведения и стимулировал бы производить товары народного потребления.

Функциональный блок UPGRADE

Очевидно, что имея блок ограничений, необходимо смоделировать блок с механизмами послаблений. Задача экономической системы заключается в том, что мы создаём **масштабный генератор тотальной оптимизации**, который бы способствовал всестороннему развитию общества в глобальном масштабе. Поэтому блок UPGRADE, в данном случае, является ключевым во всей производственной цепочке. Суть его в том, что он нацелен на модернизацию всех блоков региональной экономики, или:

1. Блока отвечающего за инфраструктуру региона;
2. Блока отвечающего за наполнение жизненными силами региона;
3. Блока отвечающего за реальный сектор экономики;

То есть, всё что находится за рамками этого функционального блока и производится блоком HW, является *расходными материалами*. Тогда как, всё что находится в рамках блока UPGRADE, является *средствами оптимизации*.

Приведём пример. Год номер 1970, МТЗ (минский тракторный завод) выпускает трактор «Беларус». Все счастливы и довольны. Проходит 30 лет и в 2000 году МТЗ выпускает такой же трактор, но более «круглый»³⁵. Вопрос. Куда делись 30 лет ежедневного труда трудящихся МТЗ численностью несколько тысяч человек, если с точки зрения оптимизации не случилось абсолютно ничего? И второй вопрос. Зачем в поле грязи точно такой же трактор, но более круглый?

Получается, что логика подобного ведения промышленного хозяйства проста — **производство ради производства**. Или с нашей точки зрения, все 30 лет тракторный завод выпускал исключительно *расходные материалы*. Как же тогда фиксировать и отличать *расходные материалы* от *средств оптимизации* экономики. Для этого необходимо разработать *шкалу оптимизации* по нескольким направлениям и ввести понятие

35 Это довольно общий пример и конечно же за эти годы могло произойти множество изменений в оснащении трактора, однако с точки зрения КПД не изменилось практически ничего. Также из примера упущен момент, что за эти 30 лет многое изменилось в плане организации хозяйства государств и в 1970 году МТЗ был собственностью СССР, тогда как через 30 лет он уже был ОАО МТЗ республики Беларусь.

коэффициент оптимизации. Где шкала оптимизации должна разделяться на два основных типа:

1. *Шкала **явной** оптимизации* — шкала оптимизации, коэффициент которой может быть выявлен при визуальном осмотре;
2. *Шкала **неявной** оптимизации* — шкала оптимизации, коэффициент которой может быть выявлен при определённом сроке эксплуатации;

*Шкалу **неявной** оптимизации* можно разделить на три подтипа:

1. *Шкала **неявной** оптимизации **короткого** цикла* — шкала оптимизации, коэффициент которой может быть выявлен при сроке эксплуатации меньше экономического цикла отрасли;
2. *Шкала **неявной** оптимизации **среднего** цикла* - шкала оптимизации, коэффициент которой может быть выявлен при сроке эксплуатации от одного до двух экономических циклов отрасли;
3. *Шкала **неявной** оптимизации **длинного** цикла* - шкала оптимизации, коэффициент которой может быть выявлен при сроке эксплуатации более двух экономических циклов отрасли;

Направления *шкалы оптимизации* по двум основным типам будут выглядеть следующим образом:

1. *Шкала **явной** оптимизации:*
 1. *Коэффициент снижения детализации системы*, в плане оптимизации системы в отношении уменьшения количества и объёма составных частей;
 2. *Коэффициент автоматизации процессов системы*, в плане снижения уровня воздействия на систему со стороны человека, с целью достижения необходимого эффекта;
2. *Шкала **неявной** оптимизации **короткого** цикла:*
 1. *Коэффициент экономии потребления*, в плане потребления ресурсов;
 2. *Коэффициент положительного воздействия на окружающую среду*, в плане снижения выбросов и мусорных отходов вырабатываемых системой;
3. *Шкала **неявной** оптимизации **среднего** цикла:*
 1. *Коэффициент сервисного удобства*, в плане скорости сервисного обслуживания;
 2. *КПЭ³⁶*, в плане применения по прямому назначению;
4. *Шкала **неявной** оптимизации **длинного** цикла:*
 1. *Коэффициент устойчивости материалов*;
 2. *Коэффициент лёгкости воспроизводства узлов системы*, в плане возможности изготовления деталей локально после выхода системы целиком, или части системы из строя;

36 КПЭ — коэффициент полезного эффекта.

Где в случае отсутствия данных по всем пунктам *шкалы оптимизации*, любой продукт является *расходным материалом*. Приведём пример. С точки зрения привычных нам всем транспортных средств основанных на двигателях внутреннего сгорания, вышедший в своё время автомобиль Tesla Model S стал *средством оптимизации* по всем пунктам *шкалы оптимизации*, тогда как последние модели Tesla относительно Model S оптимизированы уже незначительно, или имеют явную оптимизацию только по пункту 1.2.

Получается, что приведённые пункты являются *шкалой оптимизации*, где *шкала неявной оптимизации длинного цикла* применима как к простейшим, немеханизированным продуктам, так и к продуктам более сложным, а остальные к сложным, составным системам, выполняющим определённые алгоритмические операции. *Шкалу оптимизации* необходимо наложить на организацию контрактов выпускаемых продуктов компании, с ознакомительной целью, благодаря которой закупщик будет определять общий коэффициент применительно к модернизируемой системе, где значения будут фиксироваться как в сторону с коэффициентом более единицы, так и в сторону с коэффициентом менее единицы, **а также наличием более полной информации по каждому пункту**. Для решения этой задачи необходимо ввести понятие *объём по шкале оптимизации*, который будет определять уровень оптимизации по некоторым пунктам и типам шкалы оптимизации.

Например, можно ли учитывать составную систему из нескольких сотен деталей оптимизированной на уровне *устойчивости материалов*, если этому параметру соответствует только одна деталь, которая производится на стороне другой компании, которая ориентирована на создание простейших деталей, но с использованием композитных материалов? Очевидно, что нет. Оптимизированной будет именно та деталь и производитель детали будет закладывать *коэффициент устойчивости материала* в *шкалу оптимизации* по данному типу продукции.

Таким образом, *объём по шкале оптимизации* необходимо рассматривать при наличии как минимум 70% деталей, которые имеет смысл сравнивать с прочими введёнными в строй, аналогичными системами выпускаемого типа продукции, в рассматриваемой отрасли блока HW **и в рассматриваемый период времени**. Что это значит. Это значит то, что процесс выпуска продукции должен сопровождаться **сложным аналитическим процессом** учитывающим весь объём введённой в эксплуатацию продукции по тому типу, который готовится к внедрению на рынок, так как на основании этого анализа будут вычисляться коэффициенты по шкале оптимизации. В обратном же случае продукт будет реализовываться в качестве *расходного материала*.

Условно говоря, предположим, что на рынке задействован некоторый объём по конкретному типу продукции той отрасли, которая входит в блок HW. Имеется статистика продаж по данному типу продукции и общий коэффициент по *шкале оптимизации* представляет из себя единицу, так как продукция уже введена в эксплуатацию. Также имеется статистика по производству в тех отраслях, в которых задействован рассматриваемый нами объём продукции, который влияет на параметры эксплуатации в рамках шкалы оптимизации, где всё что производится и затрачивается на эксплуатацию — является тоже единицей. Тогда производитель, произведя анализ рынка и имея понимание о характеристиках выпускаемого продукта, начинает вводить коэффициенты по шкале оптимизации в персональный контракт инновационного продукта. После чего производитель предлагает товар на рынке демонстрируя отличительные особенности продукта. Потребитель анализирует характеристики товара и закупает некоторый объём

продукции. По прошествии экономического цикла отрасли, в базе данных межотраслевого баланса и в базе данных компании происходят изменения, которые отображают оптимизировано ли производство по шкале оптимизации, либо нет. При этом, на коэффициент оптимизации будут влиять такие факторы как:

1. Выход части эксплуатируемых систем из строя;
2. Расширение производства, или ввод дополнительных систем с некоторым коэффициентом оптимизации, либо без него;
3. Отсутствие объективной информации по коэффициентам шкалы оптимизации;
4. Влияние внешних факторов среды;
5. Человеческий фактор;

Поэтому, чтобы снизить объём влияния сопутствующих факторов на объективность показаний оптимизации производства, в рамках межотраслевого баланса, необходимо решать эту задачу основываясь на общих показаниях производства за конкретный промежуток времени. Иными словами, процесс оптимизации производства должен протекать в устойчивом режиме и из года в год, благодаря чему, будут учитываться коэффициенты оптимизации и на основании этого учёта производится частичные компенсации закупок в форме снижения *налога с совершаемых сделок*. В противном случае, при *коэффициенте оптимизации* ниже или равной единице, алгоритм будет понимать, что за рассматриваемый период времени приобретались только *расходные материалы*. Где размер частичной компенсации зависит от прибавочного коэффициента достигнутого производством **и** блока отраслей в отношении которых производится закупка *средств оптимизации*.

Отсюда возникает вопрос, как учитывать и управлять компенсациями в отношении бюджетных сфер, если они полностью содержатся за счёт вливаний из бюджета? Компенсация для бюджетных сфер может влиять на показатели по двум направлениям:

1. Увеличение фонда заработной платы;
2. Сокращение рабочего дня сотрудников, либо высвобождение рабочих рук вовсе;³⁷

Получается, что на основании анализа рынка, по типу продукции производителя и общих показаний производства закупщика, можно выстраивать картину оптимизации отраслей экономики и в планомерном режиме, частично компенсировать затраты закупщика, тем самым мотивируя его к закупкам *средств оптимизации*. Что касается *шкалы неявной оптимизации длинного цикла*, то учёт оптимизации в этом случае может иметь место только в условиях **условно абсолютной оптимизации** производства или в условиях отсутствия закупок средств оптимизации в рамках всей отрасли.

Условно абсолютная оптимизация это оптимизация доведённая до **условного** совершенства, когда производство имеет свойство останавливаться лишь с целью сервисного обслуживания. Только находясь в этом, абстрактном режиме, можно учитывать прирост коэффициентов *шкалы неявной оптимизации длинного цикла*, как на основании анализа степени изнашиваемости элементов системы, так и на основании прочих показаний.

³⁷ В текущей экономической парадигме это может звучать как приговор, однако имея инфраструктуру нацеленную на всестороннее развитие общества и социальные гарантии, то этот момент может послужить открытию новых возможностей для каждого человека.

Однако это не говорит о том, что в начальный период оптимизации не стоит обращать внимание на *шкалу неявной оптимизации длинного цикла*, потому что **качество составных частей системы напрямую влияет на стабильность производственного процесса и на общий коэффициент оптимизации как производства, так и отрасли в целом.**

В качестве философско-методологического³⁸ отступления необходимо внести уточнения по поводу *реальной абсолютной оптимизации* производства. Если мы рассматриваем экономическую систему эволюционного характера, то очевидно, что должно быть выявлено состояние оптимизации, в условиях абсолютной социальной эволюции в рамках глобального общества Земли. Этого невозможно выявить основываясь на сложившемся понимании вещей в обществе и в наибольшем его срезе, т. е. в обществе находящемся в условиях **до** перехода описываемой системы в стадию *подготовительного этапа*. Для решения этой задачи необходимо брать за основу мировоззрение с методологическим фундаментом который стоит не на почве материализма, связанного с переработкой ресурсов Земли и судеб людей в продукт конечного потребления, а на фундаменте понимания того, что **кроме эволюции Сознания, никакой более эволюции не существует**³⁹. Основываясь на этом утверждении следует заключить:

Реально абсолютная оптимизация производства это когда отсутствует производство, транспортировка и торговля товарами, и следовательно — стоимость конечного продукта потребления доведена до нуля, что означает, что спрос на выполняемую продуктом **функцию**⁴⁰ не утрачен.⁴¹

Таким образом, если брать за основу понятийный и терминологический аппарат ДОТУ⁴², то получается, что *условно абсолютная оптимизация* в условиях описываемой модели экономической системы **это совокупный вектор ошибки**, тогда как *реально абсолютная оптимизация* — **это совокупный вектор цели**.

38 Любая форма философии без методологического фундамента это пустотрёп, благодаря которому можно перевести любую тему в любую необходимую сторону. Тогда как поставив философию на методологические рельсы, мысль начинает течь в единственном направлении — **в сторону Эволюции**.

39 Потому что Сознание это единственное что существует в Мироздании.

40 Обратим внимание, что у **любого** товара имеется функционал, который он выполняет. Соответственно, в условиях описываемой парадигмы выпадает логика поведения, когда товар приобретается потому что «он просто красивый и таких красивых товаров у меня есть ещё». Если подобным товаром уже выполняется определённая функция в рамках домашнего хозяйства, или в рамках производства товаров и услуг, то приобретение второго такого товара, который не является средством оптимизации **и не будет всецело задействован в выполнении целевой функции параллельно с имеющимся уже товаром** — это абсолютная глупость и потребление.

41 Как не покажется странным, примеров подобной оптимизации производства в современном мире не существует вовсе. Дело в том, что даже отправку обычной телеграммы в прошлом можно связать с производством информационного модуля, необходимого для «транспортировки» конечному потребителю. Появление ПК и смартфонов не решило проблему обнуления стоимости подобной сферы производства, а только существенным образом её снизило. Потому что затрачиваются ресурсы на приобретение средства производства и средств потребления информации — на те самые смартфоны и ПК. Также затрачиваются средства на «транспортировку» и получение информации — мобильные сети и сеть Интернет.

42 ДОТУ - Достаточно Общая Теория Управления. Является, на наш взгляд, наилучшим исполнением предоставляемого понятийного и терминологического аппарата, способного описывать любую сферу жизни и общества, связанных с нею процессов, и тем самым предоставлять язык междисциплинарного общения.

К совокупному вектору цели необходимо стремиться не только в рамках производственной цепочки, **но и во всех сферах жизни общества**, где ресурсы *драйверов* экономики будут вкладываться в исследования, не в разрозненных кусках материалистических иллюзий, а в области Единого и Целого, которым представлено Мироздание и Человек в нём **Осознанно**⁴³ живущий. Тогда как блок **UPGRADE** в частности, нацелен в первую очередь на достижение условно абсолютной оптимизации и не выполняет роли по достижению оптимизации реальной, он лишь способствует высвобождению времени человека для того, чтобы человек пришёл к пониманию и осуществлению реально абсолютной оптимизации производства.

Возвращаясь к пути достижения подобной Эволюции, продолжим. Расширение производства не должно влиять на коэффициент оптимизации. То есть, если в период экономического цикла производства были произведены закупки *средств оптимизации* и в компании было задействовано некоторое количество сотрудников количеством 100 человек, а в момент первого, полного экономического цикла количество сотрудников удвоилось, что повлекло за собой удвоение закупок *расходных материалов* и соответственно, изменились все входные данные по *шкале оптимизации*, то коэффициент оптимизации необходимо высчитывать основываясь на количестве сотрудников, или:

$$\text{coef}_{\text{opt}}^{\text{Qp}} = 1 / (Q^{\text{Qp}}_{\text{t1}} / N^{\text{p}}_{\text{t1}}) * (Q^{\text{Qp}}_{\text{t2}} / N^{\text{p}}_{\text{t2}})$$

и⁴⁴

$$\text{coef}_{\text{opt}} = 1 / (Q_{\text{t2}} / N^{\text{p}}_{\text{t2}}) * (Q_{\text{t1}} / N^{\text{p}}_{\text{t1}})$$

Где:

- $\text{coef}_{\text{opt}}^{\text{Qp}}$ — коэффициент оптимизации по объёму выпускаемой продукции;
- coef_{opt} — коэффициент оптимизации по прочим показателям;
- Q^{Qp} — объём выпускаемой продукции;
- Q — прочий объём высчитываемого;
- Q_{t1} и Q_{t2} — объёмы за прошлый период и за текущий периоды подведения итогов;
- N^{p} — количество сотрудников компании;

Где прочими объёмами высчитываемого являются:

1. Объём выбросов и отходов производства;

43 Для осознания себя в этом мире недостаточно думать, что если я ем, хожу на работу или в ВУЗ, имею аккаунты в соцсетях, значит я существую. Это иллюзорное представление связанное с рефлексивным поведением человека, основанном на социокультурных скриптах исполняемых нашим мозгом. Для **Осознания** себя в этом мире необходимо выявить собственную многомерную составляющую и научиться управлять всею совокупностью собственных начал во всём выявленном и доступном для нас многомерии.

44 На первый взгляд может показаться, что формулы неполные, так как отсутствуют дополнительные единицы с помощью которых можно вычислять расширение производства в качестве объёма машин введенных в эксплуатацию. В современных условиях можно было бы внести kW/h электроэнергии, однако мы договорились, что электроэнергия в новейших условиях равнозначна воздуху вдыхаемому человеком и не поддается измерению при наличии источников свободной энергии. Теоретически можно наложить механизм учёта сгенерированной энергии локально, но оставим пока эту тему на будущее и договоримся, что в условиях производства, как правило имеет место быть формула: «1 машина = минимум 1 человек». Поэтому любой прирост спецтехники в условиях отсутствия прироста сотрудников компании **и в условиях описываемой модели**, можно по праву считать — **приростом оптимизации**.

2. Объём закупленных узлов системы;
3. Объём потребляемых ресурсов;
4. Объём общего затраченного времени сотрудников;
5. Объём затраченного времени на сервисное обслуживание;

Где $\text{coef}_{\text{opt}}^{\text{Qp}}$ будет касаться только **производственных** отраслей, которые будут включать в себя также и коэффициент оптимизации по прочим объёмам, а для прочих отраслей предоставляющих дополнительные услуги, коэффициент общей оптимизации будет высчитываться на основании только представленных пяти показателей. На основании этих, общих данных, будет высчитываться размер частичной компенсации, который будет зависеть от среднего арифметического по коэффициенту оптимизации объёма выпускаемой продукции, для производственных отраслей, и по всем пяти прочим коэффициентам оптимизации, и компенсироваться при каждой следующей закупке, **в режиме снижения налога на совершаемую сделку.**

Так же обратим внимание на то, что замена средств производства сопровождается выбросами отходов связанных с устаревшим оборудованием. Таким образом возникает приоритетная задача циркуляции устаревших товаров в контурах экономической системы с целью:

1. **Торговли устаревшим оборудованием.** Это означает, что обновляемый парк оборудования для одного производства может быть *средствами оптимизации* для другого, что в условиях постоянно повышающейся оптимизации может послужить дополнительным приростом в рамках *шкалы оптимизации* для всей, как региональной в частности, так и глобальной экономики в целом. **Для должного учёта при решении этой задачи, необходимо:**
 - **Позволить *любой* организации вносить изменения в базу данных межотраслевого баланса по отраслям в процессе реализации подобного рода товаров, но с отметкой «бывшее в употреблении», для которых организовать специальный контракт для каждого типа Б\У продукта и по общему принципу.** Осуществлять это можно двумя путями:
 1. **Предлагать другим участникам экономической деятельности, которые заинтересованы в эксплуатации подобных *средств оптимизации*, непосредственно;**
 2. **Реализовывать через посреднические организации, имеющие площади для хранения подобного рода продукции. При этом подходе учёт такого рода сделок необходимо строго классифицировать;**
2. **Сторонней переработки и дальнейшего их использования в новом качестве.** Где идеальным подходом, в данном случае, был бы такой подход, когда товаропроизводитель *средств оптимизации*, выводящий на рынок спектр товаров, параллельно принимал бы устаревшие средства производства для очередной их переработки на собственной территории, **и только в случае, если ликвидируемый товар утратил свой объективный спрос на рынке;**

Благодаря интеллектуальному механизму частичных компенсаций продукции блока

UPGRADE, любая экономическая активность рассматривается как постоянно оптимизируемая и единая система, цель которой:

1. Снижать нагрузку на биосферу Земли за счёт:
 1. Снижения объёма и количества узлов системы;
 2. Снижения энергозатратности в процессе эксплуатации;
 3. Износостойкости материалов и соответственно:
 4. Снижения выбросов, как в атмосферу, так и окружающую среду;
2. Высвобождать рабочее время сотрудников;
3. Создавать принципиально новую продукцию;
4. Генерировать научный, социальный, технологический и эволюционный прогресс;

Отсюда следует сделать вывод, что приоритетной задачей должна выступать оптимизация по шкале *явной оптимизации* с должным объёмом *шкалы неявной оптимизации длинного цикла*, благодаря которым вероятно формируется наибольший коэффициент оптимизации как производства, так и экономики в целом.

Тогда как внесение всех сотрудников компании в модель подсчёта, а не только людей производства, влияет на точность результатов в более полной мере. Так как если снижение количества людей в производстве влияет на увеличение людей в сфере управления, то об оптимизации, как таковой, говорить не стоит.⁴⁵ Добавить следует и то, что при наличии практики аренды рабочих рук со стороны других компаний, можно столкнуться с ситуацией лишнего манипулирования коэффициентами оптимизации производства, так как имеются случаи, когда компании производители имеют штат сотрудников предназначенных только для управления проектами, тогда как для всей производственной деятельности арендуются сотрудники других компаний. В этом случае, обязательным шагом необходимо будет организовать учёт подобных форм предоставления услуг, в рамках всего межотраслевого баланса, которые бы не влияли на показания шкалы оптимизации. Благо описываемая модель позволяет произвести и это.

Организация контрактов для учёта переменных блока UPGRADE

Из принципов анализа коэффициентов по шкале оптимизации, очевидно, что вхождение в блок UPGRADE не постоянно и зависит от показателей ведения экономической деятельности. Соответственно, необходимо организовать учёт таким образом, чтобы анализ показателей производился по запросу владельцев компании и по завершении экономического цикла отрасли, после которого появлялась бы возможность включать компанию в описываемый блок или наоборот, выпасть из его рамок.

Для этого необходимо применить возможность использования расширений ГРС, где для каждой компании будет регистрироваться своё расширение, созданное по общим стандартам и специально для учёта показателей по шкале оптимизации. В нём будут

⁴⁵ Всем известны довольно частые случаи, когда компания занимающаяся только производством определённого рода продукции, имеет штат управляющего персонала количеством в три раза выше чем штат людей занятых непосредственно производством той самой продукции. Часто в таких ситуациях невозможно разобрать кто и за что в подобных компаниях отвечает. Следовательно, технология отлаженных процессов производства оставляет желать лучшего.

фигурировать следующие показатели:

1. Еженедельный учёт всего объёма выпускаемой продукции по каждой отрасли;
2. И по шкале оптимизации затрат по *прочим объёмам*, еженедельно:
 1. Весь объём вывоза и переработки отходов сторонними компаниями;
 2. Весь объём закупленных узлов системы от сторонних предприятий;
 3. Весь объём потребляемых ресурсов закупленных от сторонних компаний;
 4. Весь объём общего затраченного времени сотрудииков;
 5. Весь объём затраченного времени на сервисное обслуживание, производимое сторонними компаниями;

Весь процесс будет производиться через описанную нами функцию **make** ядра ГРС, а модули ядра уже будут обращаться к *расширениям* базы данных для фиксации закупок и продаж каждой компании. На основании этого подхода следует заключить, что в будущем необходимо классифицировать отрасли в отношении которых несут затраты компании и по всем пяти пунктам из прочих объёмов оптимизации.

Учитывая активность в сфере индивидуального предпринимательства лиц имеющих только контракт *драйвера*, то подобного рода участники не должны учитываться в функциональном блоке UPGRADE, в силу особенностей их налогового учёта.

Объединение регионов

Начнём с философии. Мы уже определились с тем, что регионы создаются на основании фундаментальных отличий общества и окружающей их среды, по которым можно определить принадлежность того или иного общества к той или иной культуре поведения. Два из которых напрямую принадлежат к социокультурным отличиям, а именно:

1. Языковые признаки;
2. Особенности проживающих в регионах людей унаследованные от прежних поколений;

Эти особенности формировались десятками поколений в условиях логики поведения, когда каждый регион представлял из себя герметичную систему, в плане информационного воздействия извне. Системы управления регионами устанавливали свои правила поведения и организации жизнедеятельности. Осуществлялось это на основании религиозных представлений о мире, либо на основании представлений чисто кастовых или идеологических. В этих условиях, в наш век унаследовано множество разнокачественных принципов регионального развития, часть из которых может иметь поведенческие сходства, а часть не иметь вовсе.

Единое информационно пространство начало вносить свои коррективы в область подобных социокультурных отличий и местами, стирая информационные барьеры, уравнивать поведенческие матрицы привнося единые для всех алгоритмы. Благодаря этому, многие народы со схожей культурой утрачивают коды идентичности в области поведения и регионального обустройства. Единственным отличием, которое по прежнему продолжает оставаться, является принадлежность к языковой системе.

Учитывая принципы построения описываемой глобальной экономики, где многие алгоритмы представляют из себя вид общих организационных моментов, возникает понимание, что экономическая модель, в дополнение ко всему, начинает представлять из себя **масштабный механизм по выработке единой и глобальной культуры поведения**. Где разные народы будут приходить к общему пониманию вещей тем интенсивней, чем ближе их культурные коды находятся в матрице разнообразия. Учитывая, что механизмы организации отраслей, с описанными нами принципами распределения на функциональные блоки, будут уравнивать развитие регионов, то **объединение регионов будет являться объективным процессом** и будет иметь тенденции к реализации уже в условиях *переходного периода* из этапа в жизненном цикле экономической системы. Происходить это будет в силу того, что критическая масса людей, активно участвующих в развитии новейшей экономики, будет приходить к пониманию, что объединение регионов, на базе описываемых принципов, положительно может отразиться на качестве всех процессов союзных объединений. Тем не менее, процесс объединения возможен только в условиях последнего этапа в жизненном цикле экономической системы, когда вся инфраструктура планеты перешла под контроль общества, а не бюрократии.

Процесс объединения регионов, в силу этого, можно смело обозначить как *процесс оптимизации глобальной экономики*, где абсолютной оптимизацией ГЭ будет являться состояние, когда ГРС станет единым ЦБ для всех народов⁴⁶ и в условиях единой инфраструктуры для всей планеты. Поэтому, выявив ещё один принципиально важный и объективный процесс, необходимо продумать процесс объединения на уровне контрактов, чтобы была возможность планомерно объединять все регионы в единое целое.

Технически это довольно сложный процесс, так как на момент объединения происходит множество событий, которые фиксируются во всех базах данных и в огромном количестве, за счёт того, что к регионам, на момент объединения, подключено множество участников экономической системы. Поэтому необходимо процесс объединения организовать таким образом, чтобы каждый активный участник смог менять адрес ЦБ в принадлежащих ему контрактах и в то же самое время находиться под юрисдикцией нового, объединяющего регионы банка. Для этого функции региональных ЦБ, участвующих в оформлении союза, необходимо **делегировать** объединяющему регионам новому ЦБ вводом на стороне прежних ЦБ его адреса. После чего ГРС будет понимать с чем имеет дело в момент, когда совершаются транзакции участников регионов у которых в персональных контрактах зафиксированы адреса прежних банков.

Чтобы процесс объединения прошёл должным образом, регионам необходимо предпринять следующие шаги:

1. Подготовить почву для референдума под объединение регионов;
2. Провести референдум;
3. В случае успешно проведённого референдума:
 1. Разработать систему контрактов нового объединения (ЦБ) со всеми отраслевыми базами данных;
 2. Провести референдум в отношении новой системы контрактов ЦБ;
 3. Выбрать отвечающих за регистрацию адреса контракта на стороне прежних,

⁴⁶ А точнее возникнет единый ЦБ интегрированный в ГРС.

региональных ЦБ;

4. Делегировать функции региональных контрактов на контракт нового объединения;

По достижении пункта 3.4 у *драйверов* нового, союзного региона автоматически делегируются функции в сторону вновь созданного ЦБ и появляется возможность:

1. Регистрировать новые контракты указывая **только** адрес союзного ЦБ;
2. Изменять уже созданные контракты внося адрес союзного ЦБ;

Что касается бюджетных организаций и региональных компаний, то у них по умолчанию отсутствует функция смены региона, чтобы избежать манипуляций с финансовыми вопросами, поэтому для них будет достаточным наличие делегирования функций ЦБ.

За счёт создания новой базы данных межотраслевого баланса союза регионов, появляется адаптационный период сроком до двух лет, после чего запускаются механизмы анализа коэффициентов по шкале оптимизации.

Что касается деления регионов, то необходимо упустить этот момент из модели и на это есть причины. Дело в том, что любые разногласия возникают на основании конфликта интересов элит. Происходит это, как правило по нескольким причинам, которые зачастую связаны с неуёмными аппетитами бюрократии и кукловодов за бюрократами смотрящими, а также с бесконечной жадой власти местечковых царьков. Поэтому, для народа подобные дробления регионов, всегда образуют куда больший уровень дискомфорта, чем для тех, в чьих интересах дробления происходят. Учитывая общую логику построения описываемой нами модели, вероятность возникновения конфликта интересов, в нашем понимании, довольно низка, так как любые возникновения и объединения регионов образуются на основании чаяний народа и при их непосредственном участии в процессах их обустройства, на фундаменте частной инициативы и с эволюционной точки зрения — на основе более высокой меры понимания.

Подготовительный этап

Проект до такой степени масштабный, что для того, чтобы всё работало, необходимо предусмотреть множество немаловажных деталей. Всё что выше описывалось, касалось *переходного периода и периода работы системы на полную мощность*. Осталось упомянуть о процессах, которые должны благоприятным образом сложиться, чтобы переходный период стал возможным.

Как не странно, но подготовительный этап наиболее сложен в плане оформления всех его шагов в реальном мире. Или проще говоря, для того, чтобы он осуществлялся не выразилось вообще ничего в этом мире должным образом. Вся блогосфера занимается обсуждением бессмысленных вещей, не имея за спиной реальных действий, а программисты и разработчики ПО занимаются только тем, что всячески стараются интегрироваться в бюрократическую систему того или иного государства. Про «политиков» вообще говорить нет смысла, так как при стороннем за ними наблюдении, возникает ощущение, что мы живём в мире безнадёжных хомячков, от которых хомячки поглупее ждут невероятных свершений.

Если говорить про науку, то она давно не соответствует времени и учёные, наравне с разработчиками ПО размышляет на тему о том, какую бы придумать «фичу», на которую бюрократы бы вливали им деньги на бесконечные исследования. Отличным примером является группа специалистов, которые развели бюрократов на несколько «лярдов» баксов, чтобы исследовать что было за секунду до «большого взрыва»⁴⁷... Ну не бред ли? Заняться им действительно нечем. Видать, научное сообщество уже создало рай для глобальной бюрократии, теперь можно и о себе подумать. Ну да ладно, каждый зарабатывает как может и на сколько у каждого хватает совести, оставим и этих дельцов.

Прежде чем продолжить, обратимся к уже написанной статье, в которой, в общих чертах описываются шаги, следуя которым можно прийти к децентрализованной экономике, а после продолжим размышления на эту тему.

⁴⁷ Сама теория т. н. «большого взрыва», у более или менее думающих людей не может не вызывать оаций. Так как внедрив подобного рода глупость в области фундаментальных представлений, можно не только дезориентировать мировое сообщество хомячков, но и напилить кучу бабла пилой бюрократов.

Децентрализованная экономика как стратегия. Поговорим и о тактике

В начале было слово и слово это было рассредоточено в пространстве и во времени. Нет, мы не говорим о сотворении мира в библейском понимании вопроса, мы говорим про Интернет и про то, что он являясь инструментом коммуникации представляет из себя, на данный момент, — «Единое Слово», в чисто философской интерпретации, которую можно обозначить фундаментом для зарождения новой эпохи. Суть этого обобщения в том, что мы говорим об инфраструктуре, которая обеспечивает генерацию и потребление информации. Если раньше инфраструктурой управляли государственные и транснациональные монополии, то сегодня генерировать информацию может любой «гвоздь в стене», если он, конечно же находится в распоряжении умелых рук. Мало того, поток прежней информации был линейный, т. е. генерация этого потока формировалась по мере необходимости и при решении задач управления общественными процессами. Сегодня же он рассредоточен в пространстве и во времени, т. е. создавая тот или иной контент все мы понимаем, что он будет находиться на просторах интернета в области поискового запроса практически всегда. Это формирует особую логику поведения, когда общество владея информацией обретает невероятный уровень свобод в самовыражении, что влечёт за собой вполне очевидные следствия.

В виде отступления заметим: если кто-то скажет, что сама суть конструкции СССР была противоречием транснациональных корпораций стремящихся к монополизации всего и вся, то это далеко не так, так как конструкция эта обслуживала в разной мере и в зависимости от «эпох» — интересы государственной бюрократии и говоря об рассредоточении информации в пространстве и во времени, т. е. децентрализованной инфраструктуре, речи, при таком рассмотрении — быть не может. Что касается инфраструктурных проектов, то они и подавно лежат в русле монополизируемых отраслей экономики.

Продолжим выстраивать логику основываясь на представленной выше аналогии. Для того, чтобы понять, к чему движется глобальная экономика в понимании социодинамики общества, которая выстраивается на базе текущей инфраструктуры «Единого Слова», можно выстроить ряд следствий, часть из которых имеют тенденции к развитию уже сегодня. Соответственно, выявляя их, у нас, по объективным причинам, будет выкристаллизовываться новая глобальная экономическая модель, т. е. выявляемый ряд следствий будет представлять из себя совокупность тактических действий.

Монополии требуют собственного обслуживания и на это необходимо затрачивать, в первую очередь, человеческие ресурсы, на основании алгоритма функционирования которых выстраивается вся социально-экономическая и технологическая реальность. При вполне очевидном следовании социальной динамики в направлении децентрализации, можно выстроить совокупность следственных связей, которые движутся друг за другом по мере рассеивания относительно человеческих факторов в область формирования внешней, по отношению к обществу, инфраструктуры. Где первые пункты, наиболее подверженные зависимости от децентрализованного распределения информации, будут, на сегодняшний день, иметь больший коэффициент кристаллизации, уменьшающийся в процессе следования к пунктам инфраструктурного характера. Теперь по пунктам, все из которых, мы

постараемся описать более подробно.

1. Децентрализованные системы образования;
2. Децентрализованные системы самоорганизации общества;
3. Децентрализованная наука;
4. Децентрализованная энергетика;
5. Децентрализованная система коммуникаций;
6. Децентрализованная система распределения прибавочной стоимости и прибавочного продукта;
7. Отсутствие какой бы то ни было власти, как явления в обществе;

Если в каждом из этих пунктов, кроме последнего, термин «децентрализованное» заменить на термин «централизованное», то мы получим совокупность факторов составляющих костяк прежней и по последним пунктам — нынешней, индустриальной эпохи. Последний пункт является исключением не только в связи с отсутствием в нём соответствующего понятия, но и в силу других причин, о которых речь пойдёт ниже. Дадим лишь краткую наводку. Все описываемые шаги могут решаться исключительно самими людьми и в обход бюрократии, так как весь инструментарий для решения этих задач имеется в распоряжении людей и в полной мере. Теперь затронем каждый из пунктов более подробно.

1. Децентрализованные системы образования

Как бы каждый из нас не старался гордиться накопленным багажом знаний в «те» времена, в которые образование было куда более «качественным», либо в «эти», когда мозги не забивают ничем лишним, всё равно, как только каждый из нас получил диплом по узкой специализации и не стал продолжать расширять область познания, он сразу теряет связь с реальностью и не пройдёт и 5-ти лет, как набор его знаний не будет соответствовать реальному положению вещей и требованиям на рынке.

Мы же говорим об экономике децентрализованного характера, как о задаче стратегической важности, когда каждый элемент системы будет царём и богом себе самому и не взирая на догматы следовать логике самообразования.

Как мы уже писали выше, это тот момент, который уже и в разной степени реализуется сегодня. Информация, за счёт инструментария предоставляемого Интернет, находится в зоне формирования поискового запроса, т. е. практически в любой точке пространства, если дело касается доступа к информации со стороны человека. Информация бывает разная, конструктивная и контрпродуктивная. Предрасполагающая к самообразованию и нет. Однако дело тут даже не в этом, а в системе авторитетов, формируемых благодаря той или иной системе образования, так как именно она влияет на восприятие той или иной информации человеком.

Отличным примером является активно протекающий современный спор о форме той поверхности, на которой мы живём, т. е. «плоская» ли Земля, или шарообразная. Ведь тут дело даже не в том, что одни пытаются переубедить других, а в том, как этот процесс протекает с точки зрения восприятия информации с обеих сторон. Сразу оговорюсь, что мы не будем пытаться занять чью-либо позицию, мы будем пытаться расписать

рассматриваемый нами вопрос о децентрализованной системе образования.

Основой этих споров являются системы авторитетов, в рамках которых существуют две противоборствующие позиции, с одной стороны можно выявить отрицание системы авторитетов оппонентов, а с другой отрицание вообще возможности мыслить подобным образом. Хотя, вполне очевидно, что подавляющая масса людей принимающая участие в спорах, вряд ли когда бы то ни было полетит в верхние слои атмосферы Земли, чтобы воочию взглянуть на сам предмет споров со стороны. Весь «холивар» проходит в режиме обсуждения тех аргументов, которыми пестрят заявления сторонников Земли «плоской» с одной стороны, и тех картинок NASA и РосКосмоса с другой (а также глобуса, картографических данных и т.д.). Одни видят ляпы пытаясь доказать, что это-то и есть доказательство, а другие всячески отрицают подобную возможность, так как этого не может быть, потому что не может быть никогда.

Теперь давайте взглянем на предмет споров с точки зрения децентрализованной системы образования, когда отрицается любая система авторитетов, а понимание добывается личным опытом, личными исследованиями и совместным творчеством, когда объединяются усилия, чтобы прийти к общему знаменателю. При таком подходе сразу можно поставить вопрос, вроде: «возможно и так, а как доказать, если всему тому, что нам показывают мы не верим?» И вот с этого момента можно начинать выстраивать новую экономику последовательно и по пунктам описанным нами выше.⁴⁸

То есть, если каждый человек владеющий теми или иными знаниями не будет подвергать сомнению сложившуюся в нём систему стереотипов сформированную системой образования, по мере взаимодействия с теми или иными источниками информации, понимая, что эта система образования была нацелена на обслуживание монополий, то говорить о построении децентрализованной экономики не стоит уже на данном этапе, так как следующие за этим пункты требуют решения нестандартных задач.

Это фундаментальный вопрос. Достаточно рассмотреть по этому поводу книгу Генри Форда «Сегодня и Завтра», в которой говорится о том, как он будучи человеком решающим стратегические задачи индустриальной экономики, в рамках собственного производства, боролся с традициями устоявшимися веками в отраслях, которые необходимо было оптимизировать удешевляя продукт конечного потребления. На решение этой задачи управленец ставил людей «с улицы», т. е. тех, кто не был обременён устоявшимися нормами производства в отрасли. Это если дело касается отрасли машиностроения, что уж говорить о построении экономики без границ и шаблонов...

Для решения задачи демонтажа устоявшейся системы авторитетов необходимо брать «высоты» о пересмотре фундаментальных представлений о мире, где человечество рассматривалось бы не пылью в океане Вселенной, а носителем и реализатором Замысла, которому необходимо следовать по мере развития и в рамках эволюционного процесса. Только тогда будет вполне логичным и выстраиваться вся картина мира не соответствующая

48 Первым шагом к этому послужили попытки бразильских исследователей, которые на основании ряда экспериментов утверждают, что Земля «выпуклая». <http://ru.terraconvexa.com.br/> При этом обвинять во лжи исследователей можно как минимум после попытки повторения экспериментов любым желающим, либо на основании проведённых экспериментов, которые бы опровергали текущие. Нет убеждения, что Земля таки плоская, в глобальном понимании вопроса, и представленная ими модель соответствует действительности, однако имеется ряд данных, говорящих о том, что Земля не такая, как нам её преподносят. Поэтому, для некоторых, вопрос о форме Земли, остаётся открытым.

принципам индустриальной экономики, когда построил «ГУЛАГ» и дело в шляпе, ибо государство превыше всего, а человеческая жизнь это так... Бабы ещё нарожают.

Если ещё проще, то если нет радости от открывающихся перспектив, благодаря пересмотру фундаментальных представлений о мире, которые, во многом являются принятыми на веру шаблонами и догматами, то речи о прогрессе быть не может.

Можно ли рассматривать вопрос об аттестации в условиях децентрализованной системы образования? Можно. Однако в силу того, что система наших стереотипов не способна принять во внимание момент о заложенной в человека жажде знаний по умолчанию, то говорить об этом вопросе в разрезе «дамоклова меча» над головой студента будет совершенно не к месту. Система аттестации должна представлять из себя совершенно иную форму, где будет проверяться навык диалектического следования мысли, навык ориентации в информационном пространстве и навык анализа общественных процессов, когда наблюдатель не будет уничтожать студента оценками, а давать пищу для размышлений. Это будет в форме исключения, так как при здоровом обществе люди будут хотеть учиться сами, если информация на самом раннем этапе будет соответствовать их внутренним вибрациям. Это к слову о том, что не каждый ребёнок способен заучивать дурь из школьной программы, а предрасположен к информации более объективного толка и при более профессиональном подходе со стороны преподавателя.

2. Децентрализованные системы самоорганизации общества

Это следующий вопрос, который в том числе способен ограничиваться лишь системой авторитетов вписанной в систему стереотипов каждого индивида. Мы все привыкли, что за нас должен кто-то прийти и всё сделать, либо авторитетный вождь привести того, кто будет этим заниматься. Такой подход — пережиток прошлого и если подумать, то если разобраться с этими двумя вопросами, с вопросом образования и вопросом систем самоорганизации, то все следующие вопросы будут решаться семимильными шагами. Если ждать очередного «авторитета», который придёт, скажет и все махом начнут следовать за ним, то о построении децентрализованной экономики следует забыть снова, так как каждый «подобный» смертен и если не выработалось культуры самоуправления в обществе, то говорить о процветающем обществе не стоит.

Этот вопрос является ключевым в построении децентрализованной экономики в целом и описания межотраслевого баланса в частности. Он следует из предыдущего и нерешаем без готовности пересматривать устоявшуюся систему стереотипов.

Для начала немного пофантазируем и представим, что же является децентрализованной экономикой. Это когда средств хватает на всё самое необходимое, общая касса полна денежных средств, которые распределяются системой голосования и в которой нет подтасовок, а отслеживать состояние общего счёта никому не составляет труда. Наука развивается без бюрократических ограничений, все бюрократические процессы автоматизированны, а средства, прежде пускаемые на развитие бюрократии и армии — идут на инфраструктуру, науку, развитие децентрализованной энергетики и средств сообщения. И всё это работает в рамках систем самоорганизации выстраиваемых по новейшим принципам и с использованием новейших технологий, где каждый человек является разработчиком новых систем и в то же время их пользователем.

Как это реализовать сегодня? Не очень просто, если говорить о целостной системе, но

фрагментарно — вполне возможно, для этого нам на вооружение предоставлена технология Блокчейн. Нет не криптовалюты, либо Биткойн, а именно Блокчейн, так как он является объемлющей технологией вокруг криптовалют, которые являются частным случаем, но немаловажным. Именно за счёт этой технологии можно решить совокупность описанных выше фантазий исключив «прокладку» в виде бюрократии из системы как фактор.

Отличие будет заключаться лишь в том, что от экономики, которая из области наших фантазий, системы самоорганизации будут основываться на инвестициях извне, а не на всеобщей кассе, средства из которой будут распределяться на проекты всеобщей значимости.

Если говорить о реалиях, то можно говорить о двух типах привлечённых инвестиций:

1. Инвестиции на безвозмездной основе;
2. Инвестиции на основе предоставления чего-то взамен;

Учитывая, что инвестиции необходимо как-то привлечь и первый тип инвестиций из области фантастики, так как решая совокупность фундаментальных вопросов, мало кто согласится залить на «контракт» пару сотен миллионов долларов на безвозмездной основе, то его можно рассматривать только если имеется какая-то большая идея не идущая вразрез с представлениями тех, кто подобными суммами обладает.

Второй вариант не менее сложен, но более приближён к реалиям сегодняшнего бытия, если рассматривать такой механизм, как ICO. Вопрос только в выстраиваемой инфраструктуре поверх генерируемых системой самоорганизации токенов. То есть мало продать токены взамен на фундаментальную криптовалюту той или иной реализации Блокчейна, необходимо создать систему, в рамках которой токены начали бы обладать стоимостью на рынке. Как быть, если система самоорганизации разнообразных участников решает задачу построения, например — децентрализованной академии наук, в рамках которой не заложено в фундамент производства продукта конечного потребления, который можно было бы интегрировать в систему генерации токенов, либо на принципах управления системой, либо на принципах обмена товаров на них, либо на принципах снятия «сливок» от прибыли компании?

Вопрос можно решать рассматривая задачу не в плоскости, а в объёме и во времени. Как это можно попытаться сделать? Дополнить модель понятием взаимовложенных систем, когда базовая надстройка будет основой для формирования самоорганизаций более частного характера, в рамках которых будут создаваться продукты конечного потребления, а генерируемые токены вращаться на рынке на нескольких уровнях системы. Таким образом, первые инвесторы будут рассчитывать на то, что выйдет реальная наработка, которую можно внедрять в жизнь, на основании которой можно будет выстраивать систему самоорганизации второго уровня с циркулирующими на ней токенами первого уровня.

Если дело касается самоорганизаций не требующих больших вливаний на этапе запуска системы, то достаточно консенсуса участников, когда вливания будут происходить за счёт членского взноса на контракт, который будет формировать всеобщую кассу, средства которой будут пускаться на общее благо членов организации и распределяться системой голосования на основании включённого в «контракт» алгоритма.

Благодаря этой технологии, можно налаживать сложнейшие высокоорганизованные сообщества нацеленные на реализацию конкретных задач, решения которых будут

достоянием всего человечества. Чем более фундаментальные задачи будут решаться, тем больше шансов развить сообщество до внушительных масштабов в плане самоорганизации, что будет влиять на пересмотр принципов самоорганизации людей в широком смысле этого слова и повлечёт за собой решение задачи децентрализованного образования и следующих за ним тактических задач в построении децентрализованной экономики.

3. Децентрализованная наука

Если кто-то думает, что наука одна и другой науки быть не может, то он очень сильно ошибается, т. к. в мире существует множество непризнанных ортодоксальной наукой направлений. И снова мы возвращаемся к вопросу о системе авторитетов, который при построении новой экономики необходимо решить раз и навсегда.

С нашей позиции нет авторитетов, есть люди с тем или иным багажом **осмысленного** опыта, которые являются носителем того или иного понимания о процессах во Вселенной. Каждый из них может являться полезным в общей системе децентрализованных самоорганизаций.

Если взять во внимание, что основой у каждого представителя ортодоксальной науки было базовое образование нацеленное на обслуживание монополий, в добавок ко всему, каждый из них является заложником бюрократии царящей в стенах академий, где за каждым исследованием стоит надзорный, бюрократический орган, то о какой науке может быть речь, когда голова учёного занята тем, чтобы угодить тому или иному вышестоящему органу? Ни о какой науке речи быть не может.

Наука только тогда является наукой, когда нет никаких границ, а есть только жажда знаний, творчества и открытий. В науке децентрализованного характера каждый человек будет являться учёным первооткрывателем, которому совсем незачем будет добывать **знания**, так как он будет довольствоваться добычей **знаний** и личными открытиями, которые будут свободно передаваться во владение всему человечеству. Всё остальное это бюрократическая дурь.

Если принцип самоорганизаций по новейшим принципам обернуть вокруг исследовательского процесса тех или иных свободных представителей науки, то можно наладить поток новейших разработок, которые позволят перейти на тактический уровень следующий по значимости — это построение новейшей инфраструктуры.

4. Децентрализованная энергетика

Мы подошли к вопросу которая является головной болью многих патриотов, — должны ли быть национализированы недра или нет. Национализированы кем? Бюрократией? Они национализированы бюрократией, что вам не нравится? Чётенько так и по «фэншую» национализированы. Если говорить об этом вопросе в статике, то он не имеет под собой объективных основ, так как экономика и социодинамика движется во вполне очевидном направлении. Вопрос об национализации можно рассматривать лишь в рамках переходного периода, так как по мере развития децентрализованной энергетики львиная доля энергетического сектора отпадёт за ненадобностью.

Централизованная энергетика является монополией, которую необходимо исключать не на законодательной базе, а на уровне децентрализованной науки. Суть этого подхода в том, что каждая монополия требует к себе внимания огромного количества людей, которым

необходимо затрачивать личное время на обслуживание монополий. При децентрализованных системах доступа к энергии задача по её возобновлению должна решаться в рамках частного и максимально узкого самоуправления — районом, улицей, домом, т. е. без привлечения дополнительных, внешних сил. Если эта энергетика основана на потреблении расходных материалов, то это та же самая монополия, но уже более ущербного характера, так как затрачиваются ресурсы на упаковку и утилизацию отходов в рамках каждого, частного субъекта хозяйствования.

Всё должно быть наиболее гибко, чтобы каждый, частный дом имел возможность переехать в новое место всем хозяйством без всех сопутствующих проблем с подключением к коммуникациям.

Децентрализованная энергетика должна решать задачу городов с разбросанными по территории многоэтажками, чтобы в рамках квартирного товарищества была своя подстанция, обслуживающая дом, улицу и т. д.

5. Децентрализованная система коммуникаций

Этот вопрос относится к предыдущему. Индустриализация повлекла за собой строительство городских нагромождений, которые обслуживаются централизованными системами отопления, водоснабжения и т. д. Этот вопрос необходимо решать удешевлением, когда в рамках многоэтажного, либо частного дома можно, благодаря децентрализованной науке, решать вопрос со снабжением локально и без лишних телодвижений. Решение можно направить и на циркулярные системы, когда отходы сливались бы не в реки и озёра, а удобрялись бы и орошались прилегающие к районам парки и ботанические сады.

Учитывая многокилометровые пути прокладываемых труб, говорить об эффективности таких систем как минимум глупо, происходит невообразимый объём потерь тепла и энергии, на генерацию которых затрачивается реальный труд каждого жителя города.

В виде отступления от общей темы скажем, что мы сознательно упускаем из виду те отрасли, которые обслуживают горнодобывающую промышленность, обрабатывающую промышленность и т. д., так как в системе стереотипов сформирован определённый пласт убеждений, что добыча и производство должны строиться именно по привычным нам лекалам, когда задействуются тонны металла, топлива и огромный объём человеческой энергии на добычу руды и производства в машиностроении. Весь пласт технологических решений максимально не эффективен с точки зрения экономии ресурсов, ведь даже если взять типичный автомобиль, то он явно не удовлетворяет потребностям децентрализованной, гибкой экономики, так как машина большая, тяжёлая, железная, ржавеет, потребляет масло, бензин, ломается и требует к себе огромного внимания.

Если говорить о том, что фундаментом для децентрализованной инфраструктуры будет децентрализованная система образования и децентрализованная наука, то мы можем только представлять, какие технологические плоды она нам может предоставить в будущем, поэтому на данном этапе нам стоит упустить моменты добычи и производства из виду и зафиксировать момент об их полной неэффективности в новых информационных условиях, тем более, когда дело касается самоорганизаций выстраиваемых по новейшим принципам.

6. Децентрализованная система распределения прибавочной стоимости и прибавочного продукта

Только реализовав все предыдущие тактические задачи можно начинать говорить об автоматизации межотраслевого баланса продуктообмена, когда в модель будут включены основные отрасли экономики, от отлаженных процессов в которых будет зависеть жизнь людей в рамках децентрализации. Без реализации всех предыдущих этапов за счёт технологии Блокчейн получится наладить цифровой концлагерь и не более.

Это тот этап, на котором начинают, с долей около 100%, работать системы самоорганизации подключённые к государственной информационной магистрали, через которую проходят все статистические данные экономической системы. То есть это стыковочный этап систем самоорганизаций решавших тактические задачи уровней более высокого порядка. Именно на этом этапе бюрократия отпадает, как класс полностью утрачивающий свою эффективность в процессе распределения ресурсов, а следовательно вся устоявшаяся кредитно-финансовая система, как разновидность глобальной бюрократии.

Если образно описать структуру подобной экономики, то необходимо представить условную, информационную магистраль, с единым резервуаром, куда стекается процент от прибавочной стоимости добываемой в рамках самоорганизаций. Бюджет распределяется децентрализованным голосованием. Дороги и инфраструктура строятся на конкурсной основе, либо в рамках общедоступной техники, когда за счёт автоматизации процессов в экономике, человеческое время максимально высвобождено и каждый человек может заниматься всем тем, что ему на данный момент интересно, получая свободный доступ к средствам производства.

Частные фермерские хозяйства обслуживают не только себя, но и своих соседей, близлежащие территории, параллельно занимаясь упаковкой, транспортировкой и т.д.

Учебные заведения представляют из себя высокотехнологичные мастерские, в рамках которых можно произвести всё, что угодно. Люди обучают друг друга, без «попугаев» в виде аттестованных учителей и т.д.

В рамках этого уровня преобладающая доля активных участников экономики решает задачи стратегической и тактической важности, осмысляя себя полным хозяином, так как поругивать уже практически некого, так как власти, как таковой уже не существует.

7. Отсутствие какой бы то ни было власти, как явления в обществе

Этот момент мы обозначили в виде исключения и он может являться, в то же время, последним в плане реализации, так как он больше всего характеризуется системой стереотипов в обществе, в которую либо включён фактор внешней по отношению к ней власти, либо человек является носителем свободной Воли и самовластен во всех отношениях. Этот момент тем ещё особенный, что без развития в себе свободы Воли невозможно решить ни один из вышестоящих этапов, так как человек всегда будет ждать у моря погоды, когда ему преподнесут тот райский мир, о котором он всегда мечтал, а если он не будет соответствовать его предпочтениям, то он будет продолжать бесконечно жаловаться.

В обратном же понимании вопроса все этапы в развитии стратегии можно реализовать без ориентации на власть, когда общество будет способно развиваться до такого уровня

самоорганизаций, что бюджетные средства уже будут не к чему, а перейдут под влиянием них в распоряжение самих людей, составив тот самый резервуар децентрализованного бюджета. То есть речь данной работы ведётся не о захвате власти в рамках выборных, демократических процедур, либо в условиях революции, а речь идёт о создании параллельной экономики, которая со временем заменит текущую. Это консенсус всех уровней государственной системы, когда одни не мешают другим, а другие делают и развиваются. Мало того, придя к власти можно либо дать ход этим процессам на уровне свободы в самовыражении, либо нет. Поэтому, придя к власти мало что изменится, если дело касается о состоянии общества в целом, живущем без царя и бога в своей голове и ищущего их во внешнем пространстве.

Этим моментом можно разбить на два лагеря сторонников того или иного подхода к управлению обществом. Типичный пример это ЕС и все те, кто говорит о том, что старая Европа выродилась. Европейская бюрократия бессознательно реализует алгоритмическую функцию распределения общественных ресурсов и не лезет в дела общества до тех пор, пока те или иные элементы не делают противоправных глупостей. То есть она осознала своё предназначение и наигралась в царей и челядь, дав право людям развиваться так, как им заблагорассудится. И как не покажется странным, Европе проще всего реализовать шаги на пути к децентрализованной экономике, нежели ждущим царя и бога. Ибо люди тут ценность, а не ценность условных территорий, которые будут рассеиваться под влиянием глобального течения нацеленного на формирование систем самоорганизации.

Если в более общем смысле описать момент с отсутствием власти, то его можно представить следующим образом. Есть единая инфраструктура, в рамках которой функционируют пользователи и разработчики. Где каждый разработчик является пользователем и каждый пользователь может, приложив усилия, стать разработчиком. Разработчиком в широком смысле этого слова, так как система образования не будет ограничивать человека в узкой специализации. Децентрализованная система образования это когда есть всеобщее информационное поле со всей полнотой информации, в которую погружен каждый человек, нет авторитетов, а есть только жажда познания этого мира и нет границ в этом бесконечном процессе. Не живём ли мы уже в подобном мире без границ, где доступ ко всему есть пока только на уровне информации? Ибо в начале было слово и слово это было рассредоточено в пространстве и во времени.

Дополнения к теме

Приведённая выше статья была опубликована на Geektimes осенью 2017 года. Текущая же работа дополняет эту статью по пунктам 6 и 7, из списка тактических шагов и по сути, образно даёт представление о том, к чему следует стремиться, или о задаче стратегической важности. Где пункт 7 полностью отвечает последнему этапу в жизненном цикле экономической системы, а с пункта 6 начинается переходный период или запуск новой Эпохи. Поэтому, оставшийся раздел следует посвятить тому, чтобы слегка дополнить первые пункты, выражающие всецело подготовительный этап.

Не будем вдаваться в уточнения по поводу *децентрализованных систем образования* на подготовительном этапе, так как мы уже определились с тем, что любые наставления по этому поводу лишь усиливают колею, когда исключается сугубо индивидуальный вектор

развития, который и должен представлять из себя ценность в новой реальности. Каждый должен сам выявить все свои сильные и слабые стороны, чтобы приступить к персональным исследованиям в той или иной области. Взяв одну единственную книгу и вычерпав от туда ряд описаний или, как правило, **поддержку в области личных наблюдений**, цепочка предметных областей будет постоянно расширяться. Поэтому имея удобное устройство для чтения книг, либо медиа-устройство с выходом в сеть Интернет, можно развиваться в любой точке пространства и времени. Потому что любая информация уже имеет место быть и в совершенно свободном доступе.⁴⁹

Нам необходимо внести уточнения в области следующих этапов, так как первый этап уже так или иначе оформился в современном мире в виде доступа к любому объёму информации и следующие этапы будут в должной мере дополнять первый, **формируя необходимую для самообразования среду**. Поговорить стоит о *децентрализованных системах самоорганизации*, благодаря которым появляется возможность решать все последующие задачи в виде децентрализованной науки, энергетики и коммуникаций.

В рамках проекта Passionarity предусмотрен и этот момент, который выражен в платформе под названием CashBox⁵⁰. Суть этой платформы в том, что с использованием «Смарт Контрактов» Ethereum, создаётся касса инвестиций, всё наполнение которой будет работать на финансирование исследовательских проектов, которые будут распределяться на выборной основе участниками платформы. Более подробно с идеей платформы можно ознакомиться перейдя по ссылке, там же доступен и исходный код платформы находящийся на нашей странице в Github.

Добавить к теме о платформе CashBox необходимо следующее. Она создана для реализации всех пунктов *подготовительного этапа* в целом и *переходного периода* в частности. Что это значит. Это значит ровно то, что по мере развития проектов на её базе, внешние наблюдатели могут черпать знания из хода событий, проходящих в рамках исследовательских процессов, а принцип построения платформы способствует тому, что уже на раннем этапе будут генерироваться кредитные средства, **которые в дальнейшем можно направить на сторону ГРС**, с целью обслуживания интересов новейшей экономической парадигмы. Это реализуется за счёт того, что в базовый контракт платформы включена функция миграции PSY-токенов в направление сторонних контрактов. Соответственно, каждый внёсший свои средства при приобретении генерируемых токенов, таким образом:

1. Инвестирует в развитие *децентрализованных систем самоорганизации*;
2. Инвестирует в фундаментальные разработки нацеленные на создание *децентрализованной энергетики и коммуникаций*;
3. Стоит у истоков создания новейшей экономической парадигмы и является, по сути, одним из отцов её основателей;

Учитывая описываемый нами принцип построения экономической системы, где номинал кредитных токенов приравнивается к номиналу фиатной валюты, то это говорит о

49 Это кстати дополнение к моменту о принадлежности к языковой системе. Обладая русским и английским языками, можно не заморачиваться на покупку книг. Если дело касается фундаментальных трудов, а они как правило написаны многим ранее, то они всегда будут находится в сети.

50 <https://passionarity.org/ru/cashbox/>

том, что инвестор, который участвует в платформе CashBox, ничего не теряет и **инвестирует в долгосрочную перспективу создания децентрализованной экономической модели.**

* * *

А теперь о грустном. Нет необходимости сломя голову кричать во всеуслышание об описываемом проекте, по нескольким причинам. Часть из них мы уже описали в самом начале этой книги. Добавим лишь то, что всё что должно реализоваться в рамках проекта, протекает вне зоны комфорта типичных масс потребляющих «попкорн и жвачку». Соответственно, любые формы вложений в рекламу, со стороны организации Passionarity, равносильны тому, что они будут рекламировать работу над собой и своими ошибками. Можно ли говорить об эффективности подобной рекламы, если она не нацелена продавать столь обожаемые всеми плоды попкультуры? Это равносильно тому, чтобы начать распылять деньги с помощью вентилятора и ждать, что они принесут какой-то результат.

Соответственно, проект Passionarity нацелен играть в долгую и в условиях отсутствия какой бы то ни было поддержки со стороны, так как имеется понимание, что общество, в котором производится работа ещё не созрело, а когда созреет, никому не известно. На основании этого понимания принимается решение, что все шаги по запуску платформы CashBox откладываются до того момента, пока не придёт уверенность в то, что общество созрело в необходимом для развития проекта количественном масштабе, а все основные усилия будут прикладываться в области создания системы **I²BALANCE**. Поэтому, если вдруг случилось так, что вы дочитали до этого места и:

1. Ждёте когда к вам обратятся, принесут деньги и попросят что-то сделать на благо проекта;
2. Думаете, что это полный бред и у этого всего нет никаких перспектив;
3. Выбираете наилучший момент, чтобы бухнуть с чуваками при первой возможности;⁵¹
4. Вдохновились и решили скорее бежать к представителям той или иной политической партии, чтобы просить их начать разрабатывать что-то подобное;
5. Думаете, что это возможно осуществить только на уровне президента страны или правительства;
6. Бойтесь что вас:
 - Убьют;
 - Мамка заругает;
 - Посадят;
 - Бросит муж / жена;
 - Всё вместе;

То в случае положительного ответа, как минимум на один из представленных вариантов, можете быть уверенными, что этот проект не для вас и та экономическая, и

⁵¹ То как правило, такие не дочитали до этого места, т. к. не в силах осмыслить и трети написанного.

социальная парадигма, которая всецело существует в сегодняшнем мире и непосредственно в вашем государстве, создана именно для вас и то что вы в ней имеете — принадлежит вам по праву. Что касается развития проекта, то в общем понимании, у него есть все шансы реализоваться в том случае, когда будет проделан весь объём работы тихо и без лишних выкриков на площадях, так как именно в момент полной реализации системы на уровне исходного кода и функционирующих систем децентрализованного характера, у проекта возникает абсолютная возможность стать единственной и неповторимой, альтернативной всему, — **политической силой глобального масштаба**. А пока проект Passionarity является проектом одного единственного человека, как хотите, так и понимайте.

Роман Подгайский

январь 2018 — май 2018