

# **Bootcamp IGTI: Gestor(a) de Dados**

# Orientações para o Desafio

# **Objetivos**

O objetivo da atividade é propor:

- ✓ Trabalho colaborativo.
- ✔ Inteligência corporativa.
- ✔ Importação e tratativa de dados (mecanismos de ETL).
- ✓ Análise descritiva.
- ✔ Análise preditiva.

#### Demonstrar:

- ✔ Democratização de dados.
- ✓ Segurança de acesso a manipulação dos dados.

### Cenário para a execução da atividade

- A atividade será realizada em grupo no seguinte formato:
  - Cada grupo irá representar uma empresa (a escolha do nome da empresa é livre e será informada pelos alunos de cada grupo).
  - Os membros do grupo fazem parte da equipe de gestão da empresa criada, contendo um gestor de TI escolhido pelo grupo.
  - Todos os membros do grupo executarão as tarefas indicadas.
  - A execução das tarefas o permitirá conhecer os dados para as reuniões estratégicas que acontecerão.
  - Dúvidas serão respondidas no ambiente de aprendizagem.





### Orientações sobre como entregar a atividade:

 Cada aluno deverá gerar um arquivo no formato \*.pdf contendo: seu nome completo, cargo designado na empresa, nome do grupo ao qual pertence, nome da empresa criada e suas respostas. As postagens serão individuais no ambiente de aprendizagem.

### Não faz parte da atividade ensinar uma nova ferramenta.

Por se tratar de uma atividade prática, faz-se necessário o uso de uma ferramenta gratuita para obtenção dos resultados.

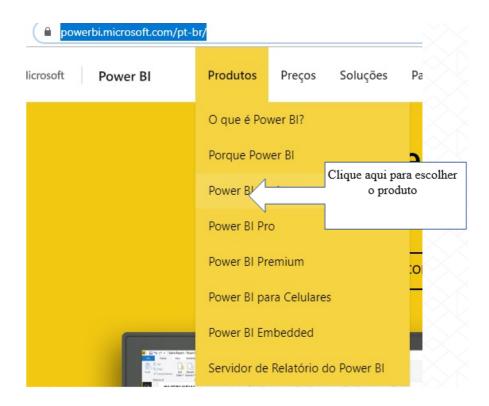
É importante seguir o passo a passo durante toda a atividade.

Todo detalhamento tem como objetivo final promover a obtenção dos resultados esperados.

#### Iniciando a atividade

- 1. Faça download e instalação da ferramenta Power BI Desktop (esta ferramenta é gratuita).
  - Link para download: <a href="https://powerbi.microsoft.com/pt-br/">https://powerbi.microsoft.com/pt-br/</a>.
  - Após acessar o site, clique na guia "produtos" a seguir e selecione a opção Power BI Desktop.



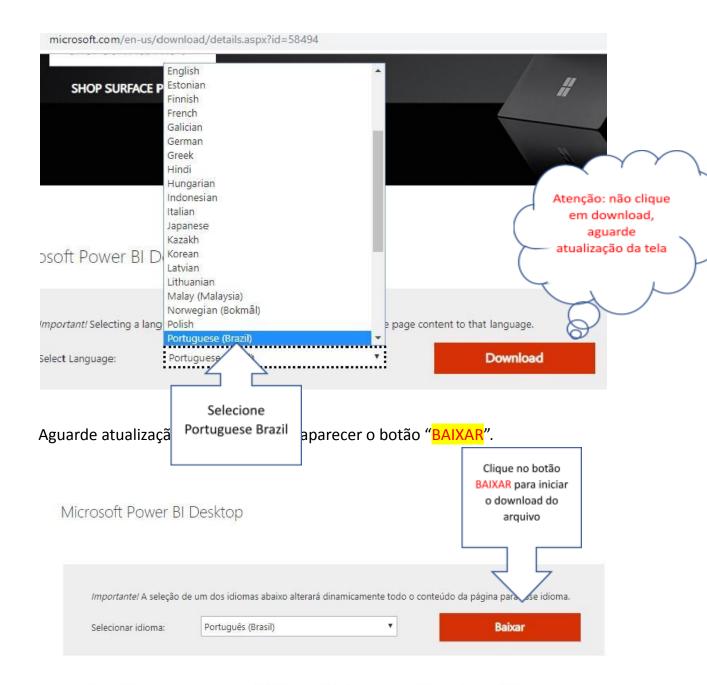


Na tela de download, escolha a opção: "Veja a opção de download e idioma".









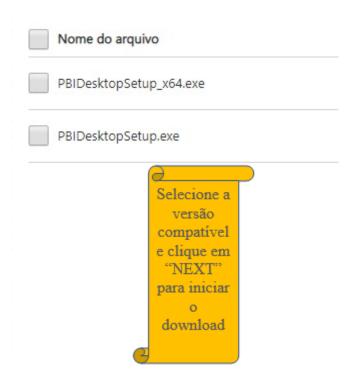
O Microsoft Power BI Desktop foi desenvolvido para o analista. Ele combina visualizações interativas de última geração, com a consulta de dados e modelagem interna líderes do setor. Crie e publique seus relatórios no Power BI. O Power BI Desktop o ajuda a capacitar os outros com informações críticas oportunas, a qualquer hora e em qualquer lugar.

### **Cuidados:**

Para definir a versão do Power BI, verifique a sua versão do OFFICE.



Se o seu OFFICE for 32 bits, baixe a versão 32 bits, caso seja 64 bits, baixe a versão 64 bits.



Para instalar localize o arquivo baixado, siga o processo padrão de instalação: avançar => aceite os termos=> avançar=> instalar=> concluir.

### Preparando o ambiente para execução do exercício:

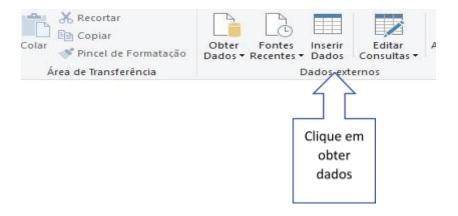
- Crie um diretório com o nome exercício prático OOD.
- Acesse o ambiente de aprendizagem e faça download dos seguintes arquivos:" AULA PRATICA" Dados\_csv";" Dproduto" e grave no diretório criado no passo anterior.
- Acesse o Power BI já instalado.

### Atividade 1



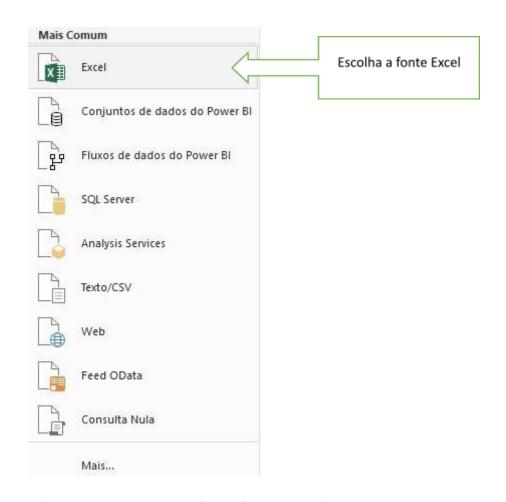
Obtenção de dados externos de diferentes tipos e alteração tipo de dados: (ETL=> transformação e carga de dados)

 Abra o Power BI, clique em página Inicial em seguida clique em "OBTER DADOS".



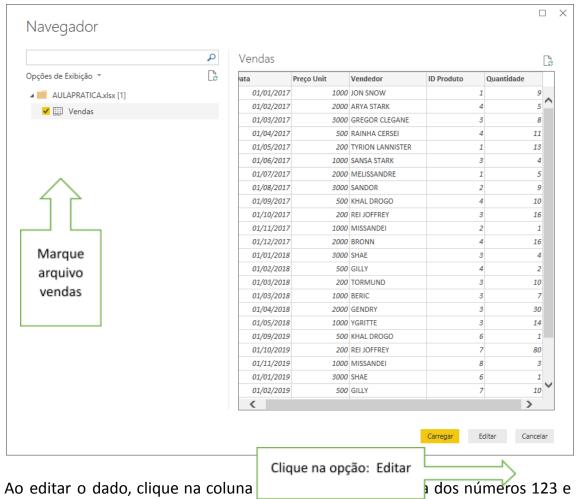
Selecione a fonte de dados "EXCEL" e busque o arquivo: "aulapratica"





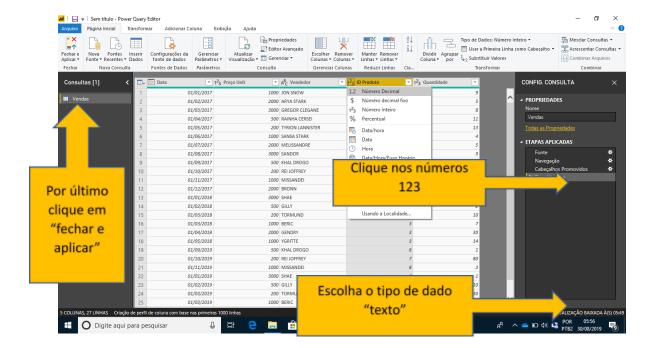
Selecione o arquivo Vendas e clique em Editar.





altere o tipo do dado para tipo texto. Clique na opção "Substituir atual", após alterações, clique na opção: "Carregar", para concluir a importação da tabela. Aplique e feche as alterações.



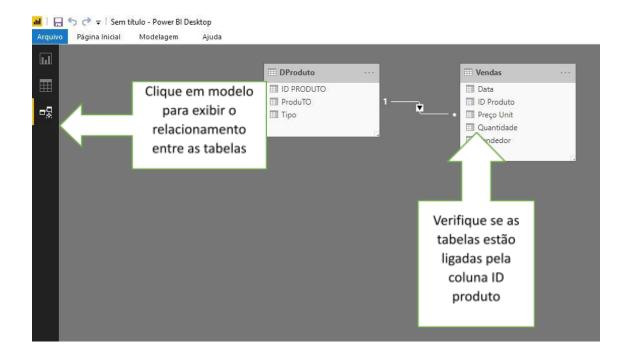


A seguir repita o processo para obter os dados de arquivo TEXTO/CSV e busque o arquivo "Dproduto". Edite a tabela, altere dos dados da coluna "ID PRODUTO", para o tipo "TEXTO". Carregue a tabela. Aplique e SALVE AS ALTERAÇÕES.

#### Atividade 2: Verificando relacionamento entre as tabelas

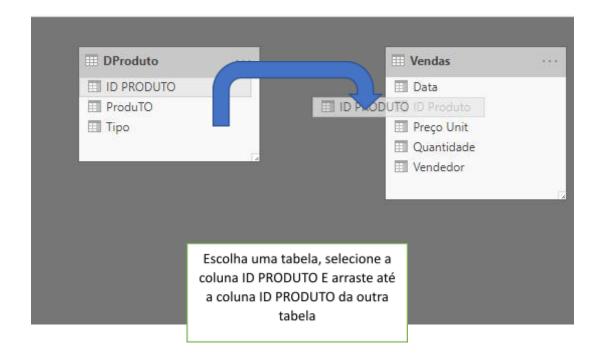
No canto esquerdo da tela, clique na opção modelo para exibir o relacionamento entre as tabelas importadas.





# O que faço se não houver relacionamento?

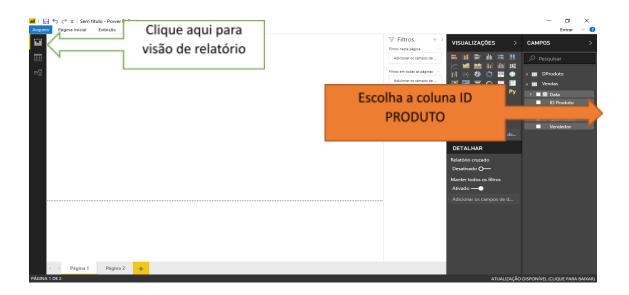
Caso as tabelas não estejam relacionadas, escolha uma das tabelas exibidas, selecione a coluna IDProduto e arraste até a outra tabela usando a mesma coluna ID PRODUTO.





# Atividade 3: Iniciando manipulação de dados

Volte para a visão de relatório, expanda a tabela VENDAS, selecione a coluna IDproduto e arraste para a tela de consulta

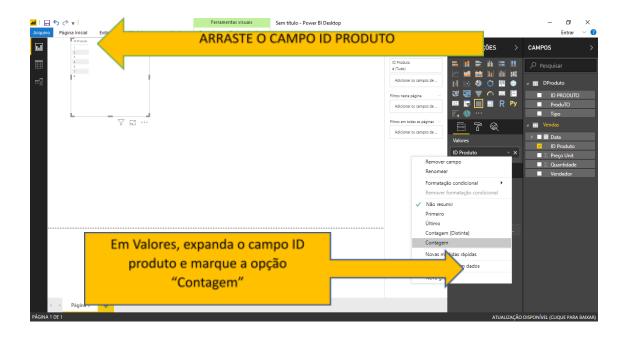


# Manipulando os dados:

 Arraste a Coluna ID PRODUTO para o centro da tela de consulta e verifique a quantidade de produtos vendidos.

Anote neste campo: quantos produtos foram vendidos?



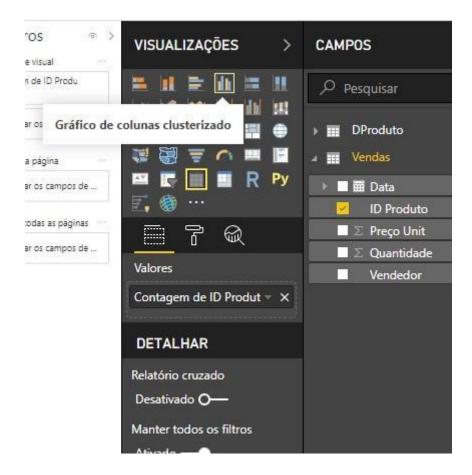


# Alterando a forma de visualização dos dados:

Exiba o resultado graficamente, utilize o gráfico de colunas clusterizadas, a seguir exiba no formato indicador, depois retorne ao gráfico de colunas clusterizadas:



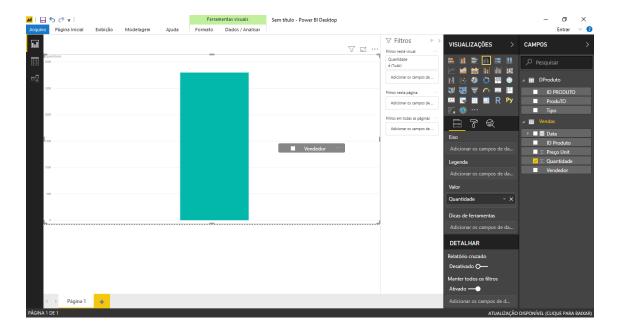




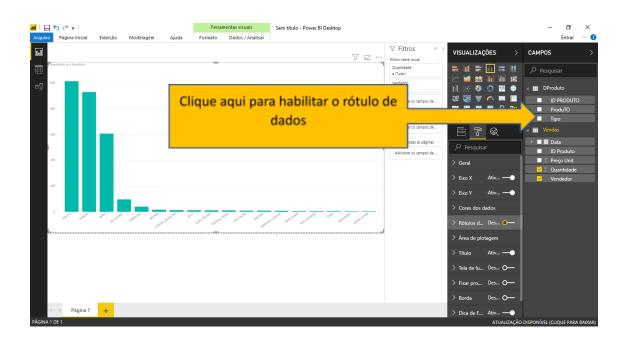
Atenção: para ajustar o tamanho do gráfico e melhorar a visão, manipule as bordas aumentando suas dimensões.

2. Qual é a quantidade de vendas efetuadas por vendedor?





- Gere um gráfico com a quantidade por vendedor, demonstrando, para cada vendedor, o rótulo no próprio gráfico, e responda:
- Quantitativamente, quem é o vendedor campeão de vendas?
- Em termos de valores, preço unitário (R\$), quem é o vendedor campeão de vendas? (marque o campo "preço unitário")



- Gere um gráfico de Pizza e observe as vendas em termos percentuais.
- Agora, desmarque o campo "preço unitário", escolha na tabela
  "DPRODUTO" o campo "Produto" e responda:
  - o Qual é o produto mais vendido? Quem é o vendedor TOP de vendas desse produto e qual é o percentual de vendas desse vendedor neste produto?

#### 3. Efetuando cálculos:

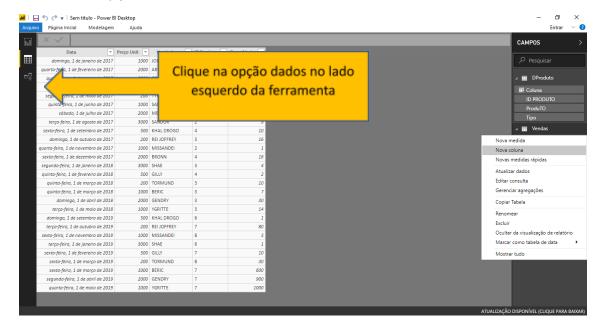
Execute os procedimentos listados abaixo e responda às perguntas que se seguem.

Insira uma nova coluna no campo vendas e calcule a receita.

Receita = preço unitário X quantidade

**Passo 1:** Selecione a tabela vendas, desmarque todos os campos, e, do lado esquerdo da tela clique na opção dados.

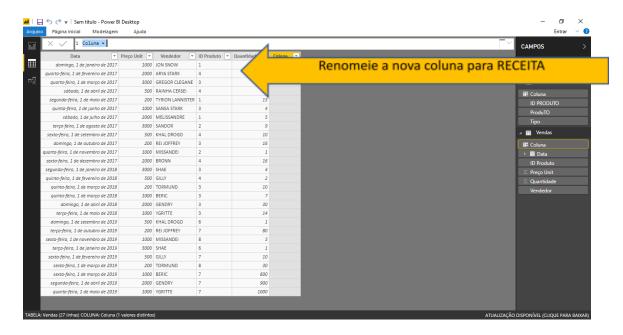
A tela de exibição dos dados, clique com o botão direito na tabela vendas e escolha a opção "inserir nova coluna".







#### Passo 2:



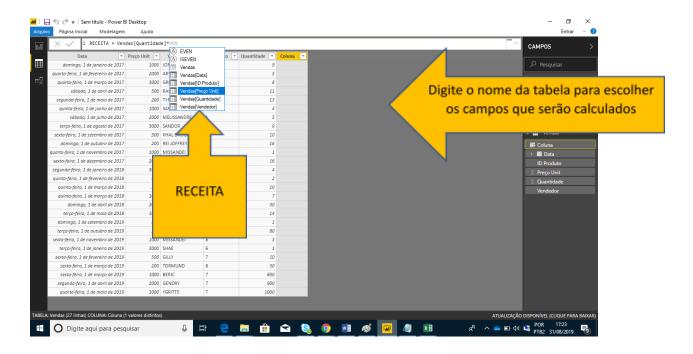
Para efetuar o cálculo, após o sinal de igualdade(=) digite o nome da tabela e aparecerá todos os campos relacionados àquela tabela.

Exemplo: Receita=vendas.[preco unit] \* vendas.[quantidade]

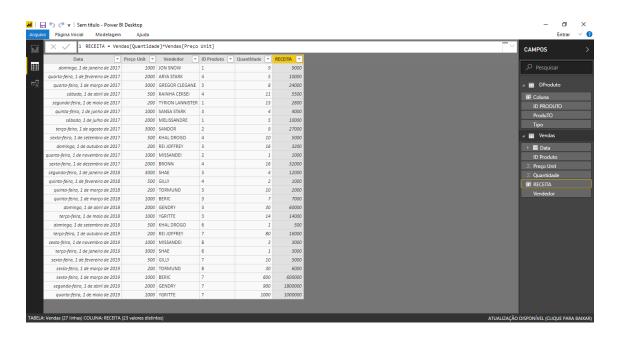
Após preenchimentos dos dados, aperte primeiro a tecla TAB e depois a tecla <a href="enter">enter</a>.

A receita será calculada.





A seguir tecle em TAB, a seleção ficará fixa. Depois tecle <ENTER>, o cálculo será efetuado.



Volte para a visão de relatório e responda:



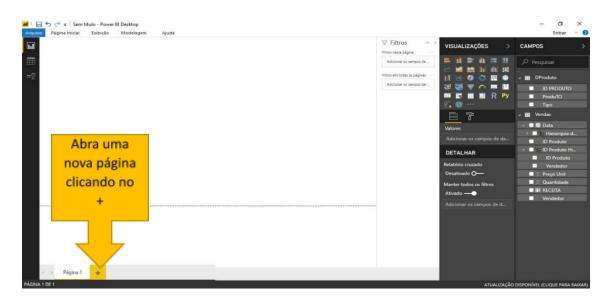
o Qual é o valor da receita total? Utilize a opção cartão para exibir sua resposta.

### Para tanto, escolha o campo Receita, arraste para a tela de relatório.

- Qual é a receita por vendedor? Exiba e demonstre o resultado em um gráfico de pizza.
- Demonstre graficamente, usando o gráfico de pizza as seguintes informações:
  - o Produto mais vendido.
  - o Percentual da receita total deste produto.
  - o Valor da receita deste produto.
  - o Quantidade total do produto vendido.
  - o Vendedores responsáveis por esta venda/receita.
  - o Percentual de cada vendedor.

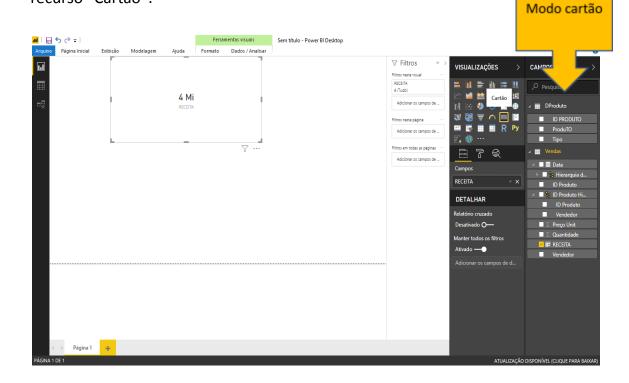
## Atividade: Interatividade "Faça Perguntas"

No Power BI, abra uma nova clicando no "+" localizado no rodapé da página.





Arraste o campo receita para o centro da página e exiba o valor usando o recurso "Cartão":



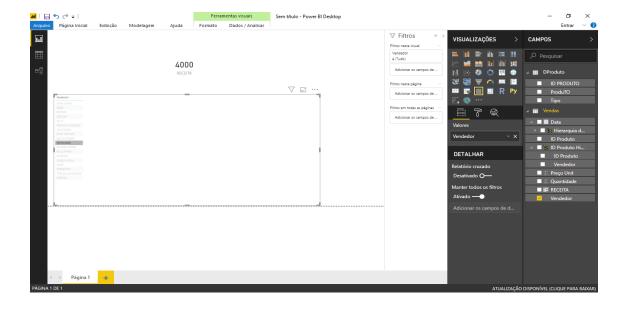
Clique na guia "página inicial" e pergunte à ferramenta qual é a receita por vendedor? A receita por vendedor, corresponde à quantidade de vendas efetuadas por vendedor.



Navegue pelos vendedores e observe a receita de cada um deles.



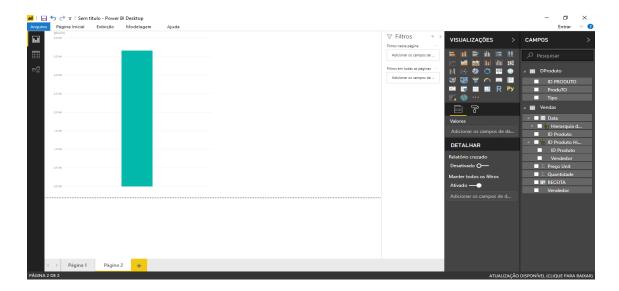




Pergunte qual a quantidade vendida por produto e exiba em barras horizontais (venda por produto).

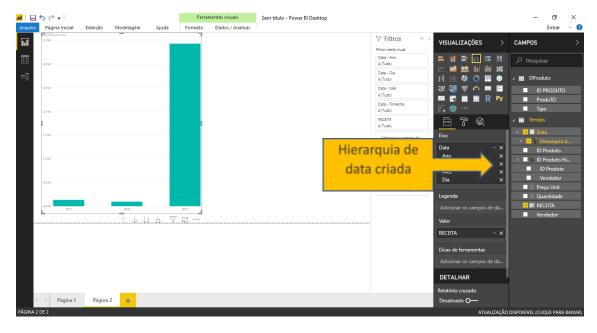
## Atividade relatório:

Abra uma nova página, insira o campo receita nessa nova página e exiba no formato barras clusterizadas. Redimensione seu gráfico.

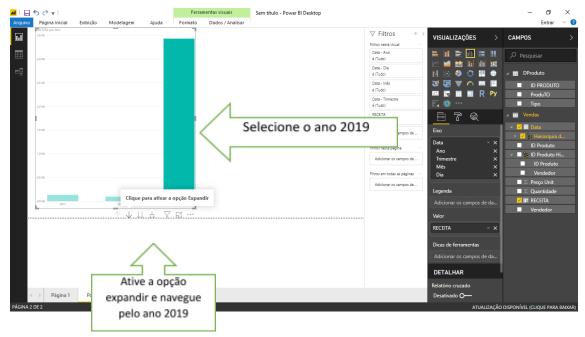




Arraste o campo DATA para o gráfico criado, observe que foi criada uma hierarquia de data (ano, trimestre, mês e dia).

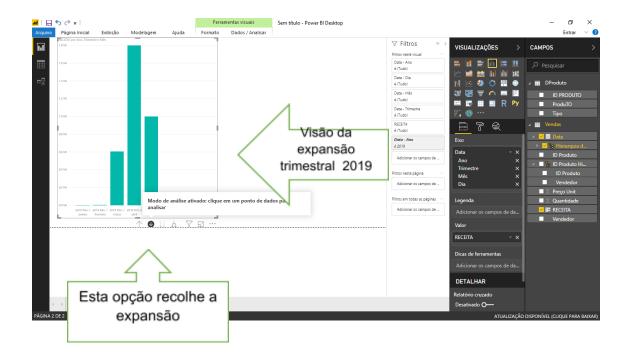


Navegue pelas datas e observe os resultados. Você tem diversos recursos para navegar pelos relatórios



Com o modo Expandir Ativado, clique duas vezes no gráfico do ano 2019.





### Discussão em grupo:

Formule mecanismos de debate com o seu grupo para analisar os resultados da empresa.

Monte estratégias para melhorar as vendas dos produtos que estão em baixa, baseando-se nos dados de performance dos seus vendedores, vendas anuais, trimestrais e mensais.

### Tarefa desafio:

Para executar esta atividade, crie um diretório com o nome: "tarefa desafio", salve os arquivos postados no ambiente no diretório "Tarefa Desafio" (mesmo nome que você irá criar).

## Arquivos desta tarefa:

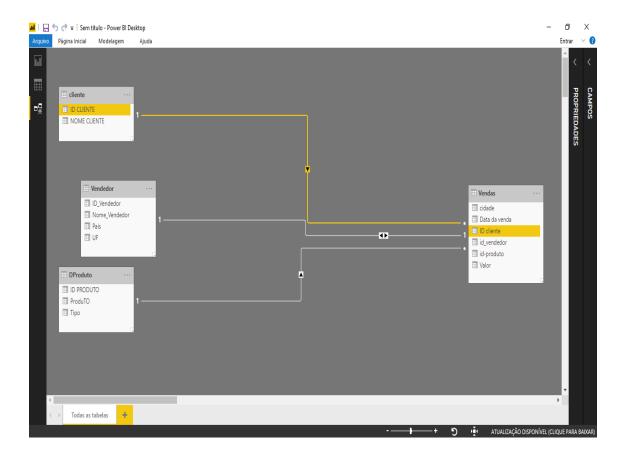
- o Cliente
- o Dproduto\_desafio



- o Vendas\_desafio
- o vendedor
- Organize uma reunião para análise do futuro de sua empresa.
- Salve e feche o aplicativo, inicie um novo projeto do zero.
- Crie uma pasta com o nome: tarefa desafio.
- Grave os arquivos referentes à tarefa desafio nesta pasta.
- Importe as tabelas: "vendas\_desafio", "clientes", dproduto\_desafio,
  vendedor. Utilize a função obter dados, demonstrada anteriormente.
- Necessário: ao carregar as tabelas, edite cada uma delas e mude o tipo de dados referente aos ID´S: ID\_Vendedor, ID\_Produto , ID Cliente, Id vendedor para tipo texto.
- Após obtenção e transformação da carga de dados, aplique as alterações clicando na opção "fechar e aplicar", feche e volte para a guia de relatórios.

Confira os relacionamentos entre as tabelas, clicando na guia "modelo" à esquerda.



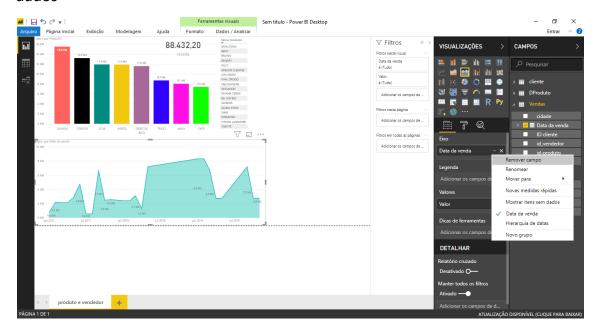


- Abra a guia relatórios e inicie os trabalhos:
  - 1. Verifique o valor total das suas vendas: Arraste o campo valor da tabela vendas para o centro da tela e exiba em forma de cartão.
  - 2. Exiba o valor das vendas por produto, mantendo o valor total das vendas apurado inicialmente inalterado.
  - Exiba no formato colunas clusterizadas o valor das vendas por produto. Exiba o rótulo de dados e escolha uma cor diferente para cada produto.
  - Exiba as vendas por vendedor. Navegue de forma dinâmica sobre o resultado de cada vendedor, para entender a produtividade de cada um.



- Exiba o valor das vendas por data. Novamente arraste o campo valor da tabela vendas, e a seguir arraste o campo data para dentro do gráfico criado.
- 6. Clique na hierarquia de data criada e altere a forma de exibição para data da venda.

Exiba o resultado em um gráfico de área empilhado e mostre os rótulos de dados



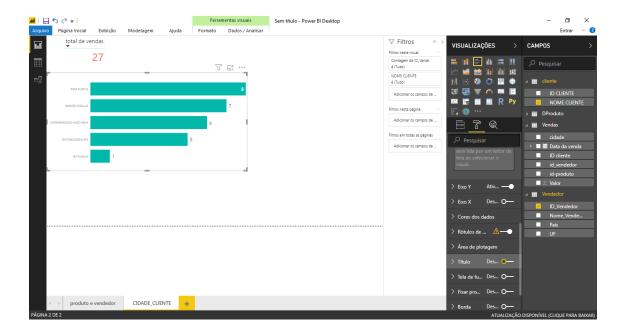
Neste momento, você possui todos os dados para analisar suas vendas considerando a visão de produto e vendedor.

Amplie suas possibilidades de análise, criando uma página nova para analisar a quantidade de vendas por cidade e cliente:

- Clique em nova página e renomeia para: cidade cliente.
- Arraste o campo ID\_vendedor e exiba por contagem no formato cartão.
  Altere o tamanho da fonte dos resultados exibidos.
- Copie o total de vendas já calculado, exiba em formato "gráfico de barras" e arraste o campo cliente para dentro do gráfico. Desta forma,

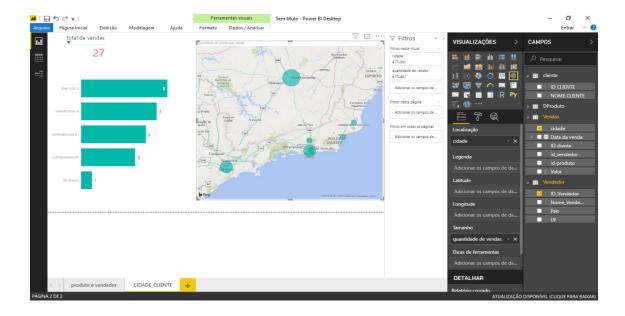


você poderá verificar suas vendas por cliente. Desative o eixo X e ative o rótulo de dados

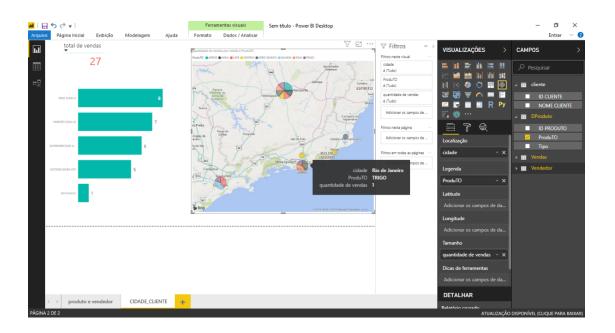


 Verifique a região onde seus clientes estão localizados, para esta tarefa, arraste o campo "cidade" da tabela vendas para a área de relatório. Para facilitar sua análise, arraste o campo id\_vendedor para dentro do eixo "tamanho" e renomeie este campo para "quantidade de vendas".





 Verifique quais produtos estão sendo vendidos nestes locais. Faça esta ação, adicionando o campo "produto" da tabela "dproduto" no campo Legenda.



# Atenção:



A tarefa desafio não pretende ter uma resposta correta, mas promover mecanismos de análise e insights.

Os mecanismos de segurança foram acionados, toda e qualquer alteração necessária para simulação só pode ser feita no ambiente de relatório (ex.:criação de coluna), isso não afetará os dados originais.