

Milagro Neozelandés

Estudiantes:

Maximiliano Basoalto
Dania Bustamante
Maite Campos
Rosana Cardona
José Casanova

Curso: Crecimiento y Desarrollo

Profesor: Fernando Medina

5 julio 2024

Contents

Introducción	3
Análisis	3
Descripción del país y su economía	3
Estudio del PIB	4
Análisis del PIB	4
Principales periodos de crisis	5
Tasa de desempleo	9
Inflación	11
PIB, desempleo e inflación	12
Intercambio comercial	12
Balance fiscal, deuda y riesgo país	13
Cuenta corriente	15
Análisis de la evolución de las tasas de interés	15
Última crisis	16
Funcionamiento de la economía y las políticas económicas que se implementaron. .	17
Análisis del modelo de desarrollo económico	17
Estructura institucional	17
Políticas	17
Ministerios Sectoriales y Agencias Reguladoras	18
Política de Bienestar y Educación	18
Tratados de Libre Comercio y Relaciones Internacionales	19
Modelo de crecimiento	20
Modelo Neoclásico	20
Lógica Schumpeteriana.	22
Enfermedad Holandesa	25
Conclusión	27
Bibliografía	27

Introducción

Este informe presenta un análisis de la economía de Nueva Zelanda, abarcando diversos aspectos fundamentales para comprender el crecimiento y desarrollo económico del país. A través de este estudio, se pretende ofrecer una visión detallada de los principales indicadores económicos, las políticas implementadas y sus impactos a lo largo del tiempo.

El análisis se divide en:

- Descripción del país y su economía: Se destacan los principales sectores económicos, incluyendo agricultura, manufactura y servicios, proporcionando un contexto del panorama actual de la economía del país.
- Estudio del PIB: Se realiza un análisis del Producto Interno Bruto (PIB) de Nueva Zelanda. Se desglosan las partidas de gasto del PIB y se analiza la evolución durante los principales periodos de crisis.
- Tasa de desempleo e inflación: Se examinan la evolución mensual de la tasa de desempleo y la inflación, proporcionando un marco para entender la estabilidad y los desafíos económicos enfrentados por el país.
- Políticas económicas implementadas durante la última crisis: Se examinan las políticas económicas adoptadas durante la última crisis, especialmente la pandemia de COVID-19, evaluando su efectividad y resultados.

Este informe pretende no solo describir el estado actual de la economía de Nueva Zelanda, sino también proporcionar un análisis crítico de sus políticas económicas y su capacidad para enfrentar crisis.

Análisis

Descripción del país y su economía

Nueva Zelanda, es conocido por su paisaje diverso y su rica cultura, situado en el suroeste del Océano Pacífico. Desde mediados del siglo XX, la economía de Nueva Zelanda ha experimentado transformaciones significativas. Originalmente dependiente de la agricultura y de las exportaciones al Reino Unido, su principal mercado, Nueva Zelanda ha diversificado su economía en respuesta a los cambios en el comercio internacional y a las crisis económicas. A partir de los años 1980, se implementaron reformas estructurales que liberalizaron la economía y promovieron la competitividad en los mercados globales.

Los principales sectores económicos del país son:

- Agricultura: Incluye la producción de productos lácteos, carne, lana, frutas y vino.

- **Manufactura:** Producción de alimentos procesados, productos químicos, maquinaria y equipos.
- **Servicios:** Comercio minorista, transporte, finanzas, educación, salud y servicios profesionales. Este sector representa la mayor parte del PIB de Nueva Zelanda, reflejando una economía moderna y diversificada.

Actualmente, Nueva Zelanda posee una economía de alto ingreso caracterizada por su estabilidad política y económica. La economía está altamente integrada en los mercados globales y se beneficia de tratados de libre comercio con varias naciones. El país ha demostrado resiliencia ante crisis económicas globales, incluyendo la reciente pandemia de COVID-19, gracias a su enfoque en políticas fiscales y monetarias prudentes y un sistema de bienestar social robusto.

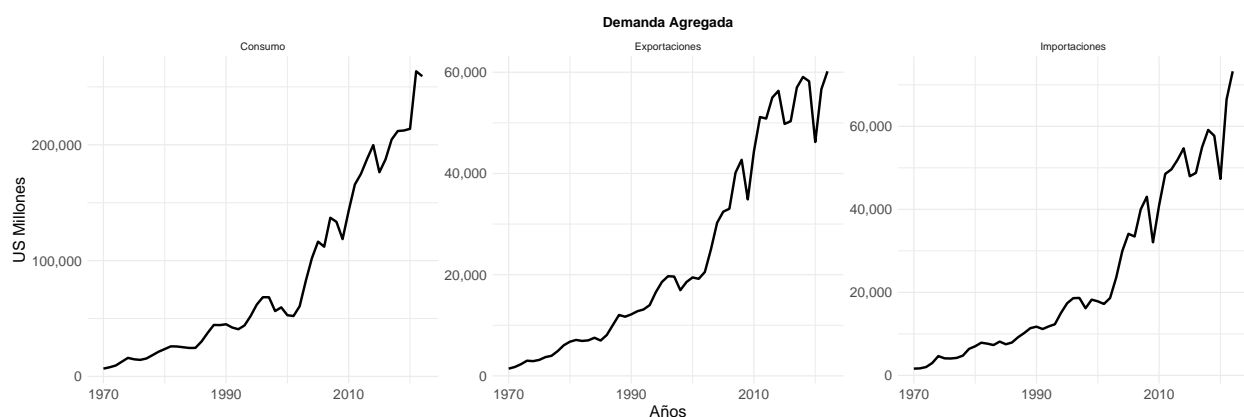
Estudio del PIB

Análisis del PIB



- **PIB Nominal y Real:** El Producto Interno Bruto (PIB) de Nueva Zelanda ha mostrado diferentes patrones de crecimiento a lo largo de las décadas. Durante los años 1950 y 1960, Nueva Zelanda disfrutó de un crecimiento económico robusto, con un PIB per cápita superior al promedio de la OCDE. Sin embargo, durante los años 1970 y 1980, el crecimiento se desaceleró debido a una serie de factores externos e internos, incluyendo la crisis del petróleo y problemas estructurales en la economía.

- **Crecimiento del PIB:** Desde 1985, Nueva Zelanda ha experimentado varios ciclos económicos. En la segunda mitad de los años 80, el crecimiento del PIB mostró variaciones, con un fuerte crecimiento del 4.79% en 1984 y fluctuaciones menores en los años siguientes. La crisis financiera global de 2008 tuvo un impacto significativo, con un decrecimiento del PIB del 1.21% en 2008. La recuperación fue gradual, y se logró un crecimiento significativo del 5.17% en 2021, impulsado por la recuperación post-pandemia de COVID-19. En general, el PIB ha mostrado un crecimiento sostenido con algunas fluctuaciones debido a crisis económicas globales y políticas nacionales.
- **Partidas de gasto como porcentaje del PIB** En periodos de crisis, el consumo, gasto del gobierno, inversión, exportaciones e importaciones fluctuaron considerablemente, reflejando la inestabilidad económica y los esfuerzos del gobierno por manejar la demanda interna.



El gasto del gobierno como porcentaje del PIB ha variado significativamente desde 1985. En la segunda mitad de los años 80, el gasto público fue alto, alcanzando un 41.37% del PIB en 1985. Posteriormente, se observó una reducción y estabilización en torno al 30% durante las décadas siguientes. Durante la pandemia de COVID-19, hubo un aumento notable en el gasto público, alcanzando el 36.42% del PIB en 2020, reflejando las medidas de estímulo económico adoptadas por el gobierno.

El análisis de las partidas de gasto como porcentaje del PIB revela la dinámica y la resiliencia de la economía de Nueva Zelanda. Las fluctuaciones en el consumo, el gasto gubernamental, la inversión, las exportaciones y las importaciones reflejan las respuestas a las condiciones económicas internas y externas. La capacidad del gobierno para aumentar el gasto en tiempos de crisis ha sido crucial para estabilizar la economía, mientras que el consumo privado y las exportaciones han sido componentes clave del crecimiento económico sostenido del país.

Principales periodos de crisis

Para analizar la evolución del PIB en Nueva Zelanda, es importante identificar los principales periodos de análisis y observar cómo ha variado el PIB en esos periodos. Aquí se destacan algunos periodos clave y sus respectivas evoluciones.

Evolución del PIB Trimestral en los Principales Períodos de Análisis Los datos del PIB muestran una significativa volatilidad durante los periodos de crisis, como la crisis del petróleo en los años 1970. Estas crisis llevaron a contracciones en el PIB debido a la disminución de la demanda internacional de exportaciones neozelandesas y aumentos en los costos de importación.

Durante las crisis económicas de la década de 1970, especialmente la crisis del petróleo, el PIB real mostró volatilidad y una desaceleración significativa. La economía se contrajo debido a los choques externos y la disminución de la demanda de exportaciones.

- **Recesión de Principios de los Años 90 (1990-1993)** Durante este período, Nueva Zelanda enfrentó una recesión económica que impactó significativamente el PIB. El desempleo alcanzó niveles altos y el crecimiento del PIB fue negativo en algunos trimestres.
- **Inicio de la Recesión:** El PIB comenzó a decrecer a finales de 1990 y continuó en negativo hasta principios de 1991.
- **Recuperación Temprana:** A partir de 1992, el PIB real trimestral comenzó a mostrar signos de recuperación, aunque de manera lenta.

Crisis Financiera Asiática (1997-1998) La crisis financiera asiática tuvo un impacto indirecto en la economía neozelandesa, especialmente en sus exportaciones.

- **Impacto Inicial:** El PIB trimestral mostró una desaceleración en 1997 y una caída en algunos trimestres de 1998.
- **Recuperación Rápida:** A finales de 1998 y principios de 1999, el PIB comenzó a recuperarse rápidamente, mostrando una fuerte resiliencia.

Crisis Financiera Global (2008-2009) Esta crisis tuvo un impacto significativo en la economía global y Nueva Zelanda no fue una excepción.

- **Caída Pronunciada:** El PIB trimestral desestacionalizado mostró una caída significativa a finales de 2008 y continuó en negativo en varios trimestres de 2009.
- **Recuperación Gradual:** La recuperación comenzó en 2010, con un aumento gradual en el PIB real trimestral a lo largo de los años siguientes.

Pandemia de COVID-19 (2020-2021) La pandemia tuvo un impacto drástico e inmediato en la economía mundial.

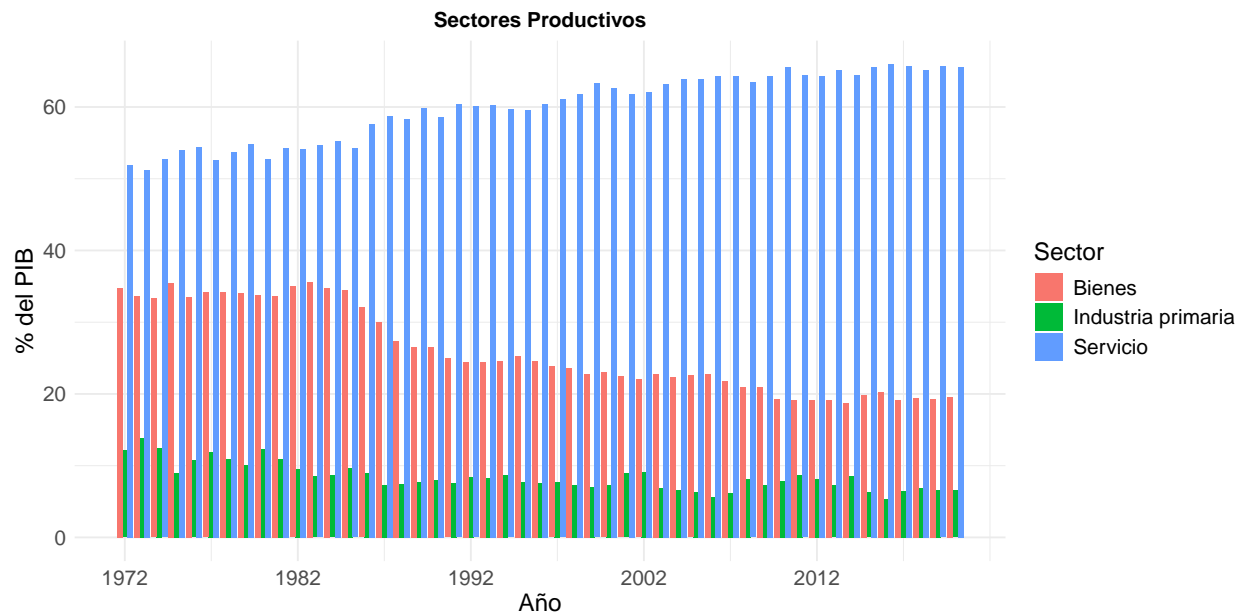
- **Impacto Inmediato:** En el primer y segundo trimestre de 2020, el PIB real trimestral desestacionalizado mostró caídas drásticas debido a las medidas de confinamiento y la interrupción de la actividad económica.

- **Recuperación Post-Pandemia:** A partir del tercer trimestre de 2020, el PIB comenzó a recuperarse a medida que se levantaron las restricciones y se implementaron medidas de estímulo económico. Para 2021, el PIB mostró un crecimiento notable.

Finalmente, observamos que, Nueva Zelanda ha tenido en el transcurso de los años:

- **Variabilidad y Resiliencia:** El PIB trimestral de Nueva Zelanda ha mostrado una variabilidad significativa en respuesta a crisis económicas globales, pero también ha demostrado una notable capacidad de recuperación.
- **Ciclos Económicos:** Los ciclos de recesión y recuperación son evidentes, con períodos de contracción económica seguidos de fases de crecimiento impulsadas por políticas fiscales y monetarias adecuadas.
- **Desempeño a Largo Plazo:** A lo largo de las décadas, el PIB trimestral desestacionalizado ha tendido a crecer, reflejando una economía en expansión a pesar de los desafíos temporales.

Principales actividades productivas como porcentaje del PIB



En la década de 1950, la agricultura constituía una gran parte del PIB de Nueva Zelanda. Sin embargo, la proporción de la agricultura en el PIB ha disminuido con el tiempo, a medida que la economía se ha diversificado hacia los servicios y la manufactura. Este cambio estructural ha sido clave para la resiliencia económica del país frente a choques externos.

La agricultura y la producción primaria representaban una gran parte del PIB en la década de 1950, pero su proporción disminuyó con el tiempo a medida que la economía se diversificaba hacia los servicios y la manufactura.

Las principales actividades productivas, incluyendo la agricultura y la minería, vieron reducciones en su participación en el PIB durante las crisis económicas. Esto se debió principalmente a la caída de los precios internacionales y la disminución de la demanda.

Las crisis afectaron gravemente a sectores clave como la minería y la agricultura, que vieron una disminución en su contribución al PIB debido a las caídas en los precios internacionales y la menor demanda.

- Agricultura como Porcentaje del PIB

La agricultura ha sido históricamente uno de los pilares de la economía neozelandesa, aproximadamente 15-20% del PIB. Este sector incluye la producción de productos lácteos, carne, lana, frutas y vino. La agricultura representaba una parte significativa del PIB, aunque su proporción ha disminuido gradualmente debido a la diversificación económica. En años recientes, aunque la proporción de la agricultura en el PIB ha disminuido, sigue siendo un sector importante debido a las exportaciones agrícolas.

Por otra parte, la minería, aunque no tan predominante como la agricultura, representaba alrededor del 5-7% del PIB, ha contribuido al PIB de Nueva Zelanda a través de la extracción de recursos naturales como carbón, oro y minerales. La minería tuvo una contribución modesta pero significativa al PIB. En las últimas décadas, la proporción de la minería en el PIB ha variado, dependiendo de los precios internacionales de los minerales y la inversión en exploración y extracción.

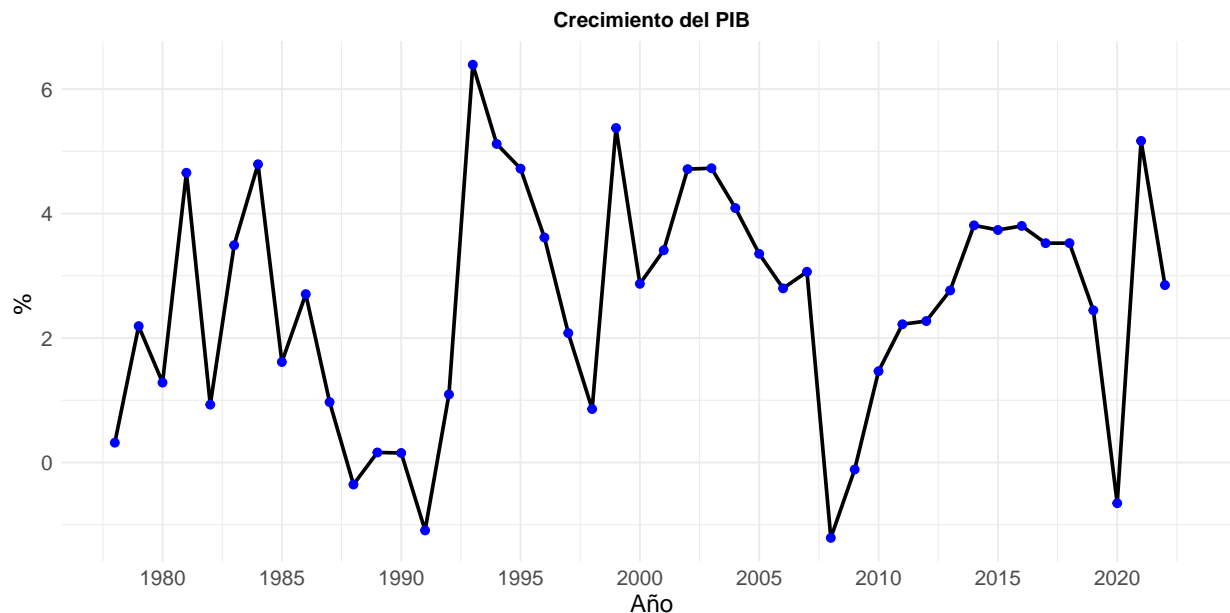
- Manufactura como Porcentaje del PIB

El sector manufacturero incluye la producción de alimentos procesados, productos químicos, maquinaria y equipos. La manufactura representaba una parte considerable del PIB, contribuía con aproximadamente el 20-25% del PIB, impulsada por la producción de bienes para el mercado interno y para la exportación. La contribución de la manufactura al PIB ha visto una ligera disminución debido al aumento de la terciarización de la economía y la competencia internacional.

- Servicios como Porcentaje del PIB El sector servicios es el más grande y diverso, abarcando comercio minorista, transporte, finanzas, educación, salud y servicios profesionales. Presenta alrededor del 40-45% del PIB, comenzando a ganar importancia con la expansión de los servicios financieros y profesionales. Los servicios comenzaron a crecer rápidamente, superando a otros sectores en términos de su contribución al PIB. En la actualidad, los servicios representan la mayor parte del PIB de Nueva Zelanda, reflejando una economía moderna y diversificada.

Análisis pick to trough El análisis de los ciclos económicos en Nueva Zelanda revela que las fases de recesión y recuperación han sido marcadas. Los periodos de auge económico fueron seguidos por recesiones profundas, y la recuperación a menudo fue lenta y prolongada.

La economía neozelandesa experimentó varios ciclos de auge y recesión, con periodos de recuperación lenta seguidos de nuevas contracciones, especialmente notables durante las crisis de los años 1970.



Máximo crecimiento del PIB:

- 1993: Crecimiento del PIB del 6.39%
- 1999: Crecimiento del PIB del 5.38%
- 2021: Crecimiento del PIB del 5.17%

Valle (Mayor Contracción del PIB):

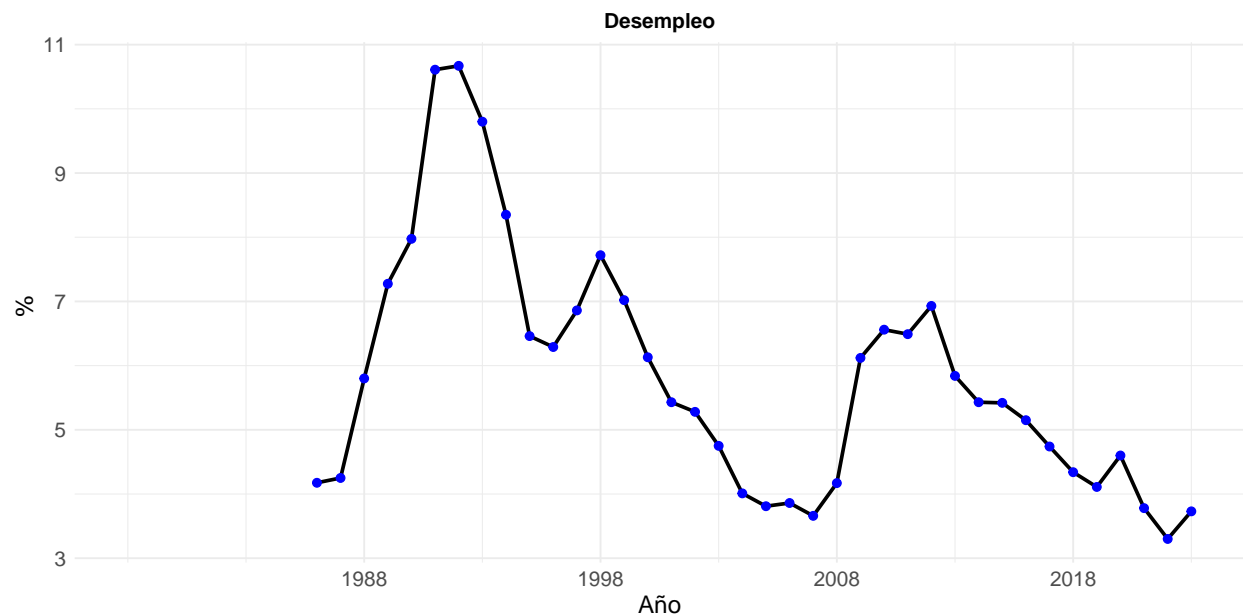
- 1991: Crecimiento del PIB del -1.09%
- 2008: Crecimiento del PIB del -1.21%
- 2020: Crecimiento del PIB del -0.65%

Estos datos reflejan cómo la economía neozelandesa ha experimentado ciclos de expansión y contracción, influenciados por eventos globales como la crisis financiera de 2008 y la pandemia de COVID-19 en 2020.

Tasa de desempleo

La tasa de desempleo en Nueva Zelanda comenzó a aumentar significativamente durante las crisis económicas de los años 1970 y 1980. La pérdida de empleos en sectores clave

como la manufactura y la agricultura contribuyó a este aumento, reflejando la incapacidad del mercado laboral para absorber el excedente de trabajadores en un contexto de desaceleración económica. La tasa de desempleo en Nueva Zelanda ha mostrado fluctuaciones a lo largo del tiempo, siendo sensible a las condiciones económicas globales y locales. Por otra parte, mostrando una tendencia fluctuante desde 1985. Sin embargo, la recesión de principios de los 90 llevó la tasa de desempleo a un máximo de 10.61% en 1991. Desde entonces, ha habido una tendencia general a la baja, con algunas fluctuaciones durante la crisis financiera de 2008 y la pandemia de COVID-19. En 2021, la tasa de desempleo se redujo a 3.78%, reflejando una recuperación en el mercado laboral.



La tasa de desempleo es un indicador crucial para evaluar la salud del mercado laboral. Durante los períodos de recesión económica, la tasa de desempleo tiende a aumentar.

Pico de Desempleo:

- 1991: 10.61%
- 1998: 7.72%
- 2009: 6.56%
- 2020: 4.60% (aumento debido a la pandemia)

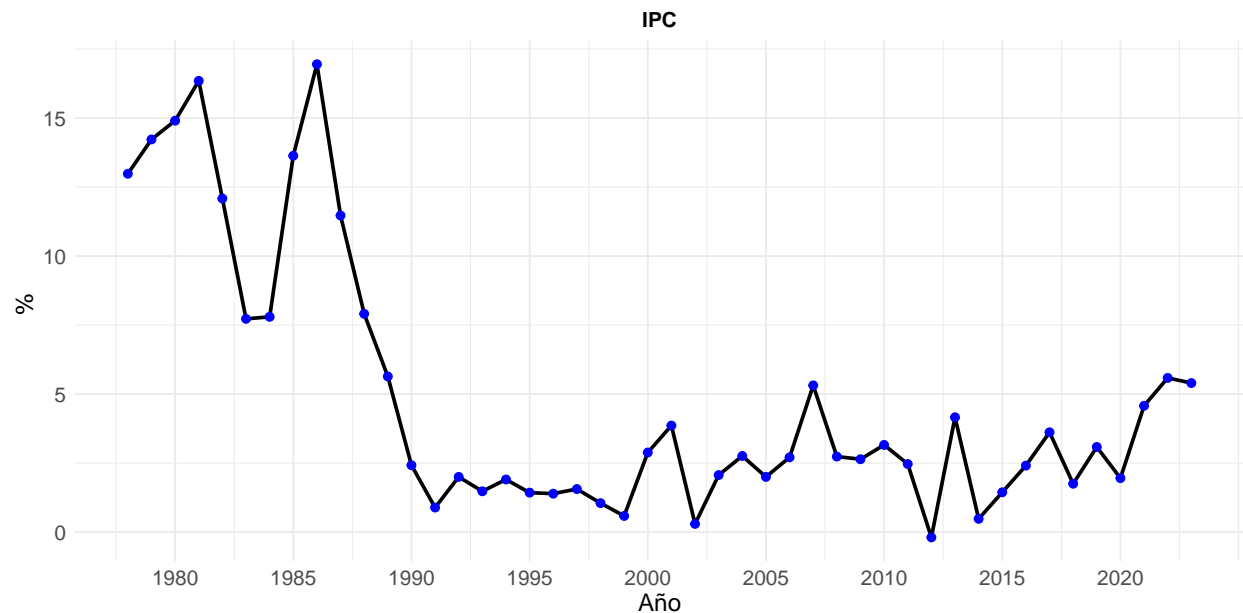
Valle de Desempleo:

- 2007: 3.66%
- 2019: 4.11%
- 2022: 3.30% (recuperación post-pandemia)

Durante la pandemia de COVID-19, la tasa de desempleo aumentó debido a las restricciones y la disminución de la actividad económica, pero se ha recuperado gradualmente con la implementación de políticas de apoyo al empleo.

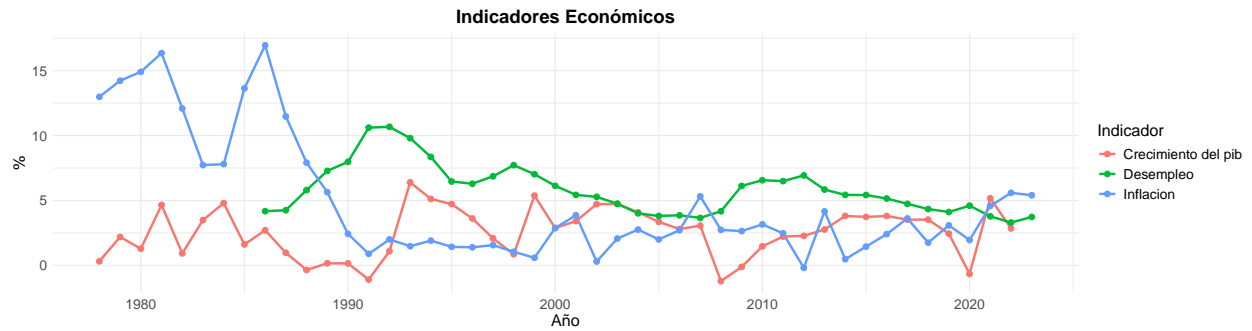
Inflación

La inflación fue un problema significativo en Nueva Zelanda durante las décadas de 1970 y 1980, alcanzando picos elevados debido a las crisis del petróleo y las políticas fiscales expansivas. La alta inflación erosiona el poder adquisitivo y fue una preocupación central para las políticas monetarias posteriores, que buscaron estabilizar los precios mediante el control de la oferta monetaria y las tasas de interés.

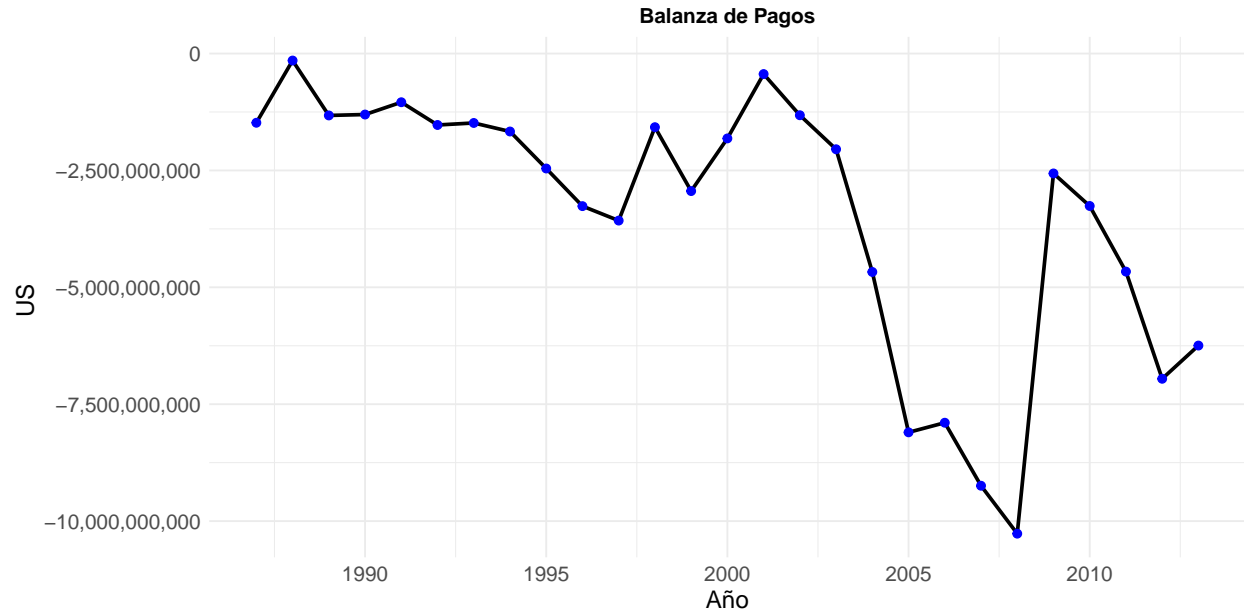


La inflación en Nueva Zelanda ha sido relativamente baja y estable en las últimas décadas, gracias a la política monetaria prudente del Banco de Reserva de Nueva Zelanda. Sin embargo, durante la pandemia de COVID-19, la inflación se vio afectada por las interrupciones en la cadena de suministro y los cambios en la demanda de bienes y servicios.

PIB, desempleo e inflación

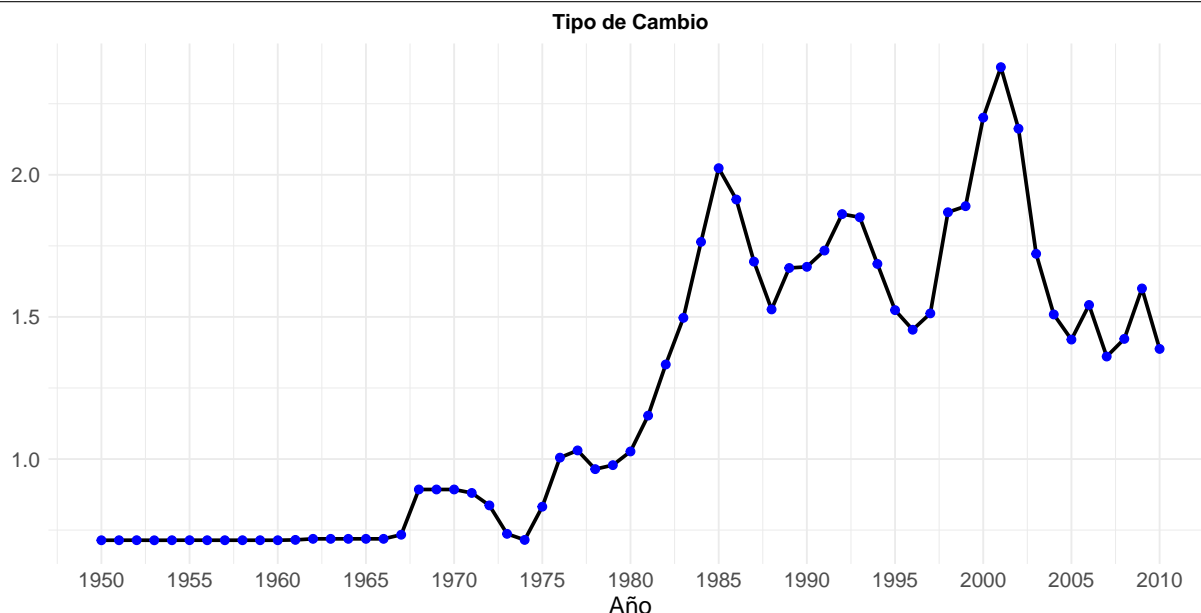


Intercambio comercial



- **Evolución de los tipos de cambio**

Los tipos de cambio de Nueva Zelanda han fluctuado debido a factores internos y externos, incluyendo las políticas monetarias y las condiciones económicas globales.



El tipo de cambio de Nueva Zelanda fue especialmente volátil durante los periodos de crisis. La flotación del dólar neozelandés en 1985 fue un hito que permitió una mayor flexibilidad en la política monetaria. La estructura del comercio se diversifica con el tiempo, reduciendo la dependencia de mercados tradicionales como el Reino Unido y expandiéndose hacia Asia y otros mercados emergentes.

- **Tratados de libre comercio**

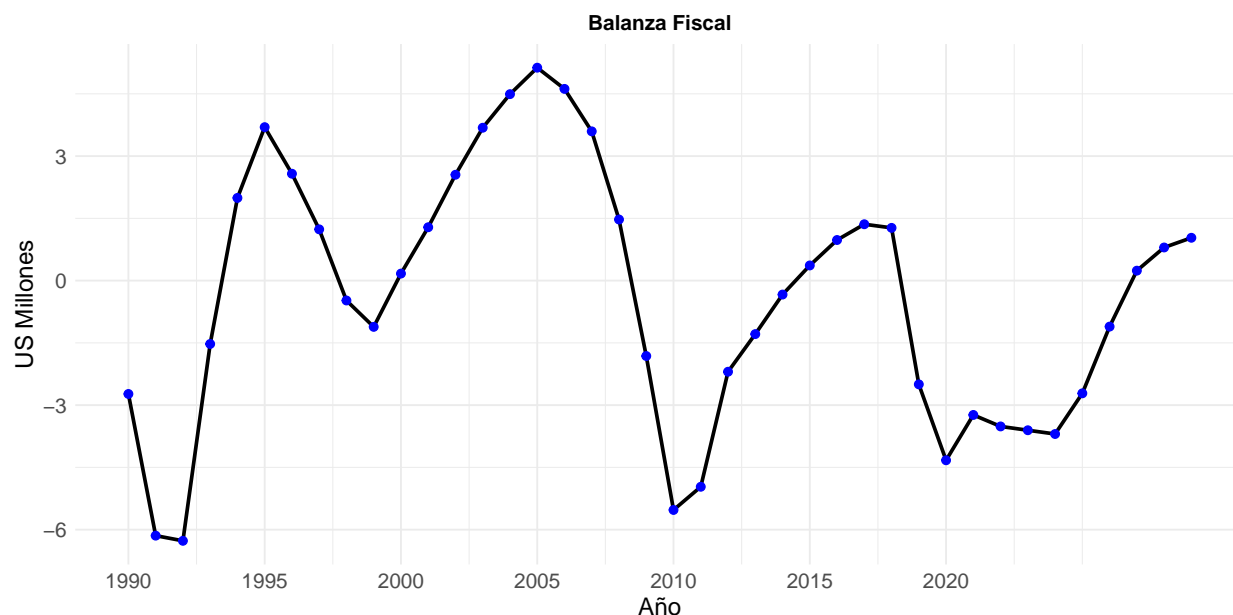
Nueva Zelanda ha firmado varios tratados de libre comercio que han sido cruciales para su crecimiento económico y la diversificación de sus mercados de exportación.

La estructura de intercambio comercial de Nueva Zelanda ha evolucionado considerablemente desde los años 80. La economía ha diversificado sus exportaciones e importaciones, firmando varios tratados de libre comercio y expandiendo sus mercados

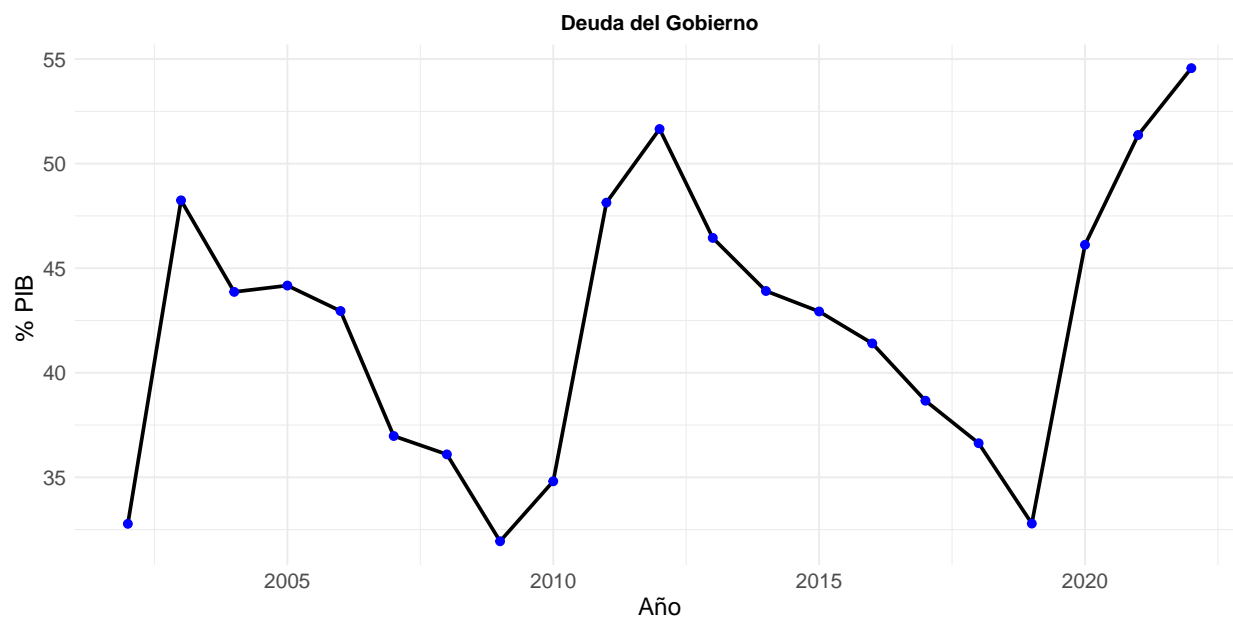
Balance fiscal, deuda y riesgo país

- **Balance Fiscal**

El balance fiscal se refiere a la diferencia entre los ingresos y los gastos del gobierno. Un balance fiscal positivo indica que los ingresos del gobierno superan los gastos, mientras que un balance negativo indica lo contrario.



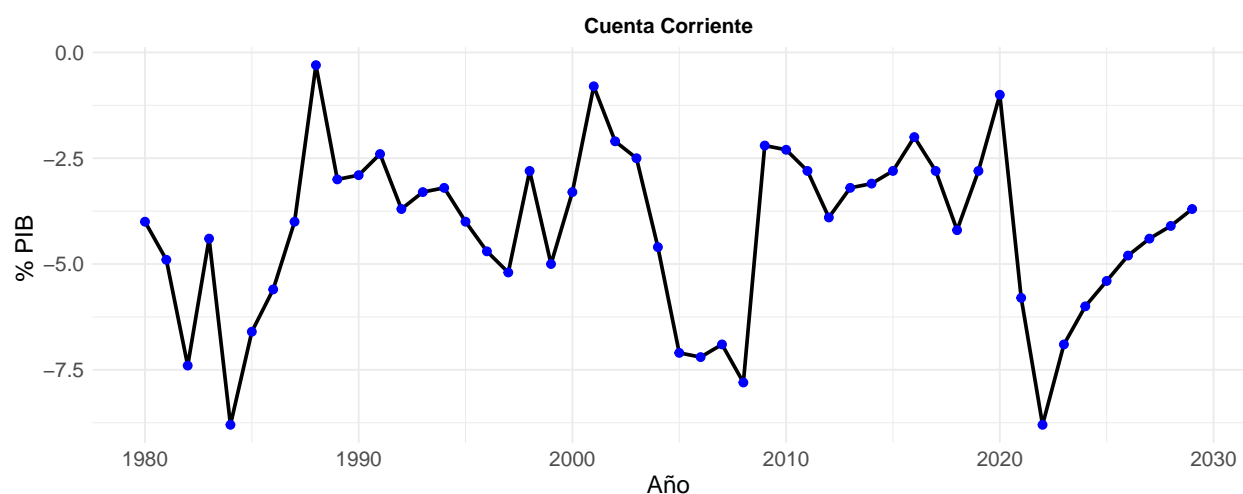
El balance fiscal de Nueva Zelanda se deterioró significativamente durante las décadas de 1970 y 1980, con crecientes déficits y una deuda pública en aumento. La consolidación fiscal en las décadas siguientes fue crucial para estabilizar la economía y reducir el riesgo país. Las políticas fiscales disciplinadas y las reformas estructurales ayudaron a restaurar la confianza en los mercados financieros. El balance fiscal de Nueva Zelanda se deterioró significativamente en los años 1970 y 1980, con crecientes déficits y una deuda pública en aumento. Las políticas fiscales expansivas y la dependencia de préstamos externos aumentaron el riesgo país durante estos periodos.



La deuda pública ha aumentado en periodos de crisis debido a los esfuerzos de estímulo económico, pero ha sido manejada de manera prudente en tiempos de crecimiento económico. El riesgo país refleja la percepción de los inversores sobre la estabilidad económica y política de Nueva Zelanda. La gestión prudente de la deuda y el balance fiscal ha contribuido a mantener un bajo nivel de riesgo país.

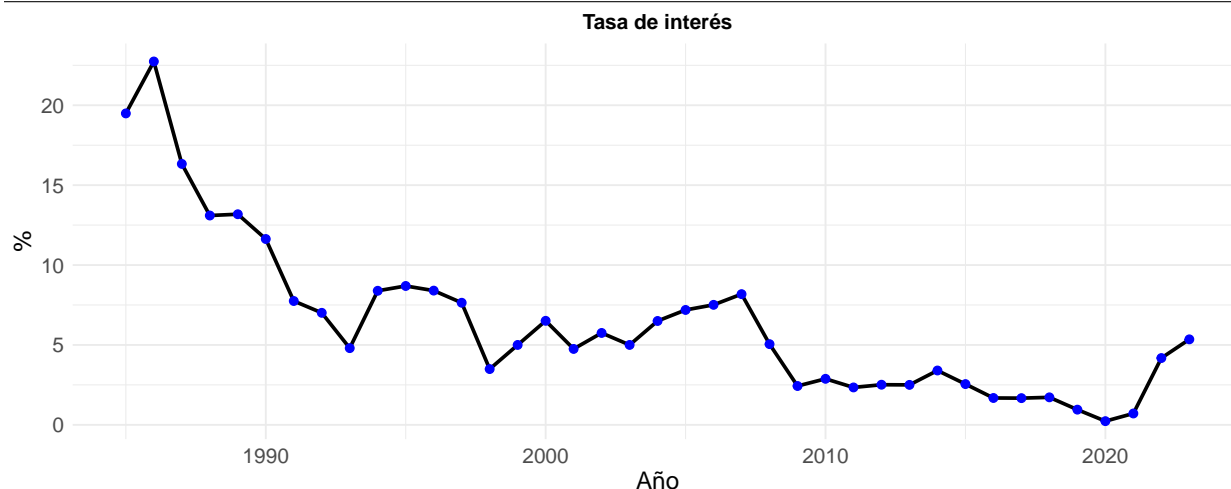
Cuenta corriente

El saldo de la cuenta corriente de Nueva Zelanda ha sido tradicionalmente deficitario, reflejando la dependencia de las importaciones y la vulnerabilidad a los choques externos. Los desequilibrios en la cuenta corriente fueron exacerbados por las fluctuaciones en los términos de intercambio y los altos niveles de endeudamiento externo. El déficit de la cuenta corriente fue un problema persistente, exacerbado por las fluctuaciones en los términos de intercambio y los choques en los precios de los productos básicos.



Análisis de la evolución de las tasas de interés

Las tasas de interés en Nueva Zelanda han seguido un patrón cíclico, influenciadas por las políticas monetarias y las condiciones económicas internas y externas. Durante los periodos de alta inflación, las tasas de interés se mantuvieron elevadas para controlar los precios, mientras que en periodos de desaceleración económica, las tasas se redujeron para estimular el crecimiento.



Las tasas de interés en Nueva Zelanda fueron altas durante los periodos de alta inflación, reflejando los esfuerzos del banco central para controlar la inflación y estabilizar la economía.

Las tasas de interés han sido utilizadas como una herramienta clave por el Banco de Reserva de Nueva Zelanda para influir en la inflación y la actividad económica. Durante la pandemia de COVID-19, las tasas de interés se redujeron a niveles históricamente bajos para estimular la economía.

Las tasas de interés son un instrumento crucial de la política monetaria, influenciando la inversión, el consumo y la estabilidad financiera.

- Años 80 y 90: Las tasas de interés eran relativamente altas para controlar la inflación y estabilizar la economía.
- Crisis Financiera Global (2008-2009): El Banco de Reserva de Nueva Zelanda redujo significativamente las tasas de interés para estimular la economía.
- Pandemia de COVID-19 (2020-2021): Las tasas de interés se mantuvieron bajas para apoyar la recuperación económica.

Última crisis

Durante las últimas crisis económicas, Nueva Zelanda implementó una serie de políticas para estabilizar la economía. Estas incluyeron estímulos fiscales, reformas estructurales y políticas monetarias expansivas.

La respuesta a la crisis financiera global de 2008-2009, se centró en el apoyo a los sectores más afectados y la reactivación del crecimiento económico a través de inversiones en infraestructura y la reducción de tasas de interés. Durante las crisis, Nueva Zelanda implementó diversas políticas económicas, incluyendo ajustes fiscales y monetarios, reformas estructurales y liberalización económica para estabilizar y revitalizar la economía.

Durante la pandemia de COVID-19, Nueva Zelanda implementó una serie de políticas fiscales y monetarias expansivas, incluyendo subsidios salariales, apoyo a las empresas y programas

de compra de activos. Estas medidas fueron efectivas para mitigar los efectos económicos de la pandemia y facilitar una recuperación rápida y robusta.

Las políticas implementadas demostraron ser efectivas en mantener la estabilidad económica, reducir la tasa de desempleo y controlar la inflación, contribuyendo a una recuperación económica sostenida

Funcionamiento de la economía y las políticas económicas que se implementaron.

La economía de Nueva Zelanda ha mostrado una notable capacidad de adaptación frente a las crisis económicas. Las políticas económicas implementadas, que han causado momentos difíciles en el corto plazo, han sentado las bases para un crecimiento sostenido y una mayor estabilidad macroeconómica. La diversificación de la economía y la apertura a los mercados internacionales han sido fundamentales para este proceso.

Las políticas económicas en Nueva Zelanda han evolucionado desde el control estatal hacia una mayor liberalización y apertura al comercio internacional. Aunque estas políticas han tenido éxito en diversificar la economía y promover el crecimiento, también han enfrentado desafíos significativos durante los periodos de crisis.

Análisis del modelo de desarrollo económico

El modelo de desarrollo económico de Nueva Zelanda ha sido caracterizado por una combinación de reformas estructurales, políticas fiscales y monetarias prudentes, y una integración significativa en la economía global. El análisis pick to trough del PIB refleja cómo este modelo ha permitido a Nueva Zelanda enfrentar y recuperarse de diversas crisis económicas, incluyendo la reciente pandemia de COVID-19.

Estructura institucional

Nueva Zelanda ha desarrollado una estructura institucional que favorece la estabilidad macroeconómica, la apertura comercial y la inversión en capital humano. Estas instituciones han sido cruciales para soportar el crecimiento económico a largo plazo.

Políticas

- **Banco de Reserva de Nueva Zelanda** El Banco de Reserva de Nueva Zelanda es una institución independiente responsable de la política monetaria, la estabilidad financiera y la emisión de moneda. Su mandato principal es mantener la estabilidad de precios y, desde 2018, también contribuir al máximo empleo sostenible.

- **Política Monetaria** El Banco de Reserva de Nueva Zelanda utiliza herramientas como la tasa de interés para influir en la inflación y la actividad económica. Durante la pandemia de COVID-19, el Banco redujo las tasas de interés a niveles bajos e implementó programas de compra de activos para inyectar liquidez en la economía.
- **Tesoro de Nueva Zelanda** El Tesoro de Nueva Zelanda es responsable de la gestión de las finanzas públicas y la formulación de políticas fiscales. El enfoque en la responsabilidad fiscal ha llevado a un manejo prudente de la deuda pública y la implementación de superávits fiscales en tiempos de crecimiento económico para prepararse para posibles crisis.
- **Políticas Fiscales** El gobierno ha utilizado políticas fiscales expansivas en tiempos de crisis, como durante la pandemia de COVID-19, para apoyar la demanda agregada y mantener la estabilidad económica. Los paquetes de estímulo económico, incluyendo subsidios salariales y apoyo a las empresas, fueron cruciales para mitigar los efectos económicos de la pandemia.

Ministerios Sectoriales y Agencias Reguladoras

- **Desarrollo Económico y Comercio**

1. El Ministerio de Negocios, Innovación y Empleo (MBIE) juega un papel crucial en el desarrollo económico, la regulación del mercado laboral y la promoción de la innovación.
2. El Ministerio de Comercio y Exportación trabaja para mejorar las relaciones comerciales internacionales y promover las exportaciones neozelandesas.

- **Regulación y Competencia**

1. La Comisión de Comercio de Nueva Zelanda supervisa la competencia en el mercado y regula las prácticas comerciales para asegurar un entorno competitivo y justo.
2. Las agencias regulatorias, como la Autoridad de Mercados Financieros (FMA), aseguran la estabilidad y transparencia en los mercados financieros.

Política de Bienestar y Educación

- ***Sistema de Bienestar***

1. Nueva Zelanda tiene un sistema de bienestar social robusto que proporciona apoyo a los ciudadanos en términos de salud, educación y seguridad social.
2. Durante la pandemia de COVID-19, el sistema de bienestar se expandió para incluir subsidios adicionales y apoyo financiero a los ciudadanos afectados.

- ***Inversión en Educación***

1. La inversión en educación ha sido una prioridad, con un enfoque en mejorar las habilidades y la capacitación de la fuerza laboral para adaptarse a las demandas de una economía globalizada.
2. Las políticas educativas han promovido la inclusión y el acceso a la educación superior, fomentando una fuerza laboral altamente calificada.

Tratados de Libre Comercio y Relaciones Internacionales

- ***Integración Económica Global***

1. Nueva Zelanda ha firmado varios tratados de libre comercio que han facilitado el acceso a mercados internacionales y diversificado las exportaciones.
2. Los acuerdos con China, ASEAN y el CPTPP han sido particularmente importantes para expandir las oportunidades comerciales y fortalecer las relaciones económicas.

- ***Promoción de Exportaciones***

1. Las agencias gubernamentales, como New Zealand Trade and Enterprise (NZTE), trabajan para promover las exportaciones y apoyar a las empresas neozelandesas en el mercado global.
2. Las políticas comerciales se han enfocado en diversificar los mercados de exportación para reducir la dependencia de unos pocos socios comerciales.

Algunos ejemplos de entidades neozelandesas que tienen convenio con el gobierno, con el fin de potenciar la innovación y el crecimiento económico son:

Callaghan Innovation, establecida en 2013, creada con el fin de proporcionar un enfoque más cohesivo y dirigido a la innovación e investigación y desarrollo. Con programas de financiamiento, desarrollo de servicios de asesoramiento tecnológico y facilitaciones para colaboraciones con empresas pública y privadas, además de apoyo a Startups y emprendedores. Esto puede asemejarse a los programas como Innova o Semilla, de la Corfo acá en Chile, solo que, con un enfoque nacional general, y no con el fin de descentralizar el país.

- Además, cabe destacar que establecieron un espacio físico llamado Gracefield Innovation Quarter, que es el equivalente a un parque que alberga laboratorios, talleres y oficinas para empresas que se dedican a realizar procesos con alta tecnología, junto a la búsqueda de fomentar la colaboración e intercambio de conocimientos entre científicos e investigadores, por y entre empresas.

- Por último, hay que mencionar que fueron líderes en proyectos de suma importancia para la innovación del país junto a un crecimiento económico significativo, fomentando la tecnología agrícola y médica, manteniendo como premisa la sostenibilidad ambiental.

New Zealand Trade & Enterprise, agencia gubernamental que nació de la fusión de dos entidades distintas que se dedicaban a los negocios en 2003. Enfocados principalmente a mercados internacionales y la búsqueda de inversión extranjera.

- Dicho lo anterior, la clave era lo internacional, ya que con programas como Beachheads que buscaba ayudar a empresas de alto crecimiento, proporcionando investigadores y expertos en negocios globales. Establecimiento de oficinas en todo el mundo para brindar apoyo a las empresas neozelandesas que quisieran adentrarse en un país extranjero para llevar a cabo sus negocios. Ya más cerca del período de la pandemia, NZTE buscó apoyar a las empresas nacionales, con recursos y estrategias para enfrentarse a los desafíos que ésta suponía. Paquetes con subvenciones, asesoramiento gratuito, fomento de tecnologías digitales y comercio electrónico, y un fuerte intento por lograr que las empresas se adaptaran al eCommerce como tal, y hacer menos estrictas las restricciones para que hubiera más movimiento a domicilio por parte de los productores que lo necesitaran.
- La estructura institucional de Nueva Zelanda ha sido fundamental para sostener su modelo de crecimiento económico. Las instituciones independientes y responsables, como el Banco de Reserva de Nueva Zelanda y el Tesoro, han implementado políticas prudentes y efectivas para manejar las crisis económicas y fomentar el crecimiento sostenible. Las reformas estructurales, la promoción de la innovación y la integración económica global han permitido a Nueva Zelanda adaptarse y prosperar en un entorno económico global dinámico. El enfoque en la responsabilidad fiscal, la estabilidad monetaria y el bienestar social ha creado una base sólida para el desarrollo económico a largo plazo.

Modelo de crecimiento

El modelo de crecimiento económico neoclásico se basa en la acumulación de factores de producción como el capital y el trabajo, así como en la mejora de la productividad total de los factores (PTF). A continuación, se analiza la evolución económica de Nueva Zelanda desde esta perspectiva, centrándonos en la productividad del trabajo, el capital per cápita y la productividad total de los factores.

Modelo Neoclásico

Desde una perspectiva neoclásica, el crecimiento económico de Nueva Zelanda ha sido impulsado por la acumulación de capital, el aumento de la productividad laboral y la eficiencia en la asignación de recursos. Las reformas estructurales de las décadas de 1980 y 1990 mejoraron la competitividad y la productividad total de los factores.

- ***Productividad del Trabajo***

La productividad del trabajo se refiere a la cantidad de output producido por cada unidad de trabajo. Es un indicador clave de la eficiencia y la competitividad de la economía.

Evolución de la Productividad del Trabajo:

1. Años 80 y 90: Nueva Zelanda implementó reformas estructurales significativas que incluyeron la desregulación de mercados y la liberalización del comercio. Estas reformas impulsaron la productividad del trabajo al hacer que los mercados laborales fueran más flexibles y competitivos.
2. 2000s: La economía neozelandesa continuó beneficiándose de las reformas anteriores, con un crecimiento sostenido en la productividad del trabajo. La adopción de nuevas tecnologías y la inversión en capital humano también contribuyeron a este aumento.

- ***Capital per Cápita***

El capital per cápita se refiere a la cantidad de capital disponible por cada trabajador. Aumentar el capital per cápita generalmente mejora la productividad, ya que los trabajadores tienen más herramientas y recursos a su disposición.

Evolución del Capital per Cápita:

1. Años 80 y 90: Las reformas estructurales atraieron inversión tanto nacional como extranjera, aumentando el stock de capital.
2. Inversiones en Infraestructura: La inversión en infraestructura pública y privada, incluyendo transporte, energía y tecnología, ha incrementado el capital per cápita.
3. Adopción de Tecnologías Avanzadas: Las empresas neozelandesas han adoptado tecnologías avanzadas, mejorando la eficiencia y la capacidad productiva.
4. Inversión Extranjera Directa (IED): La apertura a la inversión extranjera ha facilitado la transferencia de tecnología y capital, aumentando el capital per cápita.
5. Stock de Capital: Indicadores como la inversión en maquinaria y equipo y la infraestructura pública han mostrado un crecimiento significativo.

- ***Productividad Total de los Factores***

La productividad total de los factores mide la eficiencia con la que se utilizan todos los factores de producción (trabajo y capital) en la economía. Es un indicador clave de la innovación, la eficiencia tecnológica y la calidad de las instituciones.

Evolución de la PTF:

1. Años 80 y 90: Las reformas estructurales y la liberalización del mercado mejoraron la eficiencia y la competitividad, impulsando la PTF.
2. Innovación y Tecnología: La adopción de nuevas tecnologías y la innovación han sido motores clave del crecimiento de la PTF.
3. Educación y Capacitación: La inversión en educación y la mejora de las habilidades de la fuerza laboral han contribuido al aumento de la PTF.
4. Instituciones Sólidas: La existencia de instituciones fuertes y transparentes ha creado un entorno favorable para los negocios y la inversión, mejorando la eficiencia económica.
5. Crecimiento de la PTF: Indicadores como el crecimiento del PIB ajustado por el crecimiento de los insumos de trabajo y capital muestran un aumento constante de la PTF.
6. Eficiencia y Competitividad: Indicadores de competitividad global y eficiencia del mercado reflejan mejoras en la PTF.

Desde la perspectiva neoclásica, el modelo de crecimiento económico de Nueva Zelanda ha sido exitoso en aumentar la productividad del trabajo, el capital per cápita y la productividad total de los factores. Las reformas estructurales, la inversión en capital humano y tecnológico, y la creación de instituciones sólidas han sido fundamentales para este éxito. La capacidad de adaptarse a las condiciones económicas cambiantes y la adopción de políticas prudentes han permitido a Nueva Zelanda mantener un crecimiento sostenido y una economía resiliente frente a las crisis.

Lógica Schumpeteriana.

La lógica schumpeteriana se centra en la innovación y el emprendimiento como motores del crecimiento económico, caracterizada por un proceso de “destrucción creativa” donde nuevas industrias surgen y reemplazan a las antiguas. A continuación, se analiza la evolución económica de Nueva Zelanda desde esta perspectiva, identificando fases de creación y destrucción de industrias, el estado de la innovación y tecnología, y los cambios estructurales en la matriz productiva del país.

Desde la perspectiva Schumpeteriana, Nueva Zelanda ha experimentado varias fases de destrucción creativa, donde las industrias tradicionales han sido reemplazadas por sectores más innovadores y tecnológicos. La adopción de nuevas tecnologías y la promoción de la innovación han sido claves para la transformación económica del país.

- *Fases de Creación y Destrucción de Industrias*

Años 80 y 90

1. Destrucción de Industrias Tradicionales: Las reformas económicas de los años 80 llevaron a la liberalización del mercado y la eliminación de subsidios a industrias tradicionales como la agricultura y la manufactura protegida. Esto resultó en la desaparición de empresas ineficientes.
2. Creación de Nuevas Industrias: La desregulación y la apertura de la economía permitieron el surgimiento de nuevas industrias, especialmente en los sectores de servicios financieros y tecnología. La agricultura se reestructuró para volverse más competitiva en el mercado global.

2000

1. Expansión de la Tecnología y Servicios: La década de los 2000 vio una expansión significativa en los sectores de tecnología de la información, servicios financieros y turismo. La adopción de tecnologías avanzadas y el aumento del comercio electrónico fueron claves en esta fase.
2. Declive de la Manufactura Tradicional: La manufactura tradicional continuó disminuyendo en importancia relativa, reemplazada por sectores más avanzados tecnológicamente.

- ***Estado de la Innovación y Tecnología***

Nueva Zelanda ha fomentado un entorno favorable para la innovación y la tecnología, lo que ha sido crucial para su desarrollo económico.

Políticas de Innovación

1. Apoyo a Startups y PYMEs: El gobierno ha implementado programas para apoyar a startups y pequeñas y medianas empresas (PYMEs), incluyendo financiación, incubadoras y aceleradoras.
2. Incentivos Fiscales: Se han ofrecido incentivos fiscales para la investigación y el desarrollo (I+D), promoviendo la innovación en diversos sectores.
3. Infraestructura Digital: Inversiones significativas en infraestructura digital, incluyendo redes de banda ancha de alta velocidad y tecnologías móviles avanzadas.
4. Sector Tecnológico en Crecimiento: El sector tecnológico ha crecido rápidamente, con empresas emergentes en software, biotecnología y fintech.

Educación y Capacitación

1. Programas Educativos: La mejora en la educación y la capacitación de la fuerza laboral en habilidades tecnológicas y digitales ha sido una prioridad.

2. Colaboración entre Universidades y Empresas: Las colaboraciones entre universidades y el sector privado han facilitado la transferencia de tecnología y la innovación.

Cambios Estructurales en la Matriz Productiva del País

Nueva Zelanda ha experimentado cambios estructurales significativos en las últimas décadas, reflejando el proceso de destrucción creativa.

Diversificación Económica

1. De la Agricultura a los Servicios: Aunque la agricultura sigue siendo importante, ha habido una diversificación significativa hacia los sectores de servicios y tecnología.
2. Turismo y Educación: El turismo y la educación internacional se han convertido en importantes generadores de ingresos.

Transformación de la Agricultura

1. Agricultura Sostenible y Tecnológica: La agricultura se ha modernizado, adoptando prácticas sostenibles y tecnologías avanzadas para aumentar la eficiencia y reducir el impacto ambiental.
2. Exportaciones de Valor Agregado: Mayor enfoque en productos agrícolas de valor agregado y en la diversificación de mercados de exportación.

Sector Tecnológico y de Servicios

1. Crecimiento del Sector Tecnológico: El sector tecnológico ha crecido rápidamente, contribuyendo significativamente al PIB y al empleo.
2. Servicios Financieros y Profesionales: Los servicios financieros y profesionales se han expandido, beneficiándose de la liberalización del mercado y la adopción de tecnologías avanzadas.

Desde la lógica schumpeteriana, el modelo de desarrollo económico de Nueva Zelanda ha sido marcado por un proceso continuo de destrucción creativa, donde industrias tradicionales han sido reemplazadas por sectores más innovadores y tecnológicamente avanzados. Las políticas de apoyo a la innovación, la inversión en tecnología y la mejora de la educación y la capacitación han sido fundamentales para este proceso. Los cambios estructurales en la matriz productiva han diversificado la economía, aumentando su resiliencia y capacidad de adaptación a las condiciones económicas globales. La facilidad para hacer negocios en Nueva Zelanda, junto con su entorno regulatorio favorable y transparente, ha fomentado un crecimiento económico sostenido y un entorno atractivo para la inversión.

Enfermedad Holandesa

La economía de Nueva Zelanda ha mostrado características de la enfermedad holandesa, especialmente durante los períodos de auge en las exportaciones de productos básicos. La apreciación de la moneda y el impacto negativo en otros sectores exportadores fueron evidentes. Sin embargo, las políticas de diversificación y el enfoque en la innovación ayudaron a mitigar estos efectos.

La enfermedad holandesa es un fenómeno económico en el cual un aumento significativo en los ingresos de un país debido a la explotación de recursos naturales, como el petróleo o los minerales, resulta en la apreciación de la moneda local. Esto puede llevar a una pérdida de competitividad en otros sectores exportadores, como la manufactura y la agricultura, debido al aumento de los costos relativos. Para analizar si Nueva Zelanda ha experimentado la enfermedad holandesa, debemos observar si el país ha tenido dependencia de los recursos naturales, la moneda se ha apreciado y el impacto que ha generado la posible competitividad de otros sectores.

- *Dependencia de los Recursos Naturales*

Nueva Zelanda es conocida por su rica base de recursos naturales, especialmente en la agricultura y la producción de lácteos. Sin embargo, a diferencia de países que experimentan la enfermedad holandesa debido a recursos como el petróleo, Nueva Zelanda no ha tenido un recurso dominante que cause un aumento repentino y masivo en los ingresos.

Agricultura y Lácteos

1. La agricultura y la producción de lácteos han sido pilares de la economía de Nueva Zelanda desde hace décadas. Estos sectores han proporcionado ingresos estables y han sido bien gestionados.
2. No ha habido una “explosión” de ingresos debido a la explotación de recursos, como se ve en el caso típico de la enfermedad holandesa.

Minería

1. La minería es una industria importante, pero no ha sido lo suficientemente dominante como para causar la enfermedad holandesa. La contribución de la minería al PIB ha sido modesta en comparación con la agricultura y los servicios.

- *Apreciación de la Moneda*

La apreciación de la moneda es una característica clave de la enfermedad holandesa. Si bien el dólar neozelandés ha experimentado apreciaciones y depreciaciones a lo largo de los años, estos movimientos han estado más relacionados con factores económicos globales y políticas monetarias que con un aumento repentino en los ingresos por recursos naturales.

1. Política Monetaria: Las decisiones del Banco de Reserva de Nueva Zelanda han influido significativamente en el valor del NZD.
2. Condiciones Económicas Globales: La demanda global de productos agrícolas y lácteos de Nueva Zelanda ha influido en la valoración del NZD.
3. Crisis Económicas: Durante la crisis financiera global y la pandemia de COVID-19, el NZD se depreció debido a la incertidumbre económica.

- ***Competitividad de Sectores Diversos***

Una consecuencia de la enfermedad holandesa es la pérdida de competitividad en sectores no relacionados con los recursos naturales debido a la apreciación de la moneda y el aumento de los costos.

1. Agricultura y Manufactura: La agricultura ha mantenido su competitividad global, en parte gracias a la innovación y la adopción de prácticas sostenibles. La manufactura ha enfrentado desafíos, pero esto se debe más a la competencia global que a la apreciación del NZD.
2. Servicios: El sector de servicios, especialmente el turismo, educación y tecnología, ha crecido significativamente. La diversificación económica ha sido una estrategia clave para mantener la competitividad global.

Ausencia de un Recurso Dominante

1. Nueva Zelanda no ha tenido un recurso natural dominante cuya explotación haya llevado a una apreciación significativa de la moneda y a la enfermedad holandesa.
2. La economía ha sido diversificada, con importantes contribuciones de la agricultura, manufactura y servicios.

Política Económica Prudente

1. Las políticas fiscales y monetarias prudentes han ayudado a evitar la apreciación excesiva del NZD.
2. La diversificación de los mercados de exportación y la adopción de tratados de libre comercio han ayudado a mantener la competitividad.

Innovación y Tecnología

1. La inversión en innovación y tecnología ha mejorado la eficiencia y la productividad en varios sectores, ayudando a mantener la competitividad en el mercado global.

Conclusión

El análisis del PIB de Nueva Zelanda entre 1985 y 2024 muestra una economía resiliente que ha enfrentado y superado varios desafíos, incluyendo la crisis financiera global y la pandemia de COVID-19. El crecimiento del PIB, junto con una inflación controlada y una tasa de desempleo en descenso, indican una recuperación económica sólida. Las fluctuaciones en la inversión extranjera directa y el gasto del gobierno reflejan las respuestas políticas a las condiciones económicas cambiantes. En general, Nueva Zelanda ha demostrado una capacidad notable para adaptarse y crecer en un entorno económico global dinámico.

En conclusión, el desarrollo económico de Nueva Zelanda ha sido el resultado de una serie de reformas estructurales, políticas económicas prudentes y una capacidad notable para adaptarse a las condiciones cambiantes del entorno global. Aunque ha enfrentado desafíos significativos, las lecciones aprendidas y las políticas implementadas han permitido a Nueva Zelanda no solo recuperarse de las crisis económicas, sino también sentar las bases para un crecimiento sostenible y equitativo a largo plazo. . La economía diversificada, las políticas económicas prudentes y el enfoque en la innovación y la tecnología han permitido al país mantener su competitividad global. La gestión eficaz de los recursos naturales y la diversificación hacia sectores de servicios y tecnología han sido claves para contrarrestar los efectos negativos asociados con la enfermedad holandesa.

Bibliografía

- <https://www.callaghaninnovation.govt.nz>
- <https://www.nzte.govt.nz>
- OECD (1999), OECD economic survey: New Zealand, 1999, OECD, Paris.
- National Bank of New Zealand (1998), ‘Household savings and wealth – a background’ Working Paper 98/1.
- OECD (1998), Human capital investment: An international comparison, Centre for education research and innovation, OECD.