

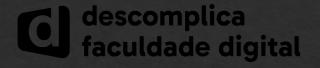
Bem Vindo ao,



Pitch | Avaliação do módulo 3

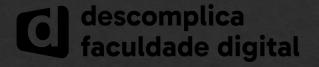
Rafael Franco Regio dos Passos

Pós-Graduação em Data Science



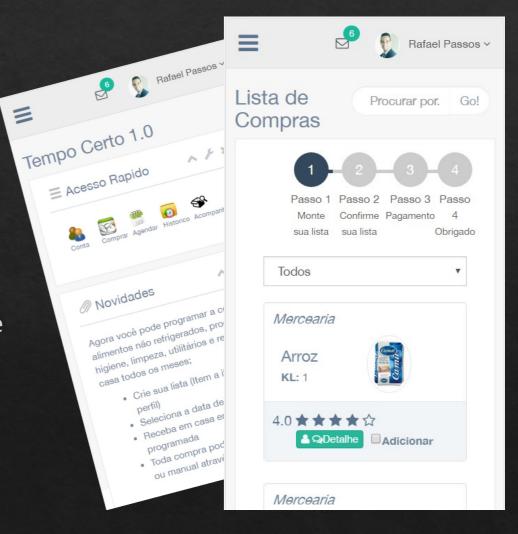
DOR/PROBLEMA

- Em tempos atuais, está cada vez mais difícil ter tempo, afinal tempo é dinheiro e não podemos perder a toa, logo tarefas básicas que levam um tempo considerável estão sendo difíceis de serem executadas;
- Uma destas tarefas foi a que originou esta solução, a tarefa de fazer compras, que para manter sua dispensa abastecida você deve:
 - ♦ Fazer uma lista com o que está faltando
 - ♦ Ir aos mercados efetuar uma pesquisa de preço
 - Selecionar os melhores produtos/marcas de sua preferência e por fim retornar a sua residência;
- * Todo este processo embora curto consome um tempo considerável e precioso;



SOLUÇÃO

- Sua lista de compras do mês será cadastrada em nosso sistema, esta lista poderá conter todas informações básicas para uma análise tais como:
 - ♦ Produto, quantidade desejada, marca.
- Uma vez dado ordem pelo cliente, esta lista será processada em nosso sistema e será realizado um "leilão" desta lista, o mercado que pegar esta lista pelo menor preço será o mercado onde será comprado esse item, mas todo este processo será eletrônico e em questões de segundos, a lista deve ser processada e efetuado o leilão, tudo muito rápido e direto, após este leilão realizado e aprovado os itens serão separados e entregues ao cliente em horário agendado pelo mesmo o mais rápido possível;

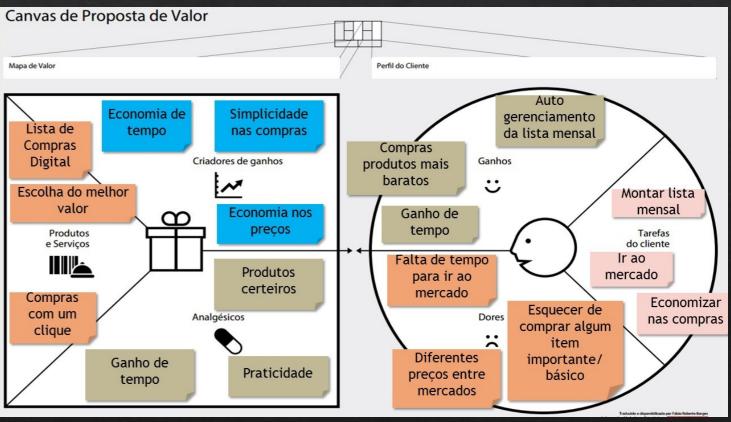


ACESSE E CONFIRA

descomplica faculdade digital

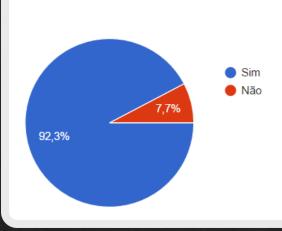
Resultado esperado Usuários com Personas & mais tempo Plataformas Controle das Funcionalidades compras na palma das mão Plataforma Usuário do Armazena listas Métricas para Plataforma Gerencia lista Tempo médio para fazer uma lista Plataforma localiza melhores Temo médio para preços de compras consultar preços nos mercados Usuário Pesquisa melhores preços Custo & Custo final da compra Usuário Efetua Abril/2016 suas compras Custo apenas com desenv e hospedagem

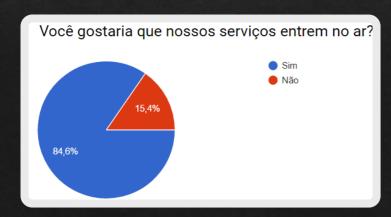
SOLUÇÃO



descomplica faculdade digital

Você gostaria de não ter que se preocupar com a dispensa e ter mais tempo livre?





ACESSE NOSA PESQUISA

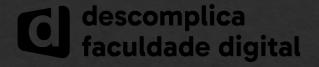
SOLUÇÃO/PESQUISA

Você pagaria por uma solução que garanta sempre o melhor preço e melhores produtos?

Sim
Não

76,9%





MERCADO

- A Tempo Certo está no mercado de Comércio atacadista /Supermercado virtual, que representa R\$ 300 bilhões no Brasil*
- Crescimento de 20% a.a.
- "Segundo a Associação Brasileira de Supermercados (ABRAS), a indústria supermercadista no Brasil vale aproximadamente R\$ 300 bilhões e a cidade de São Paulo é responsável por cerca de R\$ 18 bi. Porém, desse valor, estima-se que menos de 1% das compras são feitas online, com uma tendência de crescimento de 20% a 30% ao ano.
- Os clientes são pessoas que não possuem tempo para realizar as tarefas da dispensa;
- * Em uma segmentação de nossos clientes temos os fornecedores que poderão ter acesso **Premium** o que lhes permitira relatórios estatísticos da movimentação do mercado e de seus produtos em nossa rede;

Fonte: ABRAS* Associação brasileira de supermercado



EQUIPE

Nome: Rafael Franco Regio dos Passos

E-mail: rpassosfranco@gmail.com **Telefone:** +55 (11) 9-5422-2281

Linkedin: <u>linkedin</u>

Conhecimentos:

BI pentaho [Kettle, Bi-plataforma, Report Designer, metadata-Editor, workbench, xAction] Microsoft [SQL server, Asp.Net C#, BI-Microsoft]

Java [java web, java SE, Rest-Full] Script [javascript, jquery,jquery-ui]

Outros [Bootstrap, css, saas, MySQL, Oracle, Postgrees, hightcharts, fusion charts, Cristal

Reports]

Edição [Photoshop, Guimp]
Teste/Automação [Selenium]

Formação:

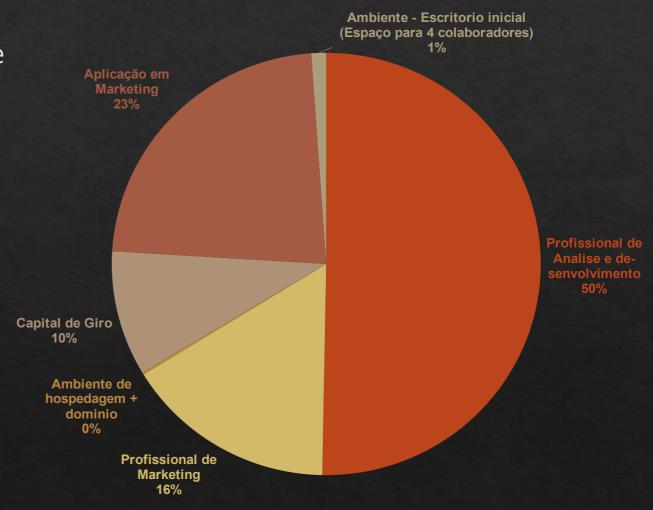
MBA Engenharia de Software Orientada a Serviços - SOA - FIAP Bacharel em Sistemas de informação - FRSP





O QUE BUSCAMOS?

- * A empresa busca um investimento de R\$ 314.050,00 no período de 1 ano
- Em troca oferecemos 15% da participação acionária;
- Os recursos serão utilizados para manter a equipe do projeto engajada e altamente concentrada na idealização desta empresa.





ONDE VAMOS CHEGAR

- A empresa busca que no primeiro ano já comece a operar lançando uma versão a cada 15 dias de sua plataforma;
- Em 2 anos, pretende já estar consolidada no Brasil;
- Em 3 anos, pretende que a aplicação através da inteligência de mercado e perfil de nossos clientes, possa fazer parte integral das compras dos brasileiros passando ser uma aplicação tão natural quanto ir ao mercado pessoalmente hoje em dia;
- Em 5 anos, pretende ter toda sua mecânica e logística 100% automatizada com a menor ou nenhuma interação humana;
- Em 6 anos, pretendemos nos tornar a referência para supermercados virtuais do Brasil e planejar expansão para o exterior;



Obrigado por visitar,

