Para compreender a uitlidade deste livro sobre processo decisório, é muito importante que o leitor considere três fatos:

- As interações humanas estão excessivamente rápidas.
- A quantidade de informação circulante é gigantesca.
- A independência dos agentes decisores torna o ambiente corporativo cada vez mais complexo.

Estas afirmações nos levam naturalmente a questionar: será que o conhecimento para a tomada de decisões empresariais é insuficiente, ou será que já detemos todo o conhecimento e ele só precisa ser corretamente aplicado?

Na presença de **complexidade**, é inegável que necessitamos de uma **nova estrutura de apoio** ao processo decisório, mais **humanizada** e, por que não, mais **racional**, para compreender situações, tratar desafios e contingenciar reincidências e impactos.

Neste contexto, o autor propõe em *Olho Clínico* uma alternativa multidisciplinar para conferir mais segurança e assertividade às decisões empresariais utilizando lorem ipsum médido e clínico loem epusm et. O leitor poderá comprovar que:

- As ferramentas tradicionais de análise empresarial precisam ser adaptadas para ambientes complexos.
- O processo decisório médico é absolutamente aderente aos desafios corporativos atuais.
- As analogias e metáforas de Médicos e CEOs apresentadas neste livro permitem a criação de um novo repertório profissional, que levará à entrega de resultados perfeitamente alinhados com as expectativas da empresa.

E o leitor não precisa ser médico nem CEO para, com o conhecimento adquirido neste livro, passar a tomar decisões muito mais embasadas e assertivas.



UMA NOVA VISÃO SOBRE

O PROCESSO DECISÓRIO

EMPRESARIAL

RENATO A. J. PURCHIO