Домашнее задание. Урок 2.

Если вы не успеваете выполнить домашнее задание, то обязательно прикрепите в качестве ДЗ любой пустой файл, например простой текстовый документ, иначе я не смогу вам этот урок зачесть.

Видеозапись, решения домашнего задания находится в папке «решение ДЗ». Исходный код находится там же.

Задачи, обязательные для выполнения.

- Создать файл index.html это будет главная страница. На этой странице сделайте ссылки в виде маркированного списка на следующие страницы.
 - Меню (должно располагаться на каждой странице сайта)
 - Главная
 - Каталог
 - Контакты
 - Отделить горизонтальной чертой шапку сайта
 - О Добавить Название вашего магазина
 - о Напишите приветственное сообщение.
 - о Горизонтальная черта
 - Footer (должен располагаться на каждой странице сайта)
- Что должно присутствовать в footer
 - Значок копирайта
 - о Текст "Все права защищены"
- На странице «Каталог»
 - Меню сайта
 - Горизонтальная черта
 - Заголовок «Каталог»
 - Уменьшенные копии изображений товаров из вашего магазина
 - Ссылки под картинками, для перехода в подробное описание товара
 - o Footer
- На странице «Товар каталога» (страницы из первого ДЗ)
 - Добавить картинку товара с возможностью нажатия на нее. Картинка должна открыться в полном размере, в новом окне.
 - В подразделе «характеристиках товара» необходимо добавить маркированный или нумерованный список характеристик товара.
- На странице «Контакты»
 - Меню сайта
 - о Горизонтальная черта
 - Заголовок «Напишите нам»
 - Поля для заполнения
 - Имя
 - Email

- Тема
- Текстовое поле
- *Произвольные поля, которые на ваше усмотрение нужны на вашем сайте.
- о Заголовок «Адрес»
 - Контактный номер телефона интернет-магазина
 - Адрес
 - Email
 - * Любая информация о магазине
- * На страницу контактов добавьте реальную карту Yandex или Google.
- * Если вы сделали несколько товаров, добавьте описание и характеристики для каждого товара.
- * Количество страниц товаров не ограничено.

Задачи со * предназначены для продвинутых учеников, которым мало сделать обычное ДЗ. У нас все-таки группы неравномерные по успеваемости.